

即日起至7月31日,凡固定电话号、手机尾号、车牌尾号、身份证尾号为61或8的读者,144元订一份全年《郑州晚报》,将可能获得61倍或8倍的惊喜。咨询电话:67659999

创刊·改版季 每年五、六、七
创刊61年 改版8年

郑州晚报
B15
第一金融

2010年7月14日 星期三 主编 宋从严 编辑 贾磊 校对 陈梅 版式 王静

传统人身险预定利率市场化定价“破冰” 今后,买传统寿险会更便宜

目前分红险和万能险不受影响

日前,保监会发布《关于人身保险预定利率有关事项的通知(征求意见稿)》(以下简称《通知》),规定传统人身保险的预定利率将由保险公司按照审慎原则自行决定。有业内人士表示,寿险公司将会适度提高传统人身险预定利率,投保者有望购买更低价格的保险产品。不过,此次预定利率放开只针对传统寿险,分红保险的预定利率、万能保险的最低保证利率仍不得高于年复利2.5%,因此保险公司受影响不大。 晚报记者 倪子

传统寿险费率有望降低

日前,人身险预定利率市场化定价终于“破冰”,预示着传统寿险费率有望降低。

据了解,预定利率是指保险公司在产品定价时,根据保险公司对未来资金运用收益率的预测而为保单假设的每年收益率,即保险公司提供给消费者的回报率,主要参照银行存款利率和预期投资收益率设置。

此前保监会设定预定利率上限为2.5%。如今,传统寿险预定利率由保险公司按照审慎原则自行决定。业内人士称,放开传统寿险预定利率限制,有利于提升传统寿险在市场上的竞争力。同时也可以刺激消费者购买保障功能比较强的传统人身险。不过,短期内该类保险产品价格应该不会有大的波动。

分红险和万能险影响不大

就目前来看,分红险和万能险是各家保险公司的主要产品。然而,本次预定利率的放开并没有涉及这两种主流寿险。在《通知》中,保监会仍要求,分红保险的预定利率、万能保险的



寿险预定利率的调整让投保者得到实惠

最低保证利率仍不得高于年复利2.5%。

据悉,分红险除了投保者享受既定的固定利率外,还能获得非保证性的红利所得。分红的多少由保险公司根据每年的经营状况决定。险企通过红利弥补了分红险利率较低的缺点。而万能险中投保者的个人账户的资金按保险公司的结算利率计息,结算利率由保险公司的资金运用业绩决定,但不低于事先约定的保证利率。

业内人士表示,近几年业内的分红水平和万能结算利率均超过3.5%。这两个险种的预定利率定在多少、是否放开,对投保者的影响不如传统人身险那么大。

投保者有望得到价格实惠

有业内人士坦言,此次保监会选择放开传统人身保险预定利率,给了保险公司定价的空间和自由,是为了增强传统人身保险产品的竞争力。放开定价权,让保险公司开发有竞争力的人身保险产品,与基金、股票、银行理财产品等多个理财产品相抗衡,刺激消费者购买保障功能更强的传统人身保险产品。因此,投保者有望购买更低价格的保险产品。

不过,也有业内人士认为,预定利率的放开,有可能造成大保险公司利用自身优势主导定价,中小保险公司为保住市场份额,可能利用低价经营,造成市场格局更加不均衡。

保险互动

四招教你规避退保损失

市民来电:

市民张女士前段时间买了一份保险,后来发现该产品并不适合自己,于是萌发了退保的想法。她想问问,怎样退保可以规避损失呢?

晚报回复:

投保人投保前要详细了解产品内容,尽量不要选择退保。如果确实需要,可以采取以下办法规避或者减少退保损失。

一是利用宽限交费期推迟交费。对于长期寿险产品,保险公司一般都有60天的宽限交费期,投保人可以在宽限期内的任何一天交费。如果60天内仍无法交费,投保人还可以利用两年的宽限期,但在两年之内,保单处于失效状态,投保人可在有交费能力时申请恢复保单,保单效力不变。这种方式可以让投保人有较长的时间来审视手中的保单是否适合自己,不会出现缴费之后反悔而造成较大退保损失的情形。

二是利用自动垫交保险费条款。有些长期寿险产品设计有自动垫交保险费条款,如果保险单的现金价值大于应缴纳的当期保险费和利息,而且投保人事先又有此约定,保险公司会自动垫交交费的续期保险费。

三是通过“保单转换”功能调整保险计划。目前市场上不少保险公司都为投保人提供保单转换功能的产品或者服务,如果投保人想要减少保费支出,同时不希望降低保险的保障功能,投保人就可以通过“保单转换”来调整保险计划,例如将之前购买的比较昂贵的储蓄型保险转换为保障型保险等。

四是缩短保险期限。保险专家提醒,这是所有规避退保损失的方法中比较“笨”的一种,不过在缩短的保险期限内,投保人仍然享有原来保单上规定的各项保障。

晚报记者 倪子

资产规模突破500亿,上半年实现利润4.3亿 郑州银行今年上半年成绩骄人

“截至2010年6月底,我行累计实现拨备前利润4.30亿元,较去年同期3.76亿元增加0.54亿元,完成年度目标值8亿元的53.75%。计提拨备0.32亿元、计提税金0.94亿元,上半年累计实现账面利润3.04亿元。”在日前郑州银行举办的2010年中总结暨表彰大会中,郑州银行党委书记、行长王天宇用喜人的数字表达了该行获得的骄人成绩。提升竞争能力,塑造创新品牌,构建跨区域发展特色鲜明的现代商业银行,郑州银行一直不懈努力着。 晚报记者 倪子 通讯员 吴华 刘扬



各项监管指标全部达标

2010年,是郑州市商业银行更名为郑州银行的第一年。借着全新形象、全新面貌,郑州银行今年上半年呈现出了一派喜人的新气象。

“资产规模突破500亿元,达到528亿元,存款突破400亿元,储蓄突破100亿元;资本充足率、不良贷款率、拨备覆盖率等各项监管指标全部达标,这是郑州银行取得的建行以来最好成绩。”王天宇坦言,郑州银行之所以能真正成为一家好银行,和市委市政府、市国资委的正确领导,省银监局的科学引领,以及全体员工的共同努力密不可分。

据了解,截至2010年6月底,该行资产总额达528.97亿元,较去年同期370.87亿元增长

158.10亿元,增幅42.63%;资本充足率11.38%,较去年同期10.11%增长1.27个百分点,较年初14.67%下降3.29个百分点;不良贷款率0.58%,较去年同期1.80%下降1.22个百分点,较年初1.51%下降0.93个百分点;拨备覆盖率414.63%,较去年同期171.03%增长243.60个百分点,较年初186.03%增长228.60个百分点,三项主要监管指标全部达到监管要求,监管评级达到3B。

此外,截至2010年6月底,该行累计实现拨备前利润4.30亿元,较去年同期3.76亿元增加0.54亿元,增长14.36%,完成年度目标值8亿元的53.75%。计提拨备0.32亿元、计提税金0.94亿元后,上半年累计实现账面利润3.04亿元。

内外兼顾全面实现优化

在这个不断变革的时代,创新不仅是一个企业的生命力,也是一个时代发展的不竭动力。郑州银行通过不断创新改革,为争做“老百姓最信赖”的银行努力着。纵观今年上半年,郑州银行为优化自己做出了一个又一个有效工作。

不断新增设立地市级支行,发行自管理理财产品“金梧桐鼎诚1号”,积极推动代销基金业务,改造新银行卡前台及后台管理系统,推出机场贵宾室服务,发行“商鼎丽人卡”和“商鼎生肖卡”新卡种,举办多种精彩的主题营销活动,成立营销管理发展中心等,郑州银行的金融服务

水平实现全面提升,市场竞争能力显著增强。

此外,该行不断深化小额贷款体制改革,量化小额贷款品牌。凭借小企业金融竞争力的领先,贷款融资专家的称号实至名归。据王天宇介绍,截至2010年6月末,我行小企业贷款及个贷余额为57.33亿元,比年初的37.87亿元增长19.46亿元,增幅达51.38%,占全行贷款余额184.57亿元的31.06%;共有小企业及个人贷款1.59万户,占全行贷款户的95.94%,较年初的1.24万户增加0.35万户。“如今,郑州银行的小企业金融服务能力仍在不断提升中。”



郑州银行已经成为市民身边的银行(资料图片)

提升竞争力打造区域性银行

“2010年下半年,我行资产规模力争达到550亿元,各项存款余额达到435亿元(不含同业),各项贷款余额达到250亿元,实现拨备前利润8亿元,资本充足率达到12%不良贷款余额和不良贷款率保持不上升,三项主要监管指标要全部达标等。”这就是今年下半年,郑州银行全行的主要经营和管理目标。

王天宇说,为保证各项业务顺利展开,要重点做到“八项强化”,亦即:强化公司治理,强化金融服务,强化信贷管理,强化内控建设,强化案件防控,强化科技支撑,强化队伍培养和

强化党建工作。

“2010年下半年,郑州银行将坚持以科学发展观为指导,转变发展方式,提升市场竞争力,塑造特色创新品牌,加快跨区域发展步伐,全面提升内控水平、队伍素质和社会形象,促进优秀企业文化,确保我行《2010-2012年三年发展规划》中第一年战略目标圆满实现。”2010年,是更名后的郑州银行发展史上承前启后的一年。今后,他们将再接再厉,为引进战略投资者,建设一家具有较强竞争力的区域性银行,早日实现上市,打下坚实的基础。