



【独家连载】

玩转高校通

http://www.hngxt.cn

世界杯互动更精彩

生活喜剧

四十来岁的范春雷是个我本善良的乐天派，作为面临着“中年危机”又怀才不遇的厨子，在家媳妇比自己年轻漂亮还成功，跟儿子称兄道弟还找不回辈分，丈母娘又哪儿瞧自己哪儿不顺眼，更倒霉的是一起撞车误会又让自己丢掉了饭店的工作，按理说该“否极泰来”了吧，没想到一个从天而降的易拉罐又让他阴差阳错救了一个带着身孕自杀的小保姆，这起意外事件拉开了他所有麻烦的大幕……

许大来把海参发坏了

一个厨师连忙去端过发海参的盆来，突然一脸紧张：“秦、秦大厨，出事儿了。”“别一惊一乍的，有事说事。”“海参没了……”“什么？”众人都围上去，只见发着的海参蔫了吧唧，都快化没了。

秦琼厉声质问：“许大来！你怎么发的海参？！”“就、就那么发的啊……”许大来总结巴巴，不知怎么回事。“那我的海参呢？咋没了呢？”老范一直盯着盆看，忽然说了声：“哎呀……”秦琼问：“咋了？”“油花……”老范一指，众人连忙趴下看，盆里果然漂着几朵油花。许大来把海参发坏了。

秦琼一状告到周岚那里，老范对周岚说：“周总，都是我的错儿，许大来是我徒弟，这事儿弄砸了……”周岚顾不上追究责任，先应付客人。没承想客人还很难缠，不同意换菜，说广告上打的就是红烧海参，要没有就告饭店商业欺诈，打折也不接受，因为请的是重要客人，不在乎钱，就是买单也不行。周岚只得让赵薇薇给别的酒楼打电话，出高价匀点儿海参过来。

秦琼在旁边叨叨说：“这事儿传出去不好听啊，咱这么大的饭店还做不了一道海参？”周岚无可奈何：“顾不上了。这两桌不挣钱咱也不能把客人得罪了。”老范愈加不安。经过一场如同打仗般的紧张忙碌后，总算把这天的商务宴应付过去了，人人都松了口气。

许大来一个人呆呆地靠在墙边坐着，衣服皱巴巴的，厨师帽在手里揉来揉去，两眼无神。赵薇薇挨着他坐下，许大来使劲儿挤出一丝笑容：“海参上了？”“周总自己开车去别的酒楼借的，供上了。”“那就好，我罪过还小点儿……”“我看你怎么蔫了呢？小心灵魂受伤了？”赵薇薇微笑着问。

许大来故作轻松：“切，我许大来谁啊，敢上九天揽月，敢下五洋捉鳖。走南闯北，就不知道啥叫受伤！”“我就说一盘海参不能把你许大来整趴下。”“那是！”赵薇薇笑着，充满爱意地看着许大来：“跟个孩子似的……”许大来被瞅得不自在了：“我没事，你忙你的去。”“我没啥忙的，下班请你吃饭。”“不用了，待会儿回宿舍有面条呢。”

赵薇薇大大方方地一把把许大来从地上拉起来：“走吧！我是前厅，你是后厨，周总都说了，咱们各部门要搞好关系！喝酒去！”许大来扭扭捏捏推托不开：“我真不去……要不改天吧……”“回你后厨站好最后半小时岗，换好衣服咱就出发！”赵薇薇也不多说，拉了许大来就走。米粒儿看着两个人进了后厨，脸上露出了难以言述的失落。

和赵薇薇在啤酒摊上喝了顿酒，许大来心情并没见好。他在哈尔滨上学，毕业，找工作，做过很多份工，卖汽车，快印店冲印，开过服装店，做过房屋中介的业务员。眼瞅着酒店厨师又得成前职业了。刚上班就搞砸了锅，还连累了师傅，哪还有脸在酒店待下去。职场上大家只看结果。

许大来把赵薇薇送回女员工宿舍，带着些醉意进了后院，还冲女员工宿舍那边喊：“下回再喝……你回去吧。”黑影里突然出来一个人，把他吓了一跳。定睛一看，原来是范春雷。老范心情很沉重：“咋喝成这样呢？”“师、师傅，您没回家？”“刚跟周总开完会。”“要开除我吗？我今天给你丢脸了吧？”“你师傅的脸那么轻啊，说丢就丢？”“秦大厨这回可算抓着咱俩辫子了，他不死命拽着才怪呢。”“咱们只琢磨事儿，不琢磨人。事儿只要去干，就肯定有好有坏，怕的是不干事。你是新手，还有师傅带着，出这错儿不能全怪你，思想负担别太重。”

许大来黯然：“我是不是不适合干这个啊？”“几十上百万的房子你说卖就卖，几百块钱一盘的菜就把你难倒了？”“房子戳那儿卖不出去也不变质啊，动动嘴皮子遛遛腿就来钱啊。”老范说：“房子再大，那是人家的，从头到尾，你甭不挑手不提，除了落几个钱，自己长进在哪儿？豆腐虽小，那是实的，一斤豆腐拍成干还有半斤在，你永远掉不到地上。”许大来心下感激：“我明白你意思，师傅。”

“豆腐是咱的根，但我也不会把你拴在磨盘上一辈子。年轻人总得有追求有进步，师傅希望看到豆腐在你手里变出花样来。”“那我也得先把您这套手艺学好啊。师傅，我得留下来好好干。”

35



不可不看 老范 范人老范 范人老范 范人老范

生财之道

该书从理财目标、存款、信用卡、银行理财产品、基金、股票、房产、留学、购买黄金等诸多方面，构建整个家庭以及普通人的实用理财的脉络，可作为大众理财的普及教育读本，改变了“只有富有阶层才有理财之道”的偏见。

定投的好处是需要时间来验证的

一位阿姨在我们的节目里讲了她自己投资基金的例子，应该可以解答这个疑问。这位阿姨在2007年市场涨到6000点的时候一次性买入了一只基金，几天后，她又在银行客户经理的劝说下，以定投的方式购买了同一只基金！到2009年年底，市场一路跌跌撞撞回到了3000点。她用不同方式购买的同一只基金的收益情况却出现了截然相反的两个结局！

到2009年年底，上证综指的跌幅为46%，她一次性购买的基金亏损了20%，而定投购买的同一只基金却已经获得了15%的正收益！这又是什么原因呢？

举一个简单的例子吧！一个倒霉的人连续做了3期定投，第一期的时候净值是1.50元，第二期的时候净值跌到了1元钱。然后市场继续下跌，到了第三期，净值只剩下5毛钱。那么，如果以后端收费的模式，不考虑申购时的手续费，在连续定投了这3个月之后，这个倒霉蛋手里利用定投买到基金的成本是多少钱呢？

这个问题我问过很多人。大部分人都会毫不犹豫地回答：1元钱！原因是大家只看到每份基金净值的变化，而忽略了定投的一个重要概念——定额投资！也就是说，不管基金净值如何变化，您每月投资的总金额是固定的。这样一来，基金净值涨了，您买到的基金份额就少了；基金净值跌了，您获得的基金份额也就相应增多了！

再回到刚才这个倒霉蛋的例子上

来，当净值跌到5毛钱的时候，他手里的基金成本到底是多少呢？简单算一算就知道了！假设他每月定期购买300元的某基金。第一个月1.50元的时候他买到了200份，第二个月1元钱的时候他买到了300份，第三个月5毛钱的时候他买到了600份。这样算下来，这3个月里，他一共用900元钱买到了1100份基金，平均每份基金的成本是0.818元！也就是说，只要这只基金的净值反弹到8角2分，这个倒霉蛋就不亏了！如果基金净值反弹到1块钱，那他就可以实现正收益了！同样道理，如果这只基金在第4个月继续下跌，那么他就可以以更低的价格买到更多的基金份额，他的总成本也会变得更低！

这个简单的例子就解释了基金定投最重要的一个好处——可以在市场下跌的过程中有效地分摊买入成本，使我们在市场转好的时候尽早获得正收益！这就像种树一样，在市场下跌的时候，我们可以以更便宜的价格买到更多的树苗种下去。等到市场好转的时候，我们就可以静待果子的成熟。那时候，多收获的不仅是一个果子，而是多种的那一棵树的果子！

当然，定投的这个好处是需要时间来验证的！如果例子里的倒霉蛋在经历了3个月越来越大的亏损后，承受不了打击，割肉出局了，那么他无论如何也都是亏损的！只有在市场下跌时坚持投资，等到市场反弹后才能收获比别人更多的果子！



李南 著 广西师范大学出版社

通常来讲，一个基金定投计划要持续一个资本市场周期，也就是一个熊市再加上一个牛市。经过这样一轮下跌和上涨之后，您就有90%以上的可能性是赚钱的了！

做有纪律的投资者！

在听了我的解释之后，我们的心理专家坚定了继续坚持定投的决心。不过，她又提出了一个疑问——如果定投是为了在市场下跌的时候分摊成本，那为什么不干脆等市场跌到底了再一次性买进一笔基金呢？这样难道不是更好吗？

逢低全仓买入！这确实是一个非常好的方法，也是很多人都希望自己能够做到的投资境界！不过，恰恰是因为很少有人能做到真正的抄底，所以才凸显出定投的重要性！

不信吗？那么请回想一下，当2005年市场跌到998点的时候您在干什么？当2007年市场跌到1664点的时候您又在干什么？在市场在熊市中一片恐慌的时候，您做到全仓抄底了吗？在市场开始反弹的时候，您是不是仍觉得还有更低的底在等着您，而不敢贸然进场呢？

31

江湖传奇

故事讲述的是一个出生在晋陕交界盗墓贼家的女儿，在横跨军阀混战直至抗日战争这段动荡岁月里，与身边的亲人、爱人、朋友甚至仇敌共同演绎的一段传奇岁月，先后与几个男人间的爱恨纠葛，以及她从一个普通人家女儿到军阀家的姨太太，再到坚定抗日的民族志士的心路历程。

铁梨花只好跟着张吉安走到街上

这个人转过身来。他的脸现在朝着光亮了。梨花让自己千万别慌神。“五奶奶风韵犹存。”他微微一鞠躬，一种稍带拿捏的风雅。“认出来了？张副官，张吉安。”梨花心里说，我还是慌神了。

张吉安的头发稀疏了，腰背却还是行武人的腰背。他比过去显得老练，也不知怎么还多了一点公子哥的风流。

“从您眼神里，我能看出您是费了老大的劲才认出我的。恐怕您已经忘了我的样子。”他笑笑有点伤感。“20年前，咱们也不敢多往对方脸上看，您说是不是？”“是赵元庚叫你跟着我的？”“你离开赵府，我就离开了。”梨花的眼睛问他：为啥？嘴唇却紧抿着。她生来头一次碰到了完全猜不透的人。张吉安说：“赵元庚怀疑了我了。他觉得我帮了你。”

梨花眼睛追问下去：你帮了吗？“他觉出我对你有私情。”她眼睛更是追问得紧了：有吗？“虽说我和赵元庚是表兄弟，一旦沾上这种嫌疑，就处不下去

了。面子是没撕破，我自己辞了职。不然他在我手下的人里天天搞收买，多别扭。”张吉安掏出烟盒，往梨花面前递了递，她拈了一根，他替她点上，又给自己点了一根：“他打听到我带着骑兵去马记当铺之前，做了手脚。”

梨花默默地听着。张吉安告诉她，他的确在收到当铺徒工的口信时做了手脚；他延迟了发兵的时间，还打发了一个亲信给梨花带了信。可那个亲信太慌乱，跑错了路，跑到另一家当铺去了。他看看外面，“找个地方坐坐”？铁梨花正想怎么推托，牛旦眯着眼走出来了。“牛旦，这是咱的房东，张老板。”“没想到我跟你妈过去是熟人。”

牛旦迅速看一眼张老板，又看看母亲。“妈，你去吧，我照应着店里。”

铁梨花心里一惊，牛旦把刚才的话听去了。她不知道他从哪一段开始听的。儿子没经过什么事，她希望他像个普通农家孩子一样，一辈子不用经什么事。儿子这么一说，她只好跟着张吉安走到街上。

“我一直在到处找你。”他说。“赵元庚是在到处找我。不过，不如说他是找他儿子。”张吉安笑起来：“你也太把他当人看了。他把他的钱、古董当儿子。他是找你带走的夜明珠。你撬了他的抽屉，比撬他祖坟还让他记仇。”“他知道他儿子还活着？”“他又讨了一房小老婆。还能生不出儿子？”

他到了一家茶馆门口，停下来，朝梨花做了个“您先进”的手势。不一会儿堂倌给他们上了茶和茶点，张吉安又用自

己洁白的手帕抹了抹茶杯。他让梨花感觉又成了少奶奶。“五奶奶……”“叫我梨花吧。”那天周胖子——就是我的账房，管租赁房产的那位，把您的模样一说，我心里就猜出是你。他说呀，这女人的名字挺怪的，叫铁梨花。我就去打听，发现你姥爷姓铁。”

梨花不做声。这个张吉安神通可不一样，路道太广，赵元庚都捕捉不到的女人，让他捕捉到了。

夜里响起了枪声。董村的人把狗喝住，背上早就准备好的干粮、细软，顺河沟往山里跑去。他们夜里跑反跑惯了，跑得又快又安静。没有人问这是谁和谁又打起来了。人们在月光下往越来越窄的河床里跑。两边的山坡陡起来了，夹住长着苇子的古河道。

铁梨花手上挎个布包，里面装了几十张烙饼，20个咸鸡蛋。她跑在人群的中段，不断跟人打听，有没有人见到牛旦和栓儿。人们都说没见过这哥儿俩。她便转过身逆着人群往回走，目光搜寻着赶上来的人们。

梨花婶子！她听出这声音了。是那个叫凤儿的姑娘，借着月光，她看见姑娘挨着个男人，四五十岁的样子。男人两腿直往前冲，上半身落在后面，再看看他手里牵的一条大黑狗，她明白这是个瞎子。

“我爹眼不好，我们出来晚了！……”凤儿说。“没事，鬼子不会追来的！”梨花说。“他们怕八路在山里埋伏呢！”说着她和凤儿一家交错过去。

15

家庭短号存 10 元月租，送 10 元话费

