



黄

立足中原,海马郑州风云待起



从2006年的市场调研,到2007年的中原布局,到2009年的微客福仕达热销、15万辆轿车项目竣工,以至于今年4月北京车展上,微轿海马王子的正式入市和多款车型的亮相……海马郑州正一步步走向自己的“两微战略”蓝图迈进。 晚报记者 陈栋

迈进,决战京城

4月,尽管偶有料峭的春寒,但车市依然感受到了北京车展带来的强大热潮。不论是远在国外,还是近在家门,各车企已是厉兵秣马,决战京城。

在这支大军中,海马郑州因其短时间内接连大动作而备受关注。相比于以往福仕达的一枝独秀,今天的海马郑州产品阵容越发丰富:海马王子全新上市、多种车型亮相车展、后续产品稳步推进……

都说“一年之计在于春”,2010年的春天,海马郑州充满着生机。

两微起步,微车市场初露锋芒

随着海马王子的正式上市,海马郑州微客和微轿两翼齐飞格局也已形成,海马郑州谋局中原的战略规划又迈出了坚实的一步。

其实,早在2006年,海马集团董事长景柱就开始谋划海马产业变局。他认为,基于能源和环保的要求,未来的

汽车产业小型化、经济化和清洁化是必然趋势。另外,国内一线城市汽车消费日趋饱和,农村市场尚待开发。基于此,海马集团寻找未来产业新增长极的方案开始浮出水面。

2007年2月,拥有物流、销地产、配套、成本等众多优势的郑州,赢得了海马集团的青睐。5个月后,海马集团设立全资子公司海马(郑州)汽车有限公司。海马郑州的设想很“简单”,80亿元人民币总投资,预期300亿元年营业额、20亿元年税收以及18000人就业。

2009年4月,海马郑州的首款产品微客福仕达上市,并凭借其“轿车级精品微客”的产品定位,在微客市场耀眼绽放。到今年4月,一年的时间里,福仕达累计销量突破5万辆,在局部市场进入前三名,并先后荣获“最佳性价比微客”、“年度最佳微客”等殊荣。福仕达优异的市场表现,树立了其轿车化微客的标杆地位。

福仕达的强劲表现,使海马郑州对其首款轿车海马王子充满期待。2009年底,海马王子在海马郑州15万辆轿车项目竣工投产仪式上下线,2010年3月预售,从市场反

应看,海马王子受到了一致好评,订单之多出乎意料。

海马集团副总裁、海马郑州总经理孙忠春告诉记者:“‘两微’是海马郑州进入汽车市场的切入点,目前我们将致力于打造主流的微车品牌和一流的汽车产销基地,我们希望福仕达和海马王子能够成为微车市场里的主流车型。”

完善布局,筹谋未来多精兵

对于汽车产业,业界有种说法,一个成熟的企业需要规模,上规模需要品种,产品系列化不可避免。在海马郑州的战略规划中,他们的未来远远不只是两款产品。

孙忠春告诉记者,2010年是整个海马集团脱胎换骨的一年,公司新产品将集中投放到市场上。海马郑州这边,今年会有海马王子、福仕达实用版、福仕达加长版等产品上市,明后年,还会有更多的福仕达后续车型及海马王子后续车型投放市场。

此外,海马郑州还加快了新能源和发动机项目的积极推进。据介绍,海马郑州在2010年要逐步推出拥有完全自主知识产权的纯电动汽车和微混合动力汽车。同时,海马郑州还花大力气在发动机的自主研发上,目前年产30万台的发动机工厂已完成土建工程,到2011年,海马郑州将量产E系列、S系列及涡轮增压系列发动机,以及小排量发动机470Q系列,并全部达到《国家汽车产业调整和振兴规划》的技术指标要求。

采访中,记者了解到,2009年底第二工厂投产后,海马郑州已经具备了年产20万辆的产能,同时,海马开封零部件工业园11家零部件厂已竣工投产,加上上海研发团队,海马郑州已经具备了多款产品的研发和投放能力。此外,2010年2月,海马集团投资10亿元在郑州的配套产业园区正在快速建设之中,同时,海马郑州还成立了电动车事业部,向新能源快速迈进……届时,海马郑州将成为产销多种车型的现代化汽车企业,成为海马集团汽车产业格局中至关重要的一环。

“如果把海马郑州的未来比做一场战役,那么福仕达和海马王子就是我们的中坚力量,而其后的众多车型则是我们的后备军。筹谋未来,我们会以‘两微战略’为指导,坚持‘做精、做强’的原则,把海马郑州建设成中西部,乃至全国一流的汽车企业。”孙忠春表示。

福仕达

万家幸福路 海马福仕达

更实用 更实惠

海马福仕达实用版震撼上市

价格下浮2000元

福仕达河南区域享受
国家“汽车下乡”补贴 13%



《中国汽车报》
年度最佳微客

青岛国际车展
最佳性价比
微客

更实用 更实惠

全新福仕达实用型不但外观稳重大气,更有深色内饰配色方案,带来新感觉;配备第二代LJ4650发动机,凭借45KW输出功率和国IV排放标准,满足高节能、高环保要求;多功能空间,为您装更多,赚更多;优异的碰撞实验成绩,为行车安全保驾护航;加上轿车设计理念和生产工艺,造就福仕达实用型轿车的品质和更实惠的价格。不断的创新努力,为您带来超值享受,助您开启致富新里程。

河南区域销售服务店(排名不分先后)

郑州涌畅	0371-65703555	洛阳亿龙瑞晨	0379-65511000	信阳泽政	0376-3802577	驻马店上蔡威吗	0396-6450768
开封天时	0378-2267066	三门峡旺达	0398-2188788	周口新大通	0394-8934123	永城顺程	0370-5700168
许昌正通福达	0374-3211818	南阳高新	0377-63570999	济源金达	0391-6606686	杞县金杞	0378-8981333
商丘兴通	0370-2299979	鹤壁新世纪	0392-3375888	平顶山涌达	0375-7101666	漯河凯蚌祥	0395-3336818
焦作金达	0391-3379888	濮阳国华	0393-8809599	安阳盛达	0372-3646899	长葛正通	0374-2581958
驻马店恒达	0396-2636611	新乡宇恒	0373-3513555	中牟涌畅	0371-6212119		



实用型深色多变座椅



轿车化精品品质