

国美打造郑州西区碧沙岗商圈家电旗舰

——泰隆店12月26日开业引爆年终惠战



年末岁尾，成为商家开闸让利的大好时机，也是消费者购买的好机会。据河南国美采销总监介绍，这次国美泰隆店12月26日开业，促销爆发力将达到峰值，届时国美泰隆店将推出一系列优惠活动，来庆祝该店盛大开业。如，顾客来就送白菜，预交订金送超值大礼，电饭煲、液晶电视等实用家电将在开业旗舰店大派送。同时，国美泰隆店储备的大量特价机、新品以及畅销机，将敞开销售，绿城市民将有更多的机会享受到泰隆店的开业优惠。

国美泰隆店开业电话预约送100元

据了解，国美泰隆店开业正赶上国美新会员制度上线一周，新的会员积分兑现金制度在这次活动中将执行，1分等于1元，全场通用。为庆祝国美泰隆店12月26日开业，从即日起到12月24日，每天电话预约的前5名顾客，

都可以获赠100元国美币，可当100元现金使用，并且在国美泰隆店全场通用。而且国美泰隆店岁末开业，还将推出更多惊爆的特卖活动，如预交50元定金，开业期间到泰隆店购物，单品满380送电饭煲，预交100元，单品满3800送19寸液晶，并且还会根据资源情况，加大让利幅度，掀起岁末热卖高潮。

碧沙岗商圈在国美泰隆店盛大开业之际，一场家电抢购热潮一触即发！国美泰隆店作为河南国美四大旗舰店之一，这次重张开业，也是对2009的一次大盘点，为完成年度销售目标做岁末大冲刺。所以，足量“超值特价的商品”将成为开业庆典的压轴之作。国美泰隆店此次与300个品牌联手，上万种家电被纳入“盘点”范围，必将为绿城市民烹制出一道美味可口的家电大餐。泰隆店开业也会“下足血

本”，来回馈一直支持自己的消费者。

据悉，国美泰隆店12月26日开业，除了各种惊爆低价、疯狂直降、超值大礼等优惠活动外，还推出温情举措，每天进店前100名的顾客，可以到国美泰隆店领白菜。关注民生，关注生活品质，也是国美电器一直以来奉行的企业服务宗旨。

国美泰隆店开业，搅热碧沙岗商圈

国美泰隆店地处碧沙岗商圈中心地段，是较早进入此商圈的卖场，一直在服务理念、产品架构、促销活动等方面被消费者认可。此次国美泰隆店重张开业，国美电器目的很明确就要通过新的服务理念、新的购物环境、新的产品架构来抢占市场份额，以此来巩固自己西区领军者的地位。

国美电器对泰隆店进行重张升级，是对顾客需求的一种满足。现在，消费者的心态日益成熟，70%以上的消费者越来越注重商场的品牌价值，追求更为舒适的购物环境。因此卖场环境、产品丰富度、人员整体素质等等要素，都成为泰隆店重张的重中之重。

这次国美泰隆店在12月26日盛大重张，除了在内外环境、商品结构、卖场布局、服务等方面有更优秀的表现外，新品和低价将成为开业亮点，而且国美泰隆店的重张也将搅动碧沙岗商圈的冬日经济，为绿城消费者再创一次购物新享受。

国美泰隆店用价格说话，用服务打动消费者

老顾客对国美的价格是绝对放心，而且能够进国美电器销售的产品，质量也是非常有保障的，对于国美泰隆店盛大的开业促销，不少正准备添置新品家电的顾客更是喜上眉梢。记者在现场了解到，彩电、空调、厨卫等产品都出

现了井喷现象。随着年末促销高峰的到来，国美泰隆店开业无疑又是一场家电让利盛宴。现场一位准备购买成套家电的顾客告诉记者，儿子在元旦结婚，这次趁国美泰隆店开业来成套购买家电，现在先来看看都是有什么优惠活动，而且先把订金交了，到开业的时候买东西，还可以送电饭煲和19寸液晶电视，非常划算。

而且，随着市场的发展，消费者的需求越来越受到重视，国美电器针对顾客需求，提出了向服务要竞争力的发展口号。同时推出了一系列倍受消费者欢迎的服务举措。如国美诚久保障服务，家安保服务，以及针对国美会员推出的“易键通”服务等，其中国美推出的高出国家三包规定的“诚久保障”服务，构建了家电业第一个涵盖产品质量、价格以及退换货在内的综合家电服务体系，开创了一种量化、契约式的服务模式，彻底解决了消费者后顾之忧。2008年国美又率先推出“家安保”延保服务，它为消费者节省了大量因产品超过保修期而产生的维修费用，保障了消费者享受到高品质的家电生活。在多年的经营实践中，国美始终以创新服务为核心理念，以消费者利益为中心，构建高效率、高标准的综合服务价值体系。

国美电器连续6年获得“保护消费者权益3.15信用单位”荣誉称号

近日，中国最大的家电零售连锁企业，国美电器荣获由中国保护消费者基金会颁发的“保护消费者权益3.15信用单位”称号。多年来，国美电器在诚信服务和保护消费者权益方面所做的努力，得到了中国保护消费者基金会的高度认可，这是国美电器从2004年至今，连续六年获得该基金会的肯定、表彰和认可。

樊无敌

GOME 国美电器 家电航母即将启航 8大魅力领航西区

全郑州向西看

家电巨无霸 横空出世

西区碧沙岗商圈
国美泰隆店12月26日
盛大开业

25-27日热卖三天 引爆年终惠战

预定订金50元
开业购物单品
满380元
送电饭煲
预定时间：14-24日每天
前10名

预定订金100元
开业购物单品
满3800元
送19英寸
液晶
预定时间：
14-24日
每天前5名

电话预约
送100元
相当于现金 全场通用
14-24日10点整每天
电话预约前5名

来就送
白菜
23-27日每天前100名

旗舰店8大魅力

低价保障 同城比较 买贵补差

VIP

家电套购 专人接待

首销首价

新品首销 精品发布

面积超大

西区首家5000平米家电卖场
空间开阔，产品丰富

会员

会员积分当现金

服务升级

小家电5公里免费送货

快捷售后

即买即送即安装

商品丰富

超过3万种商品，超级丰富，
名副其实的家电巨无霸。

建设路

GOME

嵩山路

贵宾专线：0371-67723026 地址：嵩山路与建设路交叉口国美电器泰隆店

3C、特价机、团购、批发、指定型号不参加本报广告活动 电话预约、定金风暴不与其它活动重复参加 赠品数量有限送完为止 所有报广图片均以实物为准 如有刊误 以店内海报为准