

职场励志

美商独资公司睿智无限中国区首席代表突然离职,主管销售的副总监走一批团队和客户另起门户,剧变中远在美国的总经理束手无策,市场总监夏青青临危受命,挑起公司发展重任,公司危机变成夏青青的个人机遇。职场中的人都会遇到各种选择,从一家公司跳槽到另一家公司,从一段情感“跳槽”到另一段情感。如何选择?选择的标准是什么?是诱惑还是疑惑?夏青青的故事,或许可以给她比她更年轻的人一些借鉴。

夏青青好像一下子掉到了冰窖里

夏青青果真说服了自己,不去计较以前的事情,而张博文也表现得很好。回想起来,夏青青觉得,如果不是后来出意外,两个人也许就会一直这样生活下去了。结了婚,生个孩子,有亲朋好友,踏实而满足。

然而生活总是不能像你想象的那样一帆风顺。就在夏青青认为一切都已经风平浪静的时候,暴雨说来就来了。这一天,夏青青在北京饭店做个现场发布会。本来活动是安排在嘉里中心,但是主办方忽然决定在北京饭店了。所以这几天把整个部门的人忙得人仰马翻。重新联系场地、布置、改通知,这两天的晚上夏青青都没回家,好在一切终于都安排妥当了。下午的发布会顺利进行,夏青青忽然觉得胃有点不舒服,这才想起来,原来自己已经一整天都没吃东西。她知道自己必须要尽快吃一点好消化的东西,然后需要吃点药。不然胃炎一犯,那就有罪遭了。于是告了假,买了点吃的和胃药,在大堂的休息处休息一下。

忽然,她远远看到前面熟悉的身影。张博文刚停好了车,从车里下来往酒店走过来。一同下来的有个女孩子,看上去长得挺清秀,长发,皮肤雪白,身材玲珑。这个女孩夏青青认识,是张博文新招的销售助理。北外法语系毕业,人挺灵活,听起来张博文很喜欢她。两个人走得急匆匆地,一路说着话,并没有注意到坐在不远处的夏青青。

“一定是他们约的客户也在这儿。”夏青青跟自己说。这些日子以来,她已经尽量克制自己,不要往不好的地方想。她觉得两个人交往,前提就是要互相信任。张博文说他改了,自己就不应该再怀疑什么。否则两人的关系就难以维系了。然而在他们身后的夏青青,还是感觉得到氛围不对。张博文和女孩虽说没有什么特别亲密的动作,但是女孩看张博文的眼神充满了爱慕与羞怯,张博文看起来很平静,偶尔在女孩耳边低声说句话,女孩就红了脸,笑个不停。

他们先走到了前台,然后似乎是在等什么,接着,夏青青看到张博文拿了房卡,两个人往客房部的电梯走去。夏青青的心好像一下子掉到了冰窖里,冻得她浑身打战。“不会的不会的,一定是他们约了客户住在这儿。他们一定是去拜访客户的。”心里这么想,她还是情不自禁地朝他们走去。远远地看见,他们一边等电梯,一边说笑。说着说着,女孩渐渐地离张博文越来越近,几乎快要靠在他身上。接着,他们的手悄悄地拉在了一起。似乎是有点怕被别人看到似的,他们只牵着手,随时准备松开的样子。

那钩着的手指仿佛电棒一样,击得夏青青完全动不了了。她站在那里,浑身僵硬,咣当一声,手里的饮料掉在了地上。听到声音,张博文抬头看了一眼,这就看到了面如死灰的夏青青。他像膝跳反应一样一下子甩开女孩的手,本能地叫了一声“青青”,接着就不知道说什么好了。

那女孩已经意识到了什么,脸涨红着不说话。于是三个人就这么看着,张博文想解释一下,干巴巴但故作镇定地说:“我们约了客户在这儿,你不是在嘉里中心做活动么?”张博文这么一说,夏青青倒像是被解除了魔咒似的,能够喘一口气了。她盯着张博文的眼睛十几秒钟,然后什么也没说,扭头走了。

这一次夏青青倒不觉得像第一次那样难过了。虽然也是在家里煎熬了好几天,但她逐渐想明白一个道理,遇到这样的事情不能怪别人,要怪的自己。其实第一次发现张博文跟别人在一起的时候她就应该明白,与其说是张博文品性不好,倒不如说是他根本不够爱自己。一定是因为对自己有不满,才会从别的女人身上寻找慰藉。如果自己对他的吸引足够大,那么他也不会再看别的女人了。就好像自己是那么的喜欢他,以至于其他任何男人在自己身边自己都看不到了。这样的感情才是爱。

所以其实不存在给不给他机会的问题,如果不爱,或者不够爱,或者是他自己以为爱但实际上不爱,那么他就注定了一直会被别的女人吸引。从第一次,自己就应该认识到这个问题。而自己不够聪明,当时没有意识到,结果自讨苦吃,又被伤害一回。伤心吗?当然还是伤心。可是她觉得已经用不着再去追问张博文“为什么又跟别人在一起”之类的傻问题。她还是伤心,但是为自己。自己爱了一个不爱自己的人,那就只能说,所有的伤害都是自找的。自作孽,不可活。

周日的早上,夏青青突然想明白了很多问题,这些问题让她豁然开朗,以前郁积在心头的阴霾仿佛开始消散,阳光开始一点一点照进她沉闷的心里。原来只要七天,夏青青想,七天就是个轮回,经历过几次,才可以得到重生。



生财之道

老康无权无势又年轻,坠入人生谷底,绝地反击,三年成为百万富翁。他做的事,都没有难度;他遇到的机会,是我们天天都碰到的机会;他靠最平庸的方式,经过3年坚持,最终成为百万富翁。老康成功的奇特之处,在于他做的事没有任何奇特之处!从老康身上,你将学会那些白手起家的百万富翁都有的“特异功能”:从日常生活中认出遍地发财机会。一旦你拥有这种“特异功能”,发财好比例行公事!

买房,还是买车?

2007年9月6日 星期四 晴

这段时间,我们的客户群也渐渐地“大了。随着客户的增多,我们每天都在忙碌着。从开门到现在,时间已经过去了近五个月,但这五个月,仿佛一晃就过去了。

现在我们有了固定的客户群,不论是桥架还是线材,销量都在逐月增加。最近一个月,门市销量创纪录地达到了四十多万元。我相信这个纪录会不断被突破,一个美好的未来,基本上被勾勒出来了。

2007年9月26日 星期三 多云

这些天,周媛电话不接,短信不回,离婚的结局似乎已定。我像一个被宣判的犯人,忐忑不安地等待着被执行的那一天。

幸运的是周媛并没有通知我离婚,我和她又回到了年初冷战的状态。我心里暗暗高兴,看来周媛还是没有下定决心和我离婚。于是我时不时地给她发条短信,不断解释那天晚上失约的原因。也许她看见我的短信就删了,但总有漏掉的时候吧?我没有其他办法,也许只有时间,才能慢慢消除她的怒气。

我不再多想,把全部精力都投入到生意当中。利用空闲时间,我还学会了开车,拿到了驾驶证。原来我迫切地想买一套房子,有房子,才意味着我在这个城市立住了脚。但现在,我决定先买一辆车。房子也许会不断涨价,但我自信,不论房价怎么涨,应该不会比我生意的发展速度快。所以,只要生意良性发展,房子终究是会有。

有了产品,也有了部分客户。现在,我需要效率。一天只有十来个小时的工作时间,有了车,跑得快一点儿,我就能把十几个小时的时间变成二十个小时。所以,眼前对我来说,车比房子重要。毛

梅打来电话,说她有一个朋友恰巧要卖车,我打算买下来。

2007年10月11日 星期四 晴

上个月,毛梅把车开过来了。车不错,较省油,操控也还行。有了这辆车,似乎人突然变得高大起来,自信心也增加了不少。开在路上的时候,我怕别人从外面看不见我,便故意不摇上车窗,想要显摆一下。

在拥堵的时候,其他司机都很烦躁,我的心情却出奇的好。有时候我还要伸出头去,和旁边的司机笑着招呼一下。其实我们并不认识,我只是心情好而已。有了车,办事效率高了不少。当老客户打电话找时,我总能迅速地出现在他们面前。老客户都笑着说:“有了车就是不一样啊。”我说:“主要是为了更快更好给你们服务才买这车的。”客户们就说:“不错不错,祝你生意越做越好。”虽然都是一些客套话,但我听起来却特别受用。

我们得承认一个人的精神力量。当你心情好,走路都哼小曲的时候,你工作起来就特有信心。你骨子里散发出来的自信,会感染和你打交道的人。

我觉得我买车之后,就处于这种状态,做事劲头十足。精神头好,生意就顺。我连续签了两笔电缆销售业务,加上零星销售,买车当月,我差不多就把买车的钱赚回来了。同时,我们的集团客户越来越多。在和集团客户打交道的时候,签订合同成了我最头疼的一件事。客户已经认可了我们的产品和价格,但是他们不愿意和一个经营部打交道,说我不具备法人资格,没办法和我签订合同。于是我让弟弟去申办了一个公司执照。我们申办的是有限责任公司,需要三个股东。刚好,我们公司就三个职工,



这样我们仨就都是股东了。

2007年10月14日 星期日 晴

弟弟已经搬到小玉那里去住了,我便独自一人住在弟弟以前的租住房。下班后,我要么到弟弟和小玉那里去蹭饭,要么约了毛梅一起喝酒打牌。有一点点无聊,也有一点点快乐。

这天下午,赵均打电话约我吃饭。近几个月来,通过我们的努力,帮赵均卖了一些桥架,也积累了不少客户,大都是建筑公司。这些公司将有可能是我未来的长期客户,所以我总是要求赵均加强质量管理。我怕因为质量问题而丢失客户。但赵均的生意却不怎么好。由于钢材价格一个劲儿地往上疯长,但桥架的单价却起不来,赵均的工厂已经不怎么赚钱了。他问我有没有兴趣承包他的工厂。每个月交给他两万块钱,剩下的算我的利润。承包期三年,满三年后工厂归我。说白了,就是把工厂以分期付款的方式卖给我。我有些心动。

赵均厂里的设备我清楚,都是在二手市场买的旧设备。一个折弯机,一个剪板机,一个冲床,然后就是焊机等小设备。全部设备的价格加起来最多值三十万元,再加上他库存的二十多万元的钢材,整个工厂的实物最多值五十多万元。而他以分期付款的方式卖给我,却要卖七十二万元。江浙一带的人做生意就是精明。

惊悚悬疑

上世纪六十年代,身为新中国第一批地质勘探队员,我们被秘密选调到某地质工程大队。一纸密令,我们不明确的、不明地点、不明原因,来到最老到的地质工程师都不能确认的中蒙边境原始丛林——该书描述了地心1200米深处令人窒息的秘密——勘探队员永生难忘的地质实录。整个故事神奇诡异、悬念迭出。

大家被突然响起的电话吓得不轻

事实证明老唐这老工程兵的经验是相当牛逼的,我们顺着电缆,靠着洞壁一点一点前进,不久就出现了应急灯,显然到了这里,洞穴的开发程度已经相当高了。这没有平稳的交通是做不到的。再往前漂了两三里,出现了大量电缆在头顶上汇集的场面。查看之后,老唐说这里附近肯定有一台发电机。

果不其然,我们转过一个转角后,看到了一个比较大的水泥脚手架架在洞壁上,洞壁下的水里有一个很大的落水洞,四周围着铁栅栏,电缆就通到那个落水洞里。老唐说发电机就在洞里,这里是一个配电中心,从里面出来的几条电缆,肯定有一条是通向洞穴的尽头的。

这时候眼尖的就看到水泥脚手架上,架着哨岗、铁丝网和探照灯,那架子下面,还有简易的梯梯。脚手架的下面,有两个军用帐篷和我们很熟悉的睡袋和背包。这些东西一看就不是日本人留下的,而是最近才搭起来的。老猫马上站了起来,对老唐说:“靠过去。”我们走过去,发现那些帐篷果然是我们解放军的,这是一个临时的宿营地。果然有一支勘探队比我们早进来了。这里有帐篷,说明这支勘探队里有女性队员,而且应该不止一个。袁喜乐他们进

来,应该到达了这里。

老猫下令搜索,跟着他来的工程兵开始分散开去,很快就有了发现,我们顺着铁梯爬到架子的第二层,那里有一个用沙袋搭起的掩体,里面有一个休息室,地上凌乱无比。我们在那里看到了交错的电线、床和军绿色的写字台,一边的架子上有军用摇杆电话,甚至枪架上还有一支锈得好像铁棒的枪。

我们仔细地找了一圈,除了一些不太旧的生活用品外,没有任何新发现。

我们几个人一合计,让工程兵以这里为中心,开始搜索。就在我们准备走出掩体的时候,一连串清脆的“丁零零”的声音,好像炸雷一样突然在掩体里响了起来,我们全部头皮一麻,朝后看去,原来放在架子上的那台老式摇杆电话,竟然响了。全部的人都被这突然响起的电话铃声吓得不轻,连一向不阴不阳的老猫,都是极度面色惨白。

当时站在电话边上的一个小战士吓得面如土色,手就在那里发抖,条件反射下就想去接,但手伸出去铃声却又断了,他就没敢动。老唐回头,叫了一个兵过来:“小赵,你是不是当过电话兵?看看这电话!”那小兵点头,走过刚想抓起电话,突然“丁零零”,铃声又响了,王四川不耐烦了,说了句“谁怕谁”,上去就把电话接了起来,放到了耳朵上:“喂!”王四川喂了一下之后,就没有说话,而等了一会儿,里面真的回出声,却不是人的回答。那是一连串急促的静电音和很多无法形容的声音组成的噪声,好比一个人用高频率在咳嗽。我们一个一个把电话拿过来,听了很久,不知道这是什么声音。但是,那声音却是有规律的。

当时根本就没有摩斯电码这个概念。电话里的声音持续了四十五秒之后

再次消失,王四川把电话挂了回去,我们围在电话边上,以为它会再次响起,然而,之后的两小时,电话并没有响起来。

老唐在这段时间里,让所有在附近的工程兵马上查看电话线路,他们找出十几米,发现电话线就并入了那条巨大的电缆里,一直向洞的深处延伸下去。

老唐还给我们找出了一堆唯物主义理由,而且十分合理,他说,肯定是电缆里面的电线和电话线搅在一起了,刚才他派人去弄发电机,肯定是在摆弄的时候,电流突然加大,击穿了绝缘,电话铃才响的。那些有规律的声音,可能就是电路里静电的噪声。裴青没有接受这个解释,他还是盯着电话,对老唐摇头,脸上露出了一种高深莫测的表情。

老唐看他这举动,感觉到奇怪,问他什么意思?裴青做了一个让我们吃惊的举动——只见他拿起了电话,然后小心翼翼地开始摇动摇杆,逐渐加快。他竟然大打了回去!无声持续了大概十几秒,电话又响起了声音,同样是那种无法形容的声音。

裴青听了一会儿,把电话举到我们面前,让我们去听那连续的咳嗽音,然后慢慢地说道:“这里面的声音,你们听,啪啪啪,啪,三四秒重复一次。”他抬手看表,“每重复一次,时间一秒都不差。”他看向我们,“对面不是人,电话线的回路上,有一台自动发报机。”

“你肯定?这声音是电报?”老猫看向裴青,眯起了眼睛。裴青点了点头,转头看小赵:“你们电话兵,基础训练里有没有背过电报码?”小赵点头,但是露出极端为难的表情:“可是基础训练,我差不多都忘记了。”“那你听码总不会忘记吧?”裴青把话筒给小赵,对我们说,拿纸来。

