

我是贩卖河南芝麻玉米起的家

广东恒兴集团董事长 陈丹
标签:饲料业巨子 农业产业化龙头企业



语录:农产品的丰厚利润来自于深加工和精加工。

德力西集团董事局主席 胡成中
标签:创新少帅 德力西现象



语录:如果不费力气找到的保姆就能讲英语,那么国外投资者一定会觉得舒服。

靠找白芝麻、绿豆起家

虽然10多年没来郑州,但两年前再次走进郑州时,陈丹感慨万千:“郑州变得干净了,高速公路四通八达,变化实在是太大了。”

虽然10多年没来河南,但陈丹的企业与河南之间的贸易一直没有间断,面粉、麸皮、玉米等很多农产品都大量来自河南。单是面粉,陈丹每年要用十几万吨,绝对是一个大户。
晚报记者 程国平

认识陈丹 20年前翻遍河南县市

驻马店、漯河、南阳、信阳……20年前,几乎河南的每一个县,广东人陈丹都去过。

“翻遍河南县市,找白芝麻、玉米、绿豆,我就是靠这个起家的。”

20年后,拥有一家国家农业产业化龙头企业的陈丹早已功成名就,但他一点也没有避讳当年走街串巷的小贩经历。

1998年,陈丹创办广东恒兴集团有限公司,从事种苗繁育、饲料生产、水产和畜禽养殖、水产品加工、科研开发和国内外贸易等产业。

目前,集团拥有中国水产业最完善的产业链,是农业产业化国家重点龙头企业,水产饲料产销量连续8年全国第一,进入中国民营企业500强。

他的建议 河南农业要向最高端的产业提升

在陈丹看来,河南是农业大省,但河南的农业离产业化还很远,现在河南的农产品企业主要在做一些初级和中级加工,而农产品的丰厚利润来自于深加工和精加工。“所以河南的农业要向最高端的产业提升,非如此,农产品的价值和附加值提不上去。”

陈丹以玉米为例,“玉米浑身都是宝,它的最高产品是赖氨酸、蛋氨酸,而每吨赖氨酸、蛋氨酸的价格是几十万元。”陈丹说,这个技术目前已经很成熟了,但河南至今没有相关产业。

在陈丹看来,河南完全可以通过招商引资的方式引进相关企业,因为他们已有成熟的技术和市场。“不只是玉米,小麦也应该向深加工方向走,向食品产业链延伸。”

他的打算 投资河南农业,信心十足

陈丹认为,在农业上,河南有很多优势,那么河南能不能把这些优势转化为产业优势,是一个值得思考的问题。河南的农业应该向产业化、规模化方向发展,用管工业的理念来管理农业。

而政府在其中扮演什么角色呢?“我认为政府应该成为一个非常好的导演,规划好农业产业发展的政策,构造一个公平的环境,加大对农业科研的投入。”陈丹说。

天时,地利,人和。陈丹认为,时下,河南农业占尽此三项,所以,河南应该抓着“国家加大对农业产业的支持”这一天时,九州通衢这一地利,用现代农业的理念、工业化的思维来提升传统农业,转型农产品深加工。

自从两年后再来河南,陈丹一直在考察河南市场,他认为在农产品深加工和农产品物流方面大有可为,所以他决定投资河南。陈丹说,很快,他们会派一个专业的团队来河南调研,看看做哪些项目,以及项目落在哪个城市合适。

郑州最大优势:人力、区位

21日下午5点左右,当操着浓重江浙口音的胡成中出现在郑州兴建建国饭店时,在场的很多记者并不认识他。

其实,早在两年前他就来到郑州,并以35亿元的巨额资金接盘郑州元通纺织城。

此次来郑,他关注的是PE市场和LED市场。
晚报记者 徐刚领

走近胡成中 从1万元做到数十亿身家

胡成中1961年出生于浙江乐清,23岁时就带着弟弟等人一起开始生产开关,并成立了乐清求精开关厂。而这个求精开关厂就是德力西电气的前身。

10多年来,经过胡成中不懈的追求和探索,德力西已经由当年产值仅1万元的小型乡镇企业发展壮大为全国大型工业企业,并成功跻身中国民营企业500强,而胡成中也被新闻界誉为“创新少帅”。

现如今,德力西集团以生产高中低压电器、输变配电气和工业自动化控制电气为主,同时涉及综合物流、交通运输、金融服务、环保工程等行业。集团电气产品被应用于神舟五号、神舟六号、神舟七号飞船,助力国家航天事业。

他的建议 郑州完全可以向着区域金融中心的方向努力

在胡成中看来,河南郑州的最大优势有两点:一是人力,一是区位。

“从去年开始,我们能明显地感觉到,东南沿海招工渐陷困境,而在河南,工人却不成问题。”胡成中说,在区位上,郑州承东启西,连南贯北,完全可以向着区域金融中心的方向努力。

走在郑东新区漂亮的龙子湖畔,胡成中环望四周说,郑州在硬件上已经非常好了,但软件也很重要。胡成中举了个例子,比如要招来国外投资者,如果不费力气找到的保姆就能讲英语,那么国外投资者一定会觉得舒服。

软硬件环境上来的同时,政府一定要出台好的政策吸引投资者,投资来了,资本和先进的管理也就来了,你的人力才不会闲置,你的区域优势才能得到强化。

中国德力西控股集团集团在河南南阳有一个物流项目,在郑州有元通纺织城项目。“河南的投资环境很好,对于民营经济也特别重视。”胡成中表示,集团旗下的PE业务很快就会进入河南市场,他们会考虑在河南招集一个一合伙人,不过这个合伙人的资金至少要在5000万元以上。

“届时我们将带来巨额民间资本和国际资本。”胡成中说,“下一步,我希望我们的LED业务也有机会进入郑州。”

他的思考 应对危机,关键在于转型升级

“金融危机是否已经过去,这个很难说。”胡成中说,金融危机后,城市和企业的应对关键在于产业转型升级方面,新材料、新兴产业的发展很重要,如LED这个行业就非常大。

胡成中认为,后金融危机时代,郑州应该盯紧以下3个方面:制造业包括新兴制造业、高科技产业、能源资源控制。郑州应大力发展新兴产业,比如太阳能、风电、LED业务。“LED的市场空间非常大,目前,电视机、背投等使用的LED不到2%,也就是还有98%的市场空间。”