

反腐纪实

东州市黑恶势力泛滥猖獗，欺行霸市，无恶不作。身心受到极度摧残的冷艳秋终于得到三和公司女老板洪芳的赏识，而准备在商界大展拳脚时，以皮天磊和张朋为首的黑恶势力却以暴力打压等手段排挤、迫害竞争者……势力单薄的冷艳秋将如何面对身不由己、凶险莫测的人生？

对方没想到庞龙敢这么发火

这事曾经折磨过庞龙，按说，作为一名老公安，在人民利益与个人利益之间，他应该毫不犹豫地选择前者，守护一方平安是公安战士不容辞的职责，对黑恶势力予以严厉打击更是公安干警的神圣使命。但是，他听到那个不幸的消息时，心里还是重重地响了一下。什么是轻，什么是重，有时候真是很难分清。那个人是赢了，对上，他是英模，对老百姓，他是好公仆，是新时代的包公。铁面无私，铁腕除恶。可是对家人呢，对他死去的妻子和女儿，他怎么交代？



庞龙是有妻有子的人，平常时候，他把这些都忘了，好像为了“正义”两个字，他什么都舍得。但每每听到这样的不幸或叫噩耗，他的心里，蓦地就会浮上妻子那张憔悴的脸，还有儿子担忧的目光。妻子是替他憔悴的，他的风光在妻子眼里全然不见，妻子看到的永远是“危险”两个字。儿子的担忧也是为他发出的，踏入大学校门不久的儿子，每次打电话，总要提醒他：“爸，您悠着点，工作不是你一个人干的，危险也不是你一个人冒的，我们可不想看到那些事在你身上发生。”儿子说的婉转，但儿子的担忧一点也不婉转。

这担忧，这憔悴，还有潜伏在儿子和妻子后面的危险，没法不让庞龙多想。庞龙这些年思想的变化，不能不说与此无关，他也是人呐，为人父为人夫，他怎么会没有想法呢？可想法归想法，并不影响工作，这点上，庞龙做得很到位。

庞龙还在怔想，对方又说话了，这次这位自称江上钢表舅的，居然说出了庞龙儿子所在的学校还有住宿的公寓及房间号，还阴阳怪气问：“怎么样，庞局长，我说的没错吧？”

庞龙骂了一声娘，紧接着吼道：“你敢打老子的主意，老子现在就把那龟儿子关监狱去！”

为了儿子的安全，庞龙在儿子考大学时，坚决不同意儿子报考本地院校，他给儿子的建议，离东州越远越好，哪怕到西藏，或者到云南广西，就是不能考本地的，邻省也不行。没想到，这伙人还是能打听到。说得也是，吴江华他们连对方那么隐秘的窝点都能踩到，对方打听个学生算什么。

对方大约没想到庞龙敢这么发火，一时语塞，沉默了好一会儿，才道：“庞局你先别发火，咱们做笔生意好不好，你把江上钢放了，罚几万块钱，此事不再追究，我把你儿子送到英国去留学。”“有种你到我办公室来谈！”

上午九点，钱副市长代表市委、市政府，参加了新开工的东川高速公路二段工程开工仪式，这是今年东州从中央争取到的大项目之一，也是海东省的重点项目之一，无论省委、省政府还是市委、市政府，都相当重视。十点十分，钱副市长离开东川高速，又往市区赶，他要参加皮氏集团成立五周年庆典暨万豪大酒店开工奠基仪式。万豪大酒店是皮氏集团跟香港万华投资公司联合投资兴建的，这家酒店位于东州宣北区最繁华的八一一路，在八一广场对面，以前那里是部队的占地，部队撤走后，设施交地方管理，为拿到这块地，万豪集团可以说是施尽了手段，当然，钱副市长也从中出了不少力。要支持企业发展，有时候就得采取些非正常措施，老是按原来那一套按部就班，那怎么行，墨守成规嘛，这是钱副市长的逻辑。在支持企业发展上，钱副市长向来是大手笔，这个城市好几块黄金地皮，有些甚至是寸土寸金，都是他力排众议大笔一挥划出去的，要发展，不冒险怎么行。

但是，有些冒险他也很窝火，现在这些老板，需要你时，恨不得一天二十四小时围着你转，你上厕所他都乐意跟着，一旦目的得逞，他拿到手，项目开工，就不再是那么回事了。万豪大酒店就是如此。皮氏集团可以说是他钱谦一手扶持起来的民营企业，没有他钱谦，这家企业要想取得今天的成就，至少还得五年。钱谦把五年后的成就和梦想提前摆在了他们眼前，这伙人却……

钱谦赶到工地时，现场已是人头攒动，彩旗招展，巨大的气球飘在空中，二十多个拱门外加五颜六色的几千面三角小旗更是将庆典现场渲染得一派喜庆。皮氏集团大老板皮天磊远远地冲他走来，脸上堆着厚厚的笑。皮天磊个头不高，不到一米七，人长得更是像个圆球，但就是这个圆球，在东州却是数一数二的人物。他的产业无处不在，人也无处不在，他的笑更是无处不在。有人说皮天磊跺一下脚，东州城都要抖上几抖，这话虽然夸张，但也道出了几分事实。皮天磊身后，跟着婀娜多姿的孙黑妹，这女人也怪，人明明长得跟出水芙蓉一样，皮肤白嫩得像藕，却偏要起这么个名。

军歌嘹亮

巡视到1连连部时刘放吾发现了一丝异常

尖兵能够在战场上起到的决定性作用，刘放吾是再清楚不过的，早在税警总团的时候，他就有意识地聚拢起了一小批各有所长的士兵。对于如今这支尖刀连的实战要求，刘放吾强调“快、准、狠”，对敌就像狼见到血肉一样几口吞下肚，不达目的誓不罢休。古代刺客一击不中，远遁千里的信条是特务们应该借鉴的，绝不适合1连。

巡视到1连连部，刘放吾发现了一丝异常。按照部署，拂晓时全团将渡河强攻，尖刀连在此之前就得迂回渗透到敌军腹地，这会儿应该早已完成了整备集结，静候命令下达才是。可此刻他看到的却是荷枪实弹的百来号人莫名其妙地围成了一个圈，光瞧情形，倒很有些像在看猴儿耍把戏。

“司马洛，这是在搞什么鬼？！”刘放吾的突然发问吓了众人一跳。

1连全体回身立正，挺胸敬礼。透过人群的间隙，刘放吾看见当中那片空地上，踞着条豹一般的身影。那人正是赵平原。

见到戴着校官胸章的团长排开人群大踏步逼近，他居然还是蹲在那里满嘴带油地啃着一只红烧肘子，像瞧不见1连全连百多双喷火的眼睛那样，也无视了这位阵地最高长官。

1连副连长司马洛铁青着脸正要报告情况，却被刘放吾抬手阻止，静静看了赵平原片刻，后者才开口问：“你也是我的兵？”“是。”赵平原头也没抬。“是我的兵，就该知道兵是什么样子！”刘放吾见身边英国将军满脸看热闹的表情，脸色更沉。

赵平原总算放下了啃剩半拉的肘

子，站起身，“长官，我听伙房的兄弟说，这边的队伍能先上前线，就过来了。厨子那活，我干不了，我老家那么多饭馆，真想要烧菜翻勺子还来这儿干啥？”赵平原的语声不高，表情木然，“长官，我大字不识几个，屁也不懂的。今天得罪了这些弟兄，又犯了你的官威，回头不管要杀要剐要枪毙，我都认了，只求现在自家先不弄自家。不管咋样，今天跟一连打头阵，老子是跟定了。”

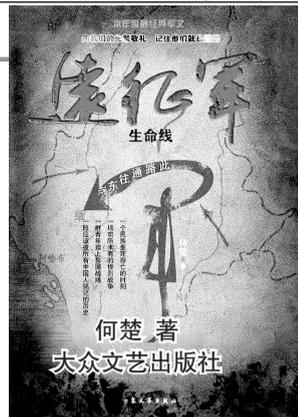
夜风袭来，平墙河两岸的枪炮声低荡下去，终至沉寂。随着赵平原半敞的衣襟被风撩开，手已经按上枪套的刘放吾这才发现——这生着一双狼眼的年轻人腰间，赫然缠着一排头下柄上的手榴弹，引线全都纠结在一起，紧握在他的掌中。

阵地另一头，简陋无比的伙房里。被狂怒的张跛子喷了半天口水，周大喜却没有因为自己看丢了人，而生出多少沮丧愧疚的意思。等那跛子一阵风似的去了，他发呆半晌，坐到火苗蹿腾的灶口前，从口袋里摸出皱巴巴的小本和自来水笔，在扉页上慢慢写着：“一九四二年四月十八日，国民远征军第六十六军新三十八师一三团，入编二十一日整……”

天穹已拉下了最厚重的夜幕，仁安羌油田区的日军战地指挥部里，仍旧是灯火通明。

陆军少将荒木正三已经几天几夜没有合过眼了，满血丝的小眼中却光芒森然，凝视作战地图上用红笔勾出的几块重点区域时，神态仿佛嗅到了血腥味的狼。

这名毕业于日本陆军大学的中年将领，在日军第33师团中素有“战地雄鹰”的称号。这次正是他所率领的步兵联队在缅甸向导带领下，一路迂回穿插，当先穿过英印军布下的三重防线，迅速占领



平墙河南北两岸阵地，切断英军第1师和战车第7旅1部后路，将对方困死在仁安羌区域。

一开始荒木正三自己也没料到，以夺取油田为战略目标，却会无意中网住了这么一条大鱼。几次规模不一的阵地战打下来，他开始明白这次遇上的猎物小不了。但苦于兵力相差太过悬殊，只得在夜间借着油田爆炸产生的火光和浓烟，派出多支小分队分袭英军阵地，以求打乱敌方阵脚，拖延其突围时间，等师团主力赶到，再聚而歼之。

这种极具针对性的战术无疑是高明的，在战略心理方面，更是摸透了英国人外强中干的特征。封锁形成后，第33师团的另一支联队与一个满编制野战炮兵大队也很快赶来，在仁安羌山地对英军形成合围之势。

令荒木正三没有料到的是，中国军队会在这个节骨眼上一下子冒了出来。大概是入编以来对英军一直打得太过轻松的缘故，驻守北岸的藤原大队就这么猝不及防地在另一个宿敌手下灰飞烟灭了，大队长藤原正男战死，活着逃过平墙河的不足百人。

现在整个战区的局势好比一个巨大的三明治在慢慢成形，日本军队已处在相当不利的夹心位置，迟迟未到的师团主力使得荒木正三既不敢对英国人发动全面攻势，也没有底气回扑北岸的中国人，个中滋味实在是度日如年。

营销寓言

拥有绝好的产品却找不到买家？公司初步发展却遭遇竞争对手？廉价产品疯狂挤压？面对这些问题，你的营销该怎么办？故事中的主人公麦克斯从发明轮子到创立公司，每一阶段的发展都会遇到类似的问题。先知者则带领麦克斯拨开营销的层层迷雾，发现营销的真谛。

麦克斯和妻子敲开了托比家的大门

回到家后，他将这一切原原本本告诉了米妮。“米妮，我还有好几百个轮子等着制造，你现在应该帮助解决这一难题。”“我？为什么不让我去处理？他是推销员，这种事情难道不是他的工作吗？”“卡修斯早已拿着佣金不知跑到哪里去了。”“所以，应该派一个马拉松选手去给他送信！让他赶紧回来！”

麦克斯摇了摇头。“即使我们找到他，又有什么用呢？他又不知道如何去培训工人，他更不会坐在那片沙漠里弄清楚如何改造轮子。他认为，我们有责任去处理这些‘小细节’，安装好轮子并告诉工人如何使用。”“不过，麦克斯，对于如何把轮子安装到雪橇上，我是一点也不懂啊！所以，你怎么能指望我去培训那成千上万的工人呢？”

她的丈夫说道：“亲爱的，我们一起去处理，您只需要尽力去做就可以了。我会让我最好的助手阿特莫斯来帮你。他负责研究如何进行改造，你负责处理剩余事情。”她很不情愿地答道：“我尽力而为吧。”

但几天后，米妮眼泪汪汪地跑回了家。“麦克斯，根本不行啊！哥布拉先生的一位工程师向阿特莫斯提供了一些雪橇的图纸，但阿特莫斯不知道怎么去

弄，他甚至不知道如何去看这些工程图纸啊。”“好吧，好吧。我会抽时间去那里看看。”“麦克斯，事情变得越来越复杂！关于培训和支持，他们不只是让我们向他们展示如何使用轮子，而且还希望我能告诉他们如何去搬运这些大石头！”麦克斯惊讶地问道：“啊？快说说这是怎么回事儿？”“我原以为去那里就是告诉他们，这是轮子，它是这样一圈圈走的，诸如此类的事情。但哥布拉先生希望我告诉他们诸如轮子能承受多少重量之类的问题。他的工作人员让我计算出最佳负载量，每一特定吨位的制动距离，需要使用的绳子的拉伸强度。”“老天啊！连我这个发明者都不知道这些问题的答案。”

他的妻子说道：“不仅如此，他们还需要我们提供一个维护时间表。另外，也希望我们专人负责维护工作。用哥布拉先生的话来说，他们需要整个一整套解决方案。”麦克斯一边抚摸着他的下巴，一边说道：“我们遇到大麻烦了。我们需要派一个能够解决这些问题，并与哥布拉的工程师合作好的专家去大金塔工程。但是，如果不留在这儿制造轮子，我们恐怕不能如期交货。我现在不知道如何是好。”

就在此时，门外响起了敲门声。麦克斯打开门，看到建设者本正微笑着伸出手和他们打招呼。本已经不是第一次来访了，他们分开后，每隔三五个月，本就会过来问候一下。本问他们：“最近好吗？”“嗯，啊……一般一般。”麦克斯支支吾吾地告诉他。

“我这里有两张下周角斗士比赛的票，你们可以去看一下。”米妮说道：“哦，你真是太好了。不过，实话告诉你，我们最近特别忙，即使我们想去，也抽不出时间。”突然，米妮面露喜色，说道：“托比怎

么样？”“托比？”“就是那个获得认证的向导者。”麦克斯弹了弹自己的手指，说道：“噢，对啊！她是个很聪明的人，也许可以把所有的问题都能处理好。知道如何联系她吗？”

一小时后，麦克斯和他的妻子匆匆地穿过了市中心。敲开托比家的大门，让他们倍感欣慰的是，开门的就是托比。当他们坐下之后，托比说道：“我听说，轮子被卖到了很多地方。”米妮说道：“是的，我们做得还不错。你呢？找到工作了吗？”

“是的，我现在正在从事开发一项新产品的工作。但只是帮助处理一些工程细节问题，也就是画画图纸。”

麦克斯直奔主题，问道：“再来为我们工作怎么样？”“可是上次我做得并不好。”米妮说道：“这将是一个不一样的开始。我们希望你能够帮助我们完成大金塔的工程。”向导者托比欣喜若狂的问道：“真的吗？大金塔！不过……我还是去做销售吗？”

麦克斯说道：“你的工作就是监督我们供应的轮子的安装工作，并帮助客户将轮子融入他们的日常工作之中。”托比点了点头，问道：“可是，你们打算给我多少薪酬呢？”

麦克斯望了望米妮。虽然大金塔项目的100万谢克尔还没有拿到手，但他们还是能够支付得起一两个向导者的薪酬的。于是，米妮说道：“不管你现在的薪酬是多少，我们都给你翻倍。”

麦克斯回忆起了她曾在面试中说过的话，便补充道：“如果做好了，我们会考虑让你进入麦克斯轮子公司的管理层。”

话已至此，托比说道：“好吧，我会成为你们的出色向导者的。”

李耀廷 张玲译 中央编译出版社 Selling 卖轮子 风靡全球的营销寓言！