

首届(2009)郑州车市榜中榜·突出贡献人物

2009年12月30日 星期三 主编舒吟 编辑王美华 校对张阅 版式李仙珠



刘占力
东风日产威达专营店总经理

他也是一个凭借才干从基层崛起的典型人物,2000年进入汽车销售行业,2003年进入河南威佳集团做SA主管,2006年成为东风日产南阳威昌店总经理,2008年成为郑州威达店总经理。2009年威达销售一路飙升,展厅几乎天天爆满,这些成绩与他密不可分。



黄立新
郑州海马汽车销售服务有限公司总经理

河南汽车市场最早的参与者之一,创立了河南首家海马汽车4S店,黄立新带领郑州海马走过了10年的历程,见证了自主品牌的发展,也攀上了事业的高峰。黄立新执着而坚韧,他10年只经营了海马汽车一个品牌,但他用10年树起了中原车市一个金字招牌。



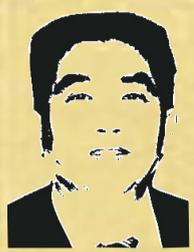
余志勇
河南亿瑞汽车贸易有限公司总经理

曾与清华大学擦肩而过,曾任多家4S店总经理,深得“第五项修炼”之精髓,是中原车市对管理体悟最深也是最独到的人。2008年与河南物资集团共同创建河南亿瑞汽车贸易有限公司,一进入市场便改变了旧有的市场格局,他使亿瑞成为成长最快的4S店。



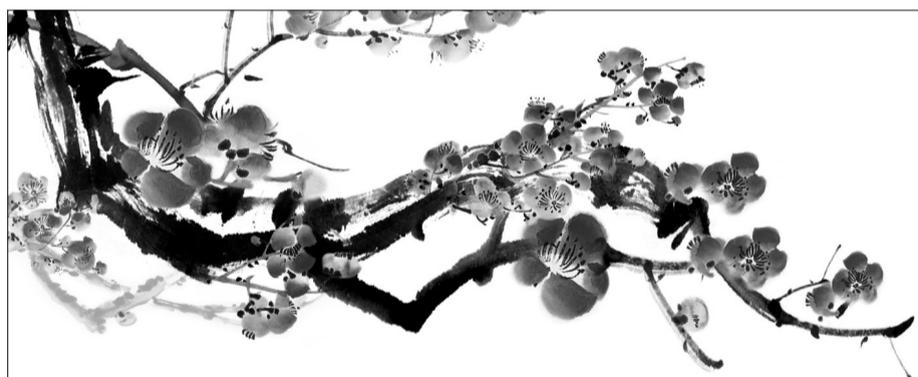
张斌
广汽本田港源店总经理

作为一个从业20年从基层走上来的老行家,张斌带给人们的印象是爱岗敬业,工作中任劳任怨,尽职尽责;注重钻研业务;有良好的团队意识和协作精神,能够很好地团结、领导他人;并且工作业绩突出,为河南第一家广州本田4S店的发展做出突出贡献。



史海军
河南云阳海汽车销售有限公司董事长

他认为作为一个企业家要有科学决策、不盲从武断的能力。他以极具前瞻性的战略眼光制定了上海华普品牌在河南市场长期发展战略规划,在其“移动服务送到家”、“售后服务全面化”、“技术与环境并驾齐驱”等经营理念的推动下,华普汽车在河南的销量稳步上升。



NISSAN TEANA 天籁

同享 同庆 同成长

唯有笃定坚持,方能一枝独秀
新一代天籁,以“舒适主义”领创中高级轿车新主流



品鉴一大领先平台·十大技术优势 >>

“新浪网”2009年度中高级车 | D平台 | 三维超静音工程 | MULTI-LAYER 仿生学座椅 | 脉冲式高性能悬挂系统 | V6 全球十佳V6引擎 | XTRONIC CVT 新一代智能CVT无级变速系统 | TOPS 随速感应智能转向系统 | UHSS 超高刚性车身 | HIGH-μ 超高摩擦系数制动装置 | BOSE 4扬声器环绕音系统 | TOPLOAD 车顶承重能力

TEANA 悦己·越人

傲雪,当领群英而绽;成就,惟执信念而创!
承继NISSAN高级车50年优质DNA的新一代天籁,执“舒适主义”造车哲学一路笃行、日臻美善,矢志打造移动舒适的巅峰境界,于中高级轿车市场自成格局、一枝独秀。
畅然驾驭中悦享舒适,巅峰成就上再续超越——新一代天籁,“舒适主义”领创者!

SHIFT_the way you move 技术日产·人·车·生活

东风日产

郑州威佳专营店(花园北路) 销售热线:0371-6555 0001 服务热线:0371-6555 0928
 郑州威达专营店(郑汴东路) 销售热线:0371-6010 0000 服务热线:0371-6010 1111

TEANA 天籁 SYLPHY 轩逸 TIIDA 骐达/颐达 X-TRAIL 奇骏 QASHQAI 逍客 GENISS 骏逸 LIVINA 骊威 NISSAN GT-R

东风日产乘用车公司
 地址:广州花都区风神大道8号
 服务热线:800 830 8899
 手机热线:400 830 8899
 网站:www.nissan.com.cn
 www.dongfeng-nissan.com