去年郑州房价涨了586元

商品住宅卖了112061套,接近2008年和2007年的总和

2002-2009年商品住宅登记销售的户均面积情况

持续了大半年的房价持续上 涨、成交量屡创新高的郑州楼市, 2009年全年的走势究竟如何?昨 日,市房管局公布了2009年郑州房 地产市场分析,2009年全年郑州商 品住宅共卖出112061套,是2008年 销售量的1.92倍,多卖53821套;房 价是每平方米4580元,每平方米比 2008年涨了586元。分析还显示, 在来郑买房的人群中,2009年来自 非郑州市的河南"本省其他地区"的 购房者比例首次超过郑州市商品住 宅销售总套数的一半

晚报记者 胡审兵

面积单位: 万平方米、户均面积单位: 平方米 套数单位:套 120000 800 90000 600 60000 400 30000 200 2002年2003年2004年2005年2006年2007年2008年2009年 住宅销售面积 259.98 371.42 496.3 532.39 715.44 832.41 568.14 998.58 ■ 住宅销售を数 20394 29930 36690 43332 63524 79772 58240 112061 ▲ 住宅户均面积 127 48 124 10 135 27 122 86 112 63 104 35 97 55 89 11

图表由郑州市住宅与房地产业协会新视野地产工作室提供

【房价】

住宅月度最高达4850元/平方米

2009年,郑州市商品房销售均价达每平方 米4910元,同比上涨10%。虽然涨幅低于 2007年和2008年,但这一价格与2007年的高 峰期相比,每平方米高出近100元

其中,郑州市商品住宅去年销售均价为每 平方米4580元,与2008年相比,涨幅为 14.7%;非住宅销售均价为每平方米6939元, 涨幅为1.6%。从数据上看, 去年商品住宅的 涨幅明显高于商品房整体涨幅,这说明去年上 涨的房价,更多是因为商品住宅快速上涨拉动

在月度商品住宅销售均价对比上,去年1 月份每平方米3908元的价格为全年最低,这 也是去年唯一一个在每平方米4000元"关 口"之下的月份。全年价格最高的月份是11 月,当月商品住宅均价为每平方米4850元,比 1月份每平方米涨了942元。12月份,一批经 济适用房集中销售整体上拉低了当月房价,尽 管如此,12月份商品住宅均价也达每平方米 4545元,比1月份每平方米高了637元。

【销售量】 去年销量逼近前两年销量之和

对郑州楼市销售情况来说,2009年的行情 可以用一路飙升来形容。从数据上看,去年郑 州市区商品住宅销售面积首次逼近千万平方 米,达到998.58万平方米,远超2008年568.14 万平方米的数据。从销售套数上看,去年商品 住宅销量达112061套,同样创下了年度销售 记录,不仅远远超过2008年的销量,甚至只比 2008年和2007年的销量之和138012平方米仅 少25962平方米。

如果对全年楼市表现划分阶段,大体可以 按季度来划分。2009年年初,郑州楼市还是一 片悲观,可以说是"一片冷清"。到了3月份, 楼市迎来了"小阳春",压抑一年的刚性需求开 始释放。进入7月份,楼市也进入了"盛夏", 投资性需求的购房者加入了购房大军。进入 最后3个月,在"恐慌性购房"气氛的蔓延下, 楼市销量继续飙升,终于在年底"爆棚",12月 份郑州市区商品住宅销量,创记录的达到 16886套。

【投放量】

大幅滑坡,供销比创历史新低

虽然开发商房子卖得好,但当年开发商的 投放量却大幅滑坡。据统计,2009年,郑州商 品住宅的投放面积为643.59万平方米,同比下 降20.4%;商品住宅销售998.58万平方米,同 比增长75.8%:商品住宅销售量大干投放量 354.99万平方米,两者的比值为0.64:1,供销 比创下了历史新低。近两年郑州的商品住宅 投放比重有所增加,这说明在2008年之后房 地产行业的调整期,开发商对非住宅类产品的 投资更为谨慎,而把投资方向转向需求较为平 稳的商品住宅上。

值得关注的是,部分开发商再次出现捂盘 惜售的迹象。去年第四季度市场投放量增长, 除了市场好转带动开发商加快进度之外,还有 个重要原因是12月20日预售款监管办法实 施,符合条件的开发商"被迫"在这之前开盘销 售,以免预售款被政府监管。

从房源的投放价格来看,2009年,郑州商 品住宅投放价格多集中于每平方米4000~ 5000元,其投放套数占到总投放套数的

【区域】

郑东新区最贵,金水区投放量最大

从各区住宅的投放和销售对比来看,2009 年金水区仍是商品住宅投放的"大户",其次是 中原区和管城区,年度商品住宅投放面积均超 过100万平方米。

从各区域的销售情况看,呈现与投放一样 的格局,这说明在2009年商品房供应量较少 的情况下,供应格局极大地影响了人们购买商 品房的区域选择。同时,从各区域的投放与销 售看,金水区商品住宅的供求矛盾更为突出, 投放量还不到销售量的一半。

外界关注的郑东新区房地产市场状况,由 于近两年郑东新区土地供应有限,郑东新区的 房地产开发进入了相对的"低潮"期,但郑州新 区的规划将使得该区域的房地产市场格外引 人关注。从销售价格看,郑东新区房价领跑全 市商品住宅的价格,该区域房价达到每平方米 5311元,每平方米高出全市均价731元。

【剩余房源】 还剩41946套,大户型房价高

随着去年房地产行情好转,业内人士不时 宣称市场房子供不应求,实际情况到底如何? 市房管局昨日的分析显示,截至2009年年底, 郑州累计可售的商品住宅套数为41946套,较 2008年底减少了36617套。在这些可售的不 同套型中,以60平方米以下的商品住宅为多, 占到36.0%;其次为80~90平方米的商品住宅, 占到20.5%,而由于库存量的减少,使得套型 面积在100平方米以上的商品住宅价格出现 大涨。据测算,套型面积在100平方米以上的 商品住宅销售均价涨幅达到21.6%,远高于整 个商品住宅14.7%的价格涨幅。

【购买力】 非本市的购房者首次超过一半

2009年,来自"本省其他地区"购房者的比 例首次超过郑州市商品住宅销售总套数的-半,达到52%;其购买套数达到58285套;同 时,来自"外省市"、"本市郊县"购房者的比例 也都有所增加。

【二手房】 交易量大增

去年,郑州二手楼市同样十分"火爆",全 年二手房交易面积达265.77万平方米,同比增 二手房交易量大幅增加得益于2 长141.9%。 手房交易税费减免优惠政策,这些政策的实 施,使得连续两年下降的郑州二手房交易量, 得到了明显的上升。

郑州经适房打算"摇号"变"轮候"

即日起向社会征求意见

□晚报记者 孙娟 见习记者 刘伟平

本报讯 "摇号经济适用房,太难中。"不 少符合条件的购房者都有这样的体会。目前, 郑州正在酝酿经济适用房摇号改革,其中最重 要的方向就是实行"轮候制"。昨日,市政府法 制办公室公布了《郑州市经济适用住房购买轮 候办法(征求意见稿)》,向社会各界征求意 见。该意见稿提出,轮候到位的购房家庭拥有 一次继续轮候机会,再次轮候到位仍放弃的, 轮候顺序号就要重新排序确定了。

意见稿提出,将根据《购房证》顺序号依次 排序轮候,而《购房证》顺序号由信息系统在区 房管部门复审后自动生成。

选定房源后应当场签订选房确认书,并不 得调换,之后在规定时间内签订购房合同。但 若轮候家庭未在规定时间内签订购房合同的, 视为放弃当次选房,属于首次轮候到位放弃, 可再轮候一次。申请家庭如果轮候到位,对房 源却不满意,还可以再继续轮候一次。再次放 弃的,原轮候顺序号失效。

市民可将修改意见和建议于2010年2月3 日前反馈到市政府法制办。反馈方式为:传真是 0371 - 67446680, 电子信箱是fzfg@zhengzhou. gov.cn,通讯地址是郑州市中原西路233号市政 府法制办法规处,邮编是450006。

"中原书画名家作品展销

读者和藏友可点名"大家"订制作品

□晚报记者 张竞昳

本报讯 昨日上午,河南省外文书店升 一"花园书城"正式开张迎客,"中原书 画名家作品展销基地"在这里同时揭牌。

据悉,再次选址开业的"花园书城",是老 外文书店的升级版,除了营业面积扩大了 倍之外,外文特色图书报刊和音像制品,以及 精品书、畅销书、礼品书等图书品种也更加丰 富了,在架商品达到10万余种。

"我们负责跟名师大家们联系,随时书写 读者和藏友喜欢的内容和作品。"一工作人员 说。据介绍,新揭牌的"中原书画名家作品展 销基地",荟萃了一大批中原书画名家们的名 书力作。

新玛特总店:新春"礼品 季"做足"券"工夫

□晚报记者 梁冰

今年过节不送礼,送礼就送……过节时, 如何选择礼品成为很多人头疼的问题,1月 29日,新玛特总店"礼品季"活动正式登场。 同时,还有换券、送券、积分兑券等活动,而持 卡会员更是有机会在情人节前获得巧克力、 鲜花等礼句。

新春礼品季:选礼品就到新玛特总店

在新玛特总店一楼,有登喜路、劳力士、 同仁堂、欧米茄、帝舵、资生堂、雅顿等专柜, "买手表可以送老公,化妆品送爱人,补品则 可以送给长辈,这些都是非常好的礼品。" 名正在挑选商品的消费者说。

据介绍,该店此次推出的"新春礼品季" 活动主要针对国际名品、名表、珠宝、化妆 品、滋补珍品而进行。1月29日~31日,新 玛特总店将为消费者精选出新春适合送的 礼品,现金满3000元再送100元团购券,满 5000 元再送 200 元团购券, 现金满 10000 元 再送500元团购券。

做足"券"工夫:现金兑券翻一番

本周末,新玛特总店还将在"券"上大做 文章,"券"将被其运用到极致。

据新玛特总店方面透露,1月29日,现金 99元就可兑换220元(含20元奥纳电影抵值 券)百货礼券,单柜满5000元送ELLE拉杆 箱一个;1月30日~31日满99元则可以换 200元,单张小票满600元最多可兑换2张 20元奥纳电影抵值券,不过这券有数量限

另外,重磅品牌折后现金满880元送100 元团购券,一楼国际名品、名表、珠宝、化妆 品、滋补珍品更是有折后返礼。

当会员真好:"爱在敲门"情人节

对新玛特总店的会员来说,在2010年, 更是有一连串精彩的活动。本周末,该店会 员购物时,积分还可以当钱花,每100积分就 可抵10元现金使用。

据介绍,1月30日,新玛特总店将在二七 路圣诞树咖啡厅发起2010年会员首次聚会, 会员可以免费报名参加。届时,著名剪纸艺 术家郭秀丽以及面人张将现场表演剪纸及捏 面人,会员们也可亲自动手DIY,并且,还可

"这次活动由大商郑州地区集团发起,新 玛特总店可以有20名会员参加,感兴趣的会 员可拨打我们会员中心的电话咨询、报名。 新玛特总店会员中心经理常丽丽说。

另外,在2月3日~5日,新玛特总店会员当 日持卡消费满520元,还可参加"爱在敲门"情 人节礼包神秘送活动。届时,持卡会员凭消 费小票可至2F会员中心填写爱情宣言和送达 地址,新玛特总店将在每天20:00现场抽取10 名幸运顾客,并准备巧克力、鲜花等多种甜蜜 大礼,根据顾客的要求,为其表达浓浓爱意。

中国移动通信 CHINA MOBILE

酋敬的客户:

为了给广大客户提供更优质的网络 服务,郑州移动将在 2010 年 2 月 2 日 00:00 至 2 月 2 日 5:00 进行网络调整, 届时将会影响到郑州地区部分客户的通 话,短信及业务办理。

由此给您带来的不便,敬请谅解!

详情敬请咨询客户服务热线:10086 中国移动通信集团河南有限公司郑州分公司