

金融动态

2010年信贷政策将适度扩张

对于2010年,银行业人士普遍认为信贷政策仍将保持适度扩张。人民银行发布的数据显示,2009年1~11月,人民币各项贷款增加9.21万亿元。分析人士普遍认为2009年12月贷款规模或在2500亿~3000亿元,全年信贷规模将达9.5万亿元。2010年国内经济将进一步企稳,世界主要经济体也会逐步复苏,但经济刺激政策不会过早退出。业内人士分析认为,随着管理通胀预期的增强,2010年信贷政策将适度扩张,预计新增贷款额在7万亿~8万亿元。

第一创业报告分析,2010年新增贷款不会低于7万亿元,同时很可能超过8万亿元。南京证券认为,尽管信贷量将有所收缩,但2010年全年新增贷款仍能达到7万亿元,上市银行总体贷款增速将达18%。在息差回升、银行议价能力大幅提高等预期之下,分析人士普遍认为,2010年银行业盈利有望大幅增加。

国内刷卡消费人数超5亿

国内最大的线下电子支付公司拉卡拉近日宣布,2009年拉卡拉便利支付网络完成的交易总笔数将突破5000万大关,交易金额超过600亿元。预计2010年中国便民金融服务市场将进入千亿时代。

从去年年初200万笔的月交易规模,到去年年底的780万笔,通过拉卡拉完成的还款、充值、缴费、付款等刷卡交易保持着环比两位数的增长率。按此速度发展,2010年年中,拉卡拉将毫无悬念地实现月交易规模千万笔以上,在2010年年底超过每月2000万笔,全年交易规模有望达到1.5亿笔以上。

央行《2009年第三季度支付体系报告》显示,截至去年三季度末,全国累计发行银行卡20.8亿张,同比增长20.1%,其中信用卡发卡量为1.75亿张,同比增长33.3%,信用卡人均拥有量的地区差异逐步减小,银行卡渗透率达到34.7%。这意味着中国已有约5亿人养成了使用银行卡刷卡消费的习惯,全世界最为庞大的支付市场已经形成。

晚报记者 倪子

刚刚过去的2009年,省会郑州迎来了一波热闹的“抢车潮”。刚刚提到新车的郭小姐开始规划怎么给爱车上保险了。“车险种类那么多,究竟哪些必须购买,哪些是可有可无的?另外,附加不计免赔险是不是任何情况都可以获得100%的赔偿呢?面对车险理赔,我应该注意什么呢?”针对郭小姐的问题,车险专家认为,车主应按需配置车险险种。

晚报记者 倪子

车险理赔时要避免误区

“不计免赔”并非全赔



按需配置车险险种

面对十几个车险附加险种,不少车主,特别是新车主往往不知如何选择。保险专家提醒,在车险续保时,车主应根据自己的实际需要搭配险种。

除了必不可少的交强险外,车险是车主根据需要自愿购买,因此车主应根据车子的具体情况和实际需要选择合适的车险险种,对于不必要或不划算的险种可以不买。在十几个附加险中,除了车辆损失险和第三者责任险这两个基本险种外,比较适合私家车主购买的附加险主要有四种,即不计免赔特约险、玻璃单独破碎险、全车盗抢险和划痕险。

在车险续保时,车主还应注意保险公司的保费优惠条款。一般来说,上一年度未出险的车主在续保时可享受一定程度的保费优惠,而对出险次数多或赔付金额高的车主,保费将根据实际情况进行不同程度的上调。一般情况下,车辆一年未出险,第二年续保时即可享受10%左右的保费优惠;如果连续几年没有出险记录,保费优惠最高能达到30%左右。

“不计免赔”并非全赔

有些车主投保车险时会附加车损险的“不计免赔”。同郭小姐一样,许多车主都认为:“不计免赔”就是针对“免赔”的,不管什么情况,出险就可以得到全额赔偿。

然而,事实并非如此。车险中的“不计免赔”是一种附加险,指保险事故发生后,按对应的投保险种,应由被保险人自行承担的免赔金额,保险公司负责赔偿。“不计免赔”对“加扣免赔率”、“附加险免赔率”与某些特定事故的免赔率是没有作用的。如发生车损险事故,应当由第三方负责赔偿的,但无法找到第三方的,“不计免赔”也是不起作用的。

此外,在关注“不计免赔”的同时,车主同样不能忽视“绝对免赔额”的概念。如有些车险产品条款内设有绝对免赔额,通常对于500元以下的小额车损不予理赔。如果所发生的交通事故有“绝对免赔额”,保险公司所支付的理赔款将会扣除“绝对免赔额”部分。因此,在损失低于“绝对免赔额”的情况下,即使投保了“不计免赔”的客户仍然得不到保险公司的赔偿。

财建富汇 巧巧理财

选择开放式基金投资,获利的秘诀在于追求长期成长的收益。频繁的短线进出不适用于开放式基金投资,反而会白白损失手续费。

原则一:不借钱投资。长期投资中难免有下跌行情,以免为利息负担和短期套牢所累。

原则二:多元化。如果资金足够多,可以根据不同基金的投资特点,分散投资多个基金。倘若某基金暂时表现欠佳,通过多元化

选择开放式基金有技巧

的投资,不理想的表现便有机会被另一基金的出色表现所抵消。

原则三:作好长线准备。长期投资,不仅可以使投资有时间增值,也可以克服短期的波动。再加上专业基金经理的选股和操作,长期下来就会有较大的胜算。

原则四:不要进行过度频繁的操作。开放式基金基本上是一种中长期的投资工具,因为股票和封闭式基金的价格都受市场供求的影响,短期波动性较大,而开放式基金的交易价格直接取决于资产,基本不受市场炒作

的影响。太过短线的抢时机进出或追涨杀跌不仅不易赚钱,反而会增加手续费成本。

建行联合多家基金公司推出的开放式基金网上理财业务,为您提供上百种基金产品及最新资讯。您可以直接在网站上完成基金的开户、申(认)购、赎回、查询等交易,让基金频道满足基金投资者一站式投资理财的需求。

更多理财产品介绍,请登录建行网站“巧巧理财”专栏查询,网址: <http://www.ccb.com/ha/>

金水

灵活组合稳增值 财富攀升走“鸿运”

长城保险推出分红型终身两全险

“两高”充分彰显身价

一是产品本身的高保障。长城保险最初在设计鸿运A时,充分考虑到社会“中坚力量”的保障需要,为他们提供了高额的保障:在第20个保单周年日前,发生身故或高度残疾,给付金额为基本保险金额与保险单年度末的现金价值

的较大值;在第20个保单周年日后,仍然具有保障功能,此期间若发生身故或高度残疾,给付金额为基本保险金额的10%。而且,这个保障期直至客户100周岁,100周岁时,还能获得基本保险金额10%的满期保险金。

二是产品的高价值。虽然购买了保险,但并不代表这笔钱您就花出去了,您仍然有权利使用它。如果客户出现紧急情况,有现金需要,可以通过“鸿运A”进行保单借款,贷款额度可达当年保单现金价值的80%,保障现金流不会中断。

“两长两短”高效打理资金

“两长”是指保险期间长和收益时间长。鸿运A为客户提供终身,即直至100岁的保障,同时,还可以附加长城保险的所有附加险,保证了客户的一生安康。收益期间长是指鸿运A的生存金累积利息收益与分红收益期间均为终身,最大限度地运用了理财的关键因素之一——时间,确保客户较长的时间、最大程度享受到分红

和复利收益。

“两短”之一是交费期短,它的缴费方式有一次交、5年交、10年交,缓解客户的后续续费压力。

另外一“短”就是许多客户关心的生存保险金返还期限问题。这也是两全保险相比于健康和重疾险的独特优势。两全保险保险金的给付,除了发生保险事故外,还可以以时间来约

定,也就是说,这笔钱不以投保人身故或患重疾为条件,在健康生存期间是看得到的。“鸿运A”的给付期限比较短,即被保险人生存到第20个保单周年日,按照累计缴纳的保险费的110%向生存保险金受益人给付生存保险金。生存保险金若不领取,可留存于生存金累积账户,以日复利累积生息,助您高效打理资金。

多种附加险随意搭配

针对不同客户的需求,鸿运A可强强联手5种附加险种,增加保障功能。如附加长城附加定期重大疾病保险即组成“鸿运完美计划”,附加长城附加保险费豁免定期寿险即组成“鸿运完承计划”。

“鸿运完美计划”适合于中等收入人群,这部分人群对保险理财有些共同的要求:交费时间尽量短,资金一定要安全,大病保障不能缺,财富要保值增值,还能应对不时之需。以30岁男性投保“鸿运完美计划”为例,10万保额的鸿运A,加上20万保额的重大疾病保障,年交保

费合计7290元。如果选择10年交费期,那么该客户可获得七项利益:保单生效180天后,拥有20万的重疾保险金;保单生效第2天起,拥有10年30万元的意外身故和高度残疾保险金;50岁时可一次性领取生存金72490元;如果生存金不领取,可按照日复利滚存计息;可终身享受公司分红,不领取则累积生息,一直到100岁;如有不时之需,还可以申请不超过当年度保单现金价值80%的贷款;若生存到100岁,还可领取1万元祝寿金。

“鸿运完承计划”非常适合希望通过保险产

品实现资产保值增值的客户。如事业有成的王女士,为25岁的女儿购买了该计划,保额100万元,交费期5年,每年交费58100元,共计缴费290500元。保单一经生效,王女士就获得了有效防范债务及法律风险,避免家庭经济纠纷的资产保全工具,同时获得了四项基本利益:身价保障、保单贷款、享受分红、灵活支取。

除了做财产保全外,为孩子购买这款产品,也显现了父母对孩子的关爱,而且是陪伴终身的爱。一份保险,一家人适用,可谓传家之宝。

赵丽媛 邵丹

许多事业有成的人或许都面临着这样的困惑,手里的资金不少,每日的花销太大,看起来已自主沉浮,但却不可能停下拼搏的脚步。想让今天的财富化作明天的基础,许多人开始趋向选择天生具有风险抵御功能的商业保险,想找到一款既能做好财富打理,又能得到人身保障,还可以应付不时之需的产品,为明天赢得安乐的资本。近日,长城保险推出的“长城鸿运终身A款两全保险”(以下简称“鸿运A”)丰富了客户的选择,该产品具有“两高两短两长”的特点,贴心为客户打理财富人生。