

## 跃入手机银行时代

科学技术革命正在把我们带入到一个全 新的时代,移动商务已经成为当今广义互连网 领域灸手可热的话题之一,手机在人们生活中 扮演的角色不断丰富,客户在任何时候、任何 地方、使用任何可用的方式都可以得到手机带 来的便捷服务,金融业务与之相结合从而形成 种新的趋势——移动金融服务。

移动业务的不断提高,手机网民数量爆炸 式的增长,无线网络技术的不俗表现,使手机 银行有了自己发展的空间。手机银行作为一 个实时在线、交互性强的交易渠道,以为客户 提供在线的、实时的服务为目标,将银行业务 中的某些业务转移到手机上,以银行服务器作 为虚拟的金融服务柜台,客户利用移动支付终 端,通过移动通信网络与银行建立连接,在银 行提供的交互界面上进行操作,从而完成各种

目前,省会各家金融机构纷纷推出手机银行 业务,不但可以实现24小时不间断交易,同时弥 补了传统银行营业网点不足的缺陷,真正实现了 方便、快捷的支付。而伴随着3G技术的不断运 用,手机银行必将迎来更加广阔的未来。 来从严

详见B18、B19



房贷政策调整

本报为您节省房贷利息支招

最近,面对不太景气的市场,不少人都在咨 询同样一个问题:既然我的投资收益是负数,那 干脆不用投资直接消费得了。投资和消费究竟 应当如何选择呢? 先让我们来看两个故事:

第一个故事。一个富人有一位穷亲戚,他 觉得自己这位穷亲戚很可怜,就发了善心想帮他 致富。富人告诉穷亲戚:"我送你一头牛,你好好 地开荒,春天到了,我再送你一些种子,你撒上种 子,秋天你就可以获得丰收、远离贫穷了。"

穷亲戚满怀希望开始开荒。可是没过几 天,牛要吃草,人要吃饭,日子反而比以前更难 过了。穷亲戚就想,不如把牛卖了,买几只羊。 先杀一只,剩下的还可以生小羊,小羊长大后拿 去卖,可以赚更多的钱。

他的计划付诸实施了。可是当他吃完一只

羊的时候,小羊还没有生下来,日子又开始艰难 了,他忍不住又吃了一只。他想这样下去不行, 不如把羊卖了换成鸡。鸡生蛋的速度要快一 点,鸡蛋可以马上卖钱,日子就可以好转了。

他的计划又付诸实施了。可是穷日子还是 没有改变,反而日渐艰难。他忍不住又杀鸡了, 最后,终于杀到只剩下一只的时候,他的理想彻 底破灭了。他的致富梦算是无望了,还不如把 鸡卖了,打一壶酒,三杯下肚,万事不愁。

春天来了,富人兴致勃勃地给穷亲戚送来 了种子。他发现,这位穷亲戚正就着咸菜喝酒 呢! 牛早就没了,房子里依然是家徒四壁,他依 然是一贫如洗。

其实,理财就是要树立一种积极的、乐观 的、着眼于未来的生活态度和思维方式。对无投 资习惯的人来讲,他们就像这个故事中的穷亲戚 一样,吃干花净,今朝有酒今朝醉,哪管明天喝凉 水,这种生活态度和思维方式,是理财的大忌。

B21 敝

第二个故事:买房子和买车子。甲和乙两 人工作后都积蓄了30万元人民币。5年前,他 们都花掉了这30万元,甲购买了一套房,乙去 买了一辆"奥迪"。5年后的今天:甲的房子市 值60万元。乙的二手车市值只有5万元。

在故事中,甲花钱买房是"投资"行为 钱其实没有花出去,只是转移在房子里,以后还 是都归自己。乙花钱买车是"消费"行为——钱 是花出去的,给了别人,二手车用过10年后,几 平一分不值。

哈佛大学教导出来的人,以后都很富有。 并非是因为名校出身、收入丰厚,而是其不同于 一般人的理财观念,每个哈佛生的第一堂经济 学课只教两个概念: 1.花钱要区分"投资"行为 或"消费"行为。2.每月先将30%的工资用于投 资,剩下来的才进行消费。

本报邀请市民走进担保公司

B24版

很多陷入困境的人都有过梦想,甚至有过 机遇,有过行动,但要坚持到底却很难。一位富 人曾经说过:没钱时,不管怎么困难,也不要动 用积蓄,要养成好的投资习惯,压力越大,越会 让你找到赚钱的机会。

事实上,富有的秘诀是:在赚的钱里,一定 要留下一部分进行投资。财富的增长就像树的 成长,最先是一个很小的种子在发芽。第一笔 存下的钱就是财富成长的种子,一开始不管赚 多赚少,总得存下1/10的钱来,这样才能为以 后有更好的发展留下机会。 来从严



二低 起点低 每月最低扣款金额只需200元

风险低 平均成本、分散风险 坚持储蓄,积少成多 专家理财,受益良多 长期稳定投资,小钱变大钱 工行基金理财团队,专业咨询 工行提供多项专业便捷服务

工行办理更显优势

扣款日期由你定 管理账户更便捷

可选择任意日期,可每月不同 统一资金账户,统一交易账户