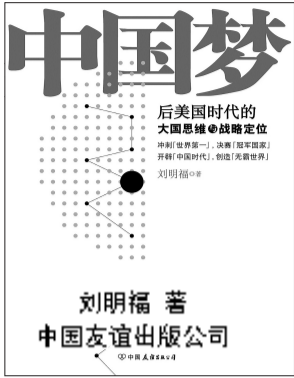


放眼天下

全书从战略高度,以历史眼光和全球视野,提出中国冲刺“世界第一”,竞争“冠军国家”;开辟“中国时代”,创造“无霸世界”的军人全新主张。中美两国在21世纪围绕冠军国家的竞争,将是人类有史以来最文明的一场大国竞争。它不是“决斗型”的大战竞争,也不是“拳击型”的冷战竞争,而是“田径型”的比赛竞争,从而终结世界霸权时代。



冠军更替:百年轮回一回
冠军国家的出现和更替,有它的特点和规律。不同类型的冠军国家,具有不同的脸谱。冠军国家的地位和作用体现在它对于世界的价值。近代世界500年以来出现的冠军国家,典型代表是16世纪的葡萄牙、17世纪的荷兰、18和19世纪的英国、20世纪的美国。中国将成为21世纪的冠军国家。

大国崛起的动力

世界进步发展的主要动力,是国家之间的竞争。如果说在一个国家内部,阶级之间、集团之间、阶层之间的竞争是国家发展的动力,那么在形成国际体系以后,国家之间的竞争就是世界发展的动力,就是大国崛起的动力。

美国哈佛大学肯尼迪政治学院教授约瑟夫·奈说:“一些历史学家认为在欧洲,国家与国家之间有竞争,这的确使它们不断自我发展。在亚洲,中国的地位是主导性的,没有任何国家可以与之竞争,而且它在对待北方国家入侵的问题上只是从内部解决,因此没有对外扩张领土的动力。”“中国在1500年之前毫无疑问是东亚的超级大国。那时,欧洲人开始了航海探险,而中国人减少了这一活动。所以你会发现,实力扩张到几个洲的世界大国大多源自欧洲。”

在约瑟夫·奈看来,西方世界之所以发展快,就因为西方国家之间的竞争激烈,这种激烈的国家之间的竞争,给西方世界带来了动力与活力。而东方世界在近代之所以发展缓慢甚至停滞不前,就因为没有形成国家之间竞争的局面。

在今天的世界上,参与竞争的国家数量比过去大为增加。在20世纪,享有合法主权、政治上取得独立的国家数量稳步增长;20世纪30年代只有60个左右,而到20世纪末大约有190个。截至2002年9月,联合国的成员国达到191个。根据有关资料,截至2008年,世界上总共有国家和地区225个,其中中国为194个,地区为31个。世界在国家之间的竞争中发展,在国家之间的比赛中进步。国际世界的活力、动力、创造力,来源于国家竞争的推动力。国家间的竞争,特别是大国之间的战略竞争,是世界进步的最大动力。

国家间竞争的目标可以分为最低目标和最高目标。美国著名国际关系理论家肯尼思·沃尔兹认为,国家是“以自我保存为最低目标,以争夺世界主导权为最高目标的相同行为体”。国家间竞争的最低目标,是国家自身的生存。国家间竞争的最低目标,是成为世界的冠军国家,是取得世界的主导权。成为世界第一,成为冠军国家,是国家竞争的最高目标和国家奋斗的最高境界。

国家在世界舞台上的拼搏、奋斗、竞争,有4个层次:

安全。安全是最基本也是最重要的战略目标,历史发展和世界进步到今天,民族国家的安全利益绝大多数有了保证。现在世界上194个国家,基本上不存在被征服和被灭亡的危险,它们的国家主权基本上是安全的。受战争威胁和困扰的国家,也就是十几个。

发展。世界虽然进入和平与发展的时代已经多年,但是真正能够实现较大和较快发展的国家,并不占多数,把现在世界上的发达国家和新兴工业化国家加在一起,也不过40~50个国家,占世界国家总数的1/4左右。

01

都市言情

小说以一群部队大院中长大的孩子不同人生轨迹为线索,将三个时代用悲怆纯真的爱情故事串联在一起,青春、亲情和爱情在风云起伏的年代激烈碰撞,震撼人心,催人泪下。自从八岁那年随母远嫁到陌生的军区大院,朝夕的命运就在继父樊世荣的宠爱和继兄樊疏桐的捉弄中矛盾地起伏。此后十几年的时间里,命运像斯芬克斯之剑,高高悬在少女朝夕的头顶,让本来简单的亲情与爱情都变得支离破碎……

樊疏桐和陆葵交恶

麦乳精是一种黄色颗粒状的甜食,可以干吃,也可以冲水喝,是那个时候孩子们最爱吃的零食,很高档,多是作送礼物。樊疏桐也很大方,把常英贡献的麦乳精分给大家吃,寇海连声赞好吃,咂吧着舌头说:“嗯,不错,跟我们家的那罐味道简直一模一样。”

结果晚上回到家,寇海发现柜子里的麦乳精不见了,问妹妹,常英理直气壮地回答:“贡献给首长了!”寇海气得就差没抽妹妹,但他也不能声张,只能咽了这个哑巴亏,此后类似的事情常有发生,寇海也就习惯了,每次家里有好吃的好玩的不见了,就会随声问妹妹:“我那盘邓丽君的磁带呢?又贡献给首长了?”

“报告政委,正是!”常英简直就是樊疏桐的内线,用现在的话说,就是卧底。没办法,常英从小就崇拜樊疏桐,那感觉跟崇拜她爸爸和哥哥是不一样的,简直是樊疏桐崇拜为英雄,樊疏桐种种劣迹在她眼里成了英雄事迹。樊疏桐在部队大院里无恶不作,坏事做得越多,常英越崇拜。

一晃几年过去,哥哥们都长大了,常英也有十三四岁了,性别意识还没有觉醒,樊疏桐他们在柳荫路的小院里“开会”,常

英一有空也要过去凑热闹。每次过去,看到连波带着小朝夕,就会觉得很好玩,捏着朝夕的脸蛋说:“多好看的娃娃,比我家挂历上的娃娃还好看,连波哥哥,她怎么生出来的啊?”常英的意思是,这么好看的小人儿应该不是人类生出来的,因为她也是妈妈生的女儿,怎么就生得这么好。

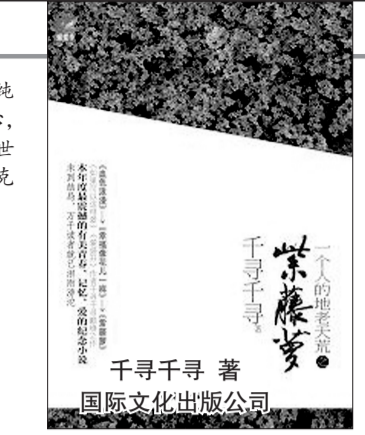
樊疏桐搭话道:“她妈是个妖精。”连波斥责哥哥:“哥,在小孩子面前说话注意分寸!”小朝夕歪着脑袋,撇着嘴说:“我妈妈不是妖精,我妈妈是仙女。”常英问:“那小仙女,你长大了想做什么?”

“我长大了要嫁人。”朝夕一脸天真,但是又很认真地回答这个问题。常英乐了,逗她:“那你嫁给谁啊?”朝夕将手一指,正指着连波:“就嫁给连波哥哥,我给她做媳妇儿。”

“哦哟——”院子里起哄了,黑皮和细毛拍着手,嘴巴都快笑歪了。连波脸皮薄,满脸通红,支吾着说:“小孩子说的话,你们也当真?”

只有樊疏桐没有笑,眯起眼睛,瞥着小仙人儿似的朝夕,嘀咕了句:“臭丫头,真是跟你妈一个德行……”

樊疏桐和陆葵的交恶,其实从来就



没有缓和过。

陆葵对樊疏桐没好脸色,樊疏桐对这个漂亮的后妈也不买账,两人很少当面吵,一直是冷战。住在一个屋檐下,抬头不见低头见,至少表面应该保持平和,但就是这表面上的平和樊疏桐都做不到。当然,陆葵也做不到。

而陆葵显然也表现得非常明显,夏天切西瓜,人人都有份,连门口站岗的警卫都有份,就是没樊疏桐的份。过年上街买礼物,连照顾朝夕的阿姨都有份,樊疏桐的,想都别想。甚至于只要朝夕进了樊疏桐的房间,陆葵就会暴跳如雷,指桑骂槐。陆葵不知道,她这是给自己给朝夕种恶果,最后尝恶果的只能是自己,还有朝夕。樊疏桐是个极记恨的人,一点一滴他全记着呢。他一直没有动陆葵,并不表示他怕她,或者是动不了她,而是他觉得时机未到。

05

金融实战

一个神秘来电,揭开了百年契约之谜,雷曼兄弟顿时黑云压顶。贝尔斯登、雷曼、AIG……一长串死亡名单背后,谁才是幕后的真正黑手?反间计击退俄罗斯大亨,是谁在背后操控着那个法国妖姬?风卷残云意大利,隐秘击杀航油王,联手钢铁大王布局欧洲……潜伏的隐权力机构早已布下了天罗地网,任谁也逃不出手掌心!

雷曼兄弟围魏救赵向保尔森逼宫

现在高盛的目的有点昭然若揭了。在2007年三季度公布财务数据之后,只有高盛实现盈利,证明高盛做空次级债产品赚了。关键是次级债问题暴露之后,保尔森对危机的处理一直行动迟缓,没有拿出一个像样的救市方案。

多德的发飙已经非常明显,言外之意就是保尔森之所以迟迟没有救市行为,就是为了给老东家高盛做空赚钱制造机会。保尔森在2007年底还一头雾水,无法对这一场金融危机作出一个明确的判断,救市方案怎样才能起到最佳的救市效果?保尔森一直在权衡利弊。没想到,让小布什很烦的多德为了选票,竟然

在这个时候跳出来指责自己跟高盛的关系。更可恶的是这位爷还略带威胁性地警告保尔森,应该就《纽约时报》提出的问题给予答复,否则就很可能触发正式的调查行动。

保尔森太了解多德的脾气,当时保尔森不得不透过财政部新闻发言人,对外宣称正在跟国会商讨完整的救市方案。风波暂时平息,遗憾的是贝尔斯登倒下了,雷曼兄弟也奄奄一息,现在两房一个劲地下跌,如果保尔森放任两房下跌,那美国的金融就真的陷入万劫不复的地步,多德一定会再次跳出来,保尔森跟高盛就是跳进黄河也洗不清。

雷曼兄弟围魏救赵向保尔森逼宫,旧金山联储银行行长珍妮特·耶伦以及法尔孔孔在雷曼兄弟一边,两房的股价不断下跌犹如在放美国人的血。

在法尔孔讲话后4天的2008年7月13日,保尔森为了稳住一泄如注的两房股价,匆忙宣布美国财政部在必要时,可无限地购买两家公司股票;提高房利美和房地美当前可以从政府获得的22.5亿美元的授信额度;授权美联储在为房利美等政府发起企业设定资本金要求

时担任顾问。当时保尔森提出了向两房注资的设计,规模并不是雷曼兄弟报告提出的那么玄乎需要750亿美元,而只有150亿美元。

市场并没有因保尔森的救市方案而兴奋,两房的股价依然不断下跌,保尔森不得不马不停蹄地跟国会沟通,修改救助两房的方案。

2008年7月20日,保尔森再也坐不住了,是该站出来稳定市场信心的时候,要不然多德真要向检察机关施加压力,让其调查自己跟高盛的瓜葛。保尔森一大早就跑到CBS的《面向全国》电视节目,很乐观地表示:“我正在与国会密切合作,商讨改革方案,我们意见已经基本达成一致,我们将从国会得到想要的结果,对此我非常乐观。”

为了保尔森的方案能够在国会顺利获得通过,小布什不得不站出来替保尔森说话,强调两房的重要性,让议员们意识到问题的严重性。小布什很严肃地表示,房利美和房地美在美国的住房体系中扮演了“核心角色”,并称在当前“金融市场承受压力之际”,这两家机构需要继续正常地为楼市提供信贷支持。

24



李德君 著 干掉一切对手
看高盛如何赢世界
揭秘华尔街内幕
揭秘全球顶级投行内幕
揭秘全球顶级投行内幕
揭秘全球顶级投行内幕

医疗药品 郑州最大的医疗药品资讯互动平台; 24小时广告刊登热线:63399000 67655128 本栏目诚聘业务精英5名,有营销经验者优先录用。招聘电话 13014630746

“椎间盘突出”遇良药绝处逢生
妈妈是个典型的爱劳动的妇女,身体一直很棒,可是两年前突然出现腰痛的现象,今年春节后突然加重,大腿也开始出现疼痛麻木肌肉萎缩的症状,剧烈的疼痛常常让她彻夜难眠!经检查是腰椎间盘突出、椎管狭窄,椎体滑脱、增生。
大夫告诉她这种病很难治,因为椎间盘是一个独立的软骨组织不通血管,口服药物很难进入病灶,手术风险大,最后采用了牵引、按摩、理疗等方法,这样虽然有效,但维持时间很短。
我在北京读书,听到消息,就四处打探想办法,今年四月一个周末,一个同学约我去唱歌,我说老妈有病,椎间盘突出,很严重,没心情玩,同学立即告诉我,他妈前年也得了这种病,用一种名叫“仙草活骨膏”的膏药治好了,两年了,一直没复发。

治疗牙疼哪里去何桂芝口腔更满意!
镶牙特价月 (从元月1日至元月31日)
普通进口钢牙 原价40元/颗 特价30元/颗
普通烤瓷 原价150元/颗 特价120元/颗
德国Vit95 烤瓷牙 原价260元/颗 特价200元/颗
全口活动义牙 原价480元全口 特价360元/全口
备注:治牙疼加补牙每颗只需50元
郑州市卫生局核准正规医疗机构
证号:PDX03190841010517D2152
市区电话咨询就诊:报销一次交通费 咨询电话:63953216
地址:黄河路与沙口路交叉口向东150米路南 可乘坐:23、30、71、83
路公交车到油脂化学厂下车路南即到 本广告解释权归本口腔科所有

中国骨病特效良方 顽固颈肩腰腿痛特大惊喜
藏药-吉祥三宝贴具有祛风除湿、通络止痛之功效。对风湿疼痛(风湿、类风湿)引起的骨质增生、颈椎、腰椎痛、无菌性炎症有康复保护作用。
指定专卖:郑州黄河路与花园路交叉口东50米河南康康医药超市,商业大厦药品部,泰隆大药房(省市医保),东里路国民大药房,怀仁堂大药房省市医保,上海,豫豫北30米绿岛时尚,新密香港大厦,荣阳建业百货一楼

郑州同济医院 轻松一抹 痔疮常年不犯
诊疗科目:预防保健科、内科、外科、妇科专业、口腔科、医学检验科、医学影像科、中医科、颈腰椎间盘科、静脉曲张科。
足外科:切口仅3mm 祛大脚骨0371-61661155
广告批准文号:(豫)医广[2009]第10-26-336号
专家咨询电话:657208333
地址:郑州市花园路26号-1号