

导游宜配置高额意外险

金融资讯

平安五夺最佳企业公民奖

12月9日,以“学习”为主题的“第六届中国最佳企业公民评选”在北京揭晓,中国平安成功当选“2009年度中国最佳企业公民”,这是中国平安第五次获此殊荣。伴随着全年承诺运动的有力推进,中国平安在保险、银行、投资三大业务支柱均有不俗表现。今年前10个月,平安寿险与产险保费收入依然保持强劲增长,分别较去年同期增长33%和41%。截至今年9月末,平安银行总资产达人民币2078.19亿元,较去年底增幅达42.3%;信用卡累计流通卡量突破280万张,其中新发卡的56.8%来自交叉销售的贡献;平安信托管理的信托资产规模达人民币1073.57亿元,较2008年底大幅增长121.3%。截至目前,平安证券主承销9个中小板IPO项目,继续保持投行在中小企业融资业务上的优势。 徐松

泰康人寿推新型保障计划

日前,泰康人寿推出一款能根据客户需求量身定制的保险组合产品——e爱家保障计划,客户可以通过其官方网站直接购买。e爱家保障计划涵盖定期寿险、重疾险、住院津贴保障、两全保险、意外险五大险种,让客户通过保障自选、额度自定、年限自选、缴付频率自选的方式自主选择保险责任,网络销售的模式更能让客户以低廉的价格,享受便捷、快速的保险服务。同时,客户还可以按需选择主险相应的附加条款,如e爱家保障计划附带的重疾险保费豁免条款就规定,在合同生效180天内,如果客户因非意外伤害罹患重疾,可以返还保费。针对每个具体的险种,客户都可以在一定范围内自选保额,真正实现保障范围的DIY量身定制。 刘露

交行世博场馆主题卡面世

12月8日,交通银行在上海正式推出太平洋世博场馆主题卡。这是国内首套以上海世博会场馆为主题的银联标准借记卡,限量发行50万张。太平洋世博场馆卡采用新型可降解绿色材料制成,用心诠释了本届世博会的“绿色创想”,倡导全新用卡理念和生活观念。卡面图案为上海世博会永久性建筑“一轴四馆”——“世博轴”、“世博中心”、“主题馆”、“中国馆”、“演艺中心”,五张为一套。卡背面均印制独一无二的收藏序列号,并随卡馈赠客户一套精制的世博纪念卡册,成为世博收藏佳品之一。交通银行特别为太平洋世博场馆卡持卡人设计了“持世博卡消费,赢取世博门票”活动,并计划引入丰富的世博园区商户优惠等增值服务。 田国华

招商银行获绩优企业奖

日前,《亚洲周刊》22周年酒会暨全球华商1000颁奖典礼在香港隆重举行,招商银行荣获2009年度“全球华商1000中国区最绩优企业大奖”。《亚洲周刊》表示,马蔚华行长重视发展战略,使招商银行在市场中取得先发优势。同时,招商银行率先打造了一卡通多功能借记卡、一网通网上银行、双币信用卡、点金公司金融、金葵花贵宾客户服务体系等产品和服务品牌,在中国的商业银行中具有领先的地位。《亚洲周刊》“全球华商1000最绩优企业大奖”评选及颁奖活动于2007年首次举行,每年选出五家分别来自中国大陆、香港和台湾地区,新加坡,马来西亚的杰出华商企业授予大奖,作为全球华商的表率。 樊振宇

建行提供网上小额支付服务

近日,建设银行升级个人网上银行系统,客户可通过该网站在线申请,成为个人网上银行便捷支付客户,通过网上银行进行小额交易。此功能降低了建设银行客户使用个人网银的门槛,满足了客户网上小额转账和缴费支付的需要,为更多建行客户带来方便。便捷支付客户在享受个人网银普通客户服务功能的基础上,无需使用网银安全工具即可办理小额的转账汇款、缴费支付、网上支付交易,小额转账汇款、缴费支付的单笔限额、日累计限额为500元。此项服务面向已持有建设银行活期或定期储蓄账户但未开通网银的客户,和仅开通网银查询、理财等服务尚未开通支付功能的建设银行客户。 建轩

“朋友们都说我从事的是一份既轻松又赚钱的职业。表面上看,我可以利用工作之便游山玩水,实际上导游的工作很辛苦。旅途疲惫和饮食无规律都是最常见的,而且导游发生意外的概率要大很多。”身为导游的任小姐说,尽管每次出团旅行社都会购买相应的意外险,可是她说这些保障远远不能满足今后的生活保障。专家建议她通过配置合适的商业保险来增加自身保障。

晚报记者 倪子



导游易遭意外风险

一般情况下,导游收入不太稳定,旺季跟团多,收入自然也丰厚。但是一到淡季,收入就会下滑,因此一些人害怕不能按时缴费而不愿投保;也有一些导游认为公司为自己购买了旅游意外险就足够了,自己不用再买。实际上,旅行社为导游购买的旅游意外险保额一般在2万~5万元,一旦发生意外,这样的

保额是不足够的。此外,导游以年轻人为主,自我感觉身体状况良好,认为现在还不需要花钱买保险,因此,一些导游的投保率并不高。保险专家表示,做保险规划越早越好,买保险是保未来,不能因为目前不需要就拒绝保险。如果非要等到需要的时候买保险,肯定是来不及的。

首先考虑意外险

共交通保障,非常适合经常出差、出行的人群,保费也低廉。

臧丽萌说,由于长时间饮食无规律,大多数的导游都患有胃病。经常在外地用餐,导游患上传染病(如肝炎)的机会大增。长时间的讲解,也使得他们声带容易生息肉。如果发生疾病住院,不仅导致收入降低,医疗费也要自己付。“建议任小姐配置10万~20万元的重大疾病保险,另外附加医疗报销及住院补

贴险,如果住院可以获得高比例报销,同时还可以通过住院补贴弥补她的收入损失。”臧丽萌提醒说,一定要附加保险费豁免,一旦发生意外事故导致三级以上残疾,得到赔付的同时还可以豁免以后各期保险费,同时依然享有其他各项保障。此外,导游的收入不稳定,如果旅行社没有帮其办理社保的话,最好给自己考虑配置一部分养老保险,以确保自己的老年生活依然美好。

保险 快讯

岁末保险公司争推新品

在岁末年初之时,省会多家保险公司纷纷推出保险新品,力图为来年的保险市场开拓新领地。据悉,中国人寿、新华保险、泰康人寿等多家知名大公司带头推出新产品。在这些新品中,分红类保险产品居多,具有“理财+保障+投资”等综合性特点。

中国人寿郑州市分公司产品部负责人说,2010年1月1日起,该公司将正式销售“福禄双喜”、“福禄尊享”两款产品。这是国寿推出的首款“两年一返”的险种,具有保障高保费高等特点,专门为追求稳健理财的高端客户度身订制。

在分红险领域表现一直不俗的新华保险

也在近期推出新品——“尊享人生全能理财计划”,这是一款集投资、理财、稳健于一体的创新型个人理财新品。据介绍,该产品是在新《保险法》背景下应运而生的创新型保险产品,不仅传承了新华保险的经典保额分红特色,还具有快速双重领取、资金二次计息、账户服务灵活等诸多优点。

同时,作为泰康人寿长期健康险的拳头产品,“吉祥”系列健康保险也于近日优化升级,“吉祥”系列二代升级计划“泰康吉祥综合健康保险计划”即将面世。“吉祥综合”延续了“吉祥”系列“规划养老(教育)金,构建健康保障网”的主要特色,同时在一代计划的基础

上完善了长期健康保障内容。“吉祥综合”计划创造性地提出重大疾病最多4次赔付的高额重疾保障,住院津贴千日保障,重疾保费豁免保障,重疾看护保障,多种完善而优惠的保障方案。

业内人士表示,合适的保险产品需考虑家庭理财规划中的突出需求,如养老、重疾保障、资产保值增值等。在目前经济形态下,购买寿险理财产品不失为个人金融资产保全的最佳方式之一,具有分红功能的保险产品更适合家庭稳健理财规划需求。不过,消费者还需要根据自己的具体情况进行合理配置。

晚报记者 倪子



中老年人选哪类保险?

读者:我和老伴今年都已60多岁,想为自己投保商业险,但发现合适的产品很少,即使有,费用也很高。请问,有什么险种比较适合我们,该怎么选?

记者:中老年人发生医疗费用支出和意外事故的风险,普遍比年轻人大多。随着这一群体实际巨大保险需求的扩大,保险公司也开始涉足这一领域。目前,中老年人选保险,可选两类专项保险。

一是老年意外险。老年人群遭受意外伤害的概率要高于其他成年人群体,尤其交通事故、意外跌伤、火灾等对老年人的伤害更严重。比如,老年人较易患骨质疏松,万一摔倒可能花费不少医疗费用,目前,市场上有几款专为老人设计的老年意外伤害保险,都内含老人骨折的赔偿或津贴。

二是综合医疗险。比如某保险公司的

社保补充个人医疗保障计划,18至60周岁都可投保。投保人一次性缴费后,可享受五年期的综合医疗保障,包括高额的社会补充保险金和重疾自费项目保险金;五年期满后,不论是否曾发生过医疗费用的赔付,都可领回原来缴纳的保费;如果在5年内发生身故或丧失日常生活能力,则赔偿相应的身故或护理保险金。

晚报记者 倪子