

苏宁率先开场 2010春节年货特卖

随着春节的临近,春节年货采购需求趋旺,苏宁电器继新春特卖会提前启动带动家电市场旺销后,本周集结各大品牌上亿促销资源发力春节年货市场,率先开场2010春节年货特卖。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图

年货采集带旺传统家电

今年春节姗姗来迟,为商家提供了充分的资源准备时间,也使消费者有充足的时间细细挑选年货,许多消费者已经提前出动准备年货,苏宁将春节促销提前了半个多月。

彩电、冰洗、空调等传统家电作为历年春节年货采集的重点品类,在家电行业技术革新、国家家电下乡、以旧换新等政策利导下,大尺寸平板、LED、滚筒洗衣机、三门冰箱、变频空调等中高端产品成为春节年货的主流。为满足节前中高端产品的消费需求,苏宁目前已完成100万台滚筒洗衣机、三门冰箱、20万台LED液晶电视货源准备,50万台一级能效空调的备货,所采商品在功能、价位上均独具优势。

河南苏宁电器全省24家连锁店本周将携手联动搭台年货大集,多达亿元的特惠促销资源将全面开闸热卖。郑州市内各店,本周就同时启动了赠礼、免单、抽奖等多种让利促销活动。

据了解,本周六起苏宁电器将开展赠礼活动,合资滚筒洗衣机、笔记本电脑、19英寸液晶电视、洗衣机、冷暖箱、豆浆机、高级冬被、电饼铛等一系列超级大礼将被奉上新春盛惠的“餐桌”。选购彩电、冰箱、洗衣机、空调、热水器、烟机、灶具等商品,单件满980元即有机会获得高级冬被一条或电饼铛一台;满1980元即有机会获赠洗衣机或冷暖箱或豆浆机,优惠力度非常明显。另外,特卖会期间购物还有机会获得免单机会,最高单件商品满8000元再购1000元电器免单。1月22日~28日,到苏宁购物满500元即可参加抽奖,幸运



抽取42英寸平板电视。

苏宁掀3C年终犒赏热潮

依据中国人的消费习惯,年末换机犒赏自己、慰劳家人成为大多数消费者不二的选择。

同时,返乡、春节旅游、寒假经济等因素致使3C销售在春节前集中爆发,看准春节3C市场,苏宁携手各大供应商以大量3C新品、海量特价、丰厚礼品掀春节3C促销狂潮,各大品牌纷纷表示将给予苏宁最优先的货源和与资源保障,一系列3C新品包括摩托罗拉ME600、ThinkPad X100e电脑、索尼的W310、W320、W350、W390数码相机等陆续在苏宁首销上市。诺基亚、三星、索爱等手机品牌拿出诸多特价刺激春节市场,其中三星5230、3650等主流触屏机型跌破1200元。

每周声音

刘洪新:LED将成为平板新引擎

在平板电视快速普及的大潮中,LED液晶电视脱颖而出,它将成为未来几年带动平板产业进一步升级的新引擎。而2010年全球和中国市场均将有大幅度增长,在2012年LED液晶电视销售量比例将超过普通液晶电视。LED电视的爆发速度很有可能远远超出人们的预期,在2010年的元旦市场上已经看到了这种端倪。青岛海信电器股份有限公司总经理刘洪新就“LED电视市场前景”表态时认为。

董明珠:和谐是斗争出来的

工作中没有任何柔情可言,不可能既能把工作做好,又不苛刻、咄咄逼人。和谐是斗争出来的。你破坏了一些人的既得利益,他肯定怨恨你。但你失去1%,可以得到99%的信任。很多人说女性领导者有一种亲和力能够解决一些问题,我坚决不同意这个观点,绝对不能说是你的温柔可以改变一个矛盾,或是处理好一个问题,这绝对是做不到的!必须要有强硬的决策或者手段。格力电器总裁董明珠就“斗争哲学”笑言。

陈晓:三年内不进军海外

中国市场有着无限的潜力,做到中国市场最大,也就意味着全球最大,未来三五年内,国美将只做国内市场,暂时没有进军海外市场的打算,国美更看重企业的健康和稳定,这是国美优先考虑的事情。而外来企业要在中国成功,首先要学会如何做好本地化。国美董事局

主席兼总裁陈晓就“海外扩张之路”表态。

杨东文:3D电视五年之内不靠谱

3D电视因为内容的制作耗资巨大,判断三五年之内还不靠谱。目前最靠谱的是LED电视,今后三五年内将集中资源把LED电视做好。创维今年LED电视的销售目标是200万台,占到液晶电视市场份额的30%。创维集团副总裁杨东文就“3D电视走势”表态时坦言。

张跃:CDM机制是失败的!

目前无论欧洲还是中国,在低成本的减碳项目启动上非常慢,看不到未来减排的希望,而“清洁发展机制(CDM)”是失败的,全球需要一个强有力、可持续、简单的碳交易。未来国家级的碳排放权可能会替代CDM机制。远大空调董事长兼总裁张跃就“低碳经济发展”表态时指出。

陆驷烈:格兰仕走自己的“微笑曲线”

格兰仕有一个发展模式的演绎,就是“微笑曲线”。微笑的两个嘴角,一头就是营销技术,就是依靠全世界包括中国市场庞大的营销能力来推动整个产业的快速发展和市场边界的发展。另外一个嘴角就是工业设计,通过强大的三维的工业设计和外观的设计,把格兰仕的产品和当地的文化、不同的消费喜好联系在一起。而格兰仕的研发能力,这两个点是互相拉动,最后形成格兰仕的“微笑曲线”。广东格兰仕集团新闻发言人陆驷烈这样解读“格兰仕微笑曲线”。

迪信通两家新店 结盟运营商 共谋3G商机

本周六,中国移动大学路营业厅和位于淮南路与庆丰街的营业厅将同时迎来迪信通2家店面的进驻,这种手机店开进运营商营业厅的合作形式对于河南迪信通来说还是首次。据介绍,迪信通此次进驻专柜销售的产品较之以往的直营门店有所不同,移动营业厅里面的迪信通专柜销售的产品主要以3G产品为主,包括迪信通卖场内所有品牌的TD-CDMA产品。此举是一次尝试,中国移动拿出目前郑州

业务量较好的终端营业厅作为迎接迪信通2家新店的落脚点。面对3G时代的到来,中国移动需要一个强大的销售网络,来实现3G网络的快速覆盖,而迪信通也需要借助运营商的力量实现3G产品的销售,此次合作,中国移动为其TD产品找到了一个很好的销售平台,迪信通为2010年实现集团3G产品销售任务找到了最好的合作伙伴,两家对彼此都抱有很大的信心。

冯刘克

来苏宁,把幸福搬回家

红火中国年 幸福聚苏宁

苏宁2010 迎春特卖会盛大揭幕

免单

1月30日-2月1日,到苏宁电器郑州各门店购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、热水器烟机灶具

单件满1000元 再购200元电器免单
 单件满3000元 再购400元电器免单
 单件满5000元 再购600元电器免单
 单件满8000元 再购1000元电器免单

特价机及明示机型不参加。本活动不与赠礼活动同时参加

超级豪礼 团拜闹新春

1月30日-2月1日,到苏宁电器郑州各门店购买彩电、冰箱洗衣机、空调、热水器烟机灶具

单件满 满980元	送 高级冬被/电饼铛	单件满 满1980元	送 洗衣机/冷暖箱/豆浆机
累计满 满4800元	送 19英寸液晶电视	累计满 满12800元	送 合资滚筒洗衣机/笔记本电脑

累计限非同品类单件须满1000元,特价机及明示机型不参加。本活动不与免单活动同时参加

索尼数码相机劲爆热销中

DSC-TX1

- 1020万有效像素Exmor R CMOS影像传感器
- 手持夜景模式*1
- 3.0"触摸式液晶屏
- 720p高画质动态影像

DSC-WX1

- 1020万有效像素Exmor R CMOS影像传感器
- 24mm广角焦距 5倍光学变焦
- 手持夜景模式*1
- 720p高画质动态影像*2

DSC-HX1

- 910万有效像素Exmor CMOS影像传感器
- 28mm广角焦距 20倍光学变焦
- 扫描全景模式*3
- 1080p(1440×1080/30fps)高清动态影像

*1 根据具体使用情况,手持夜景模式有可能失效。*2 录制活动影像时,镜头的操作音可能会被录制。*3 扫描全景模式可拍摄角度会根据图像尺寸设置有所不同。水平拍摄时宽尺寸为7152x1080,标准尺寸为4912x1080;垂直拍摄时宽尺寸为1920x4912,标准尺寸为1920x3424。全景不等于360度。扫描全景模式下无法使用变焦。"高清1080"用于标识索尼公司所设计、生产和销售的可以刻录、显示或播放高清画质的消费电子产品,其图像的垂直像素达到1080线。购买索尼数码相机赠数码相机礼包,数量有限,先到先得,赠完为止。

特价机每人限购一台,特价机明示商品不参加,图片仅供参考,产品以实物为准,详情见店内海报,如有刊误以店内海报为准

郑州二七广益3C旗舰店 电话: 0371-66908080	郑州市棉纺路店 电话: 0371-67928212	郑州市花园路中环店 电话: 0371-65528835	郑州市大学路店 电话: 0371-66603500	郑州市南阳路店 电话: 0371-63805395	郑州市文化路店 电话: 0371-69131130	郑州市兴华南街店 电话: 0371-69380660
----------------------------------	------------------------------	--------------------------------	------------------------------	------------------------------	------------------------------	-------------------------------

礼品电器采购热线: 0371-66908120

苏宁电器竭诚为各单位提供专业、优质、快速满意的采购服务。

幸福指数·新起点!

网上商城 网购地址 www.suning.cn
 网购热线 4008-198-198