

反腐纪实

东州市黑恶势力泛滥猖獗,欺行霸市,无恶不作。身心受到极度摧残的冷艳秋终于得到三和公司女老板洪芳的赏识,而准备在商界大展拳脚时,以皮天磊和张朋为首的黑恶势力却以暴力打压等手段排挤、迫害竞争者……势单力孤的冷艳秋将如何面对身不由己、凶险莫测的人生?

密会谭敏敏

突发事件后的第三天,皮天磊突然打来电话,连着赔了一大堆不是。皮天磊并不知道那天钱谦遇着了什么事,还以为钱谦生气了,也怪他,那天怎么也把谭敏敏给钱副市长引荐一下,人家认识是人家的事,到了他的地盘上,不介绍就是他的不对。忙晕了头,真是忙晕了头。



皮天磊赔完了不是,笑着道:“怎么样首长,累坏了吧,晚上我邀了几个人,一起坐坐,帮首长放松放松。”

钱谦一听这话,就晓得皮天磊已经知道张朋手下惹乱子的事,这种消息他们听到的最快。以前皮天磊也干这个,刚起家时,靠给人收欠账,讨要三角债过日子,再后来发展到替开发商做搬迁户的工作。做工作是文明说法,其实就是用一些下三烂手段,逼迫搬迁户就范。东州著名的“3·12”枪案,就是皮天磊手下干的,当时把赶来值勤的一名“110”警察脑袋打穿了。皮天磊现在不干这个了,早就洗了手,他现在是民营企业的代表性人物,大企业家,是市里树起的一面旗帜。

“放什么松,我能放松吗?”钱谦没好气地说,他不清楚皮天磊都请了些什么人,有些人,真是不适合一起坐的。别借这个名,再给他弄来一些不三不四的人,给他脚底下挖坑。

“市长大人,革命工作是干不完的,该注意身体的时候,还是应该注意身体。对了,那天太忙,忘了给你引荐一位客人,北京来的,说来也是咱东州人,眼下在演艺界还算有点小名,谭敏敏,最近正好在东州拍戏,市长如果不介意,我把她叫来,给市长助助兴?”

“拍戏,她会拍什么戏?”钱谦心一动,嘴上仍然很严厉地说。

“好像是一部古装戏,还担任女三号呢。”皮天磊进一步说,其实他也不知道谭敏敏拍什么戏,他对这些不感兴趣,那天请谭敏敏,也是事出无奈,依他皮天磊的性格,是断然不会让这些末流的戏子前来捧场的。可眼下有人喜欢这个,东州每一项大的项目开工,总有人要变着法子请来一些演艺界的歌星影星或者笑星什么的,好像这样才能显示出他们的能量。而且此风愈演愈烈。其实台面上每一种风气的盛行,都跟官员私底下的嗜好分不开,试想一下,如果官员不好这一口,他们会动这个脑子?吃饱了没事干,撑的。

果然,一听谭敏敏到场,钱谦口气不一样了,不过他还是没失掉威严:“好吧,我尽量来,你也注意一下,人不要太多。”

地点选在江边的狮子楼,一个很有个性的地方,酒店档次也不低,跟五星级酒店没什么两样,这里的厨师据说常常出国,给国外那些大财团大企业的富豪们做私宴,东州人好吃,便也吃出一大批顶尖级的厨师来。不只如此,这家酒店的厨师还在东州电视台开了一个“吃在东州”的栏目,收视率奇高,拥有一大批粉丝,不过都是些老太太或者退了休赋闲在家的妇女。但这里的菜,味道的确没得挑。

钱谦到狮子楼的时候,谭敏敏她们到了已有一刻钟,谭敏敏目光莹莹,在殷切地盼望着市长大人。谭敏敏跟钱副市长是在北京认识的,去年五月份,钱副市长去北京开会,中间有一天,一位姓方的东州老板出面请钱副市长吃饭,为了热闹,就把谭敏敏也请去了。姓方的老板说话特别油,也特能侃,跟北京人学的,他把谭敏敏简直侃到了天上,说央视“同一首歌”马上要请谭敏敏去红色地区江西,还说央视著名主持人老毕也看中了谭敏敏的潜质,计划让她走星光大道。侃得谭敏敏心惊肉跳,其实她还不知道央视大门朝哪边开。谭敏敏在北京的情况,只有谭敏敏自己清楚,像她这种跑到北京打拼的,起码有几十万。谭敏敏算是运气好,碰上了纪老板,纪老板一直答应,要包装她,推她,但到现在为止,她除了陪纪老板睡觉,再就是偶尔花一下纪老板的钱,唱歌的事,八字还不见一撇呢。

10

军歌嘹亮

有一条路叫做滇缅公路,从云南昆明到缅甸仰光港,连通印度洋。六十多年前,日寇入侵缅甸南部,准备截断这条国际救援物资入华的最后通道,完成对中国外国的全面封锁。维系四万万中国人存亡的生命线危在旦夕,一支远征军在这样的情况下踏出国门。他们当中有曾经的土匪,有未竟学业的学生,有饭馆老板、神棍和屠户。就是这么一群或朴实或怯弱或蛮横或油滑的男人,在那个年代的那片土地上,以生命点燃了铁与火的不屈之光……

赵平原不由得暗暗叫苦

赵平原在这个时候直蹿起来,膝撞其中一人的裆部,那军曹连哼都没哼,就昏了过去。另一名鬼子立即大声呼叫,边后退边开枪,对方的掌根却已由下而上击中了他的鼻子。

那鬼子哀嚎一声,挨不过锥心刺骨的酸痛,丢枪捂鼻,整个人昏昏沉沉全然不知身在何处。赵平原早料到会有这样的反应,猫腰捡了地上的三八大盖,一刺刀扎上他的脑门,“呲”的一声拔出,想也不想,回身又给了晕过去的鬼子一下。

“你咋会说日本话?”那名矮小汉子看傻了眼,操着东北口音直愣愣问了一句。

赵平原闷声不响扒了其中一个鬼子衣服换上,把赤条条的尸体拖到旁边藏好,自己往血泊里一趴。不过眨眼的工夫,七八个被惊动的鬼子就冲了进来,见死了人,俘虏又只剩下一个,全都怒吼起来,挤成一团掉头冲去。

指挥所外很快再也不剩一个鬼子,远处倒是喧哗一片,赵平原替那汉子松了口气,两人背了枪,趁着夜色往相反的方向狂奔,先后翻出了战壕。

“你去哪儿?”那汉子压着嗓子反问。“还能去哪儿,回河那边去啊!”赵平原悻悻骂了声娘,“要不是老子命大,这次稀里糊涂就这么完蛋了。”那汉子嘿嘿低笑,慢吞吞地说:“充愣充到团长头上,没当场毙了你们,都算你狗屎运了。就这

么回去,不怕啥时候再整双小鞋穿穿?”赵平原低哼一声,“不回去咋办?你让我卸了枪杆子,自己认道走回云南?”月色下只见对方步伐不疾不徐,说话口气也是淡淡的,再没了之前的窝囊模样,不由得起了疑心,“老哥,要不你给我出出主意?”“你搁哪儿学的日本话?”那汉子愣了半天,才不死活不活地冒出一句。“那狗日的副连长说的时候,我就在旁边听着,没想到拿来唬人还挺好用……老哥,你是干啥的?”“什么人?口令!”前面忽然传来厉声喝问,几条人影隐隐约约地站起。

赵平原听到说的是鬼子话,不由得暗暗叫苦,正飞转着念头思量如何应付,“砰”的一声枪响已在耳边炸开,前方只见一名鬼子摇晃了几下,慢慢软倒。矮小汉子咧咧嘴,“呲”的拉下枪栓,推弹上膛。“哦,我就是1连连头。”那边还击的枪声顿时响起,赵平原瞪目结舌。

听到远方的交火动静,司马洛并不理会,按照侦察兵对敌军火力的口述,在地面上划出简略示意图,如此这般模拟了一番,随即分配1、3排以三人一组的集散形式突袭,2排负责在战斗打响后阻击鬼子援军。

这次1连担任突袭尖兵,在武器装备上不但下了血本,还动了番脑筋——每人一枝德制MP40冲锋枪,一枝20发镜面匣子,每排配备四挺轻机枪,两具掷弹筒,不带半件美式装备。司马洛听到



王得胜这样担保,也不多话,领着剩下的两个排上了山。

山包上有些荆棘在土壤中顽强地扎根,灌木则都是从别处砍来插进土里的,连成一片的叶杈再加上伪装网,将12门火炮遮得严严实实。匍匐到附近的高大壮刚一瞅见月色下的炮筒,就倒抽一口凉气。这些99式105mm山炮射程远,火力猛,容易分解组合,适用于山地复杂地形作战。就眼下的阵地形式而言,这12门山炮一旦以杀伤榴弹同时实施大范围打击,对有生力量的毁灭性将是无比可怕的。

这一小片炮阵地分为前后两个部分,呈“L”型排列的12门火炮在前,后方是多个分散的协防工事,另外还有一队士兵负责警戒。静悄悄的阵地上,通信兵正在对着无线电台接报,声音在夜色中传出很远,“……支那人过河了?什么部队?”“要你命的部队。”司马洛在心中冷笑,口中倏地打了个呼哨。

从各个位置同时开火的突袭者打了鬼子一个措手不及,绝大多数日本哨兵都是瞬间丧命的,剩下的那部分全都趴在地下找掩护,端起三八大盖噱叫着开始还击。

07

营销寓言

拥有绝好的产品却找不到买家?公司初步发展却遭遇竞争对手?廉价产品疯狂挤压?面对这些问题,你的营销该怎么做?故事中的主人公麦克斯从发明轮子到创立公司,每一阶段的发展都会遇到类似的问题。先知者则带领麦克斯拨开营销的层层迷雾,发现营销的真谛。

麦克斯又开始着手工作

文章写道,他是“一位拥有生意头脑的机械天才!历史在发展,那家帮助建造大金字塔的公司!那家给全世界带来石磨的公司!现在谁还记得他们呢?人们只记住了手推车的发明者!”

他的妻子叹了口气,说道:“麦克斯,所有的大话和气话都不会管用的,我们必须接受这样的现实:木质轮子代表未来的潮流。”

麦克斯嘟囔着说:“磨坊就不行!要磨面粉,必须使用石头磨盘,而不是木头磨盘!”

“是的,麦克斯,可以想象:在未来五年之内,你会拿下所有的石磨市场份额,但是这所有的市场总额也抵不上牛车轮子市场一年的份额。然后,又有四轮货车……以及军队使用的战车。”“对,这些我都知道。”他的妻子说道:“我很高兴你终于听进去了。我们现在销售额直线下降。六个多月了,搭配雪橇使用的改装轮子,托比一个也没卖出去。大家都把自己的雪橇砍了当木柴烧火了,买一台新的四轮货车,比

把轮子改装到旧雪橇上面要便宜很多。

“麦克斯,如果你坚持,我们可以坚守石磨市场。这个市场的价值有好几百万谢克尔。不过,木质轮子的市场价值将是数亿谢克尔,而且如果我们现在不采取行动的话,这一切将会成为伊迈姆的了。他的轮子正迅速发展成为新的行业标准了。如果我们不尽快采取一些措施,那么他将很快变得不可战胜了。”

麦克斯还在嘟嘟囔囔地继续抱怨着,不过他知道,妻子所说的一切是正确的。然后,他在地板上走来走去,一句话也不说。最后,停了下来,说道:“既然伊迈姆可以超越我的创意,那么我也可以更好地超越他的创意。”

于是,麦克斯又开始着手工作,不久,他和托比及公司的其他工程师便研制出了一种新型轮子。正像他们所说的那样,它“绝对不会给麦克斯轮子公司丢脸”。测试结果很快证明,新型轮子的性能优于伊迈姆的木质轮子,因为它有辐条,也就意味着它比实心的木质轮子更轻,但同样结实和耐用。

麦克斯的新“轮辐式轮子”是设计工艺上的一次突破。相对于伊迈姆而言,这种轮子的生产成本更低。并且,它的外观更酷。

麦克斯断言,“我就知道这些轮辐式轮子将会一炮打响”。

不幸的是,关于销售,他仍然还有很多东西要学。

制造出这些全新轮辐式轮子之后,

米妮和托比决定将当时现有的最大轮子买家即四轮货车和牛车制造商作为他们的销售目标和对象。

借助于大金字塔项目所获得的行业背景,托比得以与阿特拉斯四轮货车公司总裁见面。这家公司的广告声称自己是“重型运输业的新领军企业”。

但是她与这位总裁的第一次会晤并没有像她想象的那样顺利。在她谈及麦克斯轮子公司的许多优势时,这位总裁打断了她,

说道:“这一切都令人印象深刻,但你来这里是来销售轮子的,对吗?”

“是的。”“那么你应该跟我们的轮子部门谈谈。”“噢。你们有一个专门的轮子部门?”“是的。我们的轮子部门负责处理一切与轮子有关的事务。请跟我来,我将你介绍给他们。”托比说道:“这太好了。”

几分钟后,托比便见到了负责轮子规格的经理赛勒斯以及轮子采购经理毕比。由于托比是总裁引荐的,所以他们毕恭毕敬地(而又冷漠地)接待了她。赛勒斯对托比说道:“说实话,你的轮辐式轮子的确有前途。但是,我们今年不需要这样的轮子。”“我能问问为什么吗?”赛勒斯和毕比互相看了看对方一眼。然后,毕比故作亲切地解释道,“做出这样的改变,我们必须至少提前一年进行。”赛勒斯说道:“没错!我们今年的设计样式,早已经被批准并确定了。”

14

郑州口腔美容网 ZHENZHOU KOUQIANG MEIRONGWANG 网址:www.zzkqmr.com 咨询:646106790 0371-67353300 24小时咨询

牙齿整形专家--专业塑造明星般牙齿 矫正歪牙 美容牙齿 治疗牙病 精品修复 专业 健康 安全 无痛 完美