

百货店的橱窗就像剧场一样令人流连忘返
艳光四射的商品背后,离不开妙手设计

无声促销员

陈列设计师成为终端卖场的“点金人”

你曾为街头瑰丽的一景而驻足吗?你羡慕橱窗里艳光四射的商品吗?你总是被商场专柜别出心裁摆放的漂亮衣服吸引吗?沉醉其中的你可能从来没想过为什么。其实,这许多的美丽,都是陈列设计师辛苦数日甚至数月的结果。

在发达国家,百货店的橱窗就像剧场一样令人流连忘返,而陈列设计师就是无声的促销员。近年来,陈列设计师(VMD视觉营销)这一国际流行的时尚职业在国内也渐渐浮出水面。他们被称为终端卖场的点金人,产品的销售艺术家,他们通过自己对商品内涵和商家要表达的营销概念的理解,借助自己的专业知识,让商品在“道具”、辅助商品、装饰品及灯光的衬托下闪亮登场,把原本看似没有关联的物件巧妙地组合搭配,使单个感觉呆板的商品鲜活起来,从而提高商品的美感和档次。

陈列设计师是服饰终端卖场的灵魂人物,一名好的陈列设计师能够通过自己的巧手把商品的价值传递给消费者,帮助商家销售商品,营造品牌形象,并潜移默化地影响消费者和流行趋势。赵哲作为郑州较早跨入这一行业的“元老”,有着自己的美好愿景和追求,他和好友在网上组建了郑州服装陈列联盟,想借此加强业界同行的交流学习,使郑州的时尚陈列事业走在全国前沿。

晚报记者 苏瑜/文 张翼飞/图



跨入这行纯属巧合

2005年,赵哲在一家品牌服装从事平面设计的工作。有一天,他突然看到一则招聘启事。这是一家来自韩国的知名休闲品牌,赵哲心动了。初试、复试,赵哲表现良好。一心等待被录用的他完全没有料到,迎接他的会是另一方天地。

“领导找我谈话,聊了一些陈列方面的话题,问我感不感兴趣,年轻人嘛,对陌生的东西都挺好奇的,于是我就成了VMD助理。”赵哲说,因为这个品牌刚入驻郑州,并且是正弘这样的高端卖场,所以公司非常重视,派了两个VMD前来指导工作,一个来自韩国总公司,一个来自广州分公司。跟随两位名师,赵哲起点很高,进步自然很

快,再加上随后又参加了多个知名品牌的VMD前辈举办的VMD系列培训,不断精进的赵哲慢慢有了自己的想法。

“郑州是一个内陆城市,那些知名品牌在这里大多是代理商,好一点的也不过设个分公司,所以,郑州的所谓的VMD其实根本谈不上设计,而仅仅是执行。”

公司需要赵哲做的就是执行总公司VMD的设计,但赵哲却越来越想自己设计。自幼喜欢绘画的他,曾从师于开封书画艺术家张廷相,有着相当的艺术功底,大学里专业选择的又是服装艺术设计,再加上毕业后的4年,一直在服

装行业工作,他很想通过设计表达自己对服饰美和服饰艺术的理解。

2007年,一直在休闲品牌工作的赵哲跳槽到了一家运动品牌,并得以被公司送往全国陈列师特训营进行升级培训。受教于北京服装设计师协会的林光涛老师后,赵哲的视野越发开阔,同时也忧心于郑州的陈列业还处于萌芽状态。不久,他和几个同行着手建立了郑州陈列联盟。

“就是希望在这几年里可以通过郑州陈列联盟这个平台,整合郑州优秀的陈列资源,给陈列师和品牌终端建立一个平台,既可以互补,又可以快速提升郑州陈列的发展,让更多的朋友来从事陈列的事业,让更多的品牌终端和企业重视陈列的作用和地位。使郑州的时尚陈列事业走在全国前沿,我相信陈列行业的发展可以使郑州更加时尚、年轻、有活力。”

目前郑州陈列联盟有一个博客和6个QQ群,群内数百名群友,有从业多年的陈列设计师,也有初学者,有外地在郑州工作的,也有在其他城市从事这一职业的郑州人。

“有很多在一线城市工作的优秀陈列人,心里还是很想回到家乡郑州来的,但目前郑州这一行业还处于起步阶段,企业意识不够,大多数的工作只是陈列,并不是完整的VMD,他们只能称陈列员,或者是督导,所以工资水平也很低,大概在2000元。”

也正是为了实现自己的理想,一直关注郑州女裤发展的赵哲,在2008年年底终于找到了自己的定位和方向。“我喜欢郑州,也已经把家安在了这里,我想伴随一家本土企业一起成长。”

不久前的CHIC-北京国际服装博览会,赵哲所在的企业也参展了。品牌陈列方案设计工作就由赵哲和他的两个督导负责,在只有一个月的准备时间里,他花了全部的精力去构思,最终设计出了一套更有品牌代表性的整体展馆陈列方案。

“虽然方案在最后的整体陈列效果中受到领导和同行的肯定,但我在参观和学习其他展馆的陈列效果后,还是发现了自己的不足,在整体创意和细节构思上,我们的团队还有待改进,但这也表明我们可提升的空间还很大。我会一点一滴地积累,向国内其他的陈列前辈请教学习,陈列这一行业是无止境的,没有最高点。”

请继续阅读C06版

通途网 金融 影楼

本栏目信息免费在通途网 www.totoyou.net.cn 上同步发布 最大规格可刊登:5.5x12cm 多刊多优惠 广告刊登热线:63399000 67655128

鑫瑞投资担保

招聘精英合作共赢

- 会计2名
- 秘书2名
- 接待2名
- 业务数名 (有银行从业者优先)

要求:普通话标准,五官端正,相关工作经验者优先。

公司网址: //www.hnxrtzdb.com/ 待遇从优,具体面议。

地址: 金水东路与黄河路交叉口龙腾盛世(浦发银行对面) 4006195678 88885901/6/8

蓝钻担保 融资/理财热线 400-6622-989

www.lanzuandanbao.com

代理: 现房抵押借款 车辆抵、质押借款 信用借款
货物质押借款 企业流动资金借款 预售房回购

诚聘: 副总经理(理财部)2名
风控部业务经理3名 融资项目经理10名 理财部业务经理10名
职位要求: 有同行业经验者优先,年龄25-50岁。其中副总经理要求同行业两年以上。待遇面议

地址: 郑州市金水区经三北路32号财富广场4号楼22楼B-C室 人才热线: 0371-69067931

浙鑫投资担保

中小企业及个人应急贷款、房车超额贷款
为客户资金安全承担责任,给优良项目发展提供保障

理财: 安全可靠: 具有专业人士负责全程操作,严格审查,风险趋零
确保增长: 固定利率保收益,理财金额5万元起
高利率: 提供极具竞争力的固定收益率
期限灵活: 多种理财方案供您选择

招聘: 副总经理2名 迎宾2名限女性 理财经理2名女性,有实际工作经验,能说会道。

400-788-0116 0371-66387299

国鼎投资担保 融资方便快捷费用低 理财安全稳定收益高

诚聘: 业务副总2名 部门经理6名 客户经理10名 市场开发部经理10名

● 预售房回购 短拆过桥
● 按揭房再贷 现房抵押

以上职位有同行业工作经验者优先,招聘长期有效

联系电话: 0371-69509207 0371-65861133
地址: 经三路与农科路交叉口金城国际广场A座1906室

河南海信投资担保有限公司

房产抵押贷款,预售房回购,车辆抵(质)押贷款

聘: 业务部经理 20名 风控部经理 5名

要求: 忠诚守信、勤奋,有开发市场和沟通能力,能适应省内出差工作。从事过保险、证券、银行业务者优先。

待遇: 薪资优厚,享有法定节假日及各项福利。

电话: 63350780 地址: 郑州市紫荆山路金城国贸1510室、1517室
理财专线: 400-777-8369

花嫁盛典 情感婚纱摄影

辉煌店庆4周年

为爱168行动 订1套.送6套.享8套

花嫁盛典特邀“印兴大师”为大爱祈祷·祝福
订婚纱照即送“百年好合龙凤配”

活动日期: 5月1日至5月5日 www.huajiashengdian.com
郑州市文化路110号 喜事热线: 63610168 63826389 400 6696 116