

长途更省钱,预存送电影票

暑假到,郑州移动给动感地带用户提供更多实惠

暑假开始了,为了给郑州移动动感地带用户提供更多的实惠,郑州移动推出了一系列活动,让你长途更省钱,存话费送电影票。

晚报记者 祁京 通讯员 张娇 武新

“非常假期”聊天优惠

动感地带群体多是大精打细算的一族,为了能让大家在暑假中省点通信费,郑州移动推出了“非常假期话非常,河南省内聊天忙”活动,开通之后,在申请城市就可以享受和在郑州时一样的资费。

“我们同学大多是动感地带客户,所以‘非常假期’是最适合的。”晓峰是郑大一名大四的学生,今年暑假的一项大工程就是要找份工作,“放假前,我在网上投了很多简历,也参加了一些面试,说是要过几天才能有消息。因为要回许昌过暑假,我在宿舍哥们的介绍下办了‘非常假期’,在许昌能享受到和郑州一样的资费,没有长途和漫游,还不用换号,太优惠了”。

国内漫游2角5

对于家在河南省外同学,郑州移动也有优惠。

参加“国内漫游2毛5,夏日炎炎随心呼”活动,在2010年8月31日之前,动感地带客户12593的省际漫游资费调整为0.25元/分钟。

已经开通新版12593的郑州移动动感地带用户,发送短信SJYH至10086即可享受12593省际漫游优惠,省际使用12593国内长途主叫一口价0.25元/分钟,超值优惠。

每月白送100条短信

当然,动感地带最爽的一点,就是有短信包,暑假里,怎能不享受这种优惠呢。

2010年8月31日之前,郑州移动动感地带客户缴纳30元分摊话费(从次月起,每月分摊10元,分3个月),即可自参加活动即日起,享受连续5个月,每月免费获赠100条短信的超值优惠。

需要提醒的是,赠送的“短信派”可选包在到期后,客户需自行取消,如果客户不想继续使用请发送取消短信“QDXP”至10086。

情侣号也有优惠

因暑假暂时分开到两地的学生情侣客户,如果开通“情侣号码”业务,同时又开通有“非常假期”省内版业务,在其申请的“非常假期”省内版业务漫游地拨打情侣号码时可以享受在归属

地郑州拨打情侣号码同样资费的优惠。

情侣号码开通方式很简单,发短信“KTQL06空格手机号码”到10086就可以了。

存话费送电影票活动

8月31日之前,郑州移动动感地带用户存90元分摊话费(分摊期为6个月,每月分摊15元,即可获赠郑州移动指定影院的电影票两张。

存50元分摊话费(分摊期为5个月,每月分摊10元;客户参加本次活动的分摊话费,当月使用不完即失效;若客户在参加本活动前已预存或赠送分摊话费,本次活动的分摊话费将自动顺延),即可获赠郑州移动指定影院的电影票一张。

尝鲜一下

如果你对自己的持家本事很自信,不妨报名参加一下郑州移动主办的移动之家“欢乐持家”活动。

轻松、快乐的游戏环节将您带入郑州移动精心为您打造的移动“心”家,让您更深入地感受移动公司对您生活的关心、用心,体验一种全新的家庭通信模式,并有丰厚的奖品等您来拿。

活动于明天在曼哈顿广场举行,本报将跟踪报道。



现场商品猜中就拿

郑州移动家庭客户中心相关负责人介绍说,本次移动之家“欢乐持家”活动一共有三个环节,围绕着“持家”这个主题展开。第一板块叫“购物大比拼”,就像你在电视节目里看到的那样,猜中商品的价格就可以直接拿走该商品,同时冲击千元大奖。郑州移动的工作人员介绍说,参赛的商品都是最受当家主妇欢迎的产品,实用性很强,得奖率相当高。

闯关之后,参加第二个板块“copy不走样”和第三版块“巧当家”,不断升级不断得分,你就离千元大奖越来越近了,最终的胜者,将拿走千元的活动大奖。

据了解,此次活动的目的是通过丰富多彩的家庭趣味活动,使家庭成员进一步增进感情。凡是报名参加移动之家“欢乐持家”活动的家庭,都可获得由移动公司送出的精美纪念奖。

免费报名参加活动

要想参加此次活动,首先要成为“移动之家”的客户。“移动之家”客户可以通过短信、网上营业厅及现场报名的方式报名参与。如果您尚未组建“移动之家”,请凭有效证件在移动营业厅或网上营业厅办理,活动报名可直接去营业厅办理也可发短信参与,“移动之家”客户(含户主和家庭成员)均可发送短信“ZZ 户主姓名 家庭地址(格式为xx市xx县/区/路/街xx社区/院)”到100860088报名参加活动。

晚报记者 祁京 通讯员 张娇 张彬

优惠信息

用手机买足彩

即日起,郑州移动针对开通手机彩票业务的客户推出了世界杯竞猜活动,参与活动,大奖小奖拿不停。

开通手机彩票功能就送彩票:河南移动客户首次发送CP到10661898开通手机彩票业务并有成功的投注纪录,次月将免费获得1注彩票。

开通手机彩票业务次月即可获赠2元话费:在活动期,新开通手机彩票业务功能,并在开通当月成功购买过一次彩票业务的客户次月即可获赠2元话费。

参与客户在世界杯比赛期间,均可得到“南非世界杯足彩”赛事提醒、赛队数据分析及手机投注竞猜方式,按照体彩中心相关彩票规则,进行足彩竞猜。

神州行存50送15存100送40

2010年7月31日之前,郑州在网6个月以上(含6个月)的神州行客户,到郑州各移动营业厅预存50元(10元*5个月),送15元(3元*5个月);预存100元(20元*5个月),送40元(8元*5个月)。

家庭短号预存月租送话费

9月30日之前,已开通“移动之家”业务的户主,只需在个人账户上预存5个月家庭短号月功能费用10元,即可获赠10元分摊话费。

家庭账户预存话费送话费

7月31日之前,“移动之家”户主只要向家庭账户中预存一定金额的分摊话费,即可获得预存金额相应比例的赠送话费,如果您是在3月底之前组建的“移动之家”,则赠送话费的同时再赠送您家庭福分。

晚报记者 祁京

全球通讯

□主持人 张娇 祁京

“三轰炸”策略实现班组建设与营销激励双赢

为提升前台员工工作热情,激发班组活力,近日,郑州移动金水分公司在营业厅实施了“三轰炸”策略,深化班组文化传播,构建健康工作环境。

一是营销“轰炸”,提升员工活力。为充分调动员工工作积极性,提升新业务办理量,营业厅加大了对员工的营销技能的培训,通过全方位、多层次的引导,各岗位员工主动营销意识明显加强,形成了门厅导购、休息区导购、综合台业务受理员轮番推荐的闭环推销模式,充分挖掘客户办理欲望,激发员工的营销活力。

二是宣传“轰炸”,优化工作环境。营造一个温馨舒适的工作环境,重塑分公司对外形象,营业厅充分利用新近营销活动物料,打造宣传绿色通道。宣传海报、海报及礼品被分类摆放在门厅、休息区及业务受理区,醒目的色彩、美观的堆图及适用的礼品,营造了积极向上的工作环境,吸引加深了客户对营销活动的感知。

三是激励“轰炸”,增强员工信心。针对工作积极,业务办理量突出的员工,营业厅加大了适时表扬的力度,通过班中飞鸽、班后礼品和不定电话鼓励等形式,增强了员工的荣誉感和自信心,激发了员工的干劲和激情。

朱琼

郑州移动携手青年志愿者为农民工子女端午献礼

端午节之际,由共青团河南省委、河南省志愿服务工作领导小组办公室主办的“端午佳节粽飘香,心手相牵助成长——河南青年志愿者与农民工子女共度端午节活动”在郑州牧业工程高等专科学校隆重举行。郑州牧专的大学生志愿者和金水区柳林镇的50名农民工子女共同参加了活动。郑州移动金水分公司为活动现场提供了帐篷、矿泉水等物资,并为农民工子女准备了多种学习用品大礼包。

通过丰富多彩的关爱活动,郑州移动帮助农民工子女解决学习、生活和思想上遇到的困难,让农民工子女充分感受到了社会大家庭的温暖,为他们快乐健康成长提供援助。

长期以来,郑州移动积极履行企业公民的责任,把关爱未成年儿童,关爱弱势群体作为义不容辞的责任,开展了“为残疾儿童送爱心”、“为灾区儿童捐款捐物”等一系列捐助活动,用实际行动呼吁更多的企业和社会爱心人士关注弱势群体,关注农民工子女,多次受到社会好评,为构建和谐社会做出了积极贡献。

张修芬 程芳