

浦发银行布局洛阳

这也是浦发银行郑州分行在河南地区设立的第二家异地支行



昨日上午,在雄壮的音乐声中,浦发银行洛阳分行正式宣布开业。这也是浦发银行郑州分行在河南地区设立的第二家异地支行,填

补浦发银行在豫西机构空白,进一步提升业务辐射能力,实现又好又快发展的重要举措。也是郑州分行立足中原城市群,形成十字型互动网点布局的关键一步,它的成立必将加快洛阳地区经济发展。

在开业现场,浦发银行郑州分行相关负责人表示,洛阳分行的设立,是浦发银行对河南省重要区域的又一战略布局。它的成立有利于盘活当地经济,有利于金融业在严峻的外部经济环境下拓展新的市场,

扩大经营地域范围,增强业务辐射能力,分享郑州区域外经济发展的成果,逐步形成“以郑州为中心、周边城市共同发展”的市场格局,培育地方新的经济增长点,从而更好的促进地方经济发展。而作为河南经济第二大城市,目前已经有兴业银行、光大银行、民生银行等多家股份制商业银行进驻洛阳。

据介绍,浦发银行郑州分行成立于2001年4月,截至2009年末,全行资产总额855亿元,较2008年末增加289亿元。一般性存款余额817亿元,较2008年末增加292亿元。目前下辖18家同城支行(营业部)、2家异地支行、82家离行式自助银行。

晚报记者 宋从严 通讯员 史晓飞/文
晚报首席记者 贾俊生/图

金融动态

工商银行提供现金管理服务

工商银行河南省分行营业部为省内十多家高校量身提供“一卡通”现金管理服务,方便了各大高校财务管理和师生金融生活。校园“一卡通”现金管理业务是银行通过网上银行或银企互联协助学校建立校内结算中心,将其管理的分支机构在各家银行的资金进行归集和集中支付。通过“一卡通”服务,学生可使用圈存机自助将其银行卡上的资金转入校园卡内,在校内消费均可通过刷校园卡来完成,实现校内资金的统一管理和使用。运行近三年来,该行已与郑州多家高校建立“一卡通”业务合作关系,为高校客户资金精细化管理提供了条件。

张晓辉

建行联手微软打造新网银

近日,建设银行与微软(中国)有限公司在北京签署战略合作备忘录,双方将基于微软的技术平台共同打造新一代网上银行,全面提升客户终端应用的安全性和便捷性。借助微软公司的先进技术平台和创新技术解决方案,建设银行将进一步提升客户服务水平,拓宽服务渠道,丰富在线金融产品,为广大客户提供最优质的网上金融服务。微软与建设银行的合作将有力的推动中国网络银行的发展,使得广大用户享受到国际一流的金融服务。

金水

中行实现利润810.68亿元

日前,首份国有大型控股上市银行2009年年度业绩报告出炉。按照国际财务报告准则,2009年中国银行共实现本行股东应享税后利润810.68亿元,同比增长25.96%。截至2009年末,资产总额8.75万亿元,负债总额8.21万亿元,分别比上年末增长25.84%和27.00%。与此同时,中行盈利能力显著提升。数据显示,2009年全年实现税后利润855.98亿元,比上年增长29.90%;实现每股收益0.32元。平均总资产回报率(ROA)1.09%、平均股东资金回报率(ROE)16.62%,分别比上年提高0.07和2.07个百分点。据年报披露,2009年,该行风险成本得到有效控制。年末减值贷款余额760.06亿元,不良贷款拨备覆盖率151.17%。

熊承义

中信银行推荐贷业务优惠

日前,中信银行郑州分行推出全新“存贷宝”业务,存款利息可直接抵顶个人贷款利息,为客户实现多赢局面。客户办理了“存贷宝”业务后,其还款账户上的活期存款超出3万元的部分,就可以视为提前还款,可全额抵扣相应的贷款本金,在有效的减轻贷款人的还款负担同时,“存贷宝”业务按日计息,每天对客户还款账户中超过3万元的资金计算收益,并按月将受益返还客户,从而减少客户实际贷款利息支出。符合条件的个人住房按揭贷款客户均可在中信银行任意网点申请办理“存贷宝”,申请时须持本人有效身份证件和贷款资料。

尹政

光大银行推出存贷合一卡

日前,光大银行再次创新推出具有消费信贷服务和储蓄理财双重功能的现代化金融支付结算工具——“阳光存贷合一卡”。该卡同时包含储蓄账户和消费账户。储蓄账户即借记卡账户,可提供包括储蓄、转账、自动理财、委托代理、证券交易、个人融资、电子商务、国债买卖等在内的借记卡功能;而消费账户即信用卡账户,可提供信用透支消费等所有信用卡的金融功能和增值服务。使用阳光存贷合一卡消费优先使用消费账户的信用额度;持卡取现优先使用储蓄账户中的活期存款。

王振

兴业银行参与地球一小时活动

3月27日晚8时30分,随着电闸被迅速拉下,兴业银行总部大楼楼顶巨大的四面灯箱广告一片漆黑,同时熄灯的还有大楼内所有兴业银行的办公室和位于底层的营业部。与此同时,兴业银行分布在全国的500多家经营机构和两万多名员工也加入了“地球一小时”公益环保行动。作为中国首家赤道银行,兴业银行始终重视经营发展过程涉及的生态环境保护问题,坚持将可持续金融理念贯彻到经营管理的各个领域每个环节。

张建功

阳光财险快讯

精品业务 优质服务

近日,从阳光财产保险股份有限公司传出消息,2010年首季,阳光产险以保费收入同比增长86.26%、综合成本率稳居100%以内等一系列“硬”指标实现完美开局,业务范围日趋广阔,业务品质不断好转,为实现公司的既定战略和跨越式发展奠定了坚实的基础。

作为一家成立了4年有余的财产险公司,阳光产险自成立以来实现了又好又快的发展,连续刷新了国内新设保险公司年度保费规模的历史纪录,连续创下了年度投资收益率行业领先的业绩。截至2009年底,阳光财产险已连续三年实现盈利,年度保费突破60亿元,在国内52家中、外资财产险公司中市场排名第八位。目前已有34家分公司开业,三四级分支机构近1000家,服务网络实现全国覆盖。

成立4年来,阳光产险能够以黑马般的优

美之姿驰骋于中国保险业,优质的客户服务是其制胜的王牌。“让我们的服务成为客户选择阳光的理由”已经成为根植于阳光人心中的神圣格言。阳光产险始终坚持“标准服务、满意服务、全员服务、全程服务”的服务理念,积极追求“客户满意在阳光”,不断探索以客户为中心的服务模式。无论客户在国内的什么地方,无论什么时间,只要拨打阳光保险全国统一客服热线95510,都会第一时间得到阳光产险提供的便捷服务,这亦是阳光产险对所有客户的郑重承诺。


根据客户需求不断创新的服务理念和服务手段,让阳光产险的客户服务体系如虎添翼。如三地联动通赔通汇服务,是阳光产险为了确保异地出险案件的处理效率与质量而开通的服务项目;直赔直汇服务,实行“一张纸、两个环节、当天支付”,是阳光产险为加快理赔

阳光产险继续加速跑

结案速度、方便客户而开发的又一款特色服务项目;还有细致便捷的阳光理赔承诺服务体系,更是得到了客户的广泛好评。2009年,阳光产险被评为理赔最迅速的保险公司。

2009年,阳光产险坚持以阳光的发展观与价值观为统领,把“价值发展、实现盈利”作为一切工作的出发点,深化“盈利、发展、管理”三种模式,突出“成本、盈利、发展”主题,以“承保、理赔、费用、服务”为四大管理重心,全面启动阳光保险第二步发展战略。2010年,阳光产险厚积薄发,以阳光保险集团董事长兼总裁提出的“三个春天”的论断为契机,以实现跨越式发展为目标,强势发力,全力投入,在业务迅猛发展的同时更加注重业务品质的提高,以优异成绩实现公司跨越式发展,为把阳光产险打造成为最具品质和实力的保险公司贡献更大的力量。

徐阳文



诚信通商 创业兴邦

通商担保 “金虎房贷宝”

有梦才有家,有家就需要房。房子是不动产的象征,当我们拥有房子的时候,如何让房子再成为财富的起点、活动的资产呢?新通商投资集团旗下的新通商房产拥有30家房产交易投融资超市,整合房产交易、房产理财和融资一体化业务,成功搭建了把房子变为灵动财富的平台。虎年伊始,新通商投资集团全资子公司河南通商创业投资担保有限公司隆重推出金虎房贷宝产品,让您的房子“动”起来。

元宝一：房产抵押贷款

现房抵押率高,利率低,放款速度快,全程公证,违约代偿,让理财客户安心,融资客户宽心。

元宝二：按揭房再贷

按揭房升值了,升值的空间如何利用?按揭房再贷解双忧!理财客户资金有抵押做担保,融资客户的房产升值空间动起来,升值空间高额抵押、高效利用,实现房产升值的双赢!

元宝三：购房合同质押贷款

购买一手房缴付房款后到拿到房产证之间的时间短则一年,长则3-5年。付首付款时想缓解还贷的压力,但现在投资急用钱怎么办?购房合同质押贷款解燃眉愁!我公司为融资客户量身设计担保程序,在首付款额度内提供担保,及时解决融资客户燃眉愁,确保理财客户心无忧。

★链接★

通商担保隆重推出虎年系列理财产品之

金虎房贷宝

- 房产抵押贷款
- 按揭房再贷
- 购房合同质押贷款
- 全程担保
- 操作规范
- 违约代偿
- 资金安全

400-777-8711

河南通商创业投资担保有限公司

金虎房贷宝系列产品均由通商担保公司全程担保,全程公证,操作规范,违约代偿,以房为桥,沟通理财与融资,让您有家可居,有财可理,有富可取,有福同享!

金虎房贷宝,让您的房子真正成宝!

全国免费电话:400-777-8711

http://www.tongshangdb.com

河南通商创业投资担保有限公司

Henan Commercial Venture Investment Guarantee Co.,Ltd.

地址:郑东新区CBD商务内环路9号龙湖大厦14层

总机: 0371-60310111 传真: 60310112

担保动态

瑞远担保成立民间风控委员会

日前,河南瑞远投资担保有限公司成立了省内首个民间风险控制委员会。瑞远总经理马东表示,风险控制是瑞远的核心命脉,民间风险控制委员会与公司内部的风险控制部门的最大区别就是,民间风控委员会更有独立性,能独立对公司的各项业务发表独立看法。类似法院的独立陪审团,上市公司董事会中的独立董事,这样瑞远就建立了内外部全方位的“防火墙”,最大限度防范、化解和转移风险,保证公司的稳健持续经营。

杨长生

海林担保组织募捐活动

为了向西南旱情严重的灾区送去援助,近日,河南海林投资担保有限公司全体员工第一时间自发组织了募捐活动。当天仪式结束后,海林担保共筹得爱心捐款逾万元。该公司董事长熊召坤说,目前,我国西南五省区发生特大旱灾,并且旱情还在持续加剧。随着灾情的迅速蔓延,海林担保特举行捐款活动,奉献海林担保的爱心,为抗旱救灾尽一份力量。同时,海林担保也向全社会发出倡议,希望大家热心公益事业,同舟共济,共渡难关。

杨长生

郑州担保模式受同行关注

3月25日~28日,由中国中小企业协会、河南省发改委培训中心联合举办的全国第二期担保经理培训研修班在郑州开班,来自全国担保行业的中高级管理人员70余人会聚郑州。会上,河南恒大投资担保有限公司董事长助理徐化冰向与会同志介绍了郑州担保模式。徐化冰介绍,在全国民间借贷运作中,形成了浙江、山东青岛、河南郑州三种模式。河南郑州模式是以郑州邦成担保为代表。郑州模式有四个特点:一对一、不摸钱、公开透明、全程担保。这种模式迎合市场需求又合法,因此获得快速发展。目前河南有担保公司800多家,其中80%以上都是以民间借贷担保为主。

杨长生