

即日起至7月31日,凡固话尾号、手机尾号、车牌尾号、身份证尾号为61或8的读者,144元订一份全年《郑州晚报》,将可能获得61倍或8倍的惊喜。咨询电话:67659999

2010年7月16日 星期五 统筹 李枚 编辑 陈泽来 校对 姜军 版式 杨卫萍

创刊·改版季 每年五、六、七
创刊61年 改版8年

郑州晚报
A35
观星台

世态万象 □崔立

感谢汪曾祺

哥们李好,从小喜文,长大后自然而然地迷上了写作,没日没夜地写,近乎到了废寝忘食的地步。

写了许多后,李好自认写得已经挺不错了,就挑了几篇满意之作给一家文学期刊投稿。

可投了之后,就是漫无边际的石沉大海。

几次下来,李好有些火了,在投稿时,注明了请一定给予回复。要求几次后,几近威胁了。终回了一短信“思想还可以,文笔还可以,风格不符合。谢谢你!”李好更火了,便把汪曾祺的那篇《护秋》寄了过去,编辑回复说:结构混乱,语言散乱,不好用!

看完回复,李好愣了半天,竟撕了他所有写下的文字。从此弃了文,投了商海。

在商海沉沉浮浮了若干年后,李好居然还真闯出了一番天地,身价也悄然上了千万。出行是豪车,还有出水芙蓉般的漂亮女秘亦步亦趋。

一次和几个旧时朋友闲聊时,突然就聊到了李好当年喜好的文学,当然,也聊到了汪曾祺,还有那家文学期刊。

李好的面色忽然凝重了许多。

半天,李好一阵苦笑,说,如不是汪曾祺先生,我也不会有今天的财富啊。那些昔日写作并小有成就的朋友们,到现在,无不穷得叮当作响。感谢汪曾祺先生啊!

接着,又听闻那家文学期刊目前生存得举步维艰。李好忽然一拍桌子,凝然道,我决定了,无偿资助那家杂志50万元,聊表心意!

微型小说

协管何大拿

□贺敬涛

何大拿五短身材,胖,脖子几乎与脑袋粗细,四颗地包天牙特大,嗓门也高,面凶。

何大拿原在一家机械工厂做大修钳工,人很牛,在一个大工厂混,没本事,是牛不下去的。

本事算什么!大拿有绝活,遇事连厂长也让他。

车间里的机床,大大小小几十台,何大拿像了解自己孩子那样熟悉,坐在车间一角,何大拿端着茶缸子正喝水,忽地站起来,一把推开小徒弟:“三心二意干啥呢?传动齿轮松了都不知道?”关了车床,打开盖子,果然。

更绝的是,人家修机器,都要打开检查判断,可大拿却不,大拿用耳朵听,小毛病一听就知,中医上叫“闻”。更绝的是“悬丝诊脉”,大拿取一把螺丝刀,刀头放床上,螺丝刀把放耳朵旁,机器最低速运转,这时厂长、调度都站在一边,大拿眼睛微闭,只有4颗大牙露在外边,像一只海狸先生。

只一刻,大拿站起来拍拍手,大声说:“变速箱顶丝松动,造成齿轮窜动。”打开,一点不差。

风光的日子说话间就到头了,车间数控化改造,大床子清一色的计算机控制,几个文文弱弱的眼镜后生成了专家。何大拿很落寞,很抑郁。恰恰就到了退休年龄,大拿光荣退休,闲下来,大拿很不适应,老发脾气。儿子去找镇综治办的朋友,正好小镇上要招个协管员,大拿一听,立刻乐了。

第二天,大拿上岗了,戴个红袖标,拿个小红旗,很神气。

大拿的管理地界是小镇丁字路口,临着路口的是菜市场,小商小贩占道经营很严重。

小商小贩大都是龇牙人,看到何大拿,不怀好意地笑:“瞧,一个胡汉三呀,呵呵。”

大拿装没听见,腆着肚子:“那个谁,说你呢,占道了!往后退!”占道的是个老大娘,车子往后退了退。

可几个年轻后生笑嘻嘻地充耳不闻,纹丝不动,一个后生声音挺

高:“街道觉得很哩!快赶上长安街了,退什么退?”说完,还拿把明晃晃的西瓜刀在眼前比比画画。

大拿知道遇上地头蛇了。

何大拿不含糊:“小伙子,这西瓜刀利吗?”“利呀!杀人都喇喇的。”大拿哗地把上衣拽下来,瞪着眼睛:“俺不信!你用大爷的脖子试试!”龇牙后生知道今天碰上真正的龇牙人了,嘟囔着退回去了。

夏天一个周六的中午,人都昏昏欲睡的,一个小男孩手里拿根冰棍一边吃一边过马路,一辆轿车飞奔而来,何大拿大叫一声冲了过去,一把推开男孩……男孩得救了,可何大拿的肋骨却断了两根,男孩是那个龇牙后生的独苗。

那辆肇事车一溜烟地跑了,案子陷入了困境。

躺在医院的何大拿对派出所的同志说:“那是辆奥迪2.4,我值班的时候听过它路过小镇的声音几次,应该是本县的车,三年车龄。”

小县城就七辆奥迪2.4,派出所的同志很快就找齐了。

大拿被担架抬着来到派出所,帮助抬担架的是龇牙后生和小商贩,民警说:“大爷,你咋识别肇事车辆呢?”大拿静静地说:“让他们发动动车!”大拿停了一下,又说:“不用单车发动,麻烦!一起吧!”

七台车轰轰隆隆响起,大拿微微闭上眼睛,只有四颗大牙露在外面,像个可笑的海狸先生。

只10秒钟,大拿睁开眼:“停吧,第五辆!发动机传送皮带刚换过,有点紧。”

司机当即就招认了:“凭听机器声音就能知道什么车,车里有什么毛病,大爷神人呀,服了!”

大拿再上岗时,是个阳光明媚的早晨。当戴着红袖标、拿个小红旗、龇着牙的何大拿一出现,小商小贩齐齐站立,一起鼓掌。

大拿很受用,背着手,脸仰得很高,包牙显得更大了。

一位大姐正在龇牙后生摊上买香蕉:“哎,那个大包牙老头,就是报纸上宣传的那个舍身救小孩的神奇老人吗?看着咋恁凶相哩!”

龇牙后生当时就不干了:“说啥呢?你满世界找找,还有这么慈祥的老头没!我的香蕉你放下,给再高价也不卖给你了,感情!”



城市屋檐

每次上菜市场买菜,楼师傅的菜摊,我都要光顾。

楼师傅卖的都是家常蔬菜,诸如大白菜、包心菜、茄子、芹菜什么的,尤以包心菜为多。楼师傅卖的包心菜,包的紧密,菜叶厚实,而且,表皮发黄的菜叶,他都提前撕得干干净净,露出青翠欲滴的菜心,一层裹着一层,透着干净的纯粹的翠黄来,看着就让人垂涎。

菜品好,这也不算什么,关键是楼师傅脾气好。不少人有个特点,就是喜欢挑挑拣拣,能剥的皮啊帮啊叶啊,能剥尽量剥,特别是买包心菜,撕一层菜叶,又撕一层菜叶,圆鼓鼓的包心菜就白白瘦了一圈。卖菜人最讨厌的就是这个行为,因为那些被剥下来的菜帮菜叶,全浪费了。楼师傅对此却不急不恼,任买菜的人剥了一层,又剥一层,从不阻止,好像剥的是人家的菜似的。往往是剥菜叶的人,剥得自己都不太好意思了,楼师傅这才拿去过秤,算账,放进买菜人的菜篮里。

每次买菜,看到前面的人,像剥恶霸地主的皮一样,剥着楼师傅的包心菜,我就心生不平。楼师傅卖的包心菜,个个都是圆嘟嘟胖鼓鼓实实的,翠嫩翠嫩的,怎么还能忍心再剥?楼师傅自己却好像什么都没看见。当然,菜叶子也不是白剥的,楼师傅的菜,比别的摊位稍稍贵一点点,那么多菜帮子被剥掉了,分量轻了,菜品好了,贵一点,也在情理之中。

买菜的人满意地走了,楼师傅会将那些刚刚被剥下来的菜帮子小心翼翼地捡起来,然后轻轻丢在身后的一个竹框里。那个筐子里,堆着各种各样的菜叶菜帮,以包心菜的菜帮子最多。我问他留着这些菜帮子干什么?他笑笑,有用有用,却从没告诉我有什么用。

与楼师傅混熟了,有时我也会和他闲聊几句。知道他是皖北人,和我算是半个老乡。他的两个孩子都在杭州打工,他自己和老伴在菜市场摆摊,一年下来,也能节余个万儿八千。钱挣得不算多,但楼师傅对此很满意,因为比起在家里种地,这已经强多了。他的梦想就是将家里的平房,翻盖成楼房。就像我的姓一样,楼师傅咧开掉了牙的嘴,笑着说。他们在菜场附近租了个民房,那是个城中村,拥挤着许多像楼师傅一样,进城来讨生活的外乡人。

每次我都会买一两棵包心菜。我们一家都爱吃我做的手机包心菜,香脆,滑嫩,爽口。手机包心菜,好不好吃,包心菜原料很关键,最好选包心菜中心部分,又薄又脆又嫩。为了做出香脆可口的手机包心菜,我一般是将买回去的包心菜再剥掉几层,只选用中间最嫩的部分,剥下来的菜帮子,就只能扔掉了。反正包心菜也不贵。但我买菜的时候,从不剥菜叶,我知道,菜贩子也很不容易。倒是楼师傅有时候会主动帮我再剥一层菜帮子,使原本就很不错的包心菜,显得特别青翠,特别诱人。

菜帮子

□孙道荣

那天,因为早晨没来得及买菜,晚上下了班,我才匆匆赶到菜市场去买菜。不少摊贩已经收摊了,幸好楼师傅还没收摊,而且摊位上还剩下两棵包心菜。楼师傅又要帮我剥菜叶,我笑笑阻止他,不用了。过完秤,正准备付账,这时,忽然走过来一个穿着皱巴巴工服的中年男子,以为也是买菜的,我往边上让让。他和楼师傅讲了几句什么,口音和楼师傅又像,又不太像。楼师傅从摊位里将那只筐子搬了出来,将菜帮子倒进了中年男子手中的尿素袋里。中年男子扛着尿素袋子,走了。我好奇地问楼师傅,他要那么多菜帮子干什么?

楼师傅压低嗓门说,你别笑话,这些菜帮子,就是他们晚饭桌上的菜。

我惊诧地看着男子的背影。楼师傅叹口气,他们有一大帮人,都在附近的工地上打工,挣不了几个钱,个个老家又等着他们挣了钱寄回去,所以,他们平时根本舍不得买菜,以前,他们常来菜场捡别人扔掉的菜帮子,我也帮不上他们什么忙,就留了个心,将别人剩下的菜叶菜帮收集起来,等他们晚上收工时来拿,免得他们老是在烂菜叶里捡,多造孽啊。

我看着手里拿的两棵包心菜,想,今晚的手机包心菜,我要从第一层起剥,每一片菜帮子都不浪费。

通博网 招聘 公告 招商 本栏目合作伙伴 河南九博人才网 www.jjooob.cn 基本规格:2.8x4cm 最大规格可刊登1/4版 刊登日期:周一至周六 本栏目信息免费在通博网 www.totoyou.net 上同步发布 广告热线:63399000 67655128

招聘快人一步 广告优惠到底

多刊多优惠

- ◎刊登规格为一个基本块:每块100元/次,一次性付款10块以上再优惠10%,20块以上再优惠20%,包月连刊26次1800元(合70元/块)。
- ◎刊登规格为两块及以上的:一次性付款做3次送1次。

周三特价日 ◎80元/块

详情咨询: 63399000 67655128

短信抢话费

发短信 2 到 10628686213

每 30 分钟抽取一位奖

50 元话费,全天 48 名。

详询郑州快讯:0371-87095352

河南省红十字血液中心诚聘

河南省红十字血液中心现面向郑州地区,公开招聘检验专业和护理专业人员。

要求:年龄在30岁以下。检验专业:大专以上学历;护理专业:中专以上学历,并具备执业资格。

报名时间:2010年7月16日至31日

报名信箱:hn@hnxyz.org 联系电话:0371-63979176

详情请登录: http://www.hnxyz.org

三杯水营养餐饮连锁俱乐部

全球垄断,已有五万家营养餐店,正在向中国市场火爆招商中,免费加盟,央视广告支持,河南总公司刚刚成立。

诚聘

- 副总1名:年薪10万;
- 讲师3名:5000元/月;
- 市场总监1名:年薪6-8万;
- 顾问10名:4000元/月;
- 区域经理5名:5000元/月;
- 推广精英30名:3000元/月;

请查优酷,点击“三杯水营养餐”

招聘热线:13513873794 左女士 13071006018 陈先生

高科技产品独家代理

诚招各地市加盟,前10家免加盟费。

聘

- 业务总监:年薪30-40万;
- 业务经理:年薪20-25万;
- 业务代表:3500-8000元/月;

吕经理:13015517386

女性就业新机遇

家庭事业能兼顾、辉煌成功眼前处、不满现状或经商、销售服务者优先,非四类人员勿扰。

要求:25-45岁之间,高中以上学历。

电话:13592525908

公告

在郑州市房管局领导和协调下,“富邦铭邸”二期“幸福时光”项目现已恢复商品房的正常销售,凡已经交纳购房定金的客户,现通知您于2010年7月15日至2010年7月30日之间前往“富邦铭邸”项目部销售处签订《商品房预售合同》并交纳房款。逾期不来签订《商品房预售合同》且未交纳房款的,视为您自动放弃购房权,我们公司有权依法处置该房屋——另行销售,并将退回您的定金且不承担利息。特此公告

河南省金阁置业有限公司
河南天运置业有限公司
2010年7月15日

专利产品 朝阳产业

市场空白,前期免收加盟费

聘

- 主任:月薪5000元以上;
- 经理:月薪8000元以上;
- 市场总监:月薪2万元以上;上班朝九晚五,双休日。

杨经理:13949100691

跨国上市公司招商招聘

产品专利、全球垄断、市场空白、朝阳产业、免费加盟、零风险、年利润38万以上。

聘

- 市场总监1名:3-5万元/月;
- 区域经理3名:1-2万元/月;
- 业务主任8名:3000-8000元/月;

王经理:15188378057

就业新平台

完善的福利保障,广阔的发展平台,不耽误做家务,不耽误带孩子,月收入远超公务员。

电话:13653851116

河南省林业厅物资站活立木营业所中原办事处诚聘

河南省林业厅物资站活立木营业所是经河南省林业厅同意,由林业厅物资站具体承办,后经省政府批准,移交河南省建设投资集团,现诚聘以下人员:

- 办事处副主任1名(35-55岁)
- 办事处主任助理3名(35-50岁)
- 咨询顾问(40-60岁)
- 工作人员(25-55岁)1500元以上/月

面试时间:7月16日、17日、18日 上午:9:00-12:00 下午:3:00-6:00(男女不限)

地址:建设路与嵩山路交叉口西100米泰隆大厦1102室 电话:0371-67956756