郭州晚勤

美商独资公司睿智无限中国区首席代表突 然离职,主管销售的副总拉走一批团队和客户另 起门户,剧变中远在美国的总经理束手无策,市

场总监夏青青临危受命,挑起公司发展重任,公司危机变成 夏青青的个人机遇。职场中的人都会遇到各种选择,从一 家公司跳槽到另一家公司,从一段情感"跳槽"到另一段情 感。如何选择?选择的标准是什么?是诱惑还是疑惑?夏 青青的故事,或许可以给比她更年轻的人一些借鉴。

郑磊约大家去工体 附近的酒吧喝酒聊天

郑磊这几天也很高 兴,因为终于有理由可 以约夏青青一起出去 了。每次与夏青青见 面,郑磊都有新发现。 他越来越觉得夏青青好 看,眉眼鼻子脸型嘴唇, 都越看越顺溜。夏青青 之前似乎受过什么伤 害,戒备心很强,好像一 头随时都会受惊吓逃跑 的小鹿。而他喜欢有内 容的女人,夏青青这样



的防备,愈发激起他探究的好奇心。郑磊也说不清楚自 己现在是什么感觉,恋爱吗?好像不太可能,他已经10多 年没有爱上过什么人了。他觉得自己可能是好奇,也可 能是喜欢知难而上,或者,就是想换换口味调剂一下。只 是他没有也不愿意花费那么多精力来分析自己,郑磊的人 生哲学就是,"高兴就好"。

夏青青发现自己最近很难一个人在家,特别是晚上。最近她觉得晚上的时间变得无比漫长。为了忍住不去想张 博文的电话,她把手机藏起来,放到自己看不见的地方,然 后强迫自己裹着毛毯蜷缩在沙发里,看无聊的电视剧,可是 看着看着,就变成盯住墙上的时钟胡思乱想。忘不掉那些 事,每一刻钟都过得疼痛异常,于是决定,这段时间尽量不 要一个人在家里待着。她害怕一个人面对时钟的滴滴答 答,然后一个人同心中的魔打斗。Allen和郑磊最近频繁约 她出去,跟他们吃了几次饭,夏青青开始觉得愉快起来。

郑磊是个非常幽默的男人,他话不太多,可是出口就能 把人逗乐。而Allen则是个话多而密的人,他喜欢对见到的 任何事情发表意见,又常常用错成语,每次都让郑磊抓到把 柄嘲笑一番。Allen从不生气,你越是跟他开玩笑他越是享 受,这让夏青青觉得很有趣。Allen喜欢辣妹,如果一起去 泡吧,他看到辣妹就目不转睛口水直流。可是他在美国常 用的那招泡妞手段在中国却行不太通,夏青青和郑磊好几 次看到他端着酒杯自信满满地走过去跟人家搭讪,然后碰 -鼻子灰好没面子地回来。郑磊见状,对 Allen 谆谆教 导,连损带挖苦带传授经验互相切磋,然后撺掇着Allen屡 战屡败屡败屡战,有时候甚至还安排夏青青当个幌子什么 的,让夏青青也乐不可支。

在北京,Allen是寂寞的,郑磊是寂寞的,夏青青也是寂 寞的。三个寂寞的人凑在一起,就变成了好朋友,没有上下级,没有客户关系,彼此也都觉得轻松愉快。这样的时间过 得很快,和他们在一起的时候,夏青青是快乐的,起码能够 常常哈哈大笑,而不是纠结地等待他的短信。然后回到家 里,夏青青也总能够睡得很安稳,好像已经好多天没有睡得

这一天,郑磊约了他们去工体附近的酒吧"苏西黄" 这天郑磊早早到了门口。他老远看到夏青青和Allen一起 走来,夏青青穿着一件藏蓝色大衣,束着的腰肢看起来很 细。12月的天气很冷,所以她围着一条黑白格子围巾,整 个脸都躲在围巾里,只露出一双眼睛滴溜溜转。而Allen就 像是另一个世界来的人,羽绒服、帽子、围巾、手套,全副武 装,看起来像爱斯基摩人。郑磊笑了,拉了夏青青说:"青青 咱们俩上去吧,让这个爱斯基摩人回南极去。'

Allen 刚开始还没反应过来,后来才知道郑磊笑他穿太 多了。于是他把羽绒服的链子拉开,露出里面的衣服说, "我里面穿得少啊。待会儿进去脱掉露出我健美的身材,估 计姑娘们都要东迷西倒朝三暮四了。"夏青青笑得要晕倒。

酒吧里已经很多人。Allen没坐多久就去了吧台,跟 个看似性感的女孩搭讪,郑磊陪着夏青青坐着,喝酒 聊天。忽然,夏青青看到一个熟悉的影子,霎时间她呼吸 都要凝住了。就在不远的地方,张博文正拥着一个女孩 子在怀里。那女孩子很是陶醉地把脸埋在他脖子下面, 他则一边跟女孩低声细语,一边时不时轻吻女孩的长 发。此刻,夏青青只觉得心脏区域忽然抽缩起来,仿佛瞬间 结冰,从头到脚都不能动了。她僵硬在那里,眼泪却不争气 地涌进眼眶。于是她急忙低下了头,假装拿面纸擦脸,但是 低下头,眼泪就落了下来,滴答滴答地落在她腿上,怎么擦 都擦不干净。她只能拿起酒杯一饮而尽,然后用酒杯来遮住 脸,遮着眼前的景象。

灯光昏暗,郑磊刚开始并没有发现夏青青的变化,只 觉得她今天很生猛,上来就拼命喝酒。于是拿了她的酒杯,一边给她倒酒一边说:"姑娘悠着点儿,今天酒管够没 人跟你抢,慢慢喝啊。"正说着,却发现夏青青一脸的泪 水,无助地睁着大眼睛,在灯光下万分楚楚可怜。郑磊心 下一慌,连忙手忙脚乱地拿纸巾,给夏青青擦也不 是,不擦也不是。

生财 之道

老康无权无势又年轻,坠入人生谷底,绝地反击,三年成为百万富翁。他 做的事,都没有难度;他遇到的机会,是我们天天都碰到的机会;他靠最平庸 的方式,经过3年坚持,最终成为百万富翁。老康成功的奇特之处,在于他做 的事没有任何奇特之处! 从老康身上,你将学会那些白手起家的百万富翁都 有的"特异功能":从日常生活中认出遍地发财机会。一旦你拥有这种"特异 功能",发财好比例行公事!

我遭遇了传说中的资源优势

2005年11月20日 星期日 阴

除了挖土机的声音, 工地其实比较 安静,他们三个人在屋里的谈话被我在 外面偷听了个大概,越听我心里越不是 滋味

从他们谈话的内容得知,那陈队长 就是分管这个片区的城建执法队的队 长;而那四个兜,是陈队长的朋友。熟悉 渣土运输业务的人应该知道,城建执法 队对一个工地来说意味着什么。如果工 地不和这类人搞好关系,出去一辆车罚 你一辆车——渣车能有不掉渣的?而这 个姓陈的,就是专门干罚款这勾当的。

在我以前跑工地的时候,就听说很 多城建的人私自联系渣土运输,今天我 终于见到活生生的实例了。

再听下去已经没有任何意义了,只 要价格不过分,这笔业务我是没法拿下

原来我还想和他们斗一斗,没想到 还没交手,我就败下阵来。我遭遇了传 说中的资源优势。我突然想起了前几天 在另一个工地,我和土石方老板已经就 价格达成了共识,但隔天他却以高于我 的价格包给了另外一个人。看来,这种 手中握有资源优势的人在每一个工地都 或多或少地存在。

我沿着简易公路往回走,心里突然 憋得慌,身上虚汗直冒。难道我的渣土 运输业务就到此为止了? 我原以为自己 找到了一条不错的致富之路,但刚上路, 就看见了前方的死胡同。我感到了对未 来的极度恐慌。

看了看时间,已经下午四点了,今天 就只能这样了。我索性在路边找了块石 头,坐下来休息。我的脑子处于一种无 意识的混沌状态,除了一些焦躁外,说不 出在想什么。手机突然响了,我看了看 号码,是母亲打来的,我立即挂断,再回 拨过去。

母亲问我在做啥子,我想了想,说刚 和客户谈完事情,没事。母亲在电话里 有些支吾,我听出意思来了,她有些缺 钱。我说:"你缺钱我给你,明天先给你 汇1000块回去。"母亲高兴地说:"哪用 这么多,500块就够了。这是以前买肥 料时找邻居借的钱,原来讲定卖了肥猪 还给人家,但他家有急用,只好来找你们 了。"母亲在电话里解释着,语气有些不 好意思。挂了母亲的电话,我赶紧给弟 弟打电话,让他给母亲汇1000块钱回 去。弟弟说他那里总共只有三百多块钱 了,这个月维修生意不好,连带我给他的 1500块钱都亏进去了。

我想了想,对弟弟说:"那就先打 300块钱吧。"这是多年以来,母亲第一 次找我要钱。以前,我和母亲通电话时, 都会问她是否缺钱花,母亲总是说不 缺。问得多了,便知道母亲不会找我们 要钱,她希望我们把钱留在手里干事 业。所以有时候即使身上没钱,我也会 大方地假意要给母亲寄钱,反正知道她 会拒绝的。如果不是遇到难处,母亲绝 不会主动找我要钱。

但作为儿子,在母亲需要帮助的时 候我却无能为力,这份内疚,让人难安。 我们兄妹共五人,三个姐姐已经出嫁,弟 弟还没成家。按农村的观点,嫁出门的 女儿,泼出去的水,三个姐姐都是"外 人"。弟弟比我小四岁,又没读啥书,无 形中,我就成了母亲心目中的顶梁柱。

但她不知道我这个顶梁柱是如此的 潦倒,就连答应孝顺给她的钱都凑不齐。



在她的记忆中,我从那家上市公司 出来后就和弟弟合伙开起了公司。她认 为开公司的人就是有钱人,所以她常跟 我在老家的那些乡邻说:"我两个儿子都 在开公司!"自豪之情溢于言表。

我想对母亲说我混得很差,但我真 的开不了口。

母亲六十多岁了,我不想让她再操

在简易公路边的石头上,我静静地 华到了天里。

如果我混得好,家就不是现在这样

2005年11月22日 星期二 阴有小雨

今天晚上,我拖着疲惫的身子回到 一个姓姜的女人坐在客厅的沙发 上同岳母闲谈。之所以把"家"打上引 号,是因为我从来都没办法融入这个家 庭。周媛一家都是城市人,我是地道的 农村人,生活习惯、价值观念,都有差异。

这些尚可以磨合,但是因为我没房, 不得不借住在岳父家,我成了事实上的 上门女婿。如果我混得好,我可以和岳 父一家人谈笑风生,心理优势会起作 用。但我混得不好。周媛嫁给我的时 候,我除了没房,其他尚可,岳父一家人

现在我混得不好了,他们会嫌弃我 吗? 我总觉得我正被轻看。我们之间没 有交流,回来,出去,空气般进出。他们 从不过问我的事情。不问,或许 05 就是一种态度。



一个"在实验室里研究做饭"的食品工程博士,以融科学入生活的态度,运用科研结论和权威机构的报告,对 食品的营养、功效、安全等诸多问题作出解答,对有问题的食品和企业毫不留情穷追猛打,对广泛流传的错误观 念、饮食偏见以及别有用心的虚假宣传进行纠正。作者告诉大众怎样在了解食品的益害之处和未知风险的基础 上理性比较和选择,怎样分辨假象与真相,怎样破除自己的偏见和误解。

比苏丹红更影响健康的食品添加剂

而让人们产生恐慌的红心鸭蛋和染 色辣椒粉,其中的苏丹红含量不到有害 剂量的万分之

而另一种全世界合法使用的添加 剂,大量进入人体会导致高血压。按照



目前科学研究的 结果,成年人每 天的摄入量应该 在6克以下。但 是,绝大多数人 的使用量都超过 了这个量。换句 话说,它比苏丹 红更影响人们的 健康。但是,全 世界对于它的使 用都没有任何法 律上的限制。

它是什么 呢? --我们每

天离不开的盐!

苏丹红潜在的危害虽然是致癌,但 是那个危害发生的可能性实在太小 了。而高血压,却实实在在困扰着许多 人。更重要的是,这个每天6克的食用 量,已经大大小干多数人每天正常饮食 的摄入量。也就是说,每个人都可能承 受着食盐对健康的危害。现在所提倡 或者开发的"健康食品",就有一类是 "低盐饮食"。FDA对于这样的食品宣 称有助健康完全认可。如果产品确实 低盐,厂家就可以宣传"低盐饮食可以 降低高血压发生的风险,该病与多种因 素有关"和"富含钾而且低钠的饮食可 以降低高血压和中风的风险"。与此相 对应的是,对于鱼油减轻冠心病发生的 风险,FDA要求厂家的宣传必须注明"有 科学证据支持但是不够充分"。而对于 另一个著名的说法一 -绿茶抗癌,FDA 则要求厂家在宣传有一定的研究证据支 持的基础上,必须说明"FDA认为绿茶不 大可能有这样的作用"。

现代科学认为盐对健康的危害是如此 明显,以至于美国有一个机构致力于推动 把盐从GRAS(前面的文章中曾提到过,意 为"一般认为安全")的名单中去除,而且要 求在食品,尤其是含盐较多的食品上标明 "食盐会增加高血压的风险"之类的警告。

为什么不到有害剂量万分之一的苏 丹红会被禁用,而影响多数人健康的盐 却通行无忌? 是因为高血压的危害不如 癌症大吗? 不是!

种外加成分能否在食品中使用, 并不仅仅取决于它的安全风险,还取决 于它带来的好处是否不可替代。像苏 丹红这样的成分,并不能实质性地提高 食品的价值。所以哪怕是一点点的风 险,也不被人们所接受。而盐,除了要 靠它来实现体内电解质平衡,更重要的 是——没有了它,吃什么都不香了。所以,人们只能"忍受"它的危害。

一只小鸡几个翅膀

如果拿这个题目去问小朋友,估计 他们都能不假思索地给出正确答案。如 果问的是"见多识广"的大人,可能就复 杂了,大概有不少人会给出洋快餐那个 "著名"的说法:一只鸡有六个翅膀四条 腿,不吃饲料,只注射药物。网上盛传这 是某个身份高贵的人士在美国某个"秘 密基地"里"亲眼"看到的。

这个说法就像许多小学生写的科幻 作文一样纯属虚构,只是因为满足了许 多人的某种预设立场,所以流传很广,相 信的人也不少。很多人会说:人家都说 了是在"秘密基地"里生产的,你凭什么 就断定是谣言呢?在这里,我们不妨较 较真,来看看它为什么是谣言。

人类养殖出来供己食用的禽畜,对 于人类而言实质上是一个个的加工厂 把人类不吃的植物原料,比如粗粮、秸 秆、草料、油料残渣等转化成人类想吃的 东西,比如肉、蛋、奶等。所有养殖业的 技术,无论是育种、基因改造,还是饲料 添加剂,都只是提高转化效率,而不能让 动物凭空生长。如果有人真的"只喝水 都长胖"的话,一定是全世界生物学家追 逐的目标。再变态的生物技术,再高明 的"生长激素",都必须提供碳水化合物、 蛋白质、脂肪以及各种微量元素才能长 出肉来。如果真有只输液就能长出翅膀 和腿的鸡,那么输的液体里面必然含有 所有的营养成分。而且,这些营养成分 必须非常纯净,不用消化就能直接吸 收。想想不能进食的病人,输的液体是 多少钱一瓶,就知道即便是有靠输液就 能长出来的鸡翅和鸡腿,那也一定比普 通的鸡翅、鸡腿贵上不知多少倍。

在养殖业里,人们采用各种手段,都 是希望动物长出更多值钱的部分。比如 说瘦肉比肥肉贵,所以人们会培育瘦肉 型的猪;而牛奶中的某些蛋白比较值钱, 人们也可能希望奶牛分泌得更多些。对 于鸡来说,至少在美国,鸡翅、鸡 10 腿并不是鸡身上最值钱的部位。