



[驾车园地]

2009年汽车市场的高歌猛进,又催生了众多“新手上路”,在我们充分领略爱车带来乐趣的同时,如何驾车、养车、爱车,也成为车友之间永远谈不完的话题。自本期起,本报特开通《驾车园地》栏目,如果您在用车生活中有这样那样的困惑,或者您是一位用车的顶尖高手,哪怕是您日常生活中的一点点小窍门,都可以在这里与大家共同分享。车友热线 0371-67655767。

黄帽子爱车讲堂

太阳膜系列之一
劣质太阳膜的危害

太阳膜的主要作用有隔热、防紫外线、防爆、防眩光、私密性。但劣质膜不仅不会达到以上的效果,反而会带来危害。体现如下:

“热蒸笼”——隔热率低

劣质膜隔热率一般达不到他们标示的数值,导致夏天车内依然像蒸笼一样,需要不断开空调,不仅费油,而且容易得“空调病”。

“烙煎饼”——玻璃吸热

劣质膜为了节约成本,全部或大量采取吸收剂的方式,这样热量就全部吸收在玻璃上了,自然烫手。

“近视眼”——清晰度低

劣质膜清晰度很差,使用一段时间后会出明显的刮痕,这主要与膜的制造工艺和使用的胶有关。

“晃眼剑”——光污染严重

部分劣质膜可见光反射率则很高,造成大街上反射出大量刺眼的“光剑”,形成光污染。

“阴阳手”——隔紫外线率低

劣质膜一般对紫外线的吸收不过关,就是贴过膜也会对车内人员造成紫外线灼伤。另外,车内皮革、织布等也容易被它晒退色。

作为河南省内最大的一站式汽车服务中心之一,安吉黄帽子所经营的太阳膜均为美国进口品牌。其中代表太阳膜最高水平的贝卡尔特量子膜更是该店的招牌产品。该品牌太阳膜以高隔热、高清晰度、低反光著称,可让太阳膜的全部功能完全发挥。最长可达10年质保,让车主贴着放心,用着舒心。更多太阳膜知识可前往北环路文化路交叉口安吉黄帽子店了解,或致电63501222咨询。

雪天行车 从二挡开始



近日,我国北方城市普降瑞雪,雪花簇拥下的银色世界带给了我们无限快乐的同时,也给交通增添了不少压力,特别是那些车后窗张贴着“新手上路,请多关照”的新手司机们,更是显得手足无措。而本期,有着十多年驾车经验的李先生,将自己多年来

总结的雪地行车经验与您一同分享,希望在郑州再次迎来漫天雪花时,您依旧能够从容行车。 晚报记者 陈娟

起步轮胎打滑怎么办

方法一:试试用二挡起步 在雪天行车首先要面对的就是起步问题,当车辆充分预热好后,挂一挡缓缓踩下油门,先尝试左右扭动方向盘,以增加轮胎的附着力。如果感觉到轮胎开始打滑同时车身有前移动作,那么你可以立刻挂上二挡,这时不要顾虑因转速低让车身抖动的状态,只要你继续加油,平稳起步就会一气呵成。如果车后有空间,还可以尝试先倒车再前进,配合方向的转动,寻找较大附着力的地面,彻底脱困。

方法二:在后车轮下铺垫纸张或是抹布 对于许多新手来说,二挡起步可能是比较难以操作的方法,没关系,李先生还有一种更为简便的方法介绍给您。那就是在您身边尽可能找到一些纸张、报纸、餐巾纸均可,或是您平时擦车使用的抹布也可以,将纸张或抹布紧贴着汽车后轮胎的前方铺好,增加轮胎的摩擦力,从而让汽车顺利起步。

积雪路面如何行车

方法一:选路不“偏心” 雪后,即使是同

一条道路,也可能有多种状态——有的路已经干了,有的还有积雪;有的路已经结冰,有的是撒了融雪剂的黑雪。在这样的路上行车,两侧车轮尽量选择同样的路面,以保证两侧附着力相同,驱动、制动时减少侧滑的概率。要求同轴车轮使用相同花纹的轮胎,也是基于同样的道理。这一点,对于雨雪天气行车尤其重要。

方法二:跟车要拉大距离 在冰雪路上行驶,要尽量拉大车距。一般来讲,行车间距最好要比平时大出3-4倍,跟车太近很难控制住刹车的距离,一旦没有采取正确的措施,出事的概率会非常高。

方法三:刹车时要用“点刹” 雪天行车千万不能大脚急刹车,即使有ABS系统,在雪地上它也不是保持正确刹车的法宝。李先生说,雪地行车应该用“点刹”,就是轻踩轻抬,慢慢让车停下,没有ABS的车就更需要这种方式。

方法四:行车途中车往哪滑向哪“转” 汽车行驶在有积雪的路面上很容易打滑,遇到汽车

发生失控旋转的时候,首先要先收油,千万不要踩刹车,正握方向盘,车尾向哪里转,就向哪里转动方向盘——如果车尾向左甩,就逆时针转动方向盘;车尾向右甩,就顺时针转动方向盘。转动要温柔,转角也无需过大;可视车尾响应的情况再作调整。

雪天停车要注意

方法一:停车地点要选择 最后要说的,需要在冰雪路面上停车时,最好选择朝阳、避风、平坦干燥处停放,不得紧靠建筑物、电线杆或其他车辆,以防侧滑时碰撞。若必须在坡道上停车,应挂上“上坡”方向的挡位(如车头朝上,为了防止溜车就应挂在一挡上)。还有个土办法就是找块砖头顶在最朝下的车轮前。

方法二:雪地停车手刹要慎用 如果在平地上停车,我们建议如果您可以直接拿挡憋住,慎用手刹是因为有些鼓刹的车型在雪地行驶后,刹车系统会进水,一旦冻住,第二天的硬拉手刹动作对这两个位置的部件均没好处。

凯迪拉克CTS 连续三年列“Car and Driver”十佳



日前,全球权威汽车杂志“Car and Driver”公布了其“2010 10Best(十佳车型)”评选结果,2010款凯迪拉克CTS以其高效精准的动力操控与引领时尚的运动外观设计再次上榜,这是继2008年全新凯迪拉克CTS和2009年凯迪拉克CTS-V之后,CTS家族连续三年荣膺此项殊荣。

凯迪拉克CTS在面世之初便被冠以“五十年来最棒的凯迪拉克”的美誉。在美国享有“驾驶者之车”的盛名并屡获殊荣,其搭载的3.6L SIDI全铝智能直喷发动机2008年、2009年也曾两度蝉联业界最具权威的Ward's Auto“世界十佳发动机”大奖。而CTS家族连续三年荣登北美“Car and Driver”“10Best(十佳车型)”,也再次佐证了凯迪拉克CTS作为豪华运动轿车受到权威媒体的充分肯定。

2010款凯迪拉克CTS包含3.0L SIDI三款车型和3.6L SIDI两款车型,在中国大陆同步推

向市场,定价覆盖36.98万-58.80万元。全新的3.0L米,相比原2.8L车型功率提升31%,扭矩提升24%,而产品油耗却降低15%,更将冷启动时碳氢化合物排放减少25%;令驾驶者充分享受激情驾驭感受,也进一步演绎凯迪拉克“瞩目风范、震撼表现”的品牌精髓。SIDI车型最大功率达276马力,最大扭矩304牛·米。

凯迪拉克新CTS除了有卓越的动力性能之外,即将标配高科技安吉星车载信息服务系统。通过尖端的信息集成技术,安吉星为车主提供“碰撞自动求助”、“紧急救援”、“安全保障”、“导航”、“车况检测”和“全音控免提电话”六大类随车服务。新CTS车主可通过一键式沟通界面迅速链接专业的安吉星客户服务顾问,享受全天候安全保障、通信导航和安心便利服务。安全护航、实时在线、即时互动、精简易用的专属尊崇服务将为凯迪拉克车主提供更多贴心可靠的高科技体验。

你进店我有礼 你购车我补税 虎年送祥瑞 中植献豪礼

中奖率100%,更有机会赢取液晶电视



2009年对于奇瑞在河南地区最大授权经销商——河南中植来说是大发展的一年,全年销量在2008年的基础上翻了一番,一举跨入单品牌销售超万台的企业行列,荣膺“全国十佳经销商”、“全国精钻经销商”称号。同时,河南中植的服务也在2009年取得了长足的进步,品牌形象大幅提升,服务举措推陈出新,得到了消费者的广泛好评,可以说河南中植在过去一年中获得了效益与口碑的双丰收。

中植奇瑞能够取得如此的成绩虽然借助政策东风,但更重要的是这些成绩与广大的客户多年来对中植奇瑞的大力支持是分不开的。

2010年对于中植奇瑞来说更是大发展的一年。为了感谢广大客户多年来对奇瑞汽车的大力支持,让客户在中植奇瑞购车得到更大的实惠,中植奇瑞在新春佳节之际特别推出“虎年送祥瑞 中植献豪礼”活动。凡1月20日-2月10日在中原路中植4S旗舰店、北环中

润4S店、西环大河车城及中植各个展点购奇瑞任何一款车型,均可参加“中植献豪礼活动”,中奖率达100%。

具体活动如下:

活动一:你购车 我补税 活动期间购奇瑞任何一款车,仍享受税费减半政策(特殊车辆除外)。

活动二:进店有礼 购车有礼 活动期间试驾任何一款奇瑞车均有礼品相送,购奇瑞任何一款车即可参加“幸运扎扎乐”活动,最高奖项为折叠自行车。

活动三:装饰折上折 凡在中植奇瑞4S店内选购任何一款装饰,均可享受打折优惠,最低至5折。

活动四:购车礼上礼 活动期间每周将集中抽奖一次,邀请一周内所有购车的用户到中植奇瑞4S店参加抽奖活动。奖品设置为:32英寸液晶电视、全自动洗衣机、微波炉、电饭煲、电吹风等。

活动地点

河南中植汽车销售服务有限公司
热线:0371-67275555
地址:郑州市中原路116号(交巡警二大队东邻)

河南中润汽车贸易服务有限公司
热线:0371-67259996
地址:北环路与文化路交叉口向西500米路南

详情咨询:河南新凯汽车销售服务有限公司
尊享热线:0371-6930 8888 服务热线:0371-6603 2222
地址:郑州市经济技术开发区航海东路与第一大街交汇处西200米