

五·家装大行动

近日来凤凰城的消费者,都能感受到浓厚的节日氛围,各大卖场内都挂出了引人注目的“抢购价”和“补贴价”产品价签,宣传条幅打出了颇具诱惑力和震撼力的口号。由河南省工商联、中共河南省鑫山实业发展有限公司委员会、金水区凤凰台街道工作委员会主办、鑫山公司党委下属的2个党总支、15个党支部、45家党员示范店积极响应,138名党员带头,凤凰城数千家商户、6000品牌参与的“帮助郑州下岗职工创业仪式暨数千厂商、万余款商品贴本销售”活动,5月1日在凤凰城开幕。

45家党员示范店,138名党员带头,数千家商户、6000品牌共同参与 惠风劲吹 凤凰城涌动抢购潮



贴本销售 惠风劲吹凤凰城

为了能在这场行业盛会中脱颖而出,建材家居商家纷纷拿出了各自的“杀手锏”。同时,结合目前市场经济形式,凤凰城“启动帮助郑州下岗职工创业仪式暨数千厂商、万余款商品贴本销售”活动,让众商家找到了出路。

作为2010年上海世博会中国民营企业联合馆指定地板赞助商,铺进世博中心这一世博会永久建筑地板品牌,安信和伟光品牌倡导低碳环保生活消费理念,旗下强化地板49元起,仿实木地板68元起,新品实木复合地板176元起,实木地板189元起,还有多款特价产品,让客户得到更多实惠。

据了解,为庆祝鑫山公司党委成立一周年,合美嘉家居体验馆和凤凰城家居自选商场南北联动将携旗下40余个知名品牌、56个系列,围绕“抢购价”和“补贴价”开展一系列活动,以实实在在的价格、实实在在的品质、实实在在的服务,彻底打破传统特价猫腻,让老百姓买得起家具。澳斯曼卫浴推出1680元全套卫浴装到家。摩恩卫浴五重好礼,一次尽享……专享优惠套餐,定质优生活。

乔东表示:“在鑫山公司党委‘诚意普惠’的号召下,38万平方米的凤凰城将携手数千家建材家居厂商、近万个品牌联合出击,一方面通过真实直降的形式再创价格新低,另一方面辅之以限量抢购、即买即送、老总签售等优惠活动,总之是将各种让利举措发挥至极致,诚意利民、惠民、服务于民,为中原消费者倾情烹制一席令人无从拒绝的建材家居普惠盛宴。” 熊维维

摩拳擦掌 众商家全力备战五一

随着传统五一销售高潮的到来,让众商家充满信心。凤凰城启动的“帮助郑州下岗职工创业仪式暨数千厂商、万余款商品贴本销售”大型活动,无疑是建材家居厂商确立行业优势地位、抢占市场制高点的一个绝佳平台。

据凤凰城市场运营总监乔东介绍,鑫山公司党委15个党支部、45家党员示范店积极响应,数千厂商纷纷向厂家总部申请优惠政策,提前准备了大量“抢购价”和“贴本价”商品货源,将以最实惠的价格参与活动。

“活动期间,公司旗下的宏陶、冠珠两大瓷砖品牌将联动巨幅让利,为消费者呈上不同凡响的瓷砖‘盛宴’。”鑫山公司党委委员、郑州亿中基业有限公司总经理段伟告诉记者,目前各项筹备工作已经全部完成,店面工作人员全部进入“一级战备”状态。

抢购补贴 劲爆价格再破底价

为积极响应“加大民生保障和改善力度”的号召,在鑫山公司党委号召下,凤凰城数千家家居厂商、6000个品牌,积极向厂家申请优惠政策和活动资源,以薄利多销为宗旨,最终实现数十万款的“抢购价”商品积蓄;与此同时,凤凰城在今年五一更加大了补贴力度,以冲破建材行业警戒线的“补贴价”答谢中原人民。

据了解,本次活动涵盖陶瓷、卫浴、地板、木门、橱柜、厨卫电器、家具、楼梯、暖通、灯饰、布艺、吊顶、墙纸、板材、油漆涂料、五金机电等所有家居业种,汇聚了高端奢华品牌、中档实用品牌和普通大众品牌。269元的淋浴器、299元的名牌马桶、每片2元的瓷砖、499元的浴室柜、299元的大床、每米10

元的窗帘、每个5元的开关等,无论消费者想买什么,都能在活动中以前所未有的“抢购价”“补贴价”购买到,尽享空前实惠。

据凤凰城运营总监乔东介绍,此次活动将直接降价、真实让利,拒绝虚假、不掺水分,并且较之以往让利额度更大、持续时间更长,意在让消费者在经济回升时期也能买得起好家居产品,让老百姓实实在在从经济回升中得到更多好处,真正为改善中原家居民生做出实际行动。

众商家也联合作出承诺:“此次活动将再破底价纪录,谁家比我低,3倍补差。”无疑,在多方联合让利之下,家居商品价格将再破底价,也必将引爆2010年中原家居行业一次强劲的消费热潮。

装修大放“价”,礼品疯狂赠

新家园五一建材狂省节明日启幕

昨日,在新家园建材超市北环店,记者看到,装载着五一特惠专供商品及礼品的货车来来往往,各品牌商户的工作人员忙忙碌碌。4月30日至5月3日,新家园建材超市与装饰公司双雄组合,联袂缔造“感恩5周年,五一建材装修狂省节”大型五一活动,消费者不仅可以享受到产品打折、礼品赠送,还能享受到大奖抽取等五一购物带来的惊喜和快乐。

晚报记者 熊维维

建材:狂省到底六部曲

五一恰逢新家园建材超市北环店开业5周年,北环店、大学路店和装饰公司共贺5周年店庆,携手推出大力度的促销活动,让郑州市民真正做到五一省钱装修。

一抢:抢实惠先报名,省钱领先一步。5月

1日前报名的顾客,送100元全场通用券1张。5月3日前办理团购卡最高再省5%,还可参加超市所有优惠。

二折:极限折扣倾城直降,全场大集结。4月30日至5月3日,窗帘全场7折直降,瓷砖、橱柜、卫浴、管材、散热器、五金、开关、厨卫电器、吊顶、衣帽间、壁柜门、晾衣架、壁纸等全场8.3折直降,地板、木门、油漆等全场8.5折。以上优惠,使用团购卡再减3%~5%,极限折扣绝对“震”到!

三送:先交款就“油”礼,每天疯狂送。五一期间,每店每天购物前25名顾客,购物满500元就送店庆礼品——名牌食用油一桶。

四奖:购物抽名牌沙发,大奖每天必送。五一期间购物满500元就可以参加“购物抽沙发”,有机会赢得价值3000元的科宝·博洛尼格沙发。

五比:五一建材,降价排行榜。新家园五一服务再升级,甄选“品牌建材五一降价排行榜”,涉及马可波罗瓷砖、大自然地板、升达地板、欧派橱柜等众多知名品牌,通过比实惠让您购建材更方便。

六甩:劲爆特价1折起甩卖。每片2.96元的百特墙砖,每片13.8元的升达地板,每片69元的马可波罗瓷砖,每套2980元的欧曼橱柜等百余款劲爆特价,优惠力度在绿城实属首例。



新家园建材超市为此次五一活动而做的特别布置工作已经就绪 资料图片

装修:乐享五一三重奏

4月30日至5月3日,“新家园一家装饰咨询会”将在新家园建材超市北环店和大学路店璀璨登场。五一期间,新家园装饰与建材超市强势联袂,精心锻造“五一装修狂省节”,装修大放“价”,礼品疯狂赠,让消费者五一装修乐享三重奏。

一重奏,交定金,三重大礼送送送。五一期间,交定金客户,一送美标、箭牌国际名牌洁具,二送康洁吊顶现金抵用券,三送艾迪衣柜折叠镜一套。三重大礼送送送,快乐不停,绝对惊喜为五一浓情喝彩。

二重奏,装修+选材双重优惠,4800元主材券疯狂赠。五一期间,清包工客户超市购主材,在享受超市五一优惠的基础上,满额再多赠送千元超市全场通用券,最高送4800元,可直接使用,装修+主材双重优惠,更加省钱、省心、放心。

三重奏,装修8.2折,五一放大“价”。活动期间,参加半包客户签单后购主材(基装签单满1.2万),则基础装修低至8.2折,明折明扣缔造五一装修特惠。

绝对惊喜为五一浓情喝彩。

二重奏,装修+选材双重优惠,4800元主材券疯狂赠。五一期间,清包工客户超市购主材,在享受超市五一优惠的基础上,满额再多赠送千元超市全场通用券,最高送4800元,可直接使用,装修+主材双重优惠,更加省钱、省心、放心。

三重奏,装修8.2折,五一放大“价”。活动期间,参加半包客户签单后购主材(基装签单满1.2万),则基础装修低至8.2折,明折明扣缔造五一装修特惠。

相关链接

天天平价新家园

自2003年成立以来,新家园便把连锁及微利规模化经营的运作模式引入到了河南建材行业,并在此基础上横向拓展产业链,将家装引入经营范围,形成了一种共生的经营模式。同时,

新家园的服务也为消费者所称道,在“天天平价,品质保证,一站购齐”的基础上,推出了一系列免费服务措施,如免费送货、免费搬运、免费设计、装修服务等极具人性化的服务措施。

