



开放“赌权”经济“回归”

华灯初上，一路之隔的新葡京和旧葡京灯火辉煌，交相辉映。作为澳门的新旧地标，它们见证了在“强势”特首何厚铨的力促下，赌权从垄断到开放的巨变。

作为澳门的特色产业，博彩业素有“提款机”的说法。但这个“提款机”长期被垄断——有实力的财团被政府选中，以合法身份经营。

20世纪90年代，世界博彩业“爆棚”，尤其是亚太地区国家纷纷开赌，澳门危机重重。2001年底，特区政府确立了“以博彩业为龙头，服务业为主体，其他行业协调发展”的经济战略。

截至今年第2季度，澳门已有赌场逾33家。2008年澳门博彩业总收入达1098.26亿澳门元(137亿美元)，较2007年增长了31%，澳门已超过美国拉斯韦加斯成为全球第一赌城。

10年前，当选首任澳门特区行政长官的何家“五公子”何厚铨雄姿英发，谈笑濠江前景。19日，迎接国家主席胡锦涛的何厚铨已是一头白发。回首澳门10年，深深印上了何厚铨的烙印。

何厚铨：10年特首华发生

“强势”特首挥手谢幕

博彩业的高速发展不仅给澳门带来了庞大的经济收益，也带动酒店、旅游、商贸、饮食等其他服务行业的快速发展，创造了大量的就业岗位，使澳门的失业率在近年一直维持在4%以下的低水平。

12月15日晚，“澳博”旗下的回力海立方娱乐场开业。何厚铨冒雨前来，在卸任之前最后一次公开与澳门博彩业巨头们见面。

“五公子”众望所归任特首

1999年5月15日，可能是“澳广视”收视率最高的一天。从早晨起，大街小巷的电视都开着看直播，几乎所有的“的士”都收听着有关选举的新闻。

何厚铨是谁？这个时年44岁的男人，满头浓密乌黑短发，是当时澳门街坊皆知的何氏家族“五公子”。他出身名门，父亲是名满濠江的爱国商人“澳门王”何贤。

扫黑擒获“崩牙驹”

1999年5月1日早上，澳门松山响起了一声剧烈爆炸，一枚威力强大的烈性炸弹在时任澳葡政府司警负责人白德安的车底发生爆炸。

这个镜头只是当时澳门回归前治安、黑帮风云的一个缩影，澳门的社会治安情势令人毛骨悚然。坊间传言，与警方挑战的便是绰号“崩牙驹”的帮派人物尹国驹。

1999年9月10日，何厚铨公开发表谈话：“澳门人将来的命运，就掌握在澳门人自己的手中。当前澳门存在的一些问题，主要是社会治安和经济发展的问题。”

早在竞选过程中，有记者问何厚铨与黑社会是否有瓜葛。何厚铨坦言，“在澳门社会

“治安是我上任的首要事务”

随后，何厚铨管治澳门的方针就出台了，是极为明确的6个字：“稳定压倒一切”。他说：“我不会为自己订立很大的目标，要在5年任期内达到什么成就，可是治安却是我上任的首要事务。”

他明令特区政府首要任务是恢复社会秩序，并且警告一切黑势力不得“乱说乱动”。

不久，十四K另一骨干“大佬”黄达豪被广东警方抓获，并移交澳门警方。至此，澳门黑帮的主要头目全部被抓，澳门社会人心转趋安定。

对尹国驹等人的审判是澳门20世纪审判的最大宗黑社会组织犯罪案，“崩牙驹”最后被判徒刑13年零10个月。此后，澳门黑帮受到极大震慑，从此变得“规矩”多了。

据澳门坊间传闻，尹国驹亦知何厚铨，他

做事，如果说自己与黑社会完全不认识，在商务上与黑社会背景的人完全没有任何来往，那不是真话。何厚铨郑重表白：“自己十几年在澳门从没跟黑社会结合做非法的事，也不会要求黑社会为自己做任何事，没有黑社会可以抓住我的把柄。”

时年44岁的何厚铨显然已经开始充当“拆弹者”的角色，随即粤澳合作联手扫黑。

在上任伊始，有记者问何厚铨：“解决治安问题会不会知难而退？”何厚铨斩钉截铁地说：“无论什么地方，打击犯罪都不会因为害怕阻力而退缩放弃，我也没有什么好怕的。澳门治安问题复杂，难度不小，但我熟知根由是什么，我有信心搞好治安，相信也会得到全澳居民的支持。”

在狱中曾说过“铨哥人好好的”。尹国驹仍然在狱中，当然此语无法考证。2003年底，公安部经考察后认为，澳门是世界最安全的地方之一。

澳门有社团人士在回归10周年前夕告诉南都记者，撤除驻澳部队的威慑、广东警方的雷霆行动，何厚铨本人的雷厉风行、强势作风、率直性格都对澳门的“扫黑”有着重要作用。

“澳门特区10年发展大型民意调查报告”中，受访者对何厚铨过去10年施政满意度给予了6.68分平均分，满分为10分。其中，何厚铨在贯彻“一国两制”及摆平各方势力上得了较高的分数。而调查中，市民印象最深的就是摆平各方势力。

2003年底，公安部经考察后认为，澳门是世界最安全的地方之一。

苏宁电器 19 周年总店庆欢迎您

——与河南人民一起共度 19 周岁，买电器首选苏宁，品位实惠一步到位

作为中国家电连锁行业的领导企业，苏宁电器厚积而薄发，作为 2009 年销售规模最大的家电连锁上市企业，苏宁电器单店产出、效益增长也在业内遥遥领先，一直强调的自营服务、后台建设也成为企业发展的核心竞争力。

河南苏宁响应全国，以“19 周年全国总店庆”为统一冲锋号，发起了对 09 岁末收官的全面突击，并取得了全面胜利，引领河南家电市场，傲视群雄，这也离不开河南消费者的认可。

大单采购集中轰炸——实力强劲

苏宁依靠强大的资本实力和产品的高周转率，将现金采购的比例进一步加大，此次 19 周年庆苏宁采购的各种型号产品全部是时下流行的产品，价格一步到位。因此，海尔、西门子、美的、松下、志高、春兰、TCL、创维、索尼、三星、长虹等数百供应商纷纷与苏宁联合促销，抢占市场先机，由此使得苏

宁不仅将市场最畅销的货源一举拿下，所获得的优惠条件也是最具竞争力的，对比同行采购的同类产品优惠达 10%。采购订单中，特价机的比例就高达 30%，而首发新品的比例也达到了惊人的 20%，这就保证了苏宁在 19 周年庆产品上的优势，确保消费获得的实惠。

苏宁电器王者出战——至尊典范

苏宁彩电通过不断的加强与供应商的紧密合作，无论在货源、资源等方面，都优于同行。时下彩电供应商推广力度最大的 LED，苏宁市场占有率之大，也离不开消费者的大力支持。此次 19 周年庆之际，苏宁主流平板全线跌价，最大跌幅 40%。国产 46 寸、52 寸、

55 寸主流尺寸段平板将分别跌破 5000、7000、8000 元，降幅接近 20%；而合资部分 09 年上市机型也将有近 30% 的降幅。

冰洗产品也是店庆的重头戏，除了超常规的特价机外，苏宁还优先预定了工厂所有的新品，多数品牌的新品也选择在苏宁首发上市。基于与厂家的良好合作，在 19 周年庆期间，苏宁电器的冰洗主流产品将大幅降价，例如名牌洗衣机将跌进 500 元，全自动波轮洗衣机跌进 900 元，两门冰箱将跌进 1400 元，三门冰箱将跌进 2000 元，滚筒洗衣机跌进 2000 元，对开门冰箱跌进 5000 元，部分产品最高降幅高达 30% 左右。

苏宁最早经营并依托其起家的空调品

类，则以其连续 19 年中国空调销售冠军的雄厚积淀和今年空调市场旺销的需求成为苏宁电器的强势攻略。套购空调送液晶，将带给消费者更多的实惠。

生活电器产品中包销定制产品达到 20%，超低特价产品近万台，比市场价格拉低近 30%。

3C 群英主导行业变革——时尚实惠

3C 产品是苏宁近几年来重点推进的战略品类，并且开始引导行业的变革。

手机采购以首销新品为主。众多手机品牌推出的新品全部选择在苏宁首发或由苏宁包销，充分说明厂家对苏宁平台的看重，实际上，上述的新品在手机采购订单中也占据了绝大份额。

数码产品是时尚生活的热点产品，苏宁抓住这一特点为消费者准备了丰富的数码产品。从采购类型来看，其中又以特价机、新品为主导。

冯刘克

活动时间：12月21日-12月30日
活动地点：郑州市内各店

家电·生活·创想
Live Life Love

苏宁2009 全国总店庆

乐透全中国 LOTTO CHINA

感恩 19 载 豪礼钜献中国

单件满 580 元 送爱仕达炊具两件套或电暖器
单件满 1580 元 送洗衣机/电压力锅/高档冬被

1000 万店庆礼金 惠动全城

单件满 1000 元 返 150 元礼金券
单件满 3000 元 返 450 元礼金券

总店庆期间，到苏宁电器各郑州各门店购买彩电、冰箱/洗衣机、空调、烟机/灶具/热水器

累计满 4800 元 送 19 英寸液晶电视
累计满 9800 元 送 合资滚筒洗衣机
累计满 24800 元 送 42 英寸平板电视

总店庆期间，到苏宁电器各郑州各门店购买彩电、冰箱/洗衣机、空调、烟机/灶具/热水器

单件满 5000 元 返 750 元礼金券
单件满 8000 元 返 1200 元礼金券

特价机及明示机型不参加。本活动不与赠礼活动同时参加

苏宁电器，更值得信赖！

团购热线：0371-66908120

13526799866

牧花园 潮肉坊

老百姓的火锅

86017777 或 114

建设西路（总工会东院）