

郑州晚报  
这厢有“礼”!

继“郑州晚报首届读者节”之后,郑州晚报再次派送大礼。即日起,凡固话尾号、手机尾号、车牌尾号、身份证尾号为61或8的读者,144元订一份全年《郑州晚报》,将有1名读者获得价值61倍(8784元)的珠宝礼品,将有61名读者获得价值8倍(1152元)的珠宝礼品。

订报热线:67659999

订报地址:郑州市陇海西路80号郑州晚报大厦305室

2010年6月9日 星期三 主编 李枚 编辑 崔迎 校对 学文 版式 金驰

**生活 喜剧**  
四十来岁的范春雷是个我本善良的乐天派,作为面临着“中年危机”又怀才不遇的厨子,在家媳妇比自己年轻漂亮还成功,跟儿子称兄弟还找不回辈分,丈母娘又哪儿瞧自己哪儿不顺眼,更倒霉的是一起撞车误会又让自己丢掉了饭店的工作,按理说该“否极泰来”了吧,没想到一个从天而降的易拉罐又让他阴差阳错救了一个带着身孕自杀的小保姆,这起意外事件拉开了他所有麻烦的大幕……

**老范心里明白自己暴露了**

晚上回家,小婉对他的态度有点儿小温柔,老范心里立马反思自己是不是暴露了。

小婉问:“你们最近忙不忙啊?”“忙,别提了,饭店厨师不少,主事的人不多,什么都得问我,汤多了、汤少了、熬长了、熬短了、口重了、口轻了都问我。我就是后厨的精神领袖。”老范敷衍着。小婉说:“拿那点儿钱拼这老命不值当的,要不别干了。”“行……啥?”老范以为自己听错了。小婉气定神闲地说:“小雷上大学还得几年,我那婚介所现在也上轨道了,城市大龄未婚青年越来越多,买卖有的是。饭店那边你要是不想干就算了。没事儿。”“为啥不干嘛?干得好好的。”“不是,我是说你要想换个饭店换个岗位都没事,别委屈自己。”老范硬撑:“不委屈呀,我在饭店是精神领袖哇。”小婉淡淡地说:“对了,我今天琢磨了,我妈说得对,男人活的就是个面子。这三百块钱放你钱包里,有事你就花,没了我再给你补上。”老范心里越来越虚:“媳妇儿,我没干啥坏事啊……”小婉一瞪眼:“你看,给个好脸子就不习惯了?钱收起来!”“哎,这就舒服多了。”小婉转身出去了,老范坐立不安,在床边一摸摸到手机,才发现今天忘带手机了。拿出来一看有个陌生号码找过他,他打过去一问,对方是前两天他应聘的一家饭店,说没事了,她老婆说了不交报名费,他们这也没名额给他,说完就挂了。

老范拿着手机,心里明白自己是暴露了。第二天一早,他给周岚打了个电话,然后骑着车直奔周岚的饭店。来到门口,只见高大的门脸上写着:龙华渔村。现场一派喜气、忙碌的样子,周岚正在指挥布置门口的彩旗、彩带、充气彩门啥的,眼看开业在即,忙得不可开交。老范看着气派的饭店,心里怦怦直跳:太合适了,这饭店对自己太合适了。

他推着车过去:“哎呀,老妹,能耐啊!一个人张罗这么大个饭店,没个几十万开不起来吧?”“几十万?给你几百万你试试?你以为开饭馆呢?”周岚看着他。“人员都到位了吧?”“基本上吧。”“后厨的设施都弄好了?”老范开始拐弯抹角。“设施好说,现在关键是厨师。”“那是啊,厨师可不能对付,特别是大厨。一个好大厨顶半个饭店。”老范赶紧说。“是啊,我正广撒网呢,朋友们也都帮我寻摸着呢。”周岚似乎有点儿发愁。

老范给自己造势:“现在这市场,厨师少,好厨师更少,好厨师还能做豆腐的那是少之又少。你看,我这刚放出风去说我跳槽了,好几家饭店都跟我示好——都是想请我。”周岚叹了口气:“哎呀,是啊,本来我还想请你呢,既然这样的话,那我就别跟着搅和了,以后没事多来指导。”老范一愣一楞的。跟着周岚一进后厨,老范又眼热了:“真好啊。”周岚似笑非笑:“哪儿好?”“环境好呗,一个厨师能在这儿工作那太幸福了。”周岚笑眯眼不说话。老范递着话,意有所指:“真的,老幸福了。”周岚不作声。“老妹,太幸福了。”老范腻歪上了。“你再幸福能咋地?你这么个和尚也看不上我们这小庙。”周岚说。

老范急了:“我多大个和尚也不能看不上我老妹的小庙啊。”周岚扑哧一下,哈哈乐了:“装!装不住了吧?我早就想让你来,你就是嘴硬,你说咱兄妹俩有啥磨不开的?你要来我举双手欢迎。你是我哥,人踏实,我这儿也不看什么厨师证,你过来帮我把握把关呗,行不?”“哎呀!”老范咧着大嘴,还在那吹嘘,“那有啥不行的?俗话说得好,‘肥水不流外人田’啊!”“你还嘴硬!”周岚随即正色说道,“哥,亲兄弟明算账,待遇方面怎么办?”老范一拍胸脯:“试用期三月,一天不能少。工资奖金按行价定,该多少是多少。”周岚点点头:“行,还有什么要求吗?”范春雷眼珠一转:“还真有一个。你们这儿还缺打下手的不?”老范有个小心眼,想把米粒儿也介绍进饭店来。他想,米粒儿一个小姑娘,刚遭了这么大的事,咋找工作?自己身怀绝技尚且要靠别人帮忙,何况她?能帮一把就帮一把吧。

周岚爽快答应了。等他去医院想把这个好消息告诉米粒儿的时候,发现米粒儿居然溜了。护士说她出院了,什么也没给老范留下。老范当场就郁闷了,晃悠悠走出医院大门,随便往墙根一靠,掏出电话,顺手拨到许大来的号码上:“老弟哥,哥想跟你一吐为快!”许大来还在不远的超市从事“演艺工作”,一个电话过去,趁换班的时候就到了。两个人坐在医院外的长椅上,老范“哇哇哇”,一吐为快了。



**生财之道**

该书从理财目标、存款、信用卡、银行理财产品、基金、股票、房产、留学、购买黄金等诸多方面,构架整个家庭以及普通人的实用理财的脉络,可作为大众理财的普及扫盲版本,改变了“只有富有阶层才有理财之需”的概念。

**不是您一个人在战斗!**

当我们有了冲动的购物行为,其实不应该简单地内疚与自责。我觉得很多人都会有这样冲动的行为,比如我妈妈在家里也会买好多厨房用品,都是从电视购物上买来的。在冲动消费中,消费者一般是被广告所诱导的,因为每一个广告的背后,都有专业的心理工作者在设计。

以某口服液的广告为例,它的背后有一个强大的心理专家阵容,在给企业广告作幕后的广告心理策划。在他们的第一版广告中,首先设计的是家庭主妇自己去购买,当时的广告效果不尽如人意。因为第一家庭主妇舍不得给自个儿花钱,第二她们也不好意思对别人开口,第三她们不愿意承认自己到了应该去服某种口服液的年龄段。这时心理专家分析出这些心理特征之后,就把广告受众改在儿女这一层次上。儿女为了孝顺妈妈会购买;儿女为了回家看望家人、看望丈母娘或婆婆,体现自个儿的孝顺会买。此外,儿女要表现自己多懂事,多有成就感,也会买,因为在改版的广告中的那个小女孩手里拿了一个奖杯,所以这就等于给人一种心理暗示——您是一个已经在事业上有某种建树和成功的人。

所以您千万别以为您是一个人在电视机前作这种斗争,您是一个人在和一堆的商家、心理专家、商业专家、营销专家、企业家在作斗争。您是跟一群人在战斗,那是个集团军。比如说做营销的、做包装设计的、做商铺店面设计的,以及做广告设计的,都有心理专家在支持作战。所以咱们输也输得心服口服,而且您为GDP作了贡献。不过,自察还是需要的,您必须要觉察到,如果自己确实是

因为受诱导而买了不需要的东西,需要明白自己其实是不需要这种东西来产生多巴胺的,可以通过别的方式,同样可以获得满足感与快乐感。

而且我们一定要清晰地洞悉商家的“阴谋”,这个词可能用得过了点,但在本质上真的是一种“阴谋”。您在试衣镜面前,永远觉得自己又瘦又高;您在化妆镜面前,永远觉得自己毛孔粗大。这是为什么呢?这绝对不是因为您有问题,而是因为镜子有问题。商家一般都有一个“魔镜”,您穿上好看了,才会去买那件衣服,您一看自己毛孔粗大,才会去买那些护肤品、保养品。

**每个人都有冲动的时候!**

事实上在生活中,能够被称为购物狂的人还不是很多,更多的人可能是冲动消费而已。从物超所值,到物有所值,再到一文不值,这是很多人消费过程中的三种心理体验,体现了一个冲动消费的本质特征,即如果不买我就亏了。比如说一千块钱的东西在打一折的时候,您不会想到自己是花了一百块钱而买到这个东西,您会想自己可是省了九百块钱呀,相当于一下赚了九百块钱。其实我自己经常就干这事,当我买到便宜东西时就会分泌多巴胺。

其实人是很难控制自己的欲望的,但都希望自己能控制自己或者是掌握自己。当您遇到具体事情的时候,可能就会自动缴械投降,而且原谅自己。拿购物来说,人们一般都希望能够通过购买某产品来快速地实现自己的某个愿望,因此商家抓住了大家的这种想快速达到愿望的心理,为每个产品精心设计了一整套计划,您不中套人家就不白忙活了么。

所以从这个意义上说,卖减肥产品的商家其实经营的不是一个减肥工程,



而是一个“希望工程”。比如说了产品之后就会快速瘦成广告模特那个样子,他们经营的是您的希望,而到头来很有可能最后对您来说是个失望工程。

大部分的冲动消费基本都可以用这个“希望工程”的概念去套。还有另外一种可能性就是,我们刚刚开始使用信用卡时,一想到自己压根儿不用把钱给人家,就能买回好多特喜欢的东西,觉得多爽呀。但我们忘了早晚有一天,是得一次性还清的,而且这个“一次”仅需要通过银行柜台或网上银行5分钟就能搞定。

**扼住冲动中的魔鬼!**

有朋友给我一个偏方来控制冲动消费,就是当您购买的时候,您得想到卖的时候。其原理如同您对一个美女起了念想,为了不犯错误,就去想她没化妆时候的样子。怎么讲呢,比如说我想买一辆车,那车是全新的,等它真正属于我的时候,已经折价了30%;再比如我买了一个价值一万块钱的某品牌的包,当我不喜欢并拿去二手店想卖出去的时候,就已经折价了40%。而假如我同样花一万块钱买一个古董的梳妆台,十年之后它可能会升值到一万二千块钱。这样一看就很明了了,买那个品牌包属于冲动型消费,而买那个梳妆台则属于投资型消费。

**惊悚悬疑**

上世纪60年代,身为新中国第一批地质勘探队员,我被秘密选调到某地质工程大队。一纸密令,我们不明目的、不明地点、不明原因,来到最老到的地质工程师都不能确认的中蒙边境原始丛林——该书描述了地心1200米深处令人窒息的秘密——勘探队员永生难忘的地质实录。整个故事神奇诡异、悬念迭出。

**我们只能硬着头皮朝上爬**

我问他有没有老猫他们的痕迹,他就说怎么看得见,上面能看到他之前打出的那一支探照灯,但是距离相当远,显然这里确实是大坝的最底部。

三个人一合计,就准备顺着铁丝梯

爬上,虽然有点危险,但总有一线生机,比窝在这里被冻死强。马在海搓暖双手,第一个探身出去,虽然风大,但看着他贴紧了大坝壁,挪动一段并没有出现问题,我和王四川也就钻了出去。

一边就是大坝的外壁,能看到手电光在大坝表面滑过的长条光斑。另一边就不用说了,什么都没有。当时的感觉,就是我们趴在世界的边缘。

铁丝梯可以往上也可以往下,远处也有,但距离很远,这应该是在施工或者检修时使用的预留路径。不过我又想到一点,这里已经是大坝的底部了,他们应该不需要检修什么东西,怎么会留这些“通道”?

狂风中我们无法多思考,只能硬着头皮朝上爬,脑子里空空地爬了一阵,无意间转头,却看到我们左边的大坝外壁远处,“趴”着一个庞然大物。

那东西离我们大概二十米,由混凝土和钢筋浇筑而成,从我们这里有一条

之前说的“通路”可以到达那里。马在海望了一下,就开始往那个地方爬。我就对他大叫干什么,我们首要的是要离开这里!但他好像有什么想法,让我待着别动,他要过去看看。我不能看他一个人冒险,只好跟了过去。

我努力朝前爬,忽然一阵大风吹来,把我压到大坝壁上,等我起身再看马在海,却发现他不在了。我一惊,再一眨眼却见他挂在下面六七米处的钢筋条上,我立即靠过去,摸到边上,把手伸过去我才发现为什么会掉下去。这一边伸手到那水泥“刺猬”的钢筋刺上,距离很长,我能够够到,但手已经绷直了,要挂过去需要相当大的臂力和勇气。王四川跟了过来,看到这情况也是气急败坏。我往后缩了一下,深吸一口气然后用力一荡,一下就荡了过去,立即用力稳住身形,单手挂在了半空。这个过程十分勉强,我惊出了一身冷汗,吊在那里移动双脚踩到另外的钢筋上,这才爬了下去。

拉住马在海我就大骂,他却拉住我的手喘气道:“天线,这里就是天线。”我骂道:“天线就天线,你也不用爬过来啊。”他朝我笑了笑,挠了挠头。我以为他不好意思,没想到他把枪从背后转了过来,拉上了枪栓,对准了我,对我道:“不好意思,吴工,要委屈你一下了。”看着黑洞洞的枪口,我顿时觉得无比的刺眼,立即用手去挡,同时呵斥道:“怎么回事?把枪放下去,别等下走火把我崩了。”他丝毫不以为意,“没事,子弹我卸下来了,保险也扣上了。”说着就把枪头递给我。我心中奇怪,就问他:“你到底想干什么?看到天线就不要命了?这玩意儿又不能带我们出去。”

他又解下自己的武装带,系到步枪的背带上,道:“唐连长他们说下来就是为的找这天线,如果他们和我们走的是同一条路,他们肯定也会发现这天线,他们肯定会爬过来查看的。如果他们不是和我们走同一条路,我先查证一下,咱们找到他们后就可以直接回去,不用再来了。”

我心说有道理,他继续道:“而且,我们是工程兵,论学问当然是你们大,但是有些工程架设上的细节,只有我们知道,等我看看这天线的布置,我也许能猜出唐连长现在在哪儿也说不定。”

王四川这时也跳了过来,马在海已经把武装带的一段系到了自己的腰带上,然后让我抓着枪管,自己开始往天线的突起混凝土堆下方和大坝外墙的地方爬去。马在海身手十分灵活,很快他就到达了我们在不到的位置,没多久他大叫了一声有了,接着传来什么东西敲击天线的声音。敲了一会儿后他让我们也爬下来,我拉了一下,另一头似乎被他固定住了,于是把枪卡在身边的天线上,顺着枪带和武装带也爬了下去。王四川紧随其后。

下去后才十来米左右就能看到潮湿的洞岩,我看到在碗状混凝土包和大坝外墙的交接处,有一道一米长宽的正方形小窗。马在海缩在小窗里,对我们道:“这后面是电报房。”“电报房不在老唐发现的那个山洞里吗?”王四川问。“那机器太小了,肯定不是总发报机房的发报机。”他道,“唐连长他们找到的山洞应该是一处临时指挥所。而唐连长说是要找天线,其实我感觉,他真正要找的就是这个总电报室。”

