即目起至7月31日,凡固活尾号、手机尾号、车牌尾号、身份证尾号为61或8的读者,144元订一份全年《郑州晚报》,将可能获得61倍或8倍的惊喜。咨询电话:67659999

系州晚餐 A29 文娱新闻

2010年7月15日 星期四 统筹 胡田野 编辑 尚新娇 校对 淑娟 版式 唐唐

王菲演唱会报道疑似造假 未到一票难求地步 王菲放进口袋的钱不会有650万

谁在操纵我这颗棋子?

"王菲2010巡唱"演唱会即将掀开华丽大幕。该消息上周末见诸报端后,连日来,围绕该场演唱会的报道层出不穷,多家媒体和网络称王菲演唱会门票未售先热,



订票不存在难度

记者昨日下午登录了上海票务中心和上海票务网的网站,并致电上海票务中心询问相关情况,得到的答复是:"300元和500元的票,现在预订的话,基本上订不到了。1000元以上的票源还比较宽裕,基本上预订了,开票的时候就能拿到。"这一说法与此前有媒体报道的一票难求的说法自相矛盾。记者随后询问内场票的价格是多少,该名工作人员给出的答案是:"2500元和2000元。"记者反问2000元的票不是只能坐看台?该工作人员表示:现在2000元的票也可以坐进内场了。记者问演唱会目前已订出多少张票,对方的回答含糊其辞。

记者又致电上海票务网,得到的回答与此前的那位工作人员大同小异,唯一不同的是,"除了300元和500元的票,2500元的票也已经停止预订了,想进内场,还可以订2000元的票。"记者追问对方,一场演出到底有多少张内场票、多少张看台票,现在各预订了多少,对方却支支吾吾地说:"反正每场只有10000张票左右,很快就要卖光了。"

通过以上两位票务人员的说法不难发现,王菲演唱会的门票并未到一票 难求的地步。显然是有关方面有意制造票房紧张,诱使歌迷早下手为强。

税后账350万左右

王菲复出开唱的消息,到目前为止都是媒体和演出商在炒,王菲及其经纪人并未就演唱会发表过只言片语。更有报道说,王菲的出场费竟高达650万(也有说为600万)人民币。天涯论坛一名网友发帖称,王菲的出场费有虚高、造假之嫌。"听演出公司的朋友说,王菲的出场费差不多300多万元,并没有之前所说的650万元那么高。报了那么高实际上是为了抬高票价。"

记者又致电某网站负责项目采购的工作人员,她说:"应该没有650万那么夸张。可能会贵一些,但不会贵那么多。"

不过,也有演出商认为,650万的天价是有可能的。一位不愿透露姓名的演出公司老总就分析说:"按照对方的报价,上海5场演出的总预算应在3000万元左右,显然传闻中的650万元是包含了舞台制作、票务分成、演员差旅等其他成本的总价,并非是王菲放进自己口袋的钱。"依照他的经验来看,王菲的稳定账350万左左

成龙代言"霸王"洗发水被曝 含致癌物二恶烷



近日香港媒体报道,国际影星成龙代言的"霸王"品牌旗下的中草药洗发露、首乌黑亮洗发露以及追风中草药洗发水,经香港公证所化验后,均发现含有被美国列为致癌物质的二恶烷,但具体含量并没有透露。

霸王公司首席执行官万玉华回应称,该物质是在原料上出现,但全行业大部分洗头水均有,含量少对人体无害。该媒体的报道并没有指出霸王洗发水究竟含有多少分量的二恶烷。

成龙代言"霸王"洗发水广告词:"其实第一次听说要拍洗发水的广告我是拒绝的,因为,你不能让我拍,我就马上去拍,第一我要试一下,因为我不愿意拍完了以后再加一些特技上去,头发"咣"一下,很亮、很柔,这样观众出来一定会骂我,根本没有这样的头发,就证明上面那个是假的。后来我也经过证实他们确实是中药的,我用了大概一个月左右,感觉还不错,后来我在拍的时候也要求他们不要加特技,因为我要让观众看到,我用完之后是这个样子,你们用完之后也会是这个样子。"

开业力量大,7月17日全郑州就看这儿 国美富田太阳城店盛大开业

─0 利夜市明日 14:00 提前引爆开业巨惠 全场 7.7 折 上演低价奇迹



7月17日,河南国美在郑州东区开设了新模式家电卖场——富田太阳城店即将揭开神秘面纱,正式开业。富田太阳城店的开张,将进一步巩固国美电器在郑州东区这一区域的家电龙头地位,而这家定位为"新模式店"的家电卖场也将成为郑州东区新的3C产品集散地。众所周知,开业让利的幅度,每一次都令消费者欣喜,为消费者创造了消费契机。7月17日,国美富田太阳城店开业,首次掀起2010年下半年家电让利大潮。

7月16日 富田太阳城店开业 0利夜市上演低价奇迹

"低价奇迹"这个词已经成为国美电器开业的代名词,这次国美富田太阳城店开业也不例外。除了常规的买就送礼品,打折让利之外,国美富田太阳城店开业还推出了疯狂8小的0利夜市,从当天下午2点开始,全场77折,像这样的促销活动,势必掀起2010年下半年家电促销让利潮。

据介绍,这次开业是河南国美2010年下半年第一个大手笔之作,开业促销力度将出现抄底价。不仅有大力度的满就送,如单品满500元就送200元,优惠力度达到了6折,另外套购的优惠力度也很诱人,套购满45000元就送55寸液晶电视,这对消费者来说,无疑是一次颠覆性的比利大促销。

飞触平板电脑,999 元登陆国美富田太阳城店

平板电脑是集移动商务、移动通信和移动

娱乐为一体,具有手写识别和无线网络通信等功能。据悉,国美飞触 FlyTouch 平板电脑采用谷歌 Android 操作系统,集当下最受消费者关注的电子书、电子相册、电子唱盘、电子影院、网络电话、游戏、在线聊天等功能于一身。飞触平板电脑采用7寸显示屏,方便随身携带。另外、飞触平板电脑还具备拍照摄像功能,这是大多数平板电脑所不具备的。据悉,此次国美一次性定制采购了100万台飞触平板电脑,这也是国美电器单一商品采购规模最大的一次,同时,在国美富田太阳城店开业期间,999元的超低价格再次让利绿城消费者。

郑州东区首家 5S 家电卖场 体验专区享受 0 距离消费

买家电之前可以先体验再决定是否购买,这在国美新模式卖场已经完全可以实现了。据河南国美富田太阳城店负责人介绍,国美富田太阳城店在7月17日正式盛大开业。届时,国美富田太阳城店推出的3G体验区、数码体验区、单反相机专区以及空调推出的冰吧,小家电推出的中华料理区,以及厨卫首推的西门子开放式厨房等各种体验专区,都将向顾客全面开放,而且还有海量惊爆,层层折扣,消费者将获得难得的优惠机会

与世界同步卖场硬件环境 给消费者全新购物体验

国美电器在河南拥有门店数量达到 25 家 之多,并且获得了中原消费者的广泛认可。许多 消费者因为国美低廉优质的商品、周到细致的 服务、完善健全的售后而成为国美电器忠诚的 消费者。这一切成为国美电器领先家电市场的 重要因素之一。

国美卖场销售人员专业化程度行业领先, 并定期接受 SOL 零售培训学校的培训, 在专业 知识,服务礼仪等方面,进行系统化、持久性的 学习和提升,不断满足消费者日益提升的服务 需求。

樊无敌

