

东风日产中原店

中原首家最大规模的标准东风日产4S专营店。技术力量雄厚,在省内名列前茅。

河南广发汽车销售服务有限公司

河南广发在2009年销售取得骄人业绩,东风悦达起亚第五届维修技能大赛在湖南举行,河南广发史志鹏最终获得了维修技师冠军。

河南骏驰实业有限公司

配备国际一流的进口维修设备,确保高品质的保养和维修服务。其客户俱乐部在国内首屈一指。

郑州富达丰田汽车销售服务有限公司

郑州富达丰田是一汽丰田河南首批认定的四位一体经销商。连续3年被评为一汽丰田全国十佳优秀经销商。

进口大众河南国际汽车贸易有限公司

河南国际汽车贸易有限公司是德国大众进口汽车河南地区授权经销商,为中原喜爱进口大众车型的消费者提供了优质的服务。

河南嘉力汽车贸易服务有限公司

河南嘉力立足于民族品牌汽车的推广和服务工作,目前经营华晨中华、哈飞、力帆、比亚迪等汽车品牌。

郑州海马汽车销售服务有限公司

2002年,郑州海马成立,作为家轿市场的主力军,它的身影永远牵动着那些爱车的人。

郑州新兴汽车销售有限公司

具备上海大众全套的设备、检测仪器、专用工具和废气排放装置等。维修人才济济,拥有多名专家。

广汽本田智通店

广汽本田智通店是河南省广汽本田20家店中唯一一家通过ISO9001质量保证体系认证的企业。

广汽本田港源店

广汽本田港源店被广汽本田汽车服务有限公司授权为全国第一批(30家)4S店之一。自2001年至2007年连续7年被广州本田评为优秀特约销售服务店。

首届(2009)郑州车市榜中榜·金牌维修技师



代欣夏

郑州聚龙实业发展有限公司服务顾问

在2009年上海大众售后服务技能大赛中成功晋级全国十强,并荣获售后服务技能大赛“优胜奖”的荣誉称号。



李索涛

广汽本田中鑫之星店(原北环店)技术总监

对广本车型技术特征和疑难问题深有经验。2007年获广汽本田举办的个人技能大赛优胜奖。



黄永奇

广汽本田汽车智通特约销售店技术总监

拥有16年本田汽车维修经验,获得各项培训的证书,被广汽本田任命为店内高级教员。



赵峰

河南裕华上联汽车销售服务有限公司技术总监

2004年被郑州市总工会授予五一劳动奖章。从事技术工作十余年,多次获得厂家嘉奖。



王军帅

河南云阳海汽车销售有限公司售后服务站站长

被上海华普公司评为优秀五星级服务站站长。实行“远程服务快车”活动,有效提升客户满意度。



王胜杰

郑州新港源汽车服务有限公司机修工

从业十年,他获得荣誉的背后是他对技术的琢磨和服务的追求,他所取得的成绩绝不是偶然。



2009年7月,经过全新雕琢的别克新君越震撼上市,从它亮相的那一刻起,就吸引了无数羡慕的眼光。和老款君越相比,很难看出新君越是一款改款车型,在众多消费者的心目中,新君越就是一款为诠释潮流与动感而打造的一款全新车型。无论从刚柔并济的流线型外观,还是堪比公务舱的内部配置,再或是搭载2.4L及3.0L两款发动机所释放出的澎湃动力,新君越,在你手指按下启动按键的那一瞬间,它便开始承载着你的梦想飞奔而去。 晚报记者 陈娟

“君”的飞“越”

——别克新君越车主访谈录



车主:张杰 年龄:30岁
职业:公务员
所购车型:别克新君越2.4L豪华型
市场指导价:26.98万

动心的选择

张杰,一个看上去很开朗的小伙子,健谈,风趣,他给记者聊起了他刚刚结束的一段恋情。

他和女友是一年前相识的,两人都非常喜欢汽车,闲暇时,汽车时尚杂志就成了两个人永远唠不完的话题。最初,对新君越的认识就是从杂志上来的。张杰说,第一眼看到杂志上新君越的照片时,两个人异口同声地说:“好酷啊”,第二次看到新君越,一辆香槟金色的新君越在车流里显得格外显眼。

在上海通用展厅,张杰和女友终于来到了新君越身边,用张杰的话说:“那一刻,我真的有些定住了,这完全不像是一款30万元以内的中高级车,沉稳大气的进气格栅、璀璨的车灯、刚柔并济的流线型外观,腰身处的每一个线条都勾勒得那么恰到好处,真是太美了”。在销售员的引领下,两人迫不及待地进行了试驾,三天后,张杰签订了这辆让他魂牵梦绕的新君越的定单。

张杰说,等待新车的日子很煎熬……终于,在漫长的煎熬后,张杰等到了心仪的爱车,从此之后,开车送女友上下班,成了张杰生活中最快乐的时刻。

新君越时尚的中控台设计把时尚与奢华

元素很好地融合在一起,皮革缝制的面板,无处不体现着它的尊贵与典雅,正因如此,“我们俩没事的时候总喜欢把车停在某一处,静静地待在车里,或是看车流,或是听音乐……”



但幸福的时刻匆匆而过,“她走了”,张杰眼睛里掠过淡淡的忧伤。张杰说,从女友离开的那天起,他时常开着这辆新君越重复着他们曾经走过的路线,打开新君越超大的全景天窗,躺在车里,看着天空繁星点点,肆意让轻灵的音乐拨动着自己空洞又满满的心弦。他说:“逝去的感情是需要时间来疗伤的,我很庆幸我选择了新君越,无论我有怎样的心情,它都会以最贴切的那一面去迎合我,因为它‘懂我’。”

移动的商务堡垒

陈益民是一位经商多年的私企老板,驰骋商海多年,汽车已经成为他不可缺少的生活必需品了。有过多年驾车经验的他,买新君越时,还没试驾,就已经决定买车了。

陈益民说,原来自己身边有不少朋友都开过别克,对这个品牌的品质是无可挑剔的,只是没想到新君越的上市,打破了中高级车中庸的设计路线。用他的话说:“现在机遇多了,很多年轻人也都有很强的经济实力,中高级车不能再像原来那样死气沉沉、一副老夫子的形象了。而我喜欢新君越也是因为想追赶一下年轻的梦。”

“由于工作需要,我经常要接待不同地方来的客户,有时候不了解情况,开一辆车去机场接人,结果对方来了四五个,不得已还得再打一辆的士才行。”陈益民说,“而新君越超大的内部空间,却可以让我自如应对。而且不少朋友都称赞新君越的中控仪表盘时尚、年轻化,有赛车的元素,很大气、很体面。”

新君越配置丰富,陈益民最喜欢的要数“RES遥控发动机启动系统”。在寒冬和炎

车主:陈益民 年龄:55岁
职业:私企老板
所购车型:别克新君越3.0L
市场指导价:31.99万



夏,刚进入车中是一件非常痛苦的事情。而新君越的“RES遥控发动机启动系统”可以在距离车好几十米的远处遥控启动汽车,并根据事先设定好的温度开启空调。“现在进入冬季了,我每天早上都站在阳台上事先把汽车启动好,当我们进入车中已是温暖如春了。”

对于3.0LV6发动机,陈益民似乎有更多的话要说:“动力不在话下,正常驾驶完全感觉不到换挡时的顿挫感。如果需要急加速的话,将油门踏板踩至1/2处,能感觉到很明显的推背感。只有新君越,让我在高速公路上真正做到了随心所欲。”