

■金融资讯

光大提供一站式管家服务

近日,光大银行郑州分行正式推出被誉为一站式理财管家的“阳光理财通”。这个具有“全”“易”“快”“通”优势的产品,不仅能够通过融资与投资账户合二为一来达到对个人现金进行全方位管理,还能帮助个人进行投资理财管理,实现财富增值,此外还增加了融资贷款服务以及配套的增值服务创新功能。“阳光理财通”是光大银行为银行中、高端优质客户提供的具有支付结算、投资理财、质押贷款、信用贷款、增值服务多重功能于一体的财富管家账户。储蓄、理财、基金、国债等资产余额达到10万元(含)的客户都可以申请开通“阳光理财通”个人现金管理账户。 刘欣

中行代销中银蓝筹基金

中国银行正在代销中银蓝筹精选灵活配置混合型证券投资基金,投资者可以到中国银行各网点购买。中银基金有关负责人介绍,2010年,随着全球经济的复苏,各上市企业的盈利能力将不断加强;新的投资工具如融资融券、股指期货有望推出。中银蓝筹作为一只混合型蓝筹基金,兼具灵活与攻守兼备的特点,非常适合当前的投资环境。从投资管理人的过往业绩来看,中银基金的同类产品长期处于业内领先水平。公司旗下管理的大盘主题风格混合型基金——中银中国,业绩表现长期稳定优异,曾获得金牛奖、金基金奖等多项业内权威荣誉。 曲雯雯

中信荣获最佳网银大奖

近日,在由《数字商业时代》杂志社主办的“融尊榜·2009信用中国”最具竞争力银行品牌调研中,中信银行网络银行荣获“最佳网上银行”大奖。本着“中信网银,安全先行”的原则,多年来中信网银都致力于把网银安全放在首位。此外,中信银行网银以业务手段和技术手段相结合,推出了安全中心,提供15项安全措施保障安全性。最近,中信银行还推出基于手机的手机动态口令让网银的安全系数更进一步。 尹政

中信完善区域布局

其在郑州地区网点数量达17家



2010年1月11日,位于金水路与英协路交叉口的中信银行郑州金水路支行正式对外营业。这是中信银行在郑州市区设立的第17家支行级营业网点,也是该行在河南设立的第19家(分)支行。该支行的成立标志着中信银行郑州分行在完善区域布局、扩大服务半径、为广大市民提供更贴心金融服务等方面又迈出了重要一步。

该支行行长刘伟介绍,中信银行郑州金水路支行位居郑州新老城区交会地带的

主干道上,周边高档社区云集,大型写字楼和商业中心集中,是郑州重要的商务中心之一。中信银行新支行开业后,必将进一步促进该区域金融服务品质的提高,为该区市民和公司客户提供更加丰富的金融产品和更加优质的金融服务。今后,该行将秉承“中信服务,天天进步”的服务理念,以优美的环境、优良的服务品质和优秀的工作业绩回报社会各界的支持和厚爱。

目前,中信银行郑州分行各项业务快速发展,经营管理水平不断提升,风险控制能力日益提高,经营效益大幅提升,社会知名度越来越高。2009年,该行被有关媒体评选为“首届中国银行业十佳好分行”和“2009河南最具竞争力企业”等荣誉称号。

晚报记者 倪子 通讯员 尹政

■金融快讯

建设银行举办高端客户财富峰会

1月10日上午,建设银行河南省分行2010年首场高端客户“财富峰会·论道中原”活动在省人民会堂成功举办。全省2300余名高端客户汇聚一堂,共同聆听了国内著名经济学家许小年对当前国际宏观经济状况的分析、2010年投资趋势判断和理财热点研究,并就房地产、股指期货等热门话题现场进行了交流互动。建行河南省分行理财业务发展迅猛,2009年该行共销售理财产品580亿元,位居同业前列。2010年该行确定为“财富管理年”,针对高端客户需求,结合基金、黄金投资,将在全省范围内陆续举办“财富峰会”系列活动,满足个人客户日益多元化的理财需求,展示建行理财业务品牌内涵。 郭艳芳

为商场里最亮眼的装饰品。以UK Design为造车理念的MG 6,一眼看去就很有英伦气质。此次上市的MG 6共有5款车型,价格区间覆盖12万~19万元。 陈仪

“新基准轿车”MG6举行巡展

1月8日,“发现全新MG”新基准中级轿车MG6区域巡展在大商新玛特郑州总店举行。这标志着MG 6在河南瑞爵正式入市销售。活动当天,亮银色的八角形MG全新标志成

为商场里最亮眼的装饰品。以UK Design为造车理念的MG 6,一眼看去就很有英伦气质。此次上市的MG 6共有5款车型,价格区间覆盖12万~19万元。 陈仪

威麟X5挑战达喀尔

1月1日,两辆威麟X5从布宜诺斯艾利斯出发,开始了达喀尔为期14天艰苦的征程。现在,经过了4个赛段的比赛,威麟X5的性能得到了初步释放,表现出色,车手卢宁军和江耀桓

驾驶着威麟X5一路领先中国军团。威麟X5出色的动力和操控性能以及稳定表现让所有人赞叹不已,对于接下来的达喀尔之旅,大家都充满了信心。 陈栋

河南富达举行C5交付仪式

1月9日,在河南富达雪铁龙店内,富达雪铁龙为C5首批用户举行了交付仪式。雪铁龙C5自澎湃上市以来,广受关注和好评,订单也排起了长龙。据河南富达雪铁龙介绍,凡是

即日起订购雪铁龙C5的客户,都有机会参与“快乐三部曲”。就在交付仪式结束后,一上午又有4位消费者订了车。 屈彦飞

丘比特空间之旅登陆郑州

1月6日,以“多点空间多点爱”为题的“海马丘比特十城百市空间之旅”大型主题巡展活动登陆郑州,全面开启A0家轿后排时代。海马同步针对丘比特用户提供价值超过1000元的“爱相随”专属服务礼包。海马

汽车销售公司总经理吴刚出席了活动,他表示:丘比特为A0级家轿市场树立了“空间”、“性价比”两个新标杆,它的上市,必将加速A0级家轿市场重新洗牌。 屈彦飞

购瑞虎DR送4999元“基金”

据了解,从2009年12月10日起至2010年5月31日,凡购买瑞虎DR的消费者,都有机会参加每月的幸运抽奖。奇瑞公司将从1

月开始,每月从全国瑞虎DR用户中抽取10名幸运车主,被抽中的幸运用户均可获得4999元的欧洲旅行旅游基金。 陈栋

SOUL 前卫时尚彰显个性

刚刚在河南广发上市的东风悦达起亚SOUL,特立独“型”的外形、多样化的色彩选择、强大的精品件选装平台,正彰显着“我的个性我做主”的DIY新主张。“个性创造者”SOUL

是汽车设计大师彼得·希瑞尔手下的前卫代表作,融合了SUV、MPV、两厢车的精髓,前卫时尚外形、花形轮毂、荧光座椅、音响灯光系统,在当前国内车市更是独树一帜。 陈仪

新吉利 新标杆

——吉利汽车河南华沃4S旗舰店开业



日前,吉利汽车河南华沃4S旗舰店开业,该店是按浙江吉利控股集团国内最高标准建设的吉利品牌4S旗舰店,拥有1300平方米的销售展厅和2000平方米的售后服务站。该店拥有先进的设施,布局合理的专业展厅、维修车间、休闲区、儿童娱乐区、信息角、客户服务中心等服务区域,处处体现出服务于广大车主的人性化关怀。

服务全面跨越

作为国内为数不多的吉利售后服务示范站之一,吉利河南华沃4S旗舰店将为吉利全系品牌提供售后保养及维修服务,吉利汽车河南华沃旗舰店的开业将为郑州乃至河南区域的吉利保有客户带来极大的便利。

作为中国自主品牌的旗帜,吉利汽车这些年来一直稳健地发展。2007年,吉利成功实施了战略转型,技术实现重大突破,质量处于领先水平,服务实现全面跨越,品牌得到大步提升,产品持续旺销。

2009年的吉利汽车创造了无数的奇迹。吉利汽车不仅成功抵御了全球金融风暴,并在

3月份成功收购全球第二大自动变速器公司——澳大利亚DSI公司,解决了吉利汽车在大扭矩自动变速器方面的瓶颈;4月份,吉利携22款全新车型参加上海国际车展,赢得一致好评;9月,全球顶级投行美国高盛25.86亿港元投资吉利汽车,与吉利携手共同打造世界级汽车品牌。12月,吉利已与福特收购沃尔沃轿车公司的所有重要商业条款达成一致。

华沃顺风起航

河南华沃吉利旗舰店,秉承吉利汽车“造最安全、最环保、最节能的好车,让吉利汽车走遍全世界”的经营理念,充分发挥河南地区首家旗舰店的优势,提供从整车销售到售后服务全过程的服务,让顾客充分享受购车乐趣,体验世界级的用车服务。

“新吉利 新标杆”,这是河南华沃对吉利在郑州汽车市场的定位,也是未来的奋斗目标,河南华沃4S旗舰店——这里可以为吉利全系车型提供售后服务,这些都将以全新的面貌展示给河南消费者,让顾客充分享受在河南华沃的购车乐趣。 王美华