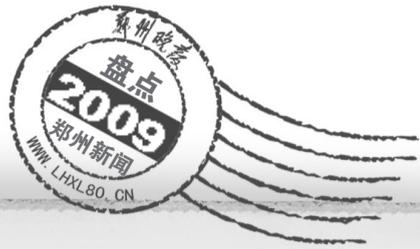


郑州两个大四学生，投资开了一家小小的豆浆店，并很快拥有了两家加盟连锁店。2009年2月13日，本报在A13版以《大学生开豆浆店月营业额近3万 看看他们的创业心得》为题进行了报道。如今10个月过去了，原本红红火火的小店已经改弦更张不复存在。他们两个人，一个去上研究生了，一个成了另外一个公司的小负责人。

晚报记者 张竞秋 实习生 薛意茹/文 晚报记者 常亮/图



月营业额近3万的豆浆店关门，俩大学生老板干啥了？

一个读研 一个成了“中层”

他们说：社会到处都是舞台，只是换了个表演的地方

生意红火的时候，他们放弃了

关了自己的豆浆店，如今的王峥和郭清岳，一个考上了成都体院的研究生，学习体育教育专业，继续深造；一个留在郑州，成了公司的一个小负责人，“人要把自己的能力全面展示出来，我们并不仅仅局限于豆浆店，还会有新的想法和追求。”

昨日下午，记者在少林香堂见到了郭清岳，曾经的大四学生现在已经是少林香堂的对外负责人了。问及当初关掉豆浆店的初衷时，郭清岳说，社会到处都是舞台，他们只是换了个表演的地方。郭清岳介绍，半年前他们的全豆豆浆店发展得很好，最辉煌的时候拥有十几家加盟店，目前也还有7家，其中市内有5家。按照郭清岳的说法，小店的发展前景很好，如果继续下去，可能有更大的规模，但是，他们放弃了自己的店。

谈及放弃，王峥说原因很多，但不管怎样，他们俩都特别庆幸能有这段经历，从中收获的财富可以忽略不计，重要的是明白了很多道理。在他们看来，并不是每一种坚持都是好的。“做一件事情，不管是前期的规划，中途的发展，还是最后的转变，都需要我们在摸索中前进。吃过很多亏，走过很多弯路，但是最后，我们懂得了自己需要的是什么。”

同伴离去，是放弃的主要原因

当初开办豆浆店的时候，郭清岳和他的同伴王峥还都是大学生，只是单纯地去做自己喜欢做的事情，并没有想过挣钱，但是真正地进入社会，发现好多事情和学校并不一样，社会更加现实，而学校则充满了想象。

“做豆浆店的时候，心里只有豆浆店这件事情，想的只是把店做好、做大，我们曾经想过开公司，但是真正需要去运作的时候，才发现



聊起以前开豆浆店的往事，郭清岳仍旧滔滔不绝。

我们身上缺乏很多这方面的东西，需要更多的尝试去丰富自己的经验和阅历。”郭清岳说，随着时间的推移和小店的发展，他们渐渐发现，做生意需要面对各种各样的事情，很复杂，“比如我们租的房子要拆迁，我的同伴要去考研，这些事情都是需要去解决的。”另外，从个人角度来讲，郭清岳认为，出了大学校门，人生的角色也就发生了变化，需要重新定位自己。

对于郭清岳而言，豆浆店是两个人一起创办的，同伴的突然离去也是他们放弃继续开豆浆店的原因。“豆浆店是我们两个人辛辛苦苦做起来的，王峥考研要走，只留下我一个人去承担所有的一切，自己心里也有点孤单。”郭清

岳说，决定放弃时，两个人商议，要继续努力，在不同的道路上充实自己，“有些事情不是说坚持下去就是好的。”

品牌和技术还在，现在还有7家加盟店

采访中，郭清岳不断提起半年的豆浆店生涯给他们个人成长带来的好处，特别是取得成功后的满足感，对他们日后发展有很重要的意义，“我们开店成功了，然后王峥考研也成功了，这种心理上的满足是任何物质都无法比拟的。”

如今，加盟全豆豆浆店的有7家，郭清岳也表示，今后如果有机会了，他们的豆浆店可能会再次开张，“我们只是撤掉了我们的店，但是我们还拥有技术和牌子。”郭清岳说，当初加盟他们豆浆店的人，只需要一次性付清所有费用，他们也没有对加盟商进行别的条件制约。对此，郭清岳讲，这样做他们可能少得了一些利润，但这也是他们作为大学生创业者的优势，“大学生创业讲究的是爱好和真诚，如果贪图的是赚钱，那么我们的豆浆店运营模式也不会是这样的，如今这些加盟者跟我和王峥都是朋友，大家志趣相投。”

他们眼中的大学生创业是做自己喜欢的事

严峻的就业形势，让不少有想法的大学生选择了创业之路，摆地摊儿、做早点、卖菜……他们中很多人的起点很低。大学生创业的成活率多少？成功率多少？制约大学生创业的“瓶颈”问题又是什么？

在郭清岳和王峥看来，大学生创业成活率和成功率还是很高的，“大学生创业困难很多，但是没有过不去的坎。社会就是这个样子，只要你付出努力，就一定会有收获，选择正确的方向，多做一点儿就会离成功更近一些。”

作为过来人，郭清岳说，他有自己的经验和教训，而最重要的就是选择自己喜欢的事情去做，“一旦你选择了某个项目，它就会占据你很长的时间和很大的精力，而保持最大热情的方法就是兴趣。”此外，还需要缜密思考，做一个有计划性、科学性的方案，很多事情都不会如想象的那么简单，做生意需要面对的困难更多，这需要提前做好准备。最后一点就是一定要现实，做的事情要符合社会发展的趋势，“大学生创业并不应该仅仅局限于某种形式，心最好放得大一些，不要仅仅为了赚钱而去创业。”

五星电器 FIVE STAR APPLIANCE

幸福，从新出发。

更新2010

五星电器 元旦迎新特卖

百万豪礼更疯狂

活动期间，顾客在五星电器各卖场购物，全场两件及以上商品：

- 满550元 送 名牌开水煲
- 满2500元 送 豪华电压力煲
- 满3500元 送 名牌微波炉
- 满9500元 送 19英寸液晶电视
- 满15000元 送 名牌笔记本电脑

图片以实物为准
特价，对公不参加，各级礼品不重复领取，送完为止。

更新2010

奇妙 Wonderful 儿童摄影

寻找郑州新鲜代言 Baby

刘一霖

寄语：平安成长 快乐做人
网络热度：★★★★★

郑州晚报《大中原·奇妙儿童摄影》联合举办

Te1: 0371-6771 9569 6797 7059 Add: 大中原·奇妙儿童摄影(郑州市碧沙岗公园北门)