

反腐纪实

东州市黑恶势力泛滥猖獗,欺行霸市,无恶不作。身心受到极度摧残的冷艳秋终于得到三和公司女老板洪芳的赏识,而准备在商界大展拳脚时,以皮天磊和张朋为首的黑恶势力,却以暴力打压等手段,排挤、迫害竞争者……势单力孤的冷艳秋将如何面对身不由己、凶险莫测的人生?

吴江华找高安河汇报地条钢事件

秋已经很深了,寒意席卷大地,东州市公安局副局长高安河刚刚接待了经侦支队支队长吴江华,东州公安系统一位女干将。吴江华年龄跟高安河差不多,也是一位资历不浅的老公安,此人善战,查案子是一把好手。以前在禁毒支队当支队长,是全国唯一一位女禁毒支队支队长。在公安部,吴江华也是出了名的。她的事迹罗列起来,可以写一本厚厚的书。



去年局里调整班子,针对目前经济领域犯罪出现的新情况和动向,局里反复权衡,将她调到了经侦支队。吴江华到经侦支队后,将她那股敢打硬仗、善打硬仗的“铁警”作风带到了经侦支队,一年来,经侦支队的工作可圈可点,除连续破获两起在全国有重大影响的金融诈骗案外,还打掉了5个传销组织,两家非法生产假冒伪劣化妆品的企业。

吴江华找高安河,是汇报地条钢的事。这些年来,东州的建设步伐在加快,真可谓日新月异,但是各种非法建材的地下生产也异常猖獗,最明显的就是地条钢。地条钢是国家质监局明令禁止的,但在暴利面前,利欲熏心的黑老板们仍然在疯狂生产。最近一个时期,建筑管理部门在不少工地上查到地条钢,证明在东州,有一个大的团伙在制售伪劣地条钢。市委、市政府要求,公安部门要深入排查,一定要找到这个团伙,并将它彻底摧毁。经侦支队领到任务后,吴江华带着她的部下,深入各县区,蹲点摸排,眼下已初步掌握了一些线索。

据吴江华说,地条钢生产集中在偏远地区,生产销售时间跨度较长,侦破难度相当大。据他们掌握的情况看,东州地条钢生产绝不止一两家,涉及面很广,涉案人员众多,而且老板大都是些有背景的人。她请求高安河,由局里成立专案小组,由经侦支队牵头,从刑侦部门和武警支队抽调得力人员,协助侦破此案。按说这样的请求,高安河应该答应。但他听完吴江华的汇报后,沉思良久,却作了模棱两可的回答,他让吴江华写个专题报告,报局常委会议研究。

这事不像高安河的风格,高安河在东州公安局也是一个说一不二的人物,做事从来不拖泥带水,遇到问题更不上交。公安嘛,不雷厉风行怎么行,三请示四汇报,犯罪分子早开溜了。但这次不行,高安河再三提醒自己,一定要慎重。

高安河这样做,的确有他的难处。一来,对经侦这一块,他是代管。代管跟分管虽然都是管,但有根本的不同。分管就是这一块是他的,他说了能算,就算说错了,他也担得起责任。代管则不,这一块不是你的,你是替人看管这一菜园子,种什么收什么,那是人家说了算,你说了也可,但你必须要说对,如果说错了,责任就大了,你也担不起。公安工作不同别的,每一句话,每一道指令,都有可能牵扯到人命。这是其一。其二,东州公安局现在是特殊时期,局面复杂得很,也微妙得很。局长肖长天是市长助理,市政府党组成员、局党委书记,论职权都要比他们大得多。但肖长天最近不坐班,他生病了,到北京协和医院住院治疗。局里原来还有常务副局长,就在肖长天生病前一个月,原常务副局长调离了东州,到另一个市担任公安局局长去了,这个位子到现在还空着。空着的缘由不是没有合适人选,而是合适人选太多,竞争过于激烈。两个多月的激烈交锋后,另外3个人选被组织刷了下去,剩下高安河和庞龙两个人。庞龙也是东州市公安局副局长,但他排名在高安河之前。庞龙这人城府很深,若论城府,高安河根本比不过他。庞龙政绩也比高安河突出,以前庞龙分管过禁毒,跟禁毒支队支队长吴江华联手侦破过两起大案,这两起大案都是公安部挂牌督办的,特点是跨省区作案,涉案人员众多,贩毒手段极为隐秘,毒枭跟香港、台湾的贩毒组织都有联系,庞龙把它破了,两起大案的头目一个抓获在东州开源县,一个是在深圳抓捕的。

两次抓捕,庞龙都在现场,他善于现场指挥。这就让庞龙一下名声大噪,公安部给他记了一次一等功,一次二等功。这还不算,庞龙这两年分管刑侦,刑侦这一块,出成绩似乎总比别的块上要多,要显著。至少要比高安河分管的治安工作、派出所建设、经济文化保卫等容易得多,因此,无论是在部里,还是在省市,庞龙的知名度还有影响力都比高安河要高。高安河所以还能留在候选人当中,跟庞龙抗衡,关键原因在于群众基础好。群众对他的评价是工作作风扎实,不浮躁,少华而不实,工作不玩花样,一步一个脚印,重实际而轻政绩。

都市言情

小说以一群部队大院中长大的孩子不同人生轨迹为线索,将三个时代用悲怆纯真的爱情故事串联在一起,青春、亲情和爱情在风云起伏的年代激烈碰撞,震撼人心,催人泪下。自从八岁那年随母远嫁到陌生的军区大院,朝夕的命运就在继父樊世荣的宠爱和继兄樊疏桐的捉弄中矛盾地起伏。此后十几年的时间里,命运像斯芬克斯之剑,高高悬在少女朝夕的头顶,让本来简单的亲情与爱情都变得支离破碎……

父亲的请求

一直以为这个人蛮横不讲理是天性使然,却不知道他是在拿自己的性命来和他绞杀搏斗,就跟朝夕一样,横了心来和大家同归于尽,就这点上他们倒是一对儿,两个人都被爱恨焚失去了理智,死而后已。那他算什么,他夹在中间算什么?给他们陪葬,还是葬了他们?连波深深地埋下了头,泪水泉一样地淌下来。樊世荣给连波看病历的意图不言而喻,他还有选择的余地吗?

两天后,连波去火车站接放假回来的朝夕。他装作一切都和往常一样,什么都不会改变,什么都没有改变,其实他心里清楚,一切都已面目全非。晚上吃完饭,两人在楼下小区花园里散步,连波试探地问朝夕:“朝夕,你有没有想过,哥是真的喜欢你呢?”朝夕很警觉,马上反问:“什么意思?”

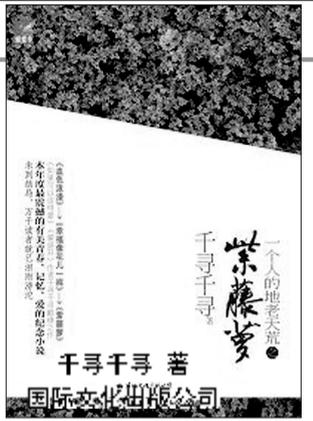
“没,没什么。”连波目光躲闪,搪塞道,“我只是想说,这世上的爱有很多种形式,不光是两情相悦那种爱,还有一种爱是因为牺牲自我而获得升华,因为爱本身就是不计回报的付出,如果真的爱一个人,就要让对方幸福,而不是让彼此挣扎着痛苦……”“连波!”朝夕打断他,心底立即拉起一道防线,“你以为你牺牲自己,我就能获得幸福?不,不,这不是爱,是自私!如果你爱我,就不应该放弃,否则我变鬼都不会原谅你!”说着她扑到连波怀里呜呜地哭起来,是的,她原本是要拉连波垫底,以达到报复樊疏桐的目的,可是真的跟连波在一起后,她又放弃了最初的决心,完全听命于本能地去爱他了。因为她管不了自己的心,她就是爱他。只是两人在树下相拥而吻的

时候,丝毫没注意到就在不远处的一棵长青树下,有个人缓缓转过身,从暗影中走到清冷的月光下,拖着长长的身影消失在无边的黑夜中。

那个人就是樊疏桐,目睹这一幕,非常意外,他竟然很平静。哀莫大于心死,这世间的幸福,温暖,抑或是快乐,从来都跟他没有关系。自那天跟连波谈过,他就一直病着,头疼得死去活来,精神和意念越来越游离。次日他在家昏睡了一天,他差点以为自己会这么睡死过去。一直睡到傍晚,他起床下楼胡乱吃了点东西,精神还是很差。他感觉自己可能在发烧,浑身像是泡在开水里一样滚烫,于是又爬到床上昏睡,朦胧中他听到电话一直在响,不依不饶。他被吵得无法安宁,只得挣扎着起来,扶着墙摸到客厅。窗帘拉着,室内一片漆黑,分不清白天还是晚上。

他开了灯,虚弱地陷进沙发里,拿起电话。他没有“喂”出声,电话那端就传来寇海嘶哑的喊声:“士林,快来!快来医院……朝……朝夕不行了……”

樊疏桐赶到医院的时候,朝夕刚刚做完手术,正在监护室接受观察。是常英和同事黎伟民将朝夕送到医院的,早上常英接到连波的电话,说他出远门了,要常英过去看看朝夕,他放心不下朝夕,因为这次出远门他没跟朝夕打招呼。常英问他去哪里了,为什么不打招呼,连波含糊支吾了几句就匆忙挂断了电话。常英以为两个人可能吵了架,她知道朝夕的性子烈,怕这丫头做出什么极端的事情来,就坐了黎伟民的车去连波的公寓看看情况,结果怎么敲门都没人应,凭着警察的本能,她意识到可能出事了,连忙叫来楼下



等候的黎伟民,一起撞开了门。见到朝夕时,他们都吓一跳,满脸都是血,朝夕已经昏迷,血却还在不断顺着她的小腿流下来,他们当时也不知道出了什么事,连忙将浑身浸透鲜血的朝夕送到医院。

“谁是病人的家属?”医生出来问。樊疏桐挣扎着站起来:“是我!”可能是意识到自己的声音过于沙哑浑浊,怕医生没听清,又道,“我是她哥哥,请问我妹妹为什么会做手术,她怎么了?”

医生顿时诧异她打量他:“你是她的哥哥,你会不知道她为什么动手术?她腹部长了个那么大的恶性肿瘤,你们到现在才送来,肿瘤引发经期血崩,血都快从她身上流干了!虽然手术后暂时保住了子宫,但她今后不大可能会怀上了,除非出现奇迹,你们家属得有心理准备。”

樊疏桐身子摇摇晃晃,似乎没听明白,“她长肿瘤跟她生不生孩子有什么关系?”“怎么没关系?她刮过毛毛,肿瘤有可能是当时流产没有处理干净而形成的,这种情况不是没有过……现在的年轻人太不自爱了,动不动就刮,到年纪大了想要的时候就没了。”医生喋喋不休,全然不顾樊疏桐灰白的脸,叹口气直摇头,“虽然肿瘤切除暂时可以保住子宫,但是创伤面太大,明说吧,她没有生育能力了。她肯定是在那些黑诊所里刮的,又没刮干净,才搞成今天这个样子……”

营销寓言

拥有绝好的产品却找不到买家?公司初步发展却遭遇竞争对手?廉价产品疯狂挤压?面对这些问题,你的营销该怎么做?

故事中的主人公麦克斯从发明轮子到创立公司,每一阶段的发展都会遇到类似的问题。先知者则带领麦克斯揭开营销的层层迷雾,发现营销的真谛。

米妮带着麦克斯进了城

到了星期一那天,米妮带着麦克斯进了城。在汉谟拉比大街圆形剧场附近的一个全新高档小型商场里面,果然看到新建起来的一个大型商店,上面挂着一个非常大的标志:麦克斯轮子。

商店的窗户上满是彩色的横幅,上面写着“低价,超低价!”、“便捷信用卡支付!”、“免费送货!”

店里面则展示着各种各样的轮子。麦克斯和米妮刚踏入商店,那些年轻、热情洋溢的店员便来到了他们身边,渴望为他们服务。

麦克斯急忙解释:“谢谢,我们是店主。”一个年轻的店员“哦”了一声,说道:“我们以为你们是顾客呢。一整天下来,也没有几个人。”“但我敢肯定很快就好了。”销售领袖一边说着,一边从柜台后面走了出来,“我们已经派人深入街区,宣传我们的特价产品,分发我们的特别优惠券。”“优惠券?”麦克斯不由产生了疑问,“你确信这种方式可行吗?”“在我上一份工作中,这种方法挺管用。”“什么工作?”“卖金橘,还有大枣、橙子和柠檬。”“柠檬!你是卖……水果的?”麦克斯,我不仅仅销售一两中水果,我卖过多种水果。而且我告诉你,如果想卖轮子,

就需要采用这种方式:在一个方便的地方建立起一家大型商店,大量的库存、较低的价格、接受信用卡支付、拥有一批有礼貌的、精力充沛的工作人员、提供非常优秀的客户服务。”

一个月后,这位领袖不再像以前那么自信了。“对不起,我不知道哪里出了问题。我在这个商店所做的一切,对于销售水果和骆驼都很管用的!”“哦。”麦克斯问道,“是不是销售水果和骆驼与销售轮子是两码事?我是说,每个人都应该知道如何去骑骆驼。但是,没有人知道该如何使用轮子,因为轮子是刚刚发明出来的!并且几乎没有一个人听说过轮子。对于销售一个客户甚至不知道该如何使用的物品的商店,客户怎么可能花时间来进来看呢?难道你们不应该走出店门,敲开客户的大门,或者做点别的什么吗?难道你们不应该告诉人们这个产品是怎么一回事吗?”这位领袖的脸红了,眼睛只是盯着地板。

麦克斯说:“好吧,别的就不多说了。你到底卖出了多少个轮子?”“只有一个……其实一个也没有。”“一个也没有。”麦克斯不由得嘟哝了起来。

“我们确实卖出了一个轮子,并且也及时送货了。但是,一个星期之后,客户把轮子送了回来,说轮子与她的地毯不搭配。”“她的地毯?轮子和地毯有什么关系?”“她想把轮子当作咖啡桌用。根据我们30天内无理由退货的承诺,我们只能愉快地接受退货,否则……”麦克斯转过身去,对着米妮摇了摇头。

销售梦想的卡修斯

麦克斯说道:“我们花光了所有的

钱,却没有卖出一个轮子。我们要破产了。”米妮问道:“是啊!我们该如何收拾这样一个烂摊子呢?”“我不知道该如何还你父母的钱。我们必须向他们解释。”“不,我是说这一堆破轮子。我们要怎么处理它们呢?”麦克斯悲伤地摇了摇头。“就像你曾经建议过的,把它们扔到河里去吧。”米妮说道:“在扔掉之前,为什么不先去找先知者谈论一下?”她的丈夫说道:“我看不出这还有什么用。不过,再来一次‘野跋涉,对我们也造不成任何损失。”

于是,麦克斯和米妮再次离开了城市,开始了拜访先知者的长途之旅。当他们最终走进洞穴,点燃篝火,摆放供品时,先知者便出现在了他们面前。这位老者说道:“怎么又是你们?”接着,他便闻到了香味。“嗯……那是什么?”米妮说道:“骆驼肉串,请尝一串。”先知者猛地拿起了一串热腾腾的肉串,吹了吹,然后吃了起来,嘴里说道:“味道不错。”米妮告诉他,“它们都事先用料腌制过。”“嗯……有些老,有些难嚼,但除此之外,我必须承认,相当好吃。”“您可能会喜欢一些小菜,请品尝一些鹰嘴豆泥和新鲜的皮挞面包。”

先知者吃了一点,然后频频点头,最后坐在了一块岩石上面,急匆匆地享用起了这顿大餐。吃饱之后,他拍着自己的肚子说:“好吧,你们现在遇到什么问题了?”麦克斯告诉他:“我们现在仍然一个轮子也没有卖出去。”“我并不感到奇怪!”米妮说:“可是,我们花费了大量的金钱,聘用了3个不同的销售人员。”“3个?他们都是什么样的销售人员?”麦克斯说道:“他们简直糟糕透顶。”于是,他和米妮,把发生的一切都原原本本地告诉了这位老者。