

生活  
喜剧

四十来岁的范春雷是个我本善良的乐天派,作为面临着“中年危机”又怀才不遇的厨子,在家媳妇比自己年轻漂亮还成功,跟儿子称兄道弟还找不回辈分,丈母娘又哪儿瞧自己哪儿不顺眼,更倒霉的是一起撞车误会又让自己丢掉了饭店的工作,按理说该“否极泰来”了吧,没想到一个从天而降的易拉罐又让他阴差阳错救了一个带着身孕自杀的小保姆,这起意外事件拉开了他所有麻烦的大幕……

小雷不知道老爸葫芦里卖的什么药

小雷出来,见老爸神秘得很奇怪,问他怎么还不回家。老范不答,问小雷:“你那足球搁家里了吗?”小雷赶紧辩解:“我没玩,我写作业呢。”“没说你,帮爸个忙。待会儿进去就在小院里踢球。”小雷摇头:“妈不让,飞尘暴土的。”老范一瞪眼:“我让!你就踢,见我进了院就冲我踢。你妈要说你,我给你扛着!”小雷惊讶地看着老范,他担心有啥阴谋,不敢应承:“冲你?我没那胆子,有那胆子也下不了那手。”老范烈士般的慷慨:“听我的,照着胸口,我拎兜这手,哪儿目标大踢哪儿。”小雷看看他说:“那我能照着脑袋瞄吗?”



两个人商量好,老范鬼鬼祟祟地推着车进了小院,车上挂着的兜里还隐约传来“哗啦哗啦”的脆响。

小雷假装若无其事,在兔子窝那边磨磨蹭蹭地踢球。

老范把电动车停下,偷偷冲小雷做了个手势,拎着兜子,双手平伸,摆了个耶稣般的造型。小雷心领神会,带球,瞄准。老范一咬牙一闭眼,正准备把兜子扔出去,小雷狠狠一脚抡出——“哎呀!谁踢的?!”只听一声惊叫。皮球重重砸到了从门里出来的老丈母娘身上。老范爷俩傻眼了。

小雷落荒而逃,老范手里的兜子也扔不出去了,想了想只能又拴回了车把上。老范急切地走近老丈母娘,虚张声势:“谁踢的?小雷说你多少遍了不能搁院里踢,咋就是不听呢?!妈,您没事吧?”“刚洗完澡,白洗了。”

老范领着岳母进了屋,咋咋呼呼地教训小雷,小雷忍不住要说实话,老范赶紧又求饶,嘴里一边说着狠话,脸上副低三下四求人的表情,太错位了。小雷不知道老爸葫芦里卖的什么药,只好忍气吞声。

丁老太太又进去洗澡,小雷趁这工夫溜没影了。小婉问老范:“哎,你送我那惊喜呢?”老范有点儿语无伦次:“啊,外头呢。搁着呢,好好的。”“老贵的东西搁外头呢?赶紧拿过来看看啊。”老范磨磨蹭蹭找借口:“着啥急啊?放院里少不了。那啥,妈,咱先吃饭。”

丁老太太又冲了一遍澡刚从卫生间出来。小婉说:“不见那惊喜我吃得下吗?我跟妈也说了,女婿大有女婿大的好处,疼人。”“是啊,今天一来婉儿就念叨你给买了套六七百元的化妆品,我心说雷子跟我想的不一样,一点儿都不抠!”岳母这一说,老范如坐针毡。

他磨唧着:“……行,我这就去取……”“哗啦——”外头传来一声响动。老范“噌”一下站起来,冲外头喊:“咋了?”小雷在窗外蔫头耷脑地回答:“爸,这回真不是故意的……”原来这回小雷真踢球去了,还把电动车给踢倒了。老范出门一看,电动车把正好压着那个包装袋。丁小婉、丁老太太脸色都很难看,老范表面生气,心里乐开了花。

“咋还踢呢?不是不让你踢了吗?”小雷说:“我瞄着车棚踢的,我寻思把球踢回去……”“你就作吧你!”小婉气哼哼地说。老范扶起电动车,拎起袋子,哗啦哗啦都是碎片声。老范心里满足,装作无限遗憾的样子:“哎呀,咋都碎了嘛……”

小雷受罚了,一把鼻涕一把泪地蹲在地上,趴床边写上检讨书。丁小婉厉声说:“好好写!不写深刻不许睡觉!”老范偷偷塞个小板凳给小雷垫屁股底下,说:“不经历风雨咋见彩虹啊?这回给你个教训,让踢一脚就踢一脚,千万别补第二脚。第二脚踢出事来了吧?来,爸帮你整词儿,爸写这个有经验。”

“700块钱的东西让你一脚踢没了!写不到800字不准收手!”小婉发狠了。老范等到媳妇出去了,松了口气,恶狠狠、结结实实地亲了儿子一大口。小雷还挺难为情:“我都这么大了你亲……”老范兴奋极了:“儿子,你帮了爹一个大忙啊!明天爸给你买个新足球!”小雷很奇怪:“我不是没踢准吗?踢她妈身上了。”老范赞许地说:“你准头是差点儿,可一样把问题给解决了啊!”

丁老太太走了,老范还是没给丈母娘留下一点儿好印象。小婉翻看着那堆名贵化妆品的碎瓶子,心如刀割,老范在一边窃喜。

丁小婉心疼得倒抽一口凉气:“这皮孩子,欠收拾!”老范连忙劝道:“别,孩子心里也难受呢,不能怪孩子。”直到晚上临睡,小婉也没话,老范问:“领导,你今天没总结,对明天也没指示。”丁小婉背着身,动也不动:“今天没指示。”“还心疼呢?”“我到处跟人吹我男人给我买了上好的化妆品,明天也没法跟她们显摆了。”老范安慰说:“咱有发票,看发票一样能感受到我对你的关心和爱护。”

生财  
之道

该书从理财目标、存款、信用卡、银行理财产品、基金、股票、房产、留学、购买黄金等诸多方面,构架整个家庭以及普通人的实用理财的脉络,可作为大众理财的普及扫盲版本,改变了“只有富有阶层才有理财之需”的概念。

别被保本和分红忽悠了

如果您是一个极度厌恶风险的投资人,那么您可能更喜欢投资在条款中明确承诺保本的基金。不过,如果我告诉您,即使承诺了保本的基金也未必真的能保本,您是不是觉得被忽悠了呢?

其实,基金公司并没忽悠您。只要仔细看看条款,您就知道原因了。

首先,保本基金承诺的“本”往往是发行初期基金的面值。比如,您在某保本基金发行时,以1元的价格购买,那么这1元钱就是您的本金,是基金承诺不会亏损的。但是如果您在基金运作一段时间后,以1.10元的价格申购了这只保本基金,那么您这1.10元的本金就不在基金承诺的保本范围之内了。

其次,保本基金条款里往往还会规定保本的期限。比如,某保本基金承诺在基金发行一年后保证本金不损失。意思就是,如果您在基金发行时购买了这只基金,但是在持有仅仅半年的时候急需用钱将其赎回,那么人家也不会保证您的本金不受损失。

此外,除了要看清条款中对保本的特殊规定之外,在考虑保本基金到底能不能保本的时候,还要留心另一个特别重要的因素——通货膨胀!保本基金能够实现保本的原因,最重要的一点就是它将基金的绝大部分资产都投资在债券等固定收益类产品上,而这类产品的收益率往往较低。就像您把钱存在银行里,获得的利息很难超越通货膨胀的速度一样。虽然保本基金的收益率可能高于定期存款,但面对在我们大多数人心目中包含了房价的通货膨胀,您的本金就未必能保证没有缩水了。

所以在选择保本基金的时候,一定

要擦亮眼睛、开动脑筋!虽然不排除2008年时,有些保本基金确实能保证年化10%甚至20%的收益率,但是您也千万别被低风险蒙住了眼睛,错过了投资其他收益更高的投资品种的机会。

可能这时候您会说,我不追求保本,我选基金最看重的是每年的分红。那我也要告诉您,您可能也被忽悠了!

进入2010年以后,我们遇到了历史上最大的基金分红潮,很多基金都推出了分红方案。

不可否认的是,有些基金公司的收益确实不错,它希望通过分红向基金持有人分享收益。但更多的基金公司却往往只是为了通过高分红来吸引更多的客户。

在分红的问题上,我们应该考虑到,基金公司用来分红的钱来自哪里?很有可能是为了分红抛售了股票!如果其持有的股票正在上涨周期,而这个时候基金公司只是为了吸引客户而抛售股票进行分红,那这对基金持有人来说,很有可能会造成损失——要么错过了优秀上市公司的股价在未来的增长空间,要么会在基金公司购回已抛售股票的过程中提高了持仓成本!

所以,我们在选择基金时,并不是分红越多越好。如果某个基金在投资一个行业一段时间后,觉得这个行业的潜力已经得到充分地释放了,这时候需要对其资产配置进行调整,那么这时候的分红就是正常的。

此外,在考虑基金公司分红的资金来源之外,考虑是否要选择高分红的基金时,我们还要了解自己投资基金的目的和策略!就像养鸡的人是想要鸡蛋还是鸡肉一样。有的投资者“养鸡”的目的



就是喜欢这个“基”总是“下蛋”,越多越好;而有的投资者可能是希望这只“基”不“下蛋”,而是“鸡肉”长得越大越好。

可以肯定的是,是否分红不应该影响您买不买某只基金。因为基金跟股票不一样,股票的分红是真的把公司的盈利拿出来分给股东,而基金的分红实际上是把基金持有人自己的钱分给了!相当于从您的左口袋拿到了右口袋,而如果您还想继续投资这只基金的话,还要多一道程序,把钱再从右口袋拿回到左口袋里去,还得再交一次申购或赎回费。除了给GDP作了贡献,自己没得到一点好处!

别把基金当股票炒

有人喜欢用炒股票的方式去炒基金,手里拿着十几甚至几十只基金,希望通过高买低买来实现财富的快速增值。这就完全失去了投资基金的意义,投资结构也往往得不偿失。

就像这一章开始的时候我讲到的,投资基金是为了避免炒股票时选股选时的麻烦,让基金经理和基金公司的投研团队来帮我们实现合理的股票配置。而基金的投资策略往往具有长期性,不能注重短线的涨跌。如果这时候您再用短线思维操作基金,那还不如直接去买股票来得直接!

江湖  
传奇

故事讲述的是一个出生在晋陕交界盗墓贼家的女儿,在横跨军阀混战直至抗日战争这段动荡岁月里,与身边的亲人、爱人、朋友甚至仇敌共同演绎的一段传奇岁月,先后与几个男人间的爱恨纠葛,以及她从一个普通人家女儿到军阀家的姨太太,再到坚定抗日的民族志士的心路历程。

凤儿想当掉自己的翡翠镯子

油菜田由青而黄的时候,蜂子一群群地来了。放蜂人戴着面罩和帽子,在镇上来来往往,讲着口音偏远的话。

凤儿这天清早被一阵腹痛弄醒,心里怕起来,她真的要一个人躲着把孩子生下来吗?到她她知道怎么生吗……她已花完了从赵家带出来的最后一文钱,包括平时攒的和从赵元庚那里偷的。生孩子要给自己准备些吃的喝的,这得要钱。

她只剩下最后一着:典当首饰。离开赵元庚那天下午,她把所有的细软缠裹在自己身上,没费任何劲,她把赵元庚锁在抽屉里的一个钻石戒指也偷到了手。她得赶在要她命的疼痛之前,给自己屯点粮。

这个叫津城的县城和洛阳相隔四十里路,城里最大的一个当铺是一个马姓老板开的,是一百多年的老字号。凤儿从赵家跑出来半年多,已经是老江湖,到一地就把当地的商号、行帮、会馆上摸清,把各色人等都看得很透。正如马姓当铺的老伙计一眼看透她不仅年少而且貌美这一点。

她默不做声地把她的头巾抹下来,又从贴身的兜里掏出一个手巾包,打开来,里面有一个翡翠镯子。当铺的老伙计把手镯拿到手里稍一端详,眼睛从花镜后

面抬起来,看着她:“假的。”凤儿愣住了。

“工料都好,一眼看上去,真唬人。”老伙计说:“您看走眼了吧?”凤儿问道。她觉得下腹胀硬了,疼痛来得可真不是时候。

老伙计看看她变得焦黄的脸和灰白的嘴:“走不了眼,他嫂子。”“您在这柜台后头站了多少年?”“有四十年了。”“那真不该走眼。”

凤儿把手镯又包回手巾里。柜台上有一面木框雕花镜子,凤儿的侧影在镜子里。老伙计盯着镜中的女子。她刚一出门,老伙计一手擦着长衫的襟子就上到楼上。楼上有个十七八岁的徒工,正在给几件银器抛光。“……快去,找辆骡车!”老伙计说:“赶紧给赵旅长报个信!刚才那个女人十有八九是赵家的五奶奶!好像要生娃子了!”

老伙计跌跌撞撞从楼梯上下来,跑出铺子,看见凤儿已经走到街的拐弯处了。他扯嗓子便喊:“他嫂子!”凤儿站在街边上,转过头。疼痛有一百斤重,她觉着自己的五脏六腑都坠到膝盖了。要不是肚子又痛起来,老伙计是追不上她的。

“他嫂子,您听我给你说。翡翠这东西,成色太多。嫂子这玩意儿,虽说够不上稀世珍品,可它也得得上翡翠的边儿,高低值几个钱……”“哟,这么一会儿,又成真了?”“您回来,咱们好好议议……”

等她在老伙计安置的红木圈椅上落了座,她身体里流下来的滚烫汁液已经凉了。万幸她穿了棉裤,扎着绑腿。

“来来来,喝点茶。”老伙计拎个瓷茶壶走过来。店堂原来并不小,两侧都有柜台,中间搁着一个高几,两把圈椅。太阳从下铺板的门外进来。应该快到晌午了。

一辆载着蜂箱的骡车“得得”地从门口走过去。“这是去年的信阳毛尖,可是顶上一等的。马老板嘱咐过,主顾就是朋友,一定要结交一辈子。”他给凤儿斟上茶。“可惜今年的茶还没下来。”“那就按您说的,这个镯子是个假货。您给多少钱?”凤儿喝着茶问道:“说了你可不兴生那人的气。”老伙计说着,把镯子拿过来,捻了捻。

“生谁的气?”“就是送你镯子的人呗。”老伙计用他六十出头的老眼飞了她一个坏笑:“我一看就知道,这镯子是礼轻情谊重。人家肯定是当定情物送你吧?”

凤儿只朝着茶水“呼呼”地吹气。她想,这腹疼怎么就减轻了呢?是刚才喝的两口热茶的关系?再让我多喝两口热茶,我再奔下一个当铺。

“茶好香啊!”她抬起眼睛朝老伙计一笑。在老伙计为她斟上第三杯茶的时候终于站起来告辞。“我还没开价呢!”老伙计的手差不多要伸上来拽她了。

凤儿不是被老伙计拽回到椅子上,而是被疼痛。这回它来得太猛,凤儿觉得自己给疼得昏迷了一瞬。这个小孽障想要出世,是不管他娘死活的……

她只看见老伙计嘴唇微开,不知道他在说些什么。她恨自己贪恋那点热茶,那会儿舒适就耽在这里,现在她想走也走不动了。

蓝布长衫下的那颗心就顶起那层蓝布了:徒工走了一个多钟点了,四十里路给一头好骡跑,不是玩一样吗?可这货怎么还没回来?是赵旅长不在没人能做主……“真是太乱真了。要是真的,这成色的翡翠全中国也难找出第二个来。”他把二十块大洋一块一块往桌上数。

