

职场励志

美商独资公司睿智无限中国区首席代表突然离职,主管销售的副总监拉走一批团队和客户另起门户,剧中远在美国的总经理束手无策,市场总监夏青青临危受命,挑起公司发展重任,公司危机变成夏青青的个人机遇。职场中的人都会遇到各种选择,从一家公司跳槽到另一家公司,从一段情感“跳槽”到另一段情感。如何选择?选择的标准是什么?是诱惑还是疑惑?夏青青的故事,或许可以给她比她更年轻的人一些借鉴。

老赵的话为夏青青点燃了希望

老赵继续说:“比如说,人家要找积极肯干、有创意的人,你就可以在简历里描述一下自己的这个优点;比如说,你独立策划了什么选题,完成了一个比较困难的采访等。有实际的例子说明非常重要,大部分公司更看重的是你的个人能力。”“照你说的,搞一份简历出来应该没有问题。”“嗯,你做完了发给我,我也帮你推荐一下。另外,你的office用得怎么样?PPT做得好吗?”“很一般。我没系统学过。”“这样的话我建议你必须去进修一下office。国内的企业可能用PPT的少,大家大部分都口头解决issue。但是你要去广告公司或者外企,会熟练地做PPT,world,excel文档什么的,这是必须,特别是你开始是以助理身份进去的,文字工作估计比较多。如果你这些常用的办公软件用得不好,会大大影响你的工作效率,自然也会影响你的升职。”“真的啊。那我要去哪里进修啊?”“很多地方都有啊。你看看广告,有那种业余的办公软件进修班,或者你自己买书来看也行。但是必须尽快开始,有的企业面试时都要面试这些能力的。”“明天!我明天就开始准备!”“另外,简历不要准备得太长,中文的不要超过两页,英文的最好不超过一页。你形象好,这是你的优势,所以中文简历最好放一张正面的照片。英文简历一般来说不需要照片,你要分成两个版本。”说这么多话,老赵已经是口干舌燥了,猛喝了一口饮料。夏青青看着他,感激地笑了。



老赵的话好像是给黑暗中找不到方向的夏青青点燃了一盏小小的油灯,让本来十分沮丧和失去自信的夏青青心中燃起了一些希望的小火苗。熬了两个晚上,两份漂亮的简历出炉了。接下来,她又准备好了两份中文和英文的自荐信,然后一方面把简历发给朋友们,让他们帮自己留意合适的职位,同时自己也开始在各招聘网站上投简历,一边投,一边改。这事情重要,绝对不能偷懒和马虎。

这一次,夏青青的努力总算没有白费,一个星期之后,她就陆续地接到了不少面试通知。刚开始的时候,夏青青接到面试通知基本上都会去。第一个面试通知就是一家广告公司,面试夏青青的是创意部的总监,一个长相挺好看的瘦高青年,30岁左右的年纪,留着长发,在脑后扎成一个马尾,穿一条破了好多洞的牛仔褲。

顾总监先是简单介绍了一下公司情况,接着就问了夏青青一系列问题。无非是学习经历、工作经验、兴趣爱好什么的。最后,顾总监忽然又问了一个问题:“你这么好的学校毕业,又是国家单位的,为什么想要到我们这种广告公司工作呢?”这个问题是夏青青之前没有准备的。怎么回答呢?她必须在几秒钟之内快速反应。如果说是因为不喜欢原来的事业单位,那么顾总监也许会认为自己只是把广告公司当做跳板。如果说是因为不喜欢原来的老板,那么顾总监会认为自己的人际关系处理能力不好。那么,如果说觉得广告这份工作有吸引力,那似乎又有点牵强。自己从来没有做过广告,哪里来的吸引力呢?忽然间,她想起公司招聘广告上的一些需求,“要求有激情,有创造力,喜爱创造性的工作,容易接受新事物,善于沟通”。脑子里转了一下,夏青青马上想好了应对。

“刚毕业的时候,我是想去国家单位的,觉得那里稳定,旱涝保收。只是工作了一段时间以后,我觉得自己的个性不太适合那里的工作环境。我喜欢创造性的工作,容易接受新事物,对新的东西永远好奇并且勇于尝试,而且我也没有想过只把工作当成养家糊口的手段,我希望能够把它做好,从小做到大,成就一番事业。这些因素在国家单位里是没有办法发挥的。我现在决定转行,就是希望能够找到一个最适合自己的发展的平台。看了你们的职位要求,我觉得跟我的个性和理想十分符合。虽然说我对广告行业的经验还不足,但我相信给我很短的时间我就可以掌握。我对自己的学习能力有信心,要不然我也考不上xx大学。”

这一席话,既没有刻意贬低以前的公司,又迎合了招聘的需求,同时也说明了自己的学习能力,怎样听起来都合情合理。顾总监看起来还挺满意,点了点头。似乎这次面试就要结束了。顾总监随口问了问:“你还有什么问题要问我吗?”夏青青想了想:“我想了解一下这个职位具体是做什么工作的。”其实招聘广告上说得明白,只是她觉得应该回应一下比较礼貌。

顾总监看起来有什么事情比较着急,随便介绍了一下工作的内容,跟广告上说的也差不多。夏青青看这情形,也就不便再耽误顾总监时间,知趣地告辞了。

生财之道

做事的最高境界是行云流水

2007年3月15日 星期四 多云
我说:“是这样,这个项目的负责人是我的一个朋友,我先去打问一下项目的具体情况,然后再来找你谈。”何总表示同意,并给我提了几种合作方式:一是挂靠,我以他们公司的名义进行经营活动,他们收取管理费,其他的我自己负责;二是我以他们公司业务员的身份进行活动,我把业务拿下来后他给我提成,提成比例按纯利润的20%,但前期费用得我自己负责。

想来想去,我决定以第二种方式合作。这样挣的是少一些,但以我眼下的情况,我没法不依赖他。我怕何总到时耍赖,便提出签个协议,先小人后君子。

何总同意了,并且按我的要求,在合同上面特别注明:只要何总的公司同甲方签订了合同,便应先支付我应该得到的酬劳。

和何总谈妥之后,我决定到H县一趟,先了解一下具体情况。我在弟弟那里拿了点儿钱,坐了近6个小时的车,到H县时已是下午3点。我找了个小旅馆,梳洗了一下,就准备去找老刘。老刘是个中年人,有些秃顶,听了我的自我介绍,他诧异地说:“你可真快啊。”我笑笑,随老刘进了房间。

这是一个豪华标间,厚厚的窗帘旁边摆着两张椅子。中间是一个茶几,上面放着烟灰缸,还有一包硬盒中华。老刘让我随便坐,解释说刚才在楼下吃饭,政府的饭局,一般吃了饭都要开一间房,怕有人喝醉了,好有个休息的地方。我和老刘坐下,想拿出下午买的玉溪烟让给老刘抽,但看见茶几上的中华,便有些

犹豫。不过觉得玉溪应该也拿得出手,便向老刘让了一支,说:“我的烟差,权当忆苦思甜。”老刘指着中华烟说:“这是刚才吃饭的时候发的。平时我什么烟都抽,不就一股烟嘛。”我说:“那还是有区别的,树叶都冒烟啊。”老刘就笑,说:“那倒也是。”寒暄了一阵,气氛变得融洽了些,话题渐渐进入正题。

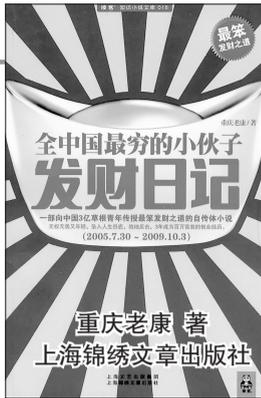
老刘问我来找他有什么事,我开门见山,说想来做他们这个综合楼的弱电项目。老刘脸色就变了,隔了一会儿他才说:“这个项目盯的人多,原先准备找两个专业公司比较一下产品的价格、质量,竞争性谈判。后来考虑到公正性,就准备招标。”他说:“我能帮到你的就是给你发一份标书。”我大失所望。

我把做这个项目想象的太简单。我以为就像我卖材料给工地,只要价格合适就能成交,但实际情况比我想象的复杂得多。老刘建议我去找他们单位一个叫吴小波的办事员,他负责接待来竞标公司。这已经是推托了。和老刘告别出来,心里很不是滋味。看来我的2007年开局不利。

现在,我面临两种选择:一是马上打道回府,这样我的损失不大,在可承受范围之内;二是继续下去,但继续下去有意义吗?招标,这完全是拼实力,我有什么实力可拼?想了想,我决定再到老刘他们单位去一趟,去找吴小波。可能的话还是参与一下投标,权当买彩票碰运气。

我把来意给吴小波说了后,吴小波答应了,并且给了我一份这个项目的设计图纸。

2007年3月23日 星期五 多云
回到市里,我找到何总,把H县的项



目情况汇报给他听。他听说要招标,觉得这拼的纯粹是公司实力,我在其中的作用很小,分给我20%的纯利他有些不划算。我向他承诺,只需给我派一名技术人员,其他的事情不用他操心,由我来搞定,他坐享其成。如果搞不定,不让他承担任何费用。何总同意了。派给我的技术人员姓钱,岁数比我小,但我还是叫他钱老师。

标书做好后,我终于可以歇一口气了。从我第一次去H县到现在,整整8天,我的心全都放在这个标书上。我不知道是什么结果,但是,至少我自己是满意的。

2007年3月28日 星期三 多云转晴
今天开标,我和何总带着标书和两万万元的支票,专程开车从C市来到H县。原本我说过不让他操心,但因为涉及两万万元的投标保证金的安全问题,我只有请他出马。

路上,何总建议我到他公司去上班,说通过这段时间的合作,我的敬业精神感动了他。我不置可否。我并不承认我有什么敬业精神,这他妈的都是被逼的。

到了H县,我带着何总到了甲方所在地。开标的地点就在甲方会议室。会议室里挤满了人。据主持人介绍,参与投标的公司一共6家,而甲方组织的评标委员会一共7人。完全实行打分制,经济标占70分,技术标占30分, 24
哪家公司的分值高哪家就中标。

惊悚悬疑

我们勘探队的性质已经变了

我们手忙脚乱地把袁喜乐抢救了一番,她才睡了过去。裴青看着她自言自语道:“她怎么会在这里?”我想起了临走时老猫和我说的话,说道:“这事情不对,咱们不能往里走了。”“怎么不对?”王四川问。“我看我们不是第一批人。”我说:“这里头肯定有文章,那个大校没和我们说实话。”裴青立即点头。

看袁喜乐的装扮,显然也是这一次地质勘探任务的编制,但是我们进来的4支队伍中没有她,她属于我们不知道的第五支队伍。而这第五支队伍应该是在我们4支队伍进入洞窟之前

进入的。我问副班长和那几个战士,对这个事情知道多少?副班长摇头说完全不知情。王四川说:“要不等她醒了问问她?”裴青说道:“没用的,她级别比我们高,即使醒过来也不会说的,弄不好我们还得听她的。”

一帮人都没话了,睡了一夜起来,袁喜乐醒了,开始狼吞虎咽地吃东西,但动作一看就知道不对。我过去问话,可一问袁喜乐就缩成一团,然后直勾勾地看着我,眼神明显是发散的。我放弃了,看着裴青,说到了这个时候要变通一下,因为袁喜乐的出现,我们勘探队的性质已经变了。一个幸存者加上头的故意隐瞒,再继续深入就不明智了。

裴青听了我的话也点头,但他希望能再朝里搜索一下,怕里面还有生还者。其他人一听这话也同意,但袁喜乐肯定是不能带上路的,得留人照顾她。陈落户一听马上说:“我请假。”众人没意见,他跟着也是个累赘。副班长怕他一个人不行,又留下一个战士在这里,其他人卸下装备,轻装朝前探了过去。

因为决定探索之后就回去,所以没有什么资源消耗的顾虑,我们都开了手电。越往里走,越感到洞穴大了起来,走起来也特别有力气,不过走着走着,我们就发现这里的碎石越来越小,很快就有转回暗河的迹象。走出去六七百米,地势开始急速向下转,而且贴地的位置开始隔几米就支着一道铁丝网,我们小心翼翼顺着斜坡下去,还没到底部,王四川就骂了一声。

斜坡的底部果然重新出现了黑黢黢的水,但是这一段暗河不长,手电照过去,可以照到前方几十米外又出现了碎石滩。在手电光的照射下,我看到那水下最深的地方,居然沉着好几个铁笼子。里面黑影绰绰,不知道关着什么东西。里面黑影绰绰,不知道关着什么东西。我认出那是水牢,在东三省的一些日本人的建筑里经常看到,却没想到这里也会有这种东西。把手电光聚起来去照,有些笼子里似乎还漂浮着几个模糊的影子,看着让人背脊直发寒。

王四川说,日本兵把人沉水牢,不会就光让你浸水这么便宜你,水里肯定还有蚂蟥之类的东西。我们一听心就吊了起来,都赶忙扎紧了裤管鞋子带,副班长在前面开路,把东西举在头顶,向水的深处走去。

走到中间后,我看到很多的铁笼子里,都悬浮着一团一团的头发和影子,可以确定是人的尸体。王四川牙齿打着战说:“太惨了,就这么泡死在这里,死了都

不安乐。”裴青说:“水牢一般是日本人用来恐吓中国劳工的伎俩,有劳工的尸体,就说明日本人在这里待了不少时间,很可能里面有永久据点。”

这一段暗河不长,很快我们就走到了中段,这时候,我听到了几声特别的水声,眯起眼睛看向前面,发现是走在最前面的副班长停了下来,他正用手电照自己的脚下,低头在找什么东西。我们问他怎么了,他面色苍白地对我们道:“刚才好像有东西抓了一下我的脚。”“你不要胡说!”王四川的面色也变了。副班长急说:“真的,水下面真的有东西。”

这副班长一看就是一本正经的人,连近乎都不会套,怎么会开玩笑,一下子所有的人都紧张了起来,集体把手电照向水里。“会不会是盲鱼?”裴青问。“你找出来我就相信你。”王四川说。话音未落,我们全部都看到在我们密集的手电光斑下,水下一道长长的影子闪电一般掠了过去。

王四川当时就先慌了,转身就往一边的铁笼子上爬,众人一看,马上学样子,手忙脚乱地全部爬到了铁笼子上。副班长带头把枪都举了起来。

我们哆嗦着身子用手电照着水里,却什么都没发现,王四川心急,踩着那些铁笼子就朝一边跑开了,他一跑,恐怖立即传染过来,我们也都追着他跑了过去。

几个人跑得飞快,都扑落在最后一个。我心说早知道这上面能走人,何必在水里趟。真是失败。眼看着最前面的王四川已经扑上了岸,跑在第二个的裴青,却突然整个人一沉,一下子就缩进了水里。

我就跟在他后面,看到立即吓了一跳,赶忙冲过去,只见裴青被拖下水的地方一片水波翻腾,我心里一急,想也没想就跳下了水去。 09

