



“虎兄虎弟”卡罗拉、花冠共贺新春

为庆贺虎年春节,一汽丰田在全国经销商店推出了“虎虎生丰”活动,凡在2010年1月16日~2月14日期间预订卡罗拉、花冠的客户,即可收到“吉祥虎”等精美礼品。据悉,“虎兄虎弟”卡罗拉和花冠目前以近50万的家庭用户群傲然车市。其中,卡罗拉充分展示“虎兄”风范,完美诠释了家庭概念中的五大元素:“精打细算”、“安心无虑”、“包容一切”、“随心所欲”、“完美卓越”。而“虎弟”花冠也以其高品质、高性价比和可靠耐用享誉业内,在1.6L的家用车市场更是攻城略地,所向披靡。 陈娟

马3两厢开始预订

1月18日,在主题为“非凡视角 跨越10”的上市“首映礼”上,星光熠熠的进口mazda3两厢正式上市。上市车型包括1.6L和2.0L两个排量、共4款车型,售价区间为13.98万~17.58万元。其中,1.6L排量的手动舒适型售价13.98万元,自动豪华型15.18万元;2.0L排量的手动豪华型售价16.58万元,自动豪华型17.58万元。据长安马自达河南浦盛4S店负责人称,新车很快到店,并且已经开始接受预订。据悉,进口Mazda3两厢全系车型的发动机都采用了SVT、VIS、TSCV和电子控制节气门等高控制系统,实现了操控性能与油耗之间的兼顾。 屈彦飞

奇瑞春季感恩活动启动

2010年,作为奇瑞第二个“十年”计划的元年,奇瑞将迎来销量突破200万的开门红,为了庆贺“销量突破200万”,据河南新大陆介绍,自2010年1月8日起至3月31日,奇瑞将以更大的力度回馈消费者,其中,QQ家族全系巡航版(自动挡)上市,以26800元的超值“底”价起售;A3、A5、瑞虎和动感都市家轿风云2,也纷纷加配升级,尤其A3 2010款和瑞虎DR的加入,让这支冲(销)量的舰队具有更充沛的动力;东方之子最高让利达22000元;A1 09款的4年/12万公里质保及新旗云的5000元最高优惠,更是丰富了本次惠民内涵。 李汪洋

SUV“T动力”成年底汽车消费热点

临近春节,酝酿已久的购车计划开始集中释放。乘用车市场仍呈上涨趋势,但消费者购车更为理性。性价比成为衡量一款汽车的终极指标。得益于一些厂家新推的城市SUV更省油、更舒适、更体面、更得心应手,SUV整体销量增幅超过轿车,因此,SUV逐渐成为许多白领家庭的首选车型。

据华泰汽车销售中心相关负责人介绍,华泰圣达菲C9是一款亦轿、亦SUV的车型,不同于一般的SUV,华泰圣达菲C91.8T是世界上第一个搭载T动力涡轮增压发动机SUV车型,强劲的动力性能及优秀的燃油表现使它成为城市SUV的翘楚。华泰圣达菲C91.8T是在轿车平台上打造,结构舒适性和养车经济性均可以和B级车媲美。2620的轴距配合人机工程的设计理念,缔造出和谐一体的舒适驾乘感受。 陈栋

皇者归来

世纪丰田举行豪车试驾会

全新皇冠自上市以来,就凭借其豪华气质、顶级科技配置备受推崇,其大器至所未至的皇者风度更是令人仰视,为了使更多的客户能够轻松而又便捷全面地体验全新皇冠带来的豪华驾驭体验,1月17日下午,40多名尊贵的VIP用户参加了由郑州世纪鸿图丰田汽车销售服务有限公司举行的全新皇冠试驾会。

丰田“CROWN皇冠”是国人最熟悉的日系车型,也正是这款车型让我们认识了来自日系的豪华轿车。全新CROWN皇冠整车尺寸很大,车长、宽、高分别达到5005mm,1810mm,1500mm,轴距则突破性地达到2925mm,这些数字带来的是更舒适更奢侈的车内空间。尤其是后排VIP乘客的腿部空间已经奢华到无以复加的宽大,硕大的车体同时也从侧面突出了驾乘者的非凡地位与品位。

全新CROWN皇冠的精密内饰设计,让人叹为观止。带有加热功能和内嵌式风扇的高档真皮面料座椅,增加了乘坐的舒适性。高科



技隔音玻璃和静音材料的植入,阻隔了外界尘世的喧嚣,营造了无与伦比的静谧性。新皇冠内部被大量的真皮和实木装饰所覆盖,彰显低调奢华,黑色的中控台与米色的内饰两种皮革一深一浅,仿佛在诉说着一段悠久的历史。桃木和真皮结合的四幅方向盘在做工和触感上都更加细腻,整个内饰厚重大气,更合适有着沉稳气质和人生积淀的人群。 卢望春

引领时尚 车市新宠 SOUL 大行其道

据东风悦达起亚河南新裕隆获悉,不久前,中国影响2009·时尚盛典刚刚在北京落下帷幕。在这场中国时尚界一年一度的盛事中,前来助阵的明星们向我们展现了时尚越来越丰富的内涵。

在苦心挖掘各个角落,为时尚找寻“落脚点”的时候,你是否意识到,那个已经与你朝夕相伴、成为你生活中必不可少的一部分的座驾,同样是展示生活品位的绝佳舞台。也许这样的想法曾经因为一款款畅销车逐渐沦为街车而变得无奈,但如今一款颇具颠覆色彩的“新概念乘用车”打破了这样的尴尬。它就是刚刚上市的东风悦达起亚SOUL。这款汽车设计大师彼得·希瑞尔亲手创作的前卫画卷,不

仅特立独“型”,同时创造性地将自己“动手”实现个性需求的愿望变成现实:SOUL的潮流身段汇聚了从复古到前卫的各种元素,轮廓犹如一个方盒子,直线为主、力求简洁的线条与众不同;车身处如刀割般锋利的痕迹,肌肉感十足;车尾近乎正方形的表达中彰显着独特的个性魅力。除此之外,SOUL倾情提供的10种外形色彩、3种内饰色彩,可以搭配出数十种不同风格,全力营造私人个性空间;而数十种车身贴花,油箱盖、大灯眼影等精品件选装平台,则更从细节处散发个人魅力。相信游走于潮流一线的时尚先锋们,在SOUL提供的广阔舞台上,一定可以打造出自己品位的化身。 陈仪

众泰开展五重豪礼真情送活动

近日,众泰汽车推出“众泰减税大行动,五重豪礼真情送活动”。从2010年1月开始一直到2010年2月13日,凡在活动期间购买众泰汽车008系列全线产品,均可享受五重豪礼:第一重,减税礼。凡在活动期间购买众泰汽车008系列全线产品,均可直接减免2.5%的购置税,最高可达1600元;第二重,下乡礼。享受价值5000元的汽车下乡政策补贴;第三重,感恩

礼。凡在活动期间购买众泰汽车皆可获得由价值2000元的豪华大礼包;第四重,订车礼。活动期间在经销商处预订众泰汽车即可获得价值500元的油卡一份;第五重,来店试驾礼。不管购车与否到店或试驾即送精美礼品一份。对于众泰汽车来说,本次活动无疑将其产品的性价比再次提高;对于消费者来说,在活动期间购车总共可节省9000元。 捷仁

新浪“年度车2010”揭晓

1月14日,由新浪汽车主办的“年度车2010”颁奖典礼在北京饭店隆重揭晓,经过激烈的现场投票,上海通用汽车别克新君威众望所归,最终获得新浪“年度车大奖”。与此同时其他15个分类奖项也各有归属。新浪年度车评选本着注重引导消费趋势的理念,以评选出网民喜爱、市场认可、综合优势突出的车型为宗旨,不断优化评选流程与细则,历年来的评选结果也都经受住了市场考验。 陈栋

超值座驾C2 2010款新·动上市

1月18日,东风雪铁龙C2 2010款携三大升级理念正式上市。全新升级的C2 2010款推出了1.4L排量的舒适型和运动型两款车型,并配有波尔多红和珠光黑两种颜色。其中舒适型售价为7.18万元,运动型售价为7.38万元。据悉,2010款全新新增了驾驶座高度调节、电动后视镜功能,舒适型还加配了电动天窗,为驾乘者打造了更为轻松舒适的用车享受。 陈栋

节油王F0引爆岁末购车热潮

在刚刚过去的2009年,比亚迪F0不仅将“时尚、精品、高端”的造车概念深入人心,更用持续、强势增长的销量向市场证明了自己的实力。在这个隆冬季节,比亚迪F0依然没有停止前进的步伐,在汽车市场上的畅销热度不减,销量持续飙升,多家4S店均出现车源紧张现象。据悉,F0搭载的BYD371QA全铝环保发动机,排放达到欧IV标准,在同排量下输出功率更高、汽油燃烧产生的效能比更高,就更省油。 卢望春

欧马可康明斯推出“VIP金卡”

近日,随着中国首款尖端国IV轻卡欧马可康明斯的上市,福田汽车同时也启动了全新的售后服务标准。福田汽车负责人表示:“欧马可康明斯在产品优势上树立了行业新标杆,在服务上也要树立新标杆。据介绍,持有欧马可康明斯“VIP金卡”用户可以享受诸多优质服务,其中包括:赠送两次发动机保养;保修期外服务费、工时费打八折;关键零部件保修2年或20万公里等10余项增值服务。 卢望春

时代汽车第200万辆轻卡交付用户

1月18日,时代汽车商务年会期间,一辆簇新的时代轻卡被交付到用户手中,时代汽车第200万名用户正式诞生。本次会议期间,时代研发团队全新研发的产品——时代驭菱汽油微货正式推向市场,这一新产品充分体现了时代汽车的“科技、创新、创富、人性化”的理念,新款车身、装配柳州465发动机,排放标准达到欧三或欧五,车型短小灵巧,是走街串巷的一款新型微货,这一产品的上市将进一步推动微型车市场的发展。 陈栋

庆祝哈弗2.5TCI半箱油到俄罗斯节油赛挑战成功

哈尔滨-满洲里(中俄边境)全程1046公里
冠军成绩百公里油耗3L

哈弗H3 柴油

10.58万起

智能节油 亮剑登场



哈弗H3又推柴油系列杀手锏,搭载2.5TCI智能节油王发动机。

超常的性价比、智能节油性能将是您最佳选择。“INTEC智能节油王发动机”最大扭矩300N·m,最大功率80kW。采用电控高压共轨、中冷增压技术,技术领先性能可靠,比同排量汽油机节油30%以上,噪音与汽油机相当,急速爬坡30度,-30℃轻松启动。

2.4L 2.5L 豪华、超豪华车型 优惠 4000元

隆重招商 长城汽车轿车/皮卡/SUV/MPV火热招商,诚邀加盟。 加盟热线:0312-2197610 2197953

网址: http://www.gwm.com.cn

经销商

河南瑞华汽车销售有限公司 地址:郑州市中州大道与连霍高速交汇处向北500米路西 河南瑞华4S店0371-63663999 63663888
中原西路直营店0371-68880606 68880707江山专营店0371-88883737 88883738中博卖场0371-66077758平顶山直营店0375-7188888
信阳直营店0376-3795555 巩义直营店0371-64405528新密0371-69811861南阳机电0377-63132806 63879688