



每周头条

# 18亿美元！吉利成功收购沃尔沃



吉利集团新闻中心发布消息称吉利集团以18亿美元收购沃尔沃。这一数字比先前预测的200亿人民币要少,更比1999年福特花费64.5亿美元买下沃尔沃少得多。

一度受全球汽车业瞩目的吉利收购沃尔沃事件,终于落下了最后一槌。北京时间3月28日晚上9时(瑞典时间下午3时),李书福与美国福特汽车公司首席财务官莱维斯·布思在沃尔沃总部哥德堡,正式签署收购协议。

也就是说,吉利花费不到当年1/3的钱,从福特手中买下的是一个完整的沃尔沃。根据收购协议,吉利将获得沃尔沃轿车公司100%的股权以及相关资产(包括知识产权)。具体内容包

括,9个系列产品,3个最新平台,2000多个全球网络,人才和品牌,以及重要的供应商体系。

9个系列产品包括S40、S60、S80、C70、C30、XC90、XC60、V50、V70,这几乎是目前沃尔沃在全球范围内销售的所有车型。这其中,S40、S80以技术合作的形式在中国长安汽车集团国产化生产,S80以加长版A80L的形式专门针对中国设计。

3个平台为沃尔沃的P1、P2、P24平台。其中,P1平台专门生产紧凑型轿车,包括上述的S40、V50、C70、C30等系列车型,是当年福特收购沃尔沃后,进行整合而构成的一个新平台。

P2平台是生产大中型轿车的平台,包括上述的S60、XC90系列车型,是原来生产S80车型平台的升级版。P24平台生产包括XC60、V70、S80等大型轿车系列车型。

吉利收购沃尔沃之后,将保持沃尔沃品牌的独立性。根据双方协议,交易完成后,沃尔沃轿车的总部仍然设在瑞典哥德堡。在新的董事

会指导下,沃尔沃轿车的管理团队将全权负责沃尔沃轿车的日常运营,继续保持沃尔沃轿车在安全环保技术上的领先地位,拓展沃尔沃轿车作为顶级豪华品牌在全球100多个市场的业务,并推动沃尔沃轿车在高速增长的中国市场的发展。

这也就意味着目前国内的沃尔沃经销商网络不会发生变化,沃尔沃不可能跟吉利出现在同一家专卖店。吉利汽车也不会因为收购了沃尔沃,而把吉利旗下的车型贴上沃尔沃的标志。此外,沃尔沃与长安汽车的合作关系也不会因为收购事件而改变。据称,目前沃尔沃与长安汽车合作生产的国产沃尔沃市场销售并未受到影响,经销商团队也未出现动荡。

吉利称,保留沃尔沃原有工厂的同时,将适时在中国建设新工厂。据知情者透露,吉利目前已经为沃尔沃在国内的新厂选好了地址——北京,这一工厂将年产30万辆。

晚报记者 王美华

## 长城酷熊荣膺“中国年度经济型轿车”

“2009CCTV中国年度汽车评选活动”盛典被誉为中国汽车界的奥斯卡,长城酷熊最近一举摘得“2009CCTV中国年度经济型轿车”的殊荣,令长城汽车成为5个年度大奖中唯一一个自主品牌。自上市以来,长城酷熊凭借独特的外观一炮打响,继而通过“5+1”的综合优势开辟了多功能家庭车的全新领域,成为家庭轿车领域新一代首选车型。

作为一款多功能家庭轿车,长城酷熊的卓越优势体现得淋漓尽致。正如本次汽车盛典的评委所述:长城酷熊具备超大空间、超宽视野和超低油耗,是自主品牌少有的创新佳作,非常适合家庭使用。

### 小车大空间成就独特市场

酷熊“小排量大空间”打破了汽车分级的限制,体现了小型车最新的设计方向,独特的设计让消费者可以享受国家鼓励采购小排量车型的相关优惠,而且还能享受到超级的空间。

从排量看,酷熊是典型的A级车。但从酷熊2499mm的轴距看,酷熊属于B级车。再进一步看内部空间:酷熊的前排空间高940mm,座垫径深510mm;后排空间高1020mm,座垫径深450mm。前排、后排空间距离为310mm、460mm。身为A级车的酷熊空间竟然胜于某些

豪华轿车。这样的设计让酷熊车主享受大空间的同时只需支出A级车的费用,难怪酷熊深受喜爱。

### “5+1”综合优势深得人心

除具备超大空间之外,酷熊还具有“油耗低、载物多、视野开阔、驾乘舒适”优点,并且已经成为男人家庭责任和男子汉气概的表征。酷熊整体刚毅、棱角分明的外形将阳刚外形表现得淋漓尽致,体现了驾驭者的高度自信。同时充分释放内部空间,使酷熊成为载物最多的轿车。酷熊后备箱容积为600L,而后排座椅放平

后,行李空间可以达到惊人的2426L。此外,酷熊搭载的发动机采用的是全铝构造、双顶置凸轮轴的GW4G15发动机,采用先进的VVT智能可变气门技术,确保动力充沛有余。

长城汽车总裁王凤英接过荣誉奖杯后表示,酷熊凭借人性化的设计理念和正确的市场定位获此殊荣,更重要的是离不开消费者的高度认可和信赖。酷熊从2009年3月上市至今,凭借实力和稳健得到了广大消费者和



媒体的认可,入围本届评选并一举夺冠,体现了酷熊在家庭轿车的稳固地位。近期,为庆祝酷熊上市一周年,销售终端正在执行5000元的现金优惠。其未来的市场表现值得期待。王美华

## 河南长江4S店

蝉联六年北京现代全国销售冠军

# ix35

### 领舞SUV新境界

## 预定有礼

**春风暖心 长江有礼**

活动时间:即日起至4月5日

- 活动期间订车即有精美礼品赠送!
- 前10名购ix35客户,均可获得长江车友俱乐部金卡!
- 二手车置换ix35,免费高价评估,优先提车!
- 首付15800元, 伊兰特带回家!
- 包牌价86800元, 伊兰特带牌带回家!
- 老客户介绍亲友在我店购车成功送保养(限机油、机滤)一次或加油券一张!
- 北京现代车主进店维修、保养可享受空调系统免费检测, 免工时费更换或清洗空调滤芯!
- 途胜车主进店保养维修, 免费做四轮定位一次!
- 春季出游, 导航护航! 品牌齐全, 价格最惠!
- 活动期间在长江投保或续保客户均有精美礼品赠送!
- 酷夏无忧, 百款凉垫大展销!
- 现代原厂太阳膜, 贴前挡送全车!

长江西路店 追求全城特大促销力度, 更实惠, 请前往

北京现代 www.beijing-hyundai.com.cn

销售热线: 0371-66539222  
服务热线: 400-6599-111  
地址: 郑汴路中博汽车广场

长江西路店 地址: 西环路与化工路交叉口向北2000米路东 销售: 0371-88881882 售后: 0371-88881881

## 长安铃木

活动时间: 2010年3月1日—4月30日

# 春风送好礼 惊喜赢天语

特等奖(1名)  
天语 SX4三厢超值版(长期使用)

一等奖(6名)  
佳能EOS 500D单反相机

二等奖(18名)  
苹果iPhone 8G

三等奖(90名)  
iPod shuffle 4G

以上礼品图仅供参考, 请以实物为准

### 暖春关怀 百万大礼惊喜送

活动期间, 现有车主体验保养检修服务, 还有浓浓暖春关怀送上, 更有总价值百万元的重重惊喜等你赢!

- 春季爱车免费大体检, 助所有长安铃木车主都能安心出行, 尽享春游好时光
- 四种推荐选装惊喜体验价, 尽情选你所享
- 重重好礼送不停

- 预约保养或检修即获精美礼品一份
- 保养或检修消费满200元有机会获赠40元纯正部品抵用券
- 凡有保养或检修消费, 更可参与幸运抽奖, 赢取最高4999元的油卡大奖

车贷通

首付低至2成

期限长至5年

无需担保

无户口限制

河南宇之缘4S店地址: 郑州市中州大道与北环路交叉口向北1500米路东 销售热线: 0371-60114444  
北环店地址: 北环路与文化路交叉口西200米路北(中原汽车交易中心中7号) 销售热线: 0371-63737397