

大话2009车市系列之一

2009年汽车市场已经划上了一个圆满的句号,在这一年里,中国的汽车业界又经历了一个又一个不平凡的事件,其波涛汹涌的程度让全世界为之惊叹。从年初的车市萧条到全线疯狂,从库存积压到几乎所有的车型都出现“排队买车”,市场的变化出乎所有人意料。看到从10月底开始,就有不少经销商已经完成了全年任务,不少人在感叹:“天呐,早知道车这么好卖,我也投资干经销商去了”。

年末了,我们跟大伙儿一起回顾一下今年都有哪些重要的事情发生在中国汽车业界这片看不见硝烟的战场上吧,咱在最后也能分析分析到底今年最大的赢家是谁。 晚报记者 陈栋

## 施良策凯歌高奏 跨千万风景独好

### [1]政策一出手 便知有没有

早在年初的时候,就有不少业内人士放出话来,说今年政府为了激励汽车消费,肯定会有政策出台。果不其然,2009年1月14日,国务院常务会议审议并原则通过汽车产业振兴规划。过后没多久,1.6L及以下排量车辆购置税减半的政策就出台了。可别小看了这点儿购置税的减免,这不仅是几千块钱的问题,而是政策的一个导向,就像一个人口渴的很却因为水贵而一直憋着不喝,突然给您来了一杯半的水,您肯定毫不犹豫的掏腰包了。

果然,一石激起千层浪,随着购置税减半汽车业振兴规划的出台,中国车市迎来了一片欣欣向荣的景象,尤其是1.6L以下的小排量汽车的销售量屡创新高。在全球车市一片萧条的大背景下,中国车市风景这边独好。由此可见,这一政策对2009年中国车市的影响有多么深远。

12月9日,国务院常务会议再出决议,将减征1.6L及以下小排量乘用车车辆购置税的政策延长至2010年底,减按7.5%征收。未曾想,这条消息一出,如同“火上浇油”,让年底车市再现购车“疯狂”。

### [2]自主频发力 上演蛇吞象

2009年10月9日,四川腾中重工有限公司与通用汽车公司正式宣布,双方就通用汽车旗下悍马业务的出售已经签署了最终协议。

整个的收购价格较之前媒体所披露的1.7亿美元稍低,为1.5亿美元。根据最终协议条款,腾中将获得悍马品牌、商标和商品名称的所有权,同时,拥有生产悍马汽车所必须的具体专利的使用权,并将承接悍马与现有经销商签订的经销协议。就这样,这个越野传奇品牌归了我们。

无独有偶,2009年10月28日,福特确认吉利集团为沃尔沃公司首选竞购方,而吉利随后

即将与福特公司就收购的细节进行谈判。整个交易的金额预计将达到20亿~30亿美元。这个世界著名豪华品牌也归了我们。

两宗收购可谓震动海内外,一夜之间,仿佛中国的汽车企业已经拥有站在世界汽车行业之巅的绝对实力。不过有业内人士担心,虽然这样的收购对中国汽车界来说是利大于弊,但仅能显示中国车企的资金实力雄厚,最重要的是在收购之后的消化吸收,将这些百年品牌的技术应用到自己身上,才是王道。中国要彻底告别以市场换技术的日子,一切还得靠自己。



### [3]产销过千万 羡慕外国人

中国的汽车界从前几年开始就不断有人预测说年产量会过1000万大关,但每年却总是差那么一点儿。而2009年的10月20日,国内汽车的总产量终于成功跨越了1000万辆大关,全年接近1300万辆。汽车企业今年纷纷提前完成产销目标,这与去年大多数厂家销售数字上的“不及格”形成鲜明对比。

这样的销售状况无疑让还在经济危机的尾声中挣扎的国外汽车巨头们羡慕不已。但

也有人对此敲响了警钟,中国汽车工业协会常务副会长董扬表示:“中国汽车产销第一,不代表中国汽车第一,目前中国本土汽车企业在技术、经营经验、品牌、发展战略方面都远远低于国外,金融危机一过,中国汽车产销第一的地位将成为过眼云烟”。看来,汽车业界还不能抱着千万辆的成绩沾沾自喜,我们需要走的路还有很长。

(欲知后情,下周请看系列之二)



**能驱能省 快意驰骋**  
瑞虎09款 瑞虎DR 联袂登场

2010年1月9日 奇瑞A3 2010款、瑞虎DR版在河南新大陆联合上市

凭借国际标准化的整车品质和VCV新概念轿车的精准定位,瑞虎已登陆60余个国家,累计出口近10万辆。瑞虎09款,从每一可感、可听之处,不断精进优化,超越更高品质,打造出至强的刚毅外观,超效的节能动力更优的宁静空间,卓越的环伺车型,前沿的安全装备。瑞虎DR,源于意大利汽车设计大师的精心打造,经过欧洲汽车标准的严酷测试,潮流外形和炫酷内饰无比大气沉稳。现在,22项升级的瑞09款携手欧洲品质的瑞虎DR联袂登场,激活你的驾驶激情,任你恣情体验熠熠生辉的精彩人生!

**CHERY 瑞虎DR 瑞虎09款**

新大陆销售:0371-65558899 北环直营店:0371-63638106  
4S旗舰店地址:郑州市花园路198号(刘庄);北环地址:北环路中方园楼下

**HN·XDL 全国十佳汽车经销商**  
CHERY 河南新大陆 奇瑞河南第一店

巩义直营店:0371-64568555  
荥阳直营店:0371-64880777  
开封万宝:0378-3887888

CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888

**昌河铃木 SUZUKI**

**迎新年,送“星”福,北斗星非常“6+1”**  
——赠购置税、赢名牌空调大奖

活动时间:2010年1月1日—3月31日  
活动车型:北斗星系列  
活动内容:非常“6+1”,非常“星福”

- 购车惊喜:对全国购车用户进行惊喜大抽奖,奖项有:
  - 一等奖18名,奖励价值3600元名牌空调一台;
  - 二等奖38名,奖励价值1328元名牌空调扇一台;
  - 三等奖118名,奖励价值418元名牌电暖炉一台;
 以上礼品均含税(购车惊喜针对昌河铃木全系产品)。
- 购车惊喜:对全国购车用户进行惊喜大抽奖,奖项有:
  - 一等奖18名,奖励价值3600元名牌空调一台;
  - 二等奖38名,奖励价值1328元名牌空调扇一台;
  - 三等奖118名,奖励价值418元名牌电暖炉一台;
 以上礼品均含税(购车惊喜针对昌河铃木全系产品)。
- 购车惊喜:对全国购车用户进行惊喜大抽奖,奖项有:
  - 一等奖18名,奖励价值3600元名牌空调一台;
  - 二等奖38名,奖励价值1328元名牌空调扇一台;
  - 三等奖118名,奖励价值418元名牌电暖炉一台;
 以上礼品均含税(购车惊喜针对昌河铃木全系产品)。

北斗星——四超性能 经典品质

- 超低油耗:最低油耗百公里 2.6L
- 超值耐用:94万公里无大修
- 超大空间:灵活多变 实用性强
- 超级靓妆:我酷我靓我时尚

特约经销商	河南昌河实业 0371-65693098	新乡铃丰 0373-3517789	濮阳三木 0393-8933367
	昌河北环 0371-63798401	平顶山豪迈 0375-3981599	漯河亿通 0395-2182093
	安阳大桥 0372-3985158	南阳奥奔 0377-63298888	汝州银河 0375-6976388
	商丘中原 0370-2555999	鹤壁创业 0392-2175088	三门峡鸿升 0398-2625316
	禹州亿通 0374-8275588	洛阳亿国 0379-65510276	焦作瑞桥 0391-8866688
	林州新华夏 0372-6822111	许昌新宏远 0374-3216609	驻马店广汇 0396-2889558
	周口华源 0394-8230888		

河南部品供应中心 0371-60126079

江西昌河铃木汽车有限责任公司 24小时客服热线:400-887-9988 400-887-9986  
Jiangxi Changhe Suzuki Automobile Co., Ltd. 网址: www.changhe-suzuki.com / www.chbdx.cn

一路关怀