A08

郑州联通推出大服务体系

"在我们联通看来,客户的事情是最大的事情,没有小 问题,只有大服务。"郑州联通负责人在"3·15"之前表示。

融合重组后的郑州联通,始终坚持"客户的事情是最 大的事情"的服务理念,时刻把"为客户做得更多,为客户做得 更好"作为服务追求,不断在流程、制度、评价考核等各方面进 行了"以客户为中心"的调整和持续改善,建立了积极响应客 户的大服务体系,并通过有效的管理手段促进大服务体系的 良性运转,形成以客户为中心的、持续提升客 户满意度的大服务体系。

晚报记者 祁京 通讯员 梁擎云 薛曼曼



"您好,欢迎您来到郑州新联通,请问有什么 可以为您服务……"走进郑州联通全区任何一家 营业厅,都能切身感受到服务人员的热情和厅内 的时尚气息。在办理业务时,"双屏助销系统"可 以清晰的显示办理的各项业务清单。

家里有问题需要解决,就有身穿红逗号服 装的联通工作人员热情上门服务。这些经过层 层选拔出的技术尖子,可以登门为客户解决装 机、维修、办理通信业务等所有问题,礼貌有加、 行动快捷的服务让人对郑州联通耳目一新。

融合后,郑州联通率先从原有的服务优势 入手,把服务方式延伸、强化,先后开展了"统 一工程",对原郑州联通、网通营业厅开展了店 头,内部功能区,营业厅办理业务功能的统一 化;启动了"万家灯火"服务活动,以客户的需 求为准尺,每日延长营业时间到19:30,为客户 办理缴费、入网、业务变更等各项联通业务;制 定"标准营业厅"软件、硬件标准,开展"标准营 业厅建设"竞赛活动。



新服务,新举措

融合后,郑州联通紧紧围绕客户关注的网 络质量、垃圾短信、宽带故障维修及时率等服 务短板问题,开展"服务细节整治活动",将客 户能切身体会到的服务项目进行细节改善,让 客户切实感受到新联通的"新服务"

2009年,郑州联通投资12.9亿元,全面开 展了宽带、移网畅通覆盖工程,不但在郑州地 区3G网络实现全覆盖,而且其3G网络获得了 "全国理想城市"的称号。同时,郑州联通加强 2G基站建设和宽带网络建设,手机信号好,宽 带速度快,已经成为消费者对郑州联通最直接 的感受。

垃圾短信一直是让市民头疼的一个问题, 郑州联通专为此开展了垃圾短信专项治理活 动。建立了跨运营商的垃圾信息联动处理平 台,通过该平台,可对用户举报的手机号码在48 小时内进行屏蔽。同时,郑州联通采取了技术 措施进行监控,有效避免了垃圾信息的发送。

为加强企业与客户的对话,寻找工作中的 薄弱环节,建设客户投、申、诉,郑州联通推出 "总经理服务日"工作制度,每周二上午为 "总经理接待日"。总经理亲自接待客户,回答 客户咨询,处理客户投诉,具体解答客户的疑 难问题。

新农村,新平台

融合后,郑州联通发挥自身业务技术 优势,立足河南这个农业大省,服务"三 农",彰显企业服务价值。

2009年,郑州联通和各级政府合作开 展平安互助网建设。目前,已建设了1475 个平安互助网点,网点农户达到9.8万,为 广大农民提供了一个省钱、省力、简单、易 操作的防盗平台。

目前,郑州联通的"电脑下乡、手机下 乡"活动也正在全区轰轰烈烈的展开。农 民朋友在郑州联通自有营业厅购买电脑, 不仅可以享受政府的补贴,还可享受郑州 联通赠送的农业致富信息等增值服务。 郑州联通还为农民用户提供了增值业务 包,包括农业致富信息、国家政策方针、天 气预报等,让农民朋友能及时掌握与农村 市场息息相关的农业信息,并逐步建立起 一个信息丰富、高效实用的农村信息平 台,让广大农民切实享受到了现代通信带 来的便利。

为方便市民,郑州联通在三家运营商 中率先发行联通一卡充,实施一卡在手、全 国通用的充值服务模式,解决了客户异地 充值难的问题。同时,郑州联通不断完善 网上营业厅功能,方便市民查询办理业 务。目前,网上营业厅可为用户提供7×24 小时全天候、无缝隙、跨地区的优质标准化 服务,用户登录后,可自主修改密码、查询 账单、详单、修改套餐、退订增值业务,让用 户明明白白消费。



没有小问题 只有大服务

在河南,中国联通的固定电话、手机和宽带用户超过2000万,

我们为个人、家庭和单位用户提供全业务通信服务,

实际上,我们的通信服务几乎覆盖了每个人的工作和生活。

能让包括你在内的众多用户满意是我们的大责任。

全省2600多个营业厅、2000多名客服代表、15000多名专业装维人员、……

50000多名联通员工所做的一切,就是让每一个用户满意。

没有用户小问题.

只有联通大服务。