

聊斋闲品

谭艺君

电梯向左,楼梯向右

眼看上班就要迟到,飞奔到楼下,电梯门却紧闭着,原来正在检修,不由得暗暗叫苦。

搬进15层新楼两年了,走楼梯的次数寥寥可数。在电梯那里碰了壁,不得不转身向右,踏上楼梯,拾阶而上。许久没爬过楼了,虽气喘吁吁,竟也别有一番情趣。

楼梯里很安静,洁净的大理石有着细碎的花纹,闪着温润的光泽。因为鲜有人走,这里没有芜杂的气息。轻轻踏上,有种纯净的质感。

想一想,有了电梯,楼梯似乎就成了摆设。电梯口就贴着一张“爬楼梯有益健康”的温馨提醒,可是,有谁会放弃电梯走楼梯呢?就像我们习惯了人生的盛宴,明知粗茶淡饭可以让我们远离疾病,还是不能控制自己的欲望,一次次去赴美味的邀约。楼梯,何曾不是我们远去的粗茶淡饭?

从一楼到八楼,没有碰到一个人。原来在单位旧址,办公楼是多层的,每天出出进进都要走楼梯,同事们来来往往,总会在楼梯里狭路相逢,往往会收获几声招呼,一脸微笑。现在,总是在离楼梯近在咫尺的地方拐了弯,没有感觉到那等待着楼梯,像一个平凡的老朋友,在角落里深深地注视着,期待着。电梯是一条不透明、从不相逢的路。当电梯让我们快捷地到达,我们像蜜蜂一样隐于自己的工作间,那一扇扇门,多是关闭的,或虚掩的。我们默不作声地,忙碌着各自的忙碌,渐渐在岁月里隔膜。

楼梯,在我的感觉里竟滋生出绿意来,如楼房这棵摩天大树上那缠缠绕绕的藤。它以一种静态的、向上的、盘曲的美,珍存着属于自己的一方空间。只要我们愿意,它就以一种绿色的方式,给我们的脚步以坚实的支撑,一样可以抵达我们想要的高度。

只有在响起脚步的时候,楼梯这根藤才有了生命,有了活力。我们像水珠一样,缓缓上升,或倚藤而下,在楼房盘盘曲曲的绿色脉管间流淌。

如果电梯是起点和目的这两点中间的直线,那么,楼梯就是这两点之间的曲线。从什么时候起,我们习惯了走直线,而毫不犹豫地放弃每一条曲线?快节奏的现代生活,速度显得尤为重要。面对直线和曲线的选择,我们会迅速地作出判断,删繁就简,选择最直接、最高效的形式,也在无形中减少了乐趣。

在越来越欲望的都市,在越建越高的楼房丛林里,在我们的内心深处,应该有一段这样的楼梯——在热热闹闹的生活之侧,它一直静静地等在那里,等在灯火阑珊的地方,近在咫尺,却仿佛远隔天涯。

有一天,当你所有的路途突然中断,你会在蓦然回首间想起它。只需要转身向右,就能抵达。它就像以前那样,用它熟悉的温暖,用它执著的坚守,以一种单调而又丰富的层层叠叠,安放你向上的脚步。

为自己的心保留一段这样的楼梯吧。为自己保留一种原生态的方式,到达过去、现在和未来。

素食主义

芥蓝

胡竹峰

是颇有诗意的。

吃到芥蓝很晚。

前几天,朋友请吃饭,点罢特色菜,让我加一个素食,随手一翻菜谱,就邂逅了芥蓝。芥蓝,像一个美少妇动听的名字,让人有无限的遐想。如果是女人,芥蓝是她的闺蜜;如果是男人,芥蓝是他的知己,蓝颜知己。“我爱着她的年月,一直都做着她的知己。不爱她的年月,一直都做着她的情人。”——摘自七堇年《蓝颜》

做芥蓝的知己或者做芥蓝的情人,我愿意的。因为从来没有见过那么美的名字,那么美的容颜,我心甘情愿,你也把持不住。

知道芥蓝很早。

芥蓝,十字花科芸苔,属一二年生草本植物,取其花苔食之,幼苗及叶片也可做菜。芥蓝一袭绿裙,艳而不俗,是秦淮八艳,也是花魁娘子,让我久慕已久。久仰是对英雄的向往,久慕是对美人的倾心。久病成医,久慕成痴,痴情的痴。痴情自己累,身累;无情他人苦,心苦。所以我不痴情亦不无情,只会多情,对文字多情,对美食多情。

苏东坡说:“芥蓝如菌蕈,脆美牙颊响。”这是对的,芥蓝茎秆粗直,肉质紧密,含水少,

嚼起来爽而不硬,脆而不韧,色美味浓。

夹筷子头上的芥蓝,婉约如赵飞燕。当年汉成帝命人手托水晶盘,飞燕在盘上歌舞助兴,何等旖旎销魂。于是我将筷子抖动着,慢慢将芥蓝送到嘴里,俨然汉宫往事,只见绿色的裙摆在唇边摇曳。一股清新的气息隐隐传来,像采桑后留在手上的余香,隐隐约约在空气中漂浮,空灵却真切。

芥蓝色相如顶级翡翠,不含一丝杂质,绿得沁人,大有都市小资女人的韵味。所以在做法上,最好或炒或炆,不能烹制过熟,要知道,小姑娘是不能化浓妆的。

那天吃的炒芥蓝,白糖和料酒加得恰到好处,糖刚好能盖住苦味,料酒又去掉了涩气,厨师的勺上功夫可见一斑。美中不足的是用了花生油,香则香矣,可惜失之丰腴。素菜荤油,荤菜素油,这是我的经验之谈,炒芥蓝亦不例外。

如果是夏天,听人说还可以调一味“冰镇芥蓝”。幼嫩的茎白以开水焯熟,在盘底放些冰块,用保鲜膜盖住,将芥蓝放在上面,青翠欲滴,从头到尾一身光鲜。入眼新嫩,以甜酱、芥末蘸食,入嘴爽口,风味尤佳。



书人书话

但恐岁月去飘忽

慕白

现在很多人写文章都是“大胆假设,小心求证”,而赵富海先生的《老郑州:商都老字号》其史料之翔实、考据之缜密足令史家汗颜。我知道这不是他的考据功夫多么了得,那是一趟一趟往图书馆、资料馆、档案馆跑出来的,连他自己估计也不知道到底充了多少次公交卡、磨破了多少双皮鞋。

今年春节晚上上赵本山的小品《捐助》中,其弟子小沈阳充当了《刨根问底》栏目录的记者,其“刨”功浮于表面,浅尝辄止,跟赵富海先生相比,根本就不不是一个重量级的。富海先生不仅“刨根问底拦不住”,一而再、再而三,连续“刨”出了自己的三本《老郑州》专著——《商都遗梦》《民俗圣地老坟岗》《商都老字号》,而且都是“往祖坟上刨”,“刨个稀烂”誓不罢休。

为此此言不虚,略举两例佐证:

其一,《老郑州:商都老字号》中有篇是写1940年6月8日“郑州首届商人节”的,他竟把当年刊登这一消息的《郑州日报》也给“刨”了出来,连这家报馆的档案室都不一定存有的资料,据他说是从河南大学图书馆里看到并翻拍下来的。像现在的商品交易会、产品博览会和各种名目的商会组织都有着“郑

州首届商人节”的基因。

其二,《老郑州:商都老字号》还有篇写华侨巨商陈嘉庚上世纪30年代在郑州开办分公司,经营有史以来郑州第一家专营橡胶制品的商行。令人咋舌的是,赵富海先生竟然找到了现已列为国家级文物的“1930年陈嘉庚公司在郑州大同路上的油布彩印广告”,并用不菲的价格从博物院里买下图片,为历史留下一份可贵的参照。

从实用主义者的角度可能有人会说,“刨”这些老古董有什么现实意义?我仅用书中“陈嘉庚当年为他的各行各业定的统一的店规”作为论据:“战士以干戈卫国,商人以国货救国……为官守枪,为贩守秤,为店员守柜台,甘由苦中来,逸由劳中得来……谦恭和气,客必争趋,恶词厉色,人视畏途,货物不合,听人换取,我不损失,人比欢喜,招待乡人,要诚实,招待妇女,要温和……”这不就是国家和政府都提倡的“大力发展民族产业,坚持走自主创新之路”的历史先声?这不就是“爱岗敬业,微笑服务”的前身衣钵?这不就是“构建和谐社会,诚实守信”的质朴表达?而且足可作为现代经商者的行为准则或从业宝典,亦可作为广大毕业生的就业指南,甚至

作为爱国主义的教育范本也未偿不可。

富海不是土生土长的郑州人,而其“三连发”“刨”出三本古都郑州研究文本,这本应是郑州“土著”的活儿,却让一个籍贯山东、生于东北、最后才定居郑州的大汉给“掠美”了,这不能不说是我们郑州“土著”的缺席与失职,但同时也不能不说定居郑州的富海对这片土地爱得多么深沉。

富海“刨”出的这三本《老郑州》之于每个生于斯、长于斯的郑州人,形而上地说,是对宏大的哲学命题“我是谁?我从哪里来?我到何处去?”的具体化、形象化的正面回答;形而下地说,是对我们这座城市的“为了忘却的纪念”——这座城市每天都在发生着日新月异的变化,这座城市的人每天都被钢筋水泥脚手架和高度的现代化所洗脑,他们逐渐丧失了记忆能力,万事万物,归于飘忽。只有通过这些斑驳的影像、破碎的片段和尘封的文献才能找回曾经的依稀。

古人云:以铜为鉴,可以正衣冠;以人为鉴,可以明得失;以史为鉴,可以知兴替。目前郑州又在大力发展商品经济,就很有必要恶补一下《老郑州:商都老字号》,商脉赓续传承,洞明可知兴替也。

招聘 基本规格:2.8x4cm 最大规格可刊登1/4版 刊登日期:周一至周六 本栏目信息免费在通通网站 www.totoyou.net.cn 上同步发布 广告热线:63399000 67655128

外企进豫 细胞营养、独家专利、市场空白、火爆招商、无加盟费。

全国互动养老 海南 桂林 北戴河 成都 每天30-50元/人(三星标准)

集团招聘 不是你没有风采 而是缺少展示你能力的舞台

聘 郑州市太阳城香水湾会所是一家集桑拿、洗浴、养生、健身、美容、客房、餐饮于一体的综合型高档休闲会所。会所即将开业,特招聘:

注:以下所有岗位除底薪外,均设置有提成、全勤奖及工龄工资。

营运总监	1名	4000元	领班	10名	1500元	吧员	5名	1300元
营销经理	10名	3000元	收银员	10名	1400元	迎宾	8名	1500元
部门主管	10名	2500元	录单	5名	1300元	服务员	80名	1300元
策划、设计各2名	3000元	前厅接待	10名	1400元	保安	20名	1400元	
					水电工	3名	2000元	

以上所有人员要求身体健康,品行端正,形象气质好,有较强的责任心及良好的沟通协调能力。(提供食宿)前来应聘者带本人一寸照片一张,身份证复印件一张。(不收取应聘者的任何应聘费用)

招聘专线: 68883636 68883939 联系人: 宋经理

会所地址: 中州大道与航海东路交叉口向北300米路西, 富田太阳城51号楼兴龙湾酒店隔壁

聘 瓦岗寨酒

联系电话: 037187091828 13137203311 邮箱: scjnxh@126.com

工作地点: 郑州市 招聘单位: 河南省豫丰酒业郑州营销中心 地址: 农业路39号国贸新领地4号楼1单元503室

- ◆ 团购经理: 20名 1. 男女不限, 年龄26岁以上; 2. 有一定的公关能力, 有社会资源或中高端白酒团购推广经验者优先。
- ◆ 区域经理: 10名 1. 营销相关专业大专以上学历; 2. 两年以上酒水或快速消费品销售管理经验, 有良好的市场判断能力和开拓能力; 3. 有团队管理能力和团队合作精神, 有高度的责任心和市场应变能力。
- ◆ 客户经理: 20名 1. 大专以上学历; 2. 两年以上酒水或快速消费品销售经验; 3. 有独立开发市场能力和吃苦耐劳的精神; 4. 有团队合作精神, 有高度的责任心和市场应变能力。

薪资待遇: 团购经理: 年薪6-12万。区域经理: 年薪5-10万。客户经理: 年薪3-5万。

美国优先教育 U.S. PRIORITY EDUCATION 聘

美国优先教育在50多个国家开展业务活动, 其中包括在13个国家运作的218个教育投资管理中心, 培养了教育专家118名, 世界名校优秀学子30多万名…… 美国优先教育强势登陆中原, 在本机构高速发展的同时, 我们真诚地邀请业界精英加盟优秀团队。诚聘英才:

- 教学校长5名
- 财务总监2名
- 人力资源总监2名
- 市场专员150名
- 专(兼)职英语教师100名
- 专(兼)职英语教师100名
- 前台接待10名
- 校区主任10名
- 财务人员10名
- 专(兼)职英语教师100名

以上人员一经正式录用, 均办理统筹。

请有意者于见报一周内将个人简历发至本机构邮箱: youxianjiaoyu@126.com, 符合条件者我们会在三日内做出面试安排。简历中请注明应聘岗位及期望薪酬, 应征资料不予退还, 感谢您的支持!

注: 招聘不收取应聘者任何费用

联系电话: 0371-68260968 招聘地址: 中州大道与民航路交叉口企业壹号0805室