

反腐纪实

东州市黑恶势力泛滥猖獗,欺行霸市,无恶不作。身心受到极度摧残的冷艳秋终于得到三和公司女老板洪芳的赏识,而准备在商界大展拳脚时,以皮天磊和张朋为首的恶势力却以暴力打压等手段排挤、迫害竞争者……势力单薄的冷艳秋将如何面对身不由己、凶险莫测的人生?

抓捕小米汤

东州几家看守所,小米汤都蹲过。最长的一次,他在少管所蹲了一年零三个月,是张朋的兄弟黑虎托人把他从里面捞出来的,出来后他就跟了黑虎。

那天小米汤本来不闹事,开发商黄蒲公请他们原是为了别的事,黄蒲公又相中了一块地,跟政府这边也说好了,但牵扯到棚户区拆迁,那里都是一些老居民,有着丰富拆迁经验的黄蒲公自然知道,这种棚户区拆迁难度相当大,跟那些老居民谈判,简直比跟美国人谈判还难。黄蒲公叫来小米汤,让他打听一下,那片棚户区有几个刺儿头。刺儿头就是政府所说的钉子户,黄蒲公他们不叫钉子户,钉子是铁做的,有刚性,那些刺儿头不配这称呼。在黄蒲公他们眼里,这些刺儿头都是些贪得无厌的人,仗着先人占了一块好地皮,张着血盆大口,漫天要价,恨不得一间破草房换给他一套别墅。这些人骨子里其实软得很,或者压根儿就没骨子,有骨子的人能住在那种地方?黄蒲公跟小米汤是老关系,铁得很,跟黑虎也是老关系,也铁得很。开发商么,没有这些人给他做坚强的后盾,他还怎么开发?黄蒲公让小米汤搞出一个方案来,看哪些刺儿头使点手段就能摆平,哪些刺儿头使点手段不行,必须来硬的。对那些挑头闹事耍蛮横的,黄蒲公丢下一句话,一条人命30万,10万给死者,20万归小米汤。

小米汤那天是跑来给黄蒲公报信的,情况他已摸清了,没问题,这片棚户区就交给他。谁知就碰上苏进泉他们围攻开工现场。小米汤最见不得苏进泉这种人,企业好时,他是领导,要威风有威风,要体面有体面。企业搞垮了,他又站在职工一边装可怜,还当起了职工领袖。呸,领袖也是你当的?也不撒泡尿照照,你挨过几刀挡过几砍,你身上有洞么?黄蒲公一开始还跟苏进泉讲道理,很温和地讲,说厂子已经卖了,善后问题会逐步解决,开发商也有开发商的难处,不像你们想的那样,开发商满身是钱,随便你们拿。有个职工冷不丁说:“没钱你充什么胖子,哪里来的滚回哪里去。”黄蒲公最恨这个“滚”字,他在10岁的时候,被后爹踹了一脚,骂他滚出去。12岁的时候,他又被亲娘踹了一脚,也骂他滚回他老子那儿去。这之后,黄蒲公为了讨饱一张嘴,经常让人踹,也经常被人骂滚出去。等他靠盗卖光缆发了一笔横财,打算做点正经事时,这个“滚”字就更多了,有些是赤裸裸说出来的,比如工商局有个女科长,就因为黄蒲公没按她的要求在工商局内部的打印室打印材料,就骂着让黄蒲公滚出去。有些是用目光说出的,比如税务局长,比如银行信贷部主任,等等。黄蒲公如今是大老板了,再也听不得这个字。那个职工骂完,黄蒲公想也没想,反手就掴了他一巴掌。如果不是那天黄蒲公要接待那么多领导,他可能就亲自教训这帮人了。可惜他没有时间,他要热情似火地陪市、区领导,陪那些已经不让他滚的官老爷们。他冲小米汤说了一声:“这儿交给你了,让他们马上消失。”

一听让坐,小米汤赶忙跑沙发前,用衣袖擦了擦上面,然后冲张朋做了个请的动作。这是故意表演给高安河看的,目的就是高安河激怒。去年吴江华查一起案子,有人以一种豪华坐便器为名,说是能治百病,无病养身,在东州地区大搞变相传销,上当受骗者不计其数。吴江华最终查明,此起非法传销案件,幕后老板就是张朋的一个情妇。张朋至少有不下10个情妇,这位名叫马雪丽的女人,最早还是一名警察,是在5年前东州集中打黑时跟张朋认识的,没想,认识之后非但没将张朋治罪,反而让张朋拉下了水。



军歌嘹亮

有一条路叫做滇缅公路,从云南昆明到缅甸仰光港,连通印度洋。六十多年前,日寇入侵缅甸南部,准备截断这条国际救援物资入华的最后通道,完成对中国外国的全面封锁。维系四万万中国人存亡的生命线危在旦夕,一支远征军在这样的情况下踏出国门。他们当中有曾经的土匪,有未竟学业的学生,有饭馆老板、神棍和屠户。就是这么一群或朴实或怯弱或蛮横或油滑的男人,在那个年代的那片土地上,以生命点燃了铁与火的不屈之光……

老猫从没有压单注的习惯

好不容易挨到第二天清早,赵平原几乎要翻脸的当口,老猫才揭晓谜底:“猫抓耗子见过没?跟着一只穿撵的不叫好猫,好猫知道扒耗子洞。我回来回回了几趟,才摸到了这么一个鬼子窝。现在咱俩算是钻进来啦,一锅端端不了,怎么着也得捞点油水再走。”

赵平原愕然。有没有胆子跟日本人干是一回事,好端端地往枪口上送又是另一回事。听外面的动静,这片建筑区里的鬼子估摸下来最少得有几百个,轮流一口唾沫也足够淹死人,自己这边捞口水还差不多,又捞的哪门子油水?

“其实北岸一丢,鬼子就已经输定了,只不过舍不得嘴里的肉,才死乞白赖撑到了现在。一边是英国佬,一边是我们,鬼子要撤,就得提防两头挨打,多多少少会乱,咱俩这半宿不能白蹲。”老猫笑得风轻云淡,“别看这边阵势挺唬人,他们自己也知道是白瞎。”

老猫的话很准,太阳移到天空正中,鬼子兵忽然像蚂蚁一样从建筑物里拥出,许多人都在搬运军备,蒙着墨绿帆布的卡车一辆接一辆开来。

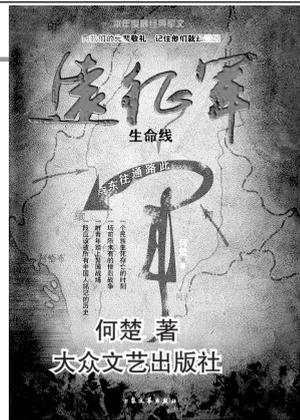
发着哨声的炮弹不断落在周遭山地上,甚至就连那条大路两边都有泥浪被掀起。老猫忽然“咦”了一声,把枪口偏

了偏,对向远处极不起眼的一幢平房。那里的地势要略高一些,从这么远的距离看过去,他依稀瞥见刚走出来的十几名鬼子当中,好几个人都戴着指挥刀。

老猫的眼神亮了,指向那些鬼子,摸出几个俗称“48瓣”的91式手雷,把拉环凑在一起比了个手势,“喂,你摸到那边去,把这些铁疙瘩拉了弦,等我一开枪,就瞅准机会炸他娘的。看着,这里对着石头啥的硬家伙碰一下,打着了底火,手里缓一缓再扔。他妈的,隔得太远,鬼子又扎准,我摸不准哪个官最大。”“这玩意扔得再远,也没枪打得远吧?那么多鬼子,老子过去抬一抬胳膊,哪还有命活着回来?”赵平原冷笑。

老猫的脸色忽然狰狞起来,“你他妈在1连要扯手榴弹的时候,不是口口声声嚷着想打头阵吗?现在到了这边,咋又把头缩回去了?”“我没说我不去。”赵平原的回答再度让他感到意外,“就是万一死了,有没钱拿?”“你不是早拿过安家费了吗?”老猫糊涂了,“那点管个屁用!”赵平原收起几枚手雷,挎上枪,直到对方说能拿五块大洋,又告诉他在哪里会合之后,才下了楼。“小王八犊子……”老猫看着他的背影喃喃骂了句。

他对赵平原还是有点信心的,这小子胆大心细下手又狠,放在关外,那就是天生当胡子的料,这一趟虎口拔牙大



概还不至于送了他的命。——当然,只是大概,老猫从没有压单注的习惯。

几分钟后,一辆刚装满军备的卡车,忽然爆成了巨大的橙色火球。冲击波像飓风一样怒卷开来,周围的建筑物都成了纸糊的摆设,眨眼间就被扯成了碎片。

老猫原本计划先开枪打死一个,把鬼子注意力引开。没想到赵平原却不按牌理出牌,根本拿他之前的叮嘱不当回事。

爆炸并没有下文,鬼子等待了许久,才敢有所动作。果然有个腰佩指挥刀的家伙,被多人围在当中,猫腰向平房里撤去。老猫骂骂咧咧地举枪,瞄也没怎么瞄地击发,那鬼子军官脚下下一个跟头,顿时软倒。“砰砰”又是几响,他身边跟着跟了一圈。这次赵平原倒是配合得天衣无缝,手雷的火光跟着就在平房门口迸发,与此同时,那个区域也响起了鬼子的乱枪。

老猫一口气射空了弹仓,跟着从窗子纵身跳出,还没等绕开多远,他在小楼上布置的诡雷就已经被冲上去的鬼子触发,泥石碎肉混成一股灰蒙蒙的烟柱冲破楼顶,仿佛礼花在为他送行。

营销寓言

拥有绝好的产品却找不到买家?公司初步发展却遭遇竞争对手?廉价产品疯狂挤压?面对这些问题,你的营销该怎么办?故事中的主人公麦克斯从发明轮子到创立公司,每一阶段的发展都会遇到类似的问题。先知者则带领麦克斯揭开营销的层层迷雾,发现营销的真谛。

先知者为麦克斯答疑解惑

麦克斯问道:“如果我们这样做,公司会盈利吗?”“实际上还有可能会赚大钱,但也存在一定的风险。比如你的公司可能永远无法成为大型公司,或者是家喻户晓的知名企业。并且你所做的生意将是一个项目接着一个项目,不是一种稳定而持续的业务。同时你必须在不断努力学习、不断发展的同时寻找新客户。”麦克斯说道:“恐怕我不喜欢这样做。”“所谓的新技术,只是暂时的。随

后大家就会慢慢熟悉,不再需要卡修斯去冒险尝试,也不需要托比去教他们如何使用。随着技术的日益成熟和完善,其购买及使用者就会越来越了解它,也会有越来越多的新用户开始使用它。”“新用户?”“对,接触你的产品的新人。或者说是缺乏经验的客户。到现在为止,大多数购买轮子产品的人并没有任

何经验。但这种情况正在发生变化。全世界已经有越来越多的人开始使用轮子,并且发现轮子给他们带来了许多好处。有经验用户的市场正在变得越来越大。与此同时,许多竞争对手也加入了竞争,因为市场正在急剧扩大。这就涉及第二个选择:你可以走市场路线,向日益庞大的由经验丰富的客户构成的市场销售标准化轮子。”

麦克斯说道:“好吧,如果我们‘顺应市场’,将意味着什么呢?”“意味着你必须满足越来越多过去已经购买并使用轮子的客户的需求,而不是考虑如何满足数量不断减少的潜在买家的需求。他们可能还不知道轮子和吃饭的盘子有什么区别。不过,如果你选择这条路线,让公司进入不断成长的市场环境,那么你就必须采用一套全新的营销计划和一种完全不同的销售模式。”“为什么?”“原因有很多。随着技术的日益普及,它会日趋标准化。如果你尝试推出非标准产品,有时甚至只是稍有不同产品,经验丰富的客户往往会犹豫,甚至退单。”“我们的轮辐式轮子是不是就是遇到了这样的问题?”先知者说道:“从某种程度上说是。我倒不是说你不应该努力去改进轮子。但是,你需要多一些耐心,改进的幅度不能过大。你所要做的,就是每年都

提供一种比上一年的产品稍加改进、功能略微丰富的产品,并且成本也要一点点降低。”

“老客户一般都很清楚自己想要什么,或者至少知道自己看重什么。他们不需要你的销售人员告诉他们应该去买什么。但这并不是说,在购买过程中,他们不需要别人的帮助。实际上他们在遇到问题的时候,还是需要有人从旁协助。”

米妮说道:“这称得上是一种全新的销售模式吗?”

先知者说道:“假设你现在是阿特拉斯四轮货车公司的老板,如果你的轮子部门有了自己的专家,那么你愿意让一个傲慢的向导者告诉你自己需要什么并让她利用你根本就不想要或者不需要的先进技术来把你的生活搞得更复杂吗?”“我想不会的。”

“是啊。不过请记住,阿特拉斯四轮货车公司不只是购买几个轮子,他们一买就是上千个,甚至是几万个。这种销售并不像表面上那么简单,当这一万个轮子生产出来之后你需要考虑应该把它们往哪里放;如果货物供应跟不上,你的工厂该怎么办;如果其中的一些轮子不是非常圆,该怎么办?如果造好了才发现,轮子不是红色的,而成了粉色的,又该怎么办?”

李耀廷 张玲译 中央编译出版社 Selling 卖轮子 风靡全球的营销寓言!

生活资讯 郑州最大的实用资讯互动平台 找信息看晚报 刊广告登晚报 信息服务热线:63396000 24小时广告刊登热线:63399000 67655128

<p>声明公告</p> <p>★ 郑州市中原区新艳水暖商店个体营业执照副本丢失,声明作废,注册号410102600114782(1-1)</p> <p>★ 郑州市中原区大卫洗浴部营业执照副本丢失注册号410192600006206 特此声明作废。</p> <p>★ 王志军从业资格证丢失声明,证号4101820010102001169 声明作废。</p> <p>★ 郑州市金地饮料有限公司注册号410100100050642-1/1 需注销,特此公告。</p> <p>★ 河南郑氏礼业有限公司营业执照副本注册号410194100000147 丢失,声明作废,本公司申请注销,特此公告。</p>	<p>★ 个体工商户刘庆宏营业执照正本遗失证号:410103600275347(1-1)声明作废</p> <p>★ 金萍郑房权字第0401079373号房屋所有权证遗失,特此声明。如无异议,发证机关将予以补发。</p> <p>★ 河南鸿丰投资担保有限公司在2010年3月3日之前所有活动所带来的法律及民事责任归原股东承担特此声明</p> <p>★ 郑州昌达耐火材料有限责任公司组织机构代码证正本丢失代码74920950-0 声明作废。</p> <p>★ (田婧)毕业证书编号:118341200906001265(熊振亮)证书编号:66410101024658998 声明作废</p>	<p>★ 李桂兰郑房权字第0701056409号房屋所有权证遗失,特此声明。如无异议,发证机关将予以补发。</p> <p>★ 兹有大李村五组村民李丰军,男,现有宅基地一处证号0004795面积0.334亩,因宅基地证丢失,特此声明。</p> <p>★ 徐燕郑房权字第0601060305号房屋所有权证遗失,特此声明。如无异议,发证机关将予以补发。</p> <p>★ 袁宏超郑房权字第0901078235号房屋所有权证遗失,特此声明。如无异议,发证机关将予以补发。</p>	<p>★ 郑州市海科技术有限公司组织机构代码证正、副本,税务登记证号码41018715603892,银行开户证明,丢失声明作废。</p> <p>★ 郑州海科数控机械技术有限公司营业执照副本丢失注册号410199100006428 声明作废。</p> <p>★ 河南中土通讯技术有限公司增值电信业务经营许可证不慎丢失编号豫B2-20050006 特此声明作废。</p> <p>★ 河南中土通讯技术有限公司短消息服务接入代码使用证书不慎丢失编号12006J00113-B011 特此声明作废。</p> <p>★ 河南中土通讯技术有限公司组织机构代码不慎丢失代码66885979-8 特此声明作废。</p>	<p>★ 周玉琴郑房权字第0001047263号房屋所有权证遗失,特此声明。如无异议,发证机关将予以补发。</p> <p>★ 李宇身份证号410522198210070022,保险展业证号02000141010580502008002654 丢失声明作废</p> <p>注销公告</p> <p>郑州市依诺电梯工程有限公司经股东会讨论决定,即日起解散郑州市依诺电梯工程有限公司(注册号:4101002008032)该公司已成立清算组进行清算,请各债权人自接到本公司通知书之日起30日内,未接到通知书的45日内向本公司清算组申报债权。</p>
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------