

洛阳银行高调挺进郑州

这是我省首家城市商业银行异地分行



实现历史性大飞跃

走进洛阳银行郑州分行的营业大厅,一幅花开富贵的牡丹图顿时映入眼帘,让人深刻感受到了来自洛阳的热情与风情。

提升竞争能力,拓宽发展空间,在省会郑州开设分行,这就是洛阳银行跨区域发展迈出的重要一步。据了解,洛阳银行前身是洛阳市商业银行,成立于1997年11月28日。2009年3月4日,洛阳市商业银行更名为洛阳银行。洛阳银行按照现代商业银行的要求,锐意进取,开拓创新,经过多年不懈努力,实现了由一家地方性银行向区域性银行的战略转型。经过12年的发展,截止2009年11月底,总资产300亿元,各项存款250亿元,各项贷款150亿元,

实现税前利润4亿元。各项经营指标位居全省城商行前列,该行各项金融业务快速发展,经营业绩实现连续跨越,业务规模持续扩大,监管指标持续改善,综合实力位居河南省城市商业银行首位。

据悉,洛阳银行郑州分行的成立,标志着洛阳银行“立足洛阳、辐射中原、面向全国”的跨区域发展战略全面启动。下一步,该行还将以郑州为中心,积极稳健推进发展战略,加快异地分支机构布局,延伸金融服务网络,扩大业务辐射范围,逐步形成了覆盖省内主要中心城市、延伸全国大中城市的机构服务网络。

12月26日,洛阳银行郑州分行的隆重开业,这是洛阳银行设立的首家异地分行,也是河南省城市商业银行首家异地分行机构。业内人士表示,河南的城市商业纷纷更名实现跨区域经营的同时,股份制银行也将触角伸向市地,这对银行来说意味着竞争越来越激烈。但对市民和企业来说,能在银行的竞争中获得更好的服务,才是硬道理。

晚报记者 来从严 倪子 通讯员 李景辉/文 晚报记者 马健/图

搭建郑洛合作桥梁

业内人士直言,郑州是全省经济金融中心,洛阳是中原城市群副中心城市。洛阳银行郑州分行的成立,是郑州洛阳两地金融合作的重大成果,必将深化两地战略合作关系,推动两地实现共赢。

此次洛阳银行入驻郑州,既是自身跨区域发展的新突破,也为郑洛两地经济金融交流合作搭建了新桥梁,对进一步完善河南金融组织机构体系,构建多元化金融发展格局具有十分重要的意义。洛阳银行郑州分行将在服务城市

居民、中小企业和经济发展上,发挥自身灵活机制和地缘优势,创新金融产品,强化金融服务,积极融入郑州乃至全省经济中,为郑州社会经济发展提供强有力的支持。

同时,通过金融拉动作用和聚集效应,该行的成立将有效地整合两地的金融资源,发挥地缘优势和集聚效应,加强郑州和洛阳地区的资金往来和联系,对打造郑洛工业走廊以及推动中原城市群一体化进程方面将发挥重要的作用。

延伸机构服务网络

作为全省首家实施更名并实现跨区域发展的城市商业银行,洛阳银行郑州分行的开业,实现了河南城市商业银行发展的历史性跨越,对提升河南银行业的经营管理和社会信誉,提高洛阳银行的影响力、辐射力,实现更宽领域更高层次的发展,将产生积极而又深远的影响。

洛阳银行郑州分行的开业标志着经营发展战略取得了新突破,该行相关负责人表示,洛阳银行将以此为契机,将依托郑州区域经济金融优势,不断学习借鉴国际、国内金融同业先进管理经验,转变增长方式,优化资产

结构,更好地推进内部经营机制转型,从而带动体制、机制以及产品和服务等各方面的创新与提升。

据悉,洛阳银行郑州分行的成立,仅仅是该行跨区域经营的第一步,标志着洛阳银行“立足洛阳、辐射中原、面向全国”的跨区域发展战略全面启动。下一步,该行还将以郑州为中心,积极稳健推进发展战略,加快异地分支机构布局,延伸金融服务网络,扩大业务辐射范围,逐步形成了覆盖省内主要中心城市、延伸全国大中城市的机构服务网络。

金融快讯

中信发力类固定收益型产品

日前,中信银行推出的投资优质企业贷款的“理财快车”系列类固定收益型理财产品将全面提升预期收益率。该系列理财产品共涵盖1个月左右、3个月左右、6个月左右、9个月左右及1年左右不同期限。在符合收益条件的情况下,3个月期限产品预期收益率可达3.5%~3.7%;6个月期限产品可达4.0%~4.2%;9个月和1年期限产品分别可达4.3%~4.4%和4.5%~4.6%。目前,国内加息预期逐步升温,“理财快车”大部分投资标的为浮动利率,加息有可能为其带来超额收益机会。在未来一段时间内,如果利率上调,“理财快车”系列产品或将实现收益进一步增长。同时,在“2009搜狐金融理财网络盛典”中,中信银行“中信理财”品牌当选为“2009年最值得信赖的银行理财产品”。 王双

光大银行获多项大奖

近日,由《理财周报》主办的“2009年第二届最受尊敬银行评选暨2009年第三届中国最佳银行理财产品评选”中,光大银行一举囊括了“最受尊敬中资银行”、“最佳零售(最佳财富管理)银行”、“2009年度最佳产品创新理财系列”、“2009年度最佳设计与创新团队”等多

项大奖。其中,此次获评“2009年度最佳产品创新理财系列”的阳光私募基金宝,采用双层信托模式,依据严格的筛选流程进行配置,在多变的市場环境中,充分发挥光大银行的管理水平和不同私募基金的特长,准确把握投资机会。自2009年9月15日产品成立以来,伴随市場的震荡上行,该产品截至12月9日已经顺利取得了6.23%的净值增长。 刘欣

建设银行寻找最美微笑

12月15日至12月31日,我省600家建行营业网点同时开展“寻找建行最美微笑”活动。每家网点摆放一个投票箱,每天发放50张调查问卷,征集广大客户对营业网点环境、服务、产品等方面的意见建议,热忱欢迎新老客户推荐心中的“建行最美微笑员工”。一直以来,“让客户满意,让客户放心”是建员工永恒的价值追求。大堂经理彬彬有礼地问好,柜员微笑着提供服务,保安人员的主动问好等,这些举手投足间透出的礼貌和尊重,能让每一位客户如沐春风,心情舒畅。尽管“寻找建行最美微笑”活动临近尾声,但建行热情服务的意愿一如既往,真挚动人的笑脸永不褪色,成为金融服务领域一道亮丽的风景线。 建轩

招商被评为值得信赖机构

近日,在“中国外贸服务市场调查”中,招商银行当选进出口企业“最信赖的金融机构”,位列股份制商业银行第一名。针对金融危机背景下进出口企业的需求变化,招行整合创新推出“同舟共济”系列贸易金融方案,通过避险融资、账款融资、信保融资、信用证保兑和外汇汇款等五大系列产品组合,助力外向型企业拓展国际市场。同时,招行策划了以“银信携手,畅行海外”为主题的特色产品系列营销活动,在长三角、珠三角、环渤海和中西部四个片区举办多场信保融资及信保项下保理银企对接交流会,取得了良好的社会效益和经济效益。此外,在日前举办的中国广告主协会年会暨中国广告主峰会中,该行荣获“创新与诚信优秀企业”称号。 樊振宁

国泰君安开展教育活动

随着不法机构和个人利用假冒网站、QQ群、电话、聊天室、手机短信、广播电视媒体等非法证券投资咨询和非法证券委托理财等犯罪活动的增多,中国证监会于2009年12月在全国集中开展“防范非法证券活动风险投资者教育宣传月”活动。同时,国泰君安证券河南分公司将

开展防范非法证券投资咨询和非法证券投资理财活动,希望通过教育宣传活动,让投资者充分了解非法证券投资咨询和非法证券投资理财活动的表现形式、典型案例,提高投资者对花样翻新的非法证券活动的识别和防范能力。现网站公布案例、现场发放案例手册等活动正在进行中,欢迎广大投资者前来免费领取。 孙晓菲

国行担保举办年会庆典

12月27日,河南国行投资担保有限公司举行年会庆典暨客户答谢会。当天,该公司总经理李元祥对国行担保“2009年财富神州盟赢”行动进行总结,并对优秀加盟商进行了表彰。他表示,今后国行人将继续秉承“德信兴业 融通共赢”的企业宗旨,遵循“以点带面、层次推进、纵深发展”的发展战略,在全国各地级市以联营或加盟的方式布设国行投资担保分部,以地级市为辐射点推进县区分理处加盟,打造中国投融资服务平台和全力构建国行担保加盟连锁体系。该公司曾荣获“2009年度最值得信赖(融)资服务团队”、“2009年度最具品牌发展力担保机构”、“2009年度最具社会责任感担保机构”等称号,李元祥荣获“2009年度河南担保年度人物”。 杨长生

公告 转让

《郑州晚报》、《通通》DM、通通网站 www.totoyou.net.cn 互动传播,全面提升广告投放价值;24小时广告刊登热线:63399000 67655128 本栏日诚聘广告业务精英、客户主任,待遇从优联系电话:63330282 63335000

出租、转让

位于中原路黄金地段,四层独立建筑物,4000多平方米,适合经营大型餐饮、酒店、KTV、洗浴等场所。出租转让均可,详情面议。

联系人:李先生 15577675555 祁先生 13904191649

拍卖公告

受人民法院委托,我公司定于2010年1月15日上午10时30分,在郑州市金水路与玉凤路交叉口瑞客酒店会议室公开拍卖以下标的:
位于郑州市上街区上汜路兴业街2号院,土地一宗,面积为5625.26平方米,不包含地上建筑物。
有意竞买者,请于2010年1月11日16时前携带有效证件,交纳一定数额的竞买保证金到我公司办理竞买手续(不成交者保证金全额无息退还)。
标的展示时间:公告之日起至1月8日16时止
展示地点:标的物所在地
联系电话:0371-65897111 13603842928
工商监督电话:0371-66779655

河南隆源拍卖有限公司
2009年12月30日

合作加盟 携手共赢

通通有公司业务:一为独家总代理《郑州晚报》分类、专栏、题花、中缝、周六工商等广告;二为投资经营《通通有》生活手册、通通有网站 www.totoyou.net.cn、报刊高端展示网,推行跨媒体、跨区域互动经营的战略发展模式,致力于“打造中原第一实用资讯互动媒体”服务平台。

现诚邀广告公司、广告人、代办点加盟合作
诚聘:房产、汽车、家装广告文案策划、客户主任、业务精英
招商电话:60101744 63399000 地址:郑州市紫荆山路与商城路交叉口金成国贸大厦1610-11室