



赵挺 广发银行郑州分行副行长

上榜理由:作为广发银行郑州分行副行长,赵挺采取了一系列的创新型措施,致力于培养人才、促进营销、强化管理、增进效益。目前广发银行郑州分行已拥有一支53名专业金融理财师(AFP和CFP)组成的理财团队。2009年以来,郑州分行先后开展了“百舸争流竞向前”、“龙腾虎跃勇争先”、“缤纷青春炫目礼赞”、“激情发卡·夏日冲锋”等活动,并收到很好的效果。2009年广发银行郑州分行零售业务发展迅速,基金代销、理财产品销售和保险代销等业务发展良好,理财中间业务收入完成总行计划的130%以上。个人信贷余额完成总行计划200%以上。分行信用卡发卡量完成总行计划数121%,名列广发全系统第一。目前,广发银行“真情理财”、“家多好”房贷和信用卡已在中原大地树立了良好的品牌形象,并具备了相当的区域影响力。



黄智洋 光大银行郑州分行副行长

上榜理由:自2008年10月出任中国光大银行郑州分行零售业务主管行长以来,黄智洋带领郑州分行的团队进一步深化中国光大银行“阳光理财”品牌在河南市场的影响力提升银行网点服务质量,致力于为中原皎者提供更高品质的个人金融服务体验。截至2009年9月30日,中国光大银行郑州分行资产及负债业务规模双双创下历史新高,其中储蓄存款余额达45亿元大关,新增15亿元,个人贷款余额达40亿元,新增10亿元;全年各类理财、基金销售总量达35亿元,信用卡发卡量达28万张。凭借着良好的品牌形象和一系列优质的理财产品的表现,光大银行“阳光理财”金融服务品牌深入人心,“阳光理财”已经成为中原地区叫响的理财品牌,受到中原人民的广泛青睐。



杨红英
交通银行河南省分行行长助理

上榜理由:有着20年金融从业经验的杨红英精通业务,擅长管理,以全新思维和创造性的工作大力推动交通银行零售业务战略转型。在她的带领上,交通银行河南省分行建立了多家沃德财富中心,成立了特色的社区银行及新型的综合服务网点,构建了新的营销服务模式,并创新性地推出了针对中小客户的快捷理财服务品牌,建立了零售业务和谐可持续发展的经营管理机制体制。目前,杨红英带领的团队中已拥有金融理财师(AFP/CFP)资格的人数在同业中首屈一指,其中多人被评为“河南省十大金融理财师”、“中原地区金牌理财师”称号,团队荣获“河南省优秀理财团队”等称号。杨红英本人也被评为2008年度中原杰出理财领军人物称号。



方萍 中信银行郑州分行行长助理

上榜理由:作为中信银行郑州分行行长助理,方萍是中信银行“中信理财”专家团队的领军人物。拥有十余年银行从业经历的方萍,是中原金融界唯一一个拥有国际金融理财师(CFP)头衔的银行高管。多年的丰富理财经历和实践积累,让方萍在银行、基金、证券、外汇、保险、税务等金融领域颇有建树。2007年以来,方萍带领中信银行郑州分行的理财专家团队,背靠中信集团的宽广平台,积极倡导“专家创造,财富之道”理财理念,为客户提供全方位多层次的金融理财服务,获得了社会各界的一致好评。中信银行推出的一系列理财产品,满足了市民投资理财的需要,同时也倡导了新的理财服务理念。她先进的管理经验和卓越的理财理念被中信银行总行在系统内推广学习。



兴业分期 超值好礼



- ★活动对象:兴业银行信用卡客户
- ★合作商户:
河南苏宁电器有限公司(郑州市7家门店,详细地址参照宣传页)
- ★活动内容:

1. 兴业信用卡客户,在苏宁电器刷卡分期购买商品,减免客户50%手续费,并按消费金额的不同,赠送不同价值的礼品:
 - ①单笔金额5000元(含)以下,送“格顿”陶瓷电热水壶一把;
 - ②单笔消费5000元-10000元(含),送“艾铂赫”极度空间汤锅一个;
 - ③单笔消费10000元以上,送“雅诚德”高档餐具一套。
2. 礼品以实物为准,数量有限,送完即止。
3. 详情请咨询:65836515(工作时间)



“格顿”陶瓷电热水壶



“艾铂赫”极度空间汤锅



“雅诚德”高档餐具



随兴而活