

震撼亚洲

“铁桶阵”让钢巴无奈 没想到建业的防守这么好

此前已经4场不胜的大阪钢巴满心希望能击败建业,以缓解一下压力,但没想到被对手硬生生地夺走了一分,赛后钢巴队主教练西野郎不由感叹:建业的防守太好了,就像“铁桶”一样。

现在看来,建业队在主场0:0战平新加坡军团的比赛从某种程度上讲还是件好事儿,由于建业队还是第一次参加亚冠,之前所有对建业的了解,西野郎只能通过这场比赛的录像。而那场狂轰滥炸久攻不下的比赛,让西野郎只看到了建业队进攻的一面,却忽视了建业队的防守。正是靠着下半场顽强的防守建业队才得以战平对手。赛后身处日本记者“围攻”中的西野郎多次表示:“我们今天的进攻其实没什么问题,采取了多种手段,不断地变换进攻方

式,并且调整了队员,但对方的防守太强硬了,尤其是中路,我们始终打不进去。”

没能获胜的西野郎并不认为自己球队出了什么问题,也不愿否定自己再度让已经疲惫不堪的中场核心远藤保仁打满90分钟的决定:“很难说哪里有明显的问题,球队一切都正常,要想获取胜利,还需要慢慢来。一直都是外界在说远藤保仁的状态不好,我和他本人没有觉得有什么问题。”

这场平局也在一定程度上为2008年亚冠冠军队留下了阴影。“未来客场对建业队肯定会是一场更加艰苦的比赛,希望队员们吸取教训,努力争胜。”西野郎说。

晚报首席记者 郭韬略 大阪报道



“亚冠一哥”拿咱们一点办法都没有

【东瀛手记】 “复杂”的日本之行

出差之前,闺女替我担心:“爸爸,你到日本,他们会不会把你抓起来打你啊?”“怎么会打我啊,不会!”

“哦,你是说他们学好了?”这个问题确实让我顿时脑子“断电”了。

我从未给她刻意灌输过“抗日”情绪,一个不到5岁的孩子能问出这种问题,足见日本人在我们的生活中留下多么深的印记。然而到了21世纪的今天,确实很难用“好”与“坏”来形容这个曾经给我们留下血海深仇的民族。

正因为这样,我也是带着一种复杂的情感开始这次日本之行的,短短三天时间,根本无从“深入”了解日本社会,而这粗浅的接触所带来的感觉同样复杂。

一方面从进入大阪开始,建业队就在饮食上遭遇刁难,这种对比赛结果并不足以产生决定性影响的小伎俩,却足以引起人的愤怒。而另一方面,大阪整洁干净的市容,秩序井然的交通,四通八达快捷便利的地铁,包括我所有接触到的日本人都彬彬有礼温文尔雅,确实给人留下深刻的印象。即便是昨天晚上在体育场新闻中心写稿,中途突然被“断网”导致极其被动,但因为工作人员积极热情地帮助联系出租车,这样的错误看上去也并非不可原谅。

如果说短短几天在日本的生活什么给我的印象最深,就是这里“国货”无处不在,大街上的汽车十辆有九辆是日本车、房间的电视、卫生间的马桶……更重要的是,这些对于很多中国人来讲都是耳熟能详的——静下心来仔细想想,其中值得品味的地方太多。

郭韬略

【记者观察】平局难掩差距

尽管没有明确提出“运气”问题,但想来西野郎和他的麾下队员在私下里一定会感叹自己的运气不佳,连续两场亚冠比赛都是占据了明显优势,却连续收获了两场平局,这让目标直指亚冠冠军的他们只能徒呼奈何。

而站在建业队的角度看,能够在客场爆冷逼平这支老牌劲旅,于一支初次征战亚冠,而且到目前为止在中超依然还是“平民”的球队来讲,确实是件可喜可贺的事情。从队员的精神面貌到临场发挥,从主教练的战术制定到临场指挥,都称得上是一场成功战役。

不过从比赛过程看,这样的成功却难以掩饰两队之间的差距。儒尼奥尔在上半场曾经突入建业队禁区连续晃过曾诚前面的所有防守队员,那次射门是“几乎要把皮球带到建业队门

里”的情况下一脚踢飞的;曹辛棒在下半场的头球攻门也全赖横梁“挺身而出”建业队方才大难不死;赵鹏终场前曾在球门线上将一个必进球顶出底线……这么多机会如果有一个进球那么比赛结果完全不一样。而事实上,建业队全场90分钟内,能称得上“必杀机会”的仅有张璐得分的那一次。

而在大把地挥霍着自己的机会的同时,大阪钢巴也确实为观众展现出了精湛的个人技术、优良的战术素养;巴西前锋的灵巧过人,中场队员开阔的视野和准确的长传,以及在禁区前沿熟练精巧的短传渗透,都给人以赏心悦目的感觉。

有了久攻不下的遗憾与尴尬,有了众志成城虎口拔牙的顽强,虽然亚冠联赛仅仅打了两

场,建业的经历却可谓“丰富”,而正是在这样的大喜大悲中,球队和队员都经受了真正的考验,锻炼价值极大。

连续两场比赛之后,建业队正在进入状态,即便是未来亚冠征途依然荆棘密布,但这支队伍正在给人以更多信心。而同钢巴这样的强手过招,在拿到一分的同时,也让建业更切身地认识到了同亚洲一流强队的差距,正视这种差距,也是进步的动力。 晚报首席记者 郭韬略 大阪报道

招聘 基本规格:2.8x4cm 最大规格可刊登1/4版 刊登日期:周一至周六 本栏目信息免费在通通有网站 www.totoyou.net.cn 上同步发布 广告热线:63399000 6765128

郑州郑房房地产营销策划有限公司 高薪诚聘

- 人力资源主管:有2年人力资源招聘、培训经验;
- 房产销售店长:有二手房销售经验且业绩突出;
- 房产销售业务主管:有2年以上二手房店面管理及销售经验(一经录用,待遇从优)。

联系电话:0371-67100008 0371-67100568

国际垄断6项专利!修身美颜SPA机全球首创,独家抗衰老科技,新商机,市场空白。

- 业务员20名 ●业务经理5名

待遇:三险一金

另:向全国招商

李女士:13526614655
地址:正道花园百货1105室

诚聘英才 共创辉煌

郑州晚报分类广告部、郑州通通有广告有限公司主营:《郑州晚报》分类、题花、专栏、中缝以及周六工商广告;通通有网站www.totoyou.net.cn;报刊高端展示网,致力打造中原第一资讯互动媒体。因企业发展需要,现高薪诚聘以下人才:

【分类广告客户主任、业务精英各5名】

要求:勤奋肯干,有一定的表达沟通和心理承受能力,有广告或销售工作经验者优先。

【专栏广告客户主任、业务精英各5名】

要求:◎对家电数码、影楼珠宝、美食休闲、汽车、美容、家装、教育、医疗药品等某行业广告较为熟悉;◎诚实正直、责任心强、自信乐观;◎有一定的表达沟通能力和进取精神;◎有良好的心理素质、人脉关系及行业销售经验或客户资源。

【周六工商广告部、报刊展示架广告客户主任、业务精英各2名】

要求:◎形象气质较好;◎较强的表达沟通和业务公关能力;◎自信心强、自我管理能力强;◎诚实正直、责任心强、自信乐观,有良好的人脉关系。

应聘以上岗位人员一经正式录用,均可享受:基本工资+绩效工资+五险+培训等其它福利

联系电话:63330282 63396000 联系人:王经理
E-mail: whw900308@163.com
地址:郑州市紫荆山路与商城路交叉口金成国贸大厦16楼1610室

世界500强企业 诚聘

- 业务人员
- 业务主管

待遇:工资保底2300元,上不封顶,有三金。

社经理:13137103727
郑女士:13663866719

金融管理公司 急聘

- 主管 2名
- 资料管理员 5名
- 售后服务人员 10名

待遇:三金+双休

吴主任:61989088

急聘

经理3名:本科;
售后主管6名:大专;
职员10名:高中,1500元以上;
要求:26-45岁,在郑州工作3年以上者优先。
一经录用,签订正式劳动合同。

联系电话:13623840962

郭主任:13137702707

- 商务总监2名
- 行政主管5名
- 行政助理6名
- 资料管理员3名

双休+三金;

保险公司 公司诚聘

- ◆业务主管:8000元/月
- ◆客服人员:2500元/月
- ◆内勤:1000元/月

要求:25-45岁之间,高中以上学历,待遇:双休+三金

袁主任 66050566

急聘

- 售后主管5名:5000元以上;
- 讲师5名:4000元以上;
- 行政内勤2名:1800元以上;

要求:25-45岁,大专以上学历,诚实正直,有责任心,沟通协调能力强。

王经理:13383811660 13526651617

诚聘

- 业务经理:5000元/月
- 客服人员:2000元/月
- 文员:1000元/月

待遇:三金+双休+公费旅游+电话补助。

赵经理:13903834657

急聘

- ◆客服主管5名:5000元/月;
- ◆客服人员10名:3000元/月;

要求:男女不限,能吃苦耐劳,已婚已育者优先。待遇:底薪+佣金+双休+三金。

冯经理:13323826190

诚聘

- 主管2名:3000元以上/月;
- 客服20名:1500元以上/月;
- 内勤3名:1000元以上/月;

要求:25-40岁,大专以上学历。待遇:双休+三金;

王主任:13303817035 15890683839

诚聘

- 业务精英20名
- 销售经理2名

招聘热线:13298155017

招商 招聘

本公司实力雄厚,产品垄断,全省二级城市市场空白,零风险,前景广阔,现诚招加盟商,代理商,3-5万周转金。

聘

- 业务精英20名
- 销售经理2名

招聘热线:13298155017

郑州市金水区蒙耀康园保健食品商行 诚聘

医学讲师

年龄50岁以上,医师以上职称,思路清晰,有会销经验,能出差,工资面议。

联系电话:13937136625