北京时间今日18时30分，在亚冠第四轮小组赛中，河南建业将在客场挑战水原三星。目前，建业队在本小组中积两分排名第三，而水原三星积7分排名第一。如果本场失败，河南建业队将只剩下理论上的出线希望，水原则提前出线。面对如此困境，建业主教练唐尧东表示，水原并非不可战胜，我们能在客场逼平大阪，同样有希望在水原主场取得好成绩。 晚报记者 薛军 韩国首尔报道

不放弃，水原并非不可战胜

建业如果客场失利，就只剩理论上出线希望

[建业动态]

水土不服 内托输了一天液

奥里萨德贝不能打亚冠，内托在本场比赛中的作用毋庸置疑。不过，他这两天却出现了“状况”，让球队上下十分担心。

3月23日主场打水原，27日中超比赛打重庆，今天客战水原。建业队最近的赛程过于紧密，让球队上下十分疲惫。作为球队的主力，内托从本赛季的亚冠第一场开始一直打满全场，疲劳程度可想而知。与重庆队的比赛结束后，建业于29日随即赶到水原，一直被称为铁人的内托，在疲劳加上水土不服的双重“压力”下，终于倒下了。前天晚上，内托出现了腹泻的状况。据球队的一名工作人员表示，他一晚上跑了十几趟厕所，从昨天早上一早就开始输液，虽然止住了，但身体还比较虚弱。所以，昨天下午又输了4个小时的葡萄糖，总算使情况有所好转。在建业驻地的酒店，俱乐部官员李广涵告诉记者，内托参加了晚上的赛前训练，身体已经恢复得差不多了。不过，唐尧东还是比较谨慎地表示，内托本场能不能上还要看具体情况。

如果内托不能打，那么建业本就比较弱的前锋线将更加没有威胁。不过后防线上倒有一个好消息：上一场对重庆，因为感冒无法上场的中后卫米洛斯已经痊愈，今天如果没有大的意外应该能够出场。

[嘴角风暴] 唐尧东：不会放弃比赛

晚上8时，建业队结束了赛前的最后一练，在主帅唐尧东的率领下返回了酒店。由于俱乐部副董事长杨楠还有事与他商量，唐尧东和记者简单地聊了几句，将球队的俱乐部官员李广涵留下介绍情况。李广涵告诉记者，建业队员们虽然连续征战，非常疲劳，但都不会放弃本场比赛。

同时他向记者们转述了唐尧东的话：水原并不是不可战胜的，我们能在日本逼平大阪，在韩国同样可以取得好成绩。

而据记者了解，相比上次在日本和大阪钢巴的那场比赛，这次韩国的接待工作好了很多。上一次在日本都大喊吃不饱的队员们这次伙食上有了很大的改善，甚至有队员表示快撑死了。住宿条件也不错，相比日本狭小的房间，韩国的酒店宽敞了很多。

除了接待方的安排不错，建业队这次也长了“心眼儿”，提前两天派人来到水原打前站，并重点考察了球队的伙食和住宿情况。

瞧，建业队的韩国外援宋泰林回到祖国也算是主场作战了。宋泰林家就在首尔，昨日其父母和女友一起专程从首尔赶来，正赶上建业队赛前训练，女友是标准的韩国美女，惹得建业队友羡慕不已，许多人表示，要让宋泰林给介绍个一模一样的。

[记者体验] 三打“祝家庄”

晚上8点半，记者终于坐在了电脑前开始写稿。回顾一个下午的经历，不由得感叹：这一下午，来了个三打祝家庄。

昨天下午3点，当记者得到通知赶到水原主场的新闻发布室里时，看到坐在上面的是对方主教练车范根以及他们的主力队员赵原熙，不由得眼前一愣，不应该是客队先开发布会吗？事后才得知：原来发布会提前开始了，建业队开完之后，已经回酒店了。

发布会结束，记者随即赶到建业的住宿酒店，不过球队正在开准备会。球队在韩国找的联络官小梁告诉我们，球队将在晚上7点半进行赛前训练。一看时间还早，记者先回到自己的酒店休息。待到7点再次出发，在打电话确认时却被告知，球队在6点就去训练了，现在就快结束了。无奈之下，记者们只能再次赶到建业的酒店，来个“守株待兔”。

几次问人，连时间都对不上号。记者们只能无奈地继续等候。好在8点的时候，唐尧东率队员鱼贯而入，出现在了酒店的大堂。算了一下，记者们连扑了3次空才见到球队，真是好事多磨。

城市，让生活更美好 Better City, Better Life
国美电器 — 参与世博盛会 国美 生活美
2010年上海世博会授权零售商
世博服务热线 021-962010
4月2日 16:00 提前引爆
空调热卖进行中
春暖花开
家电购物黄金周
活动时间：4月2日—4月5日
价格直降到底，液晶电视/电磁炉等豪礼送不停
买世博电器 畅游世博园
活动期间凡在郑州国美购买商品的顾客即可参与购物抽奖参与赢取免费世博游活动，有机会赢取世博园门票大奖。
定金十倍翻
即日起每天前50名至国美市区门店预交以下定金，在4月2日-4月5日可享受
预交10元可当100元使用
限购单件1000元以上空调/彩电/冰洗/厨卫/小家电产品
预交20元可当200元使用
限购单件3000元以上空调/彩电/冰洗/厨卫/小家电产品
买就送
单件 满800元 送 两件套
单件 满1800元送 电磁炉
累计 满4680元 送 19寸液晶
（特价/团购/批发/3C/指定型号不参加活动，赠品数量有限，送完为止。详情见店内海报）
开门见礼
活动期间，进店前20名顾客 买就送 100元积分。全场通用，等同现金。
世博携手国美，精选世博电器，推动低碳新生活
全国服务热线 400-811-3333 集团采购电话 13273819610
热线电话：114 查询国美电器各门店 国美曼哈顿店：86079099 国美经三路店：69351509 国美泰隆店：67723025
国美南阳路店 63678131 国美陵海路店：68963318 国美金成国贸店 66618101 国美大学南路店 68758211 国美北环店：63501830
GOME 国美电器

中植汽贸集团 Zhongzhi Auto Trade Group
服务在您身边！
根植中原 服务四方
中植汽贸集团2004年成立，5年来致力于汽车营销服务业务，得到行业广泛支持与认可。2010年是公司实现集团化发展元年，集团公司将全面启动第二个五年规划，目前公司代理国内十余家汽车品牌，河南区域内4S店已达15家。
中植汽贸集团秉承“为客户用心服务，为员工搭建平台，为社会创造价值”的企业宗旨，真诚相邀业内精英、志同道合之士携手共进，创建属于您的百年老店！
诚聘
集团事业部：
*营销助理 1名 *服务助理 1名 *财务总监 1名 *品牌主管 1名 *大客户主管 1名
*客服主管 1名 *人力主管 1名 *行政主管 1名 *培训讲师 1名
4S店业务部：
- 总经理 1名：大专以上学历，汽车行业5年以上同岗工作经验。
- 销售经理 3名：汽车行业2年以上同岗工作经验，营销思路清晰，擅长团队激励、销售管理及销售谈判，须有驾照且能熟练驾驶。
- 销售顾问 20名：2年以上销售工作经验，服务意识强、有亲和力，具备良好的语言表达能力和沟通能力，会驾驶优先。
- 大客户专员 2名：熟悉大客户开发流程，有酒店或机械行业大客户销售工作经验者优先。
- 区域销售人员 8名：2年以上区域销售工作经验，能熟练驾驶。
- 品牌推广专员 8名：理解能力强，有一定的语言文字组织能力、有市场推广工作经验者优先；招市场营销管理类专业应届毕业生。
- 服务站长 1名：5年以上汽车行业工作管理经验，具有领导及决策能力，有驾照。
- 服务经理 1名：2年4S店服务经理工作经验，责任心强，了解服务工作流程，熟练操作办公软件。
- 服务顾问 3名：中专以上学历，1年以上4S店服务前台工作经验。钣金、喷漆工各8名，机修工6名，学员12名。
- 保险索赔员 1名：有过保险公司工作经历，熟悉索赔业务者优先。

有意者请携带相关证件（身份证、学历证、驾驶证、职称证）原件、复印件及一寸免冠照片到中植汽贸集团人力资源部面试；应聘资料复印部分请自行留底，恕不退还。
联系地址：西环路与化工路交叉口北1000米路东
联系电话：0371--67597587 联系人：王先生
电子信箱：wxb162@163.com
（应聘不收任何费用，个别岗位长期招聘。）
代理品牌：
奇瑞汽车 RICH瑞麒 RELY威麟 开瑞微车 engineered by LOTUS 莲花汽车 Škoda 斯柯达 长安铃木 中华 品质伍金林 力帆汽车 CHERY 奇瑞品牌授权 宝龙汽车 比亚迪 CHANA 长安昌河