



# 虎年车市 “枪枪”惊奇

1月销量排行榜前10名中有8家车企同比增幅超过100%，最高达到241%

据乘联会最新统计数据，2010年1月国内狭义乘用车销量97.26万辆，同比增83.0，环比降1.7%；1月国内狭义乘用车产量99.50万辆，同比增138.8%，环比增1.0%。虽然今年购置税优惠幅度缩水，但绝大部分畅销车的订单还没有消化光，1月各周的周销量均是创纪录的，1月汽车企业报的同比市场销售的增量，超过去年全年汽车市场销量的5%。

晚报记者 舒晗

2010年1月汽车企业销量TOP10排行榜(单位:万辆)

企业	2010年1月销量	同比增幅
上海通用	9.02	165%
一汽大众	8.1	111.7%
奇瑞	7.34	157%
北京现代	6.29	78.6%
东风日产	6	99.9%
神龙	3.71	131%
广汽本田	3.64	55%
东风悦达起亚	3.42	241.6%
长安福特	3.08	128%
东风雪铁龙	2.51	191%

数据来源:中国乘用车联席会议

## C5热销6000台

2009年底压轴上市的东风雪铁龙C5在2010年1月份销量高达6000辆，成功占据中高级车市场主流行列，领衔东风雪铁龙全系车型赢得了新年销售的“开门红”。由于C5销售火爆，车源非常紧张，许多订单仍在排期无法在1月交付。因此，随着神龙第二工厂产能的不断释放，C5具备销量持续走高的潜力。走访东风雪铁龙4S店时记者看到，前来咨询、体验、订购C5的用户络绎不绝。该店一位销售代表表示，C5已成为当之无愧的“明星”车型。

## 长丰1月创新高

记者从广汽长丰汽车股份有限公司获悉，广汽长丰旗下全系车型1月销量达到4450台，创历史新高。与去年同比为260.39%，猎豹系列和长丰扬子系列销量均创历史新高。值得一提的是，1月份广汽长丰的

私人用户购买比例也呈现出快速增长的势头。2010年广汽长丰将围绕产品品质和售后服务两个核心，不断推出新举措，实现新突破，力争超额完成4.6万辆的年度产销目标。

## 吉利新车20款

2010年吉利提出了“超越自我，做最好的自主品牌”的口号，并提出了全年确保完成整车销售41.2万辆。同时，今年吉利将有6款全新车型，10余款改款车型、不同动力总成匹配车型及新能源车型等20多款新车上市。吉利副总裁刘金良表示：2010年，吉利将进一步贯彻“不打价格战、不降价”整体策略，并将单纯的“数量战”升级成价值战、服务战和营销能力战，建设以“顾客生命周期”为核心的营销价值链。

## 一汽吉林要发力

一汽吉林2009年共计销售汽车81748辆，同比增长93%，高出行业增长24个百分

点。在微车生产企业中，销量排名位居第五位，市场份额达到3.63%，同比2008年全年2.86%的市场份额，增加0.8个百分点。2010年，一汽吉林将在渠道建设和品牌提升方面重点发力。2010年在一汽集团的自主战略下，一汽吉林将继续从品牌力、产品力上提出更高的挑战目标，全方位提高企业和产品的知名度、美誉度。

## 解放卡车写历史

2009年解放在广大卡车用户的支持与信赖下，销售16.7万辆，同比增长25%，市场份额稳步提升，产销量再创历史新高。同时，一汽解放也屡获行业褒奖。2010年1月30日，以“福虎鸿运拜大年，解放用户挣大钱”为主题的一汽解放2010年大拜年活动在郑州弘润华夏大酒店隆重召开。一汽解放高层领导亲自出席，与各位来宾共同探讨10年为用户创造更大赢利价值的新途径和新办法。

## 郑州之星、郑州利星举行奔驰汽车新春联谊会

梅赛德斯-奔驰全国最佳经销商、全国服务技能大赛全国总冠军、河南地区旗舰店-郑州利星盛装开幕，销售同比增长55%……一个个喜讯传来，由郑州之星、郑州利星联合举办的“精诚合作，诚致未来”梅赛德斯-奔驰河南地区媒体新春联谊会，于2010年2月4日在中州皇冠假日酒店隆重举行。据郑州之星、郑州利星管理团队介绍：2009年在奔驰汽车销量再攀新高，同期同比增长超过全国水平，客户满意度连续获得第一名；为了提供更优质的服务，郑州利星于2010年正式投入使用，在软硬件水平均达到全国顶尖水平。另外正在建造的曼哈顿城市展厅也将于近期投入使用。

陈娟

## 奇瑞汽车突破“50万”瓶颈

2009年，作为中系汽车领军企业奇瑞汽车一路旺销，成功突破“50万”销量瓶颈，连续9年蝉联中国自主品牌销量冠军，连续7年成为中国最大的乘用车出口企业。对此，奇瑞汽车股份有限公司副总经理、销售公司总经理马德骥先生表示：正是通过精细的区域营销，奇瑞2009年全面开花，屡创销售奇迹，在9月、11月突破5万月销量后不久，12月更是历史性突破6万关口，而奇瑞国内销售公司2009年完成全年目标的110%，同比激增93.8%，开拓全面开花新局面。2010年，奇瑞汽车将迎来200万辆的里程碑。

陈栋

## 黄帽子会员回馈开始了

自2010年2月1日-2月10日，凡持黄帽子会员卡到店均可免费领取价值50元打蜡卷一张。同时，当日消费累计满1000元即送价值35元金龙鱼大米一袋；满2000元即送价值90元三得利咖啡饮料一箱；满3000元即送价值380元铁观音茶叶一斤；满4000元即送价值480元铁观音茶叶一斤；满5000元即送价值580元铁观音茶叶一斤；满10000元即送价值1080元铁观音茶叶一斤。

陈娟

**SPORTAGE 狮跑**  
都市拓界车

心境无界 拓之以恒

5年 • 发动机 • 变速箱  
10万公里保修  
2006年8月29日起销售的非营运车

## 豪礼任你挑 拓界更逍遥

即日起至2月28日，购任一款狮跑，即可获赠拓界装备或GPS导航仪，更有交强险免费相送。详情请洽当地经销商。

(本次活动最终解释权归东风悦达起亚所有)

以地为界，只能成就高远，以心为界，方能拓之以恒。拓界者狮跑将强悍动力与运动外型至臻体现，彰显都市SUV时尚魅力，成就高档驾乘体验。领跑拓界之路，拓界永不止步。追随你的心，踏上翌日全新胜利征途！



全新时尚中网



强悍CVT发动机



高档侧转向灯



- 郑州新裕隆 郑州市郑花路北段河南汽车贸易中心院内 0371-65590188
- 郑州双盛 郑州市郑汴路116号中博汽车广场 0371-69169111
- 郑州广发 郑州市中原路113号 0371-67610999
- 开封中原 开封市金明大道与北环交叉大转盘东北角 0378-2267555
- 安阳隆兴 安阳市长江大道与东外环交叉口 0372-2110000
- 新乡诚盛 新乡市新飞大道与南环路交叉口南环汽车广场内 0373-3537878

- 焦作交运富隆 焦作市塔南路南段沙河桥南(原六运院内) 0391-3563999
- 许昌悦达起亚 许昌市许由路63号 0374-5139086
- 洛阳悦达 洛阳市瀍河区九都东路名车苑 0379-65278008
- 商丘佳瑞 商丘市平原路86号 0370-2589911
- 南阳老黑 南阳市高新路与仲景路交叉口向东50米路北 0377-62089999

\* 经销商排名不分先后