



上接B11版

2009 我心中的中原家居

创新技术 热心公益

河南一方建材有限公司总经理 张洪根

今年10月份,环卫工人节日那天,河南一方建材有限公司总经理张洪根组织公司员工向管城区环卫局工人送去了一批口罩和2000多个垃圾袋。环卫工人现场所讲的感谢话语,至今让张洪根印象深刻。

作为专业生产销售墙面腻子厂家,河南一方建材有限公司所生产的胖子腻子,是河南知名品牌,一直走在同行业的前列,公司自创立至今,经历了快速稳健发展历程,取得了骄人的业绩,为房地产和装修领域的建设作出了贡献。长期以来,胖子腻子都在不断地关注并投入到公益事业,不仅在产品上做到了领头羊,也在公益事业中起到带头作用。张洪根表示,2009年即将过去,从现在开始,河南一方建材有限公司为了实现新一轮的突破与发展,并将继续深入开展公益活动,维护环境卫生。

在张洪根看来,2009年有个话题不得不提,那就是随着房地产行业的变化所带来的家居市场的变化,然而所有的变化对有实力的品牌公司带来的影响却不是很明显。“所谓的‘风云变幻’,只不过是优胜劣汰的一种形式,你不适应市场的变化,不能跟上市场变化,那你注定会被淘汰。作为河南腻子市场的第一品牌,我们的客户群体不减反增,因为在竞争中使用了名牌产品,确保质量是立于不败之地的不二真理。”

张洪根知道,在竞争越来越激烈的现在,只有产品系列化、专业化,才可以在市场上占到越来越多的份额。从2005年开始,张洪根加大了技术的投入。胖子腻子的外墙弹性腻子、高弹补缝,还有最新推出



的“壁须底”,都填补了市场的空白。2009年,河南一方建材有限公司的销售情况很好,圆满完成了全年销售任务,相比去年来说我们整体业绩上涨30%。张洪根对这一业绩表示很满意。在分析取得成绩的原因时,张洪根表示,这与今年加强内部管理分不开,部门职能细化,更加专业和科学,提高工作效率,新增加了几个部门,公司更加注重团队力量的培养,同时制定了激励措施,激发每位员工的积极性。

■语录

在你眼中,2009年的中原家居业是怎样一种表情?

有喜有忧。喜是经过这次“洗牌”,将会淘汰一批不正规的公司,增加公司发展壮大的机会,如果把握好的话,公司将会借此大步前进,更加快速提升品牌及公司实力。忧的是,在变化中求发展,适应市场本身就是有风险的,如果在求变中有失误,后果将不可挽回。今年的成绩也证明了我们的策略是正确的,我们有信心,能走得更好。

你最想对自己的团队说一句话什么样的话?

细节决定成败,态度决定一切!
晚报记者 熊维维

锐意创新 打好营销战

浪鲸卫浴河南区域总经理 高建章

2009年的卫浴市场最为受人关注的热点当属促销。在浪鲸卫浴河南区域总经理高建章看来,现代“商战”中,营销的好坏也决定着企业的生死存亡。而促销是最常见也是最频繁上演的营销活动,它带来的短平快的市场效果也深得商家们的青睐。

在今年房地产市场迅速升温之时,浪鲸卫浴也将悄然改变营销策略,变坐商为行商,加大营销力度,通过降低利润、扩大销量来刺激消费,增强消费者的信心。高建章表示,浪鲸卫浴“一字千金总裁签售”活动,今年已经举行第二年了,但活动的势头一年比一年好,现在房市回暖,建材家居市场也一样快地升温。在抓住建材家居市场回温的良机的同时,浪鲸卫浴加大宣传,发挥自己强大品牌优势,为消费者提供更深入的服务。

高建章认为,2010年,浪鲸卫浴服务体系和服务团队还将为消费者带来更多更好的服务,而浪鲸集团的后盾和先进的团队经营理念无疑也为公司做好深层次服务提供了坚实、长远的保障。公司现在已经开始为明年的7·19老总签售会作筹备,并承诺将以更大的优惠回馈消费者,相信明年浪鲸的势头会更旺。



■语录

在你眼中,2009年的中原家居业是怎样一种表情?

总体来说,这一年公司的销售情况比去年更好,并且河南区在全国浪鲸的销售中名列前茅,可以说是形势喜人。这也是公司团队每一个成员这一年来的努力的结果。可以说我对今年公司整个运营情况非常满意。

这一年里你印象最深刻的事情是什么?

7月19日,浪鲸老总签售会,这一天对我们河南区每一个员工来讲都是一年中最重要的一天。熟悉浪鲸的朋友都知道,它的价格体系是非常完备的,不会轻易降价,而每次签售活动折扣力度如此之大,其实单从经济利润上来说,确实是让利不菲,但收获了更多高于利润的东西,让更多的消费者直接认识、了解并使用浪鲸这个品牌,并且亲身验证了浪鲸产品优秀的品质,大大增加了品牌的口碑度,这比直接的利润来得更加有力,也为下一步开拓市场打下了坚实的基础。

最想对自己的团队说什么?
要么不干,要干就要争第一!

晚报记者 万佳

下转B13版

FATSO胖子® 腻子



友们新年快乐,事事如意!

祝:『装饰界各位新老客户朋

限公司所有员工,

新春来临之际,河南一方建材

公司地址: 郑汴路英协广场A座14楼1408、1409室 电话: 0371-66529108(传真) 66525616 66883598

生产基地: 郑州市郑汴路大雍工业园区16号 电话: 0371-62366912

Http: //www.pznz.com

E-mail: pznz@tom.com