

# 200元就能投资黄金，这是工商银行推出的新业务 黄金定投 积少成多圆你持金梦

200元能干什么？买一件衣服，吃一顿饭，还是稀里糊涂地花了？告诉你，200元可以买金子，这就是工商银行推出的黄金积存，也就是黄金定投业务。它具有低风险、低门槛、持续投资、稳定收益的特点，非常适合于各种类型客户进行投资理财。目前工行推出的黄金产品主要有实物黄金、纸黄金、黄金积存、贵金属递延业务等4个序列，产品品种多达34种。不管是炒金、藏金还是用金，工行全面的产品体系可以满足黄金以及贵金属投资者的需要。

晚报记者 倪子 通讯员 张晓辉/文 白韬/图



纸黄金可随时通过网银进行交易

## 黄金积存适合各类型投资者

据工商银行河南省分行营业部结算与现金管理部总经理马松波介绍，黄金积存计划是指商业银行代理投资者在一定的期限内，定期或不定期购买固定克数或金额的黄金。在合同有效期内任何时候，投资者可以积存黄金兑回黄金实

物，也可以随时将黄金出售而获取现金，也称黄金定投业务。

“工商银行品牌金积存是该行填补国内空白的一项个人黄金理财业务。”马松波说，目前国内同业尚没有此项产品，具有开户免费、小额买入和

## 波动行情适用递延业务

“今年金价波动比较大，建议投资者尝试递延业务。”马松波说，目前黄金处于宽幅震荡期间，如果投资者资金量较大的话，不妨尝试黄金递延业务，以便博得更多收益；如果资金较小，可以尝试刚于5月26日开通的白银递延业务。据介绍，黄金、白银递延业务即AU、AG(T+D)，也就是黄金、白银递延业务。它是指以分期付款方式买卖金条、交易者可以选择第二个工作日后任何一个工作日，

进行实物交割的一种现货交易模式。“投资者签订协议后，在交易时只需支付一小部分的财力保障金，交割实物时结清货款。其报价以伦敦黄金市场的现货价格为基础，并实时同步连续人民币报价。”

递延业务具有T+0交易规则、5倍杠杆盈利空间、做空机制等诸多特点。马松波说，黄金递延业务允许当日平仓，并允许投资者进行多次交易。通过定金模式下单，提高资金利用率，降低交易门

槛。报价直接以本地伦敦金交所即时报价系统为交易依据，以美元/盎司标价，快速直观，而且，24小时的交易时段涵盖了交易量最大的欧洲盘时段和美洲盘时段，增加获利机会。

此外，个人账户黄金(纸黄金)和实物黄金也是该行推出的拳头产品。据马松波介绍，纸黄金从周一早7点到周六晚4点都可通过网银进行交易，具有交易方式多样、买卖点差较低、交易起点低等优点。

## 投资建议

### 根据定位选择投资方式

“实物黄金属于保值型产品，适合富裕类家庭，它可以在黄金相对低价时定时定量地买入并长期持有。”马松波建议，投资者参与黄金投资时，应根据不同产品的市场定位予以选择。同时投资者应注意两件事：一是选择合适的价位买入，一旦买入应着眼于长远的安定，忽略近期价格的波动；二是选择实物金时应货比三家，比如手续费的高低、是否有回购等；纸黄金则属于保守型，10克起买，投资金额小，适合风险承受力偏低、小金额投资者；黄金递延业务适合于相对保守、喜欢做中线的投资者参与。它可以选择现货交易，大大降低了投资风险。交易时间宽松，交易方式便利，不与工作时间、地点相冲突，尤其适合上班族，但由于递延业务实行保证金机制，交易金额较大，对投资者的资金实力要求较高。

工银金行家

## 实盘大赛场 智勇赢真金



### “工银金行家杯”全国个人黄金 Au (T+D) 实盘交易大赛

- 一、大赛时间**  
2010年4月1日至2010年11月30日15:30
- 二、参赛条件**  
凡通过工商银行网上银行进行的个人黄金Au(T+D)交易均属于大赛统计范围之内，均可参加奖项评选。
- 三、交易品种**  
●上海黄金交易所挂牌黄金交易合约：Au(T+D)。
- 四、奖项设置和评选标准**  
2010年“工银金行家杯”个人黄金Au(T+D)实盘交易大赛分八个阶段进行，设置了阶段月奖和年度奖。  
●月奖：每月当月交易量前25名即可获得工商银行限量发行的1/2盎司“如意金条”1枚。  
●年度奖：活动期间累计交易量前25名可获得工商银行500克银元宝一个，并受邀参加年底工商银行贵金属业务部举办的客户答谢会。
- 风险提示**  
●黄金行情受政治、经济等因素及突发事件的影响，经常处于剧烈的波动之中，机遇与风险共存。客户应充分认识到投资的风险，对自己的投资行为承担一切后果和责任。  
●本次大赛为实盘交易，交易风险由参赛者自行承担。
- 免责条款**  
因不可抗力原因(包括但不限于通讯故障、电力故障、系统故障、网络故障等)导致交易中断、暂停、异常等，银行不承担由此产生的任何损失，参赛者对此应有充分认识。

## 工行牡丹卡 刷出精彩来



- 一、参与对象**  
郑州工行发行的各类牡丹信用卡：包括人民币信用卡和双币种信用卡。
- 二、活动时间**  
活动时间：2010年5月至2010年12月
- 三、活动内容**

**多刷多送 礼品连连**  
牡丹信用卡持卡人当月刷卡消费满5笔，每笔满100元(大宗类消费满1000元)，即可获得实用精美礼品一套，每月限800套。

**分期付款 折上有礼**  
2010年11月30日前，郑州地区牡丹信用卡分期付款手续费全面5折优惠。优惠期间，凡办理分期付款业务金额满5000元，期数满6期且手续费率不低于5折的客户，可获得5元移动充值卡一张。礼品共1000份，赠完为止。

**单项活动 尽享大礼**  
牡丹信用卡存量积分在1万以上的客户，当月刷卡消费满3笔，每笔满1800元(大宗类消费满18000元)，可获得50元移动电话卡一张或等值礼品；积分在5万以上的客户，满足上述刷卡条件可获得100元移动电话卡一张或等值礼品。礼品每月限500份。  
凡在法定节日内刷卡并满足赠奖条件的，加赠LOCK保鲜盒一个。

**月月有大奖 年终更惊喜**  
成功参加赠奖活动的客户，即可自动获得一次抽奖机会，每两个月抽取20名幸运奖，奖品为名牌自行车一辆。年终抽取5名全年大奖，奖品为价值4999元的单反数码相机套装一组。

- 注意事项：**
- 1.本次奖品采取先到先得的方式发放，为了确保您领取礼品，请先致电0371-63837537、63832708服务热线进行确认，或将本人卡号、联系方式、参加活动发至icbzhengzhou@163.com。
- 2.单项活动每人每月限参加一次，获赠条件不计入下一月份。信用卡积分以兑奖时查询为准。
- 3.大宗类消费包含购房、购车、烟草、保险、物流、批发等可认定的消费。
- 4.获奖者请自行缴纳个人所得税。
- 5.奖品领取地点：郑州市黄河路88号工行黄河路支行。
- 6.本活动最终解释权归中国工商银行河南省分行营业部所有。