



黄

河南涌畅 要做微车市场领跑者

——专访海马郑州河南涌畅店董事长孙剑

北京车展上作为国内汽车行业的新锐力量,海马郑州携海马王子、海马福仕达、海马电动汽车、福仕达房车4大系列共7款新车,以及两款自主研发发动机全面亮相,参展阵容空前强大。而海马郑州旗下首款A00级轿车——海马王子在本次车展上正式上市。

对于海马郑州未来发展规划,海马集团副总裁、海马郑州总经理孙忠春表示,海马郑州会立足“两微”,坚持“做精、做强”的原则,将海马郑州建设成中西部、乃至全国一流的汽车企业,成为海马集团汽车产业格局中至关重要的一环。而海马王子和福仕达就是体现“两微”战略的中坚车型,其后的包括福仕达后续车型,海马王子后续车型以及新能源等则是海马郑州快速、稳健发展的产品链保障。

而作为河南地区海马郑州最优秀的经销商河南涌畅店,一直在不遗余力地执行着海马郑州关爱服务的理念,也正是这种执著与坚持,才造就了其现在在河南微车界的地位。在不久的将来,涌畅以及其他几家兄弟4S店也将实施集团化战略,而这个战略的主导者,正是他们的董事长孙剑先生。

晚报记者 陈栋



孙剑

对于微车市场您是怎么看的?

孙剑:对于微车市场而言,它非常符合中国的国情,不单是微客,“微轿”也是,我们“两微”的定位是:城市交通的代步车,农村小康起步车。从低层的消费者做起,中国的国情也确定了这“两微”汽车市场的潜力,而且中国有9亿的农民,这次国家启动内需的拉动,也给了农民很大的支持,比如这次汽车下乡。微客也是稳步增长,现在它的规模达到100万辆以上,而且每年按照10%的增长率在增长,没有受到金融危机的影响,这是难能可贵的。海马进入“两微”市场,还是充满信心。

这两三年中,我们在河南省三四级县级市场增长潜力非常大,相比二线城市的的增长,潜力明显得多。每个厂家,每个主机厂在这些区域都会投入很多的产品宣传和服务、网络的建设。郑州海马基地的建立也是根据市场分析,对国家政策的研究了解、对客户群的了解,才确定了“两微”战略,也是符合国家的产业政策,确保我们整个发展过程之中立于不败之地。

购置税调整后给微车价格带来的变化,消费者是否敏感?海马郑州将采取何种措施以应对?

孙剑:汽车下乡政策以及今年购置税减半,撬动了整个国内汽车市场,其中微车、微客的发展更为突出,体现出国家对农村汽车市场的支持和政策倾斜。明年购置税的回调,确实会影响消费信心。但是对于微车产品而言,税费调整的变化比较小,相比农村汽车市场的消费需求而言几乎可以忽略。当然,海马郑州也正在针对购置税的调整进行准备,届时会有一些能够惠及更多农民朋

友的措施。

您觉得海马王子的竞争对手是哪些?

孙剑:海马王子是一款A00级的微轿,所以市面上所有的A00级产品都是它的竞争对手。比如QQ、SPARK等。作为后起之秀,虽然面对着诸多竞争对手,但我觉得海马王子是能够争得一席之地的。未来随着产能逐步拉升,海马王子的产量也会逐步提升。当然具体的预期目标我们会跟着市场需求去调整,第二工厂刚竣工,产能不可能一下子就达到要求,这有一个预热期,所以厂家也不会强求具体的销量,不过我们会尽全力去做好的。

目前在全省的销售网络建设方面如何?

孙剑:在河南省销售网络建设方面我们是以郑州为中心逐步辐射全省,我们销售网络的建设跟其他品牌还是有所区别。为什么这么做呢?更多的是考虑立足中原,一个新品牌、新体系、新体系的运行需要考虑到客户是否满意。我们现在郑州有两家4S店,以这个为中心,在地市辐射开来,现在除了极个别县级市还没有海马的网络,县级市已经基本覆盖到位了。

您对于2010年微车的整体市场如何看?

孙剑:首先,竞品扩产表现了国内汽车市场竞争的激烈程度。从另一方面来讲,中国在这么短的时间内上升为全球第一大市场,可以看到它的无限空间,这也促使了很多厂家敢于加大投入。关于微车市场,我个人判断肯定会领先于轿车和其他乘用车市场,国家明年延续汽车下乡政策,所以我继续看好这个市场。

DODGE 道奇

人生不只一种角色
不同领域 同样领袖

进口全能跨界SUV道奇酷威2010款全新上市 创享无界人生
你不仅仅是你!即日起至2010年1月,搜索关键字“跨界角色”或登陆www.dodge.cn,实现你的跨界梦想!

400-6500-118
www.dodge.cn

人生不只一种角色,无论是纵横商界,还是创享生活,2010款全能跨界SUV道奇酷威都能助你实现!它强大的驾驭性能和安全配备,媲美同级轿车的燃油性能及尊享空间,让你一路游刃有余,领衔向前!



- 取 强劲动力掌控自如
- 享 丰富娱乐舒适空间
- 安 卓越科技畅行无忧
- 高性能2.7L V6发动机
- 2890mm超长轴距
- 北美五星安全保障
- 6速Autostick手自一体变速箱
- “5+2”三排侧帘式座椅系统
- 整合动态安全系统(ABS+BAS+ESP+ERM+TCS+TSD)
- 发烧级多媒体娱乐系统
- 8声道Infinity高级音响
- 智能化前排多级安全气囊及三排侧面气帘
- 百公里加速仅10.8秒
- 第二排前置9英寸显示屏(新)
- 主动式前排安全头枕(新)
- 百公里油耗仅10.3L(综合工况)

即日起订车即送神秘礼品

河南涌金汽车有限公司
地址:郑州市中原西路142号
销售热线:0371-67645888 67646888



进口城市跨界SUV福腾,21.99万元起 进口全能跨界SUV酷威,29.99万元起

福仕达
万家幸福路 海马福仕达

河南涌畅4S店 1周年盛典

补贴金额最高近9000元

店庆期间享受综合补贴最高可达20%

感恩回馈 礼送全城

更超值 更实惠

贺海马福仕达河南涌畅4S店开业一周年,即日起至5月31日店庆期间,凡购买福仕达标准型、舒适型、豪华型,可享受河南省汽车下乡综合补贴最高可达20%,补贴金额最高近9000元,再送精美装饰大礼包。(本活动最终解释权归河南涌畅所有)

轿车级品质 第二代J465Q发动机 多功能乘商空间 海马福仕达“逸致”指定车型

河南涌畅汽车销售有限公司
销售热线:0371-65703555 65703605 服务热线:0371-65654777
地址:郑州市花园北路柳林北100米西 集团采购电话:13937125909

海马福仕达北环专营店 销售热线:0371-63562185 63562186 地址:郑州市北环中原汽车交易市场西区西8号厅
海马福仕达新郑专营店 0371-62625222 海马福仕达登封专营店 13683835690 海马福仕达中牟专营店 0371-62121119 郑州中博专营店 13938410619
三兴销售处 13938410619 郑州西环店 0371-67645888 荥阳裕华直营店 13838303892 新密福仕达直营店 13608678194 巩义神峰直营店 13608675626