

对一个陌生人,如果你敢骂他,麻烦立即就来了。不过现在,有人却看到了这方面的商机,开店专门为顾客提供“骂人”服务。老板提供“一对耳朵”,听顾客骂人。“想说什么,想怎么骂,都可以。”

这类生意,被网友称为“卖耳朵”。

有人说,真是大千世界无奇不有,还有主动找挨骂的。

也有网友说,有需求才有市场,现代人的发泄渠道太少,才催生出“挨骂”店。

开网店的老板生意还挺好,一个月内的成交量有近50个。 晚报记者 邢进 张勤



周悟空 图

有人开店 “卖耳朵” 满世界找骂

只要给钱
想咋骂就咋骂
这种“挨骂店”
网上很流行

稀罕事

有人开店专门“找骂”

“卖耳朵”,是提供一对耳朵,倾听顾客发泄的牢骚话,骂人也可。

这种另类的生意,在网上很流行。昨日,记者在网店里输入“挨骂”,有50多个相关的商品链接,都写着“挨骂”、“提供发泄渠道”等介绍,价格每10分钟在0.5元-1.5元。

“淘宝挨骂店,1.5元随你骂,疏解压力,解决烦恼”,“挨骂、对骂、倾听服务”,“挨骂店,一元任你骂,骂到你爽为止”。

打开一家网店,“挨骂吧”成了网购的商品,价格为每10分钟1.5元,和其他网店相比,价格较贵。商品介绍也很有煽动性:“骂人之前先确定好骂人的对象,或者您本身不善于骂人,您也可以把我当倾诉对象,把心里的烦心事都倒出来,让暴风雨来得更猛烈些吧!”

细数之下,有50多个出售“耳朵”的网店,分别为买家提供QQ发泄,旺旺发泄和电话发泄三种渠道。

老板说

10分钟收费1.5元,任意说任意骂

“挨骂”店能够提供什么样的服务?真的是什么话都能说,都能骂?

昨日上午,记者联系上了一家网店的店主,和他(她)进行了一番对话。

店主:你需要什么服务?

记者:挨骂是什么意思啊?

店主:你想骂人发泄吗?你心里没有淤滞的东西吗?或是骂出来或是说出来,我们都可以帮助你。我们的收费是,旺旺里限文字1.5元10分钟,电话每10分钟5元。

记者:这种途径发泄真的有用吗?任何话都可以说吗?

店主:你试一下呀,看别人的评价就知道了。你要试一下吗?

记者:我觉得骂一个不认识的人,于心不忍,骂不出口。

店主:我们会配合你直到你骂得开心了为止。

记者:怎么配合?

店主:你不会主动骂我,但是我们会让你气得来骂我,骂着骂着让你心里想骂的对象转变为我为。

买家反映

提供发泄渠道,很好

在这家网店,“挨骂吧”的交易记录显示,30天内的成交量是50个,买家的反馈记录评价甚高,大部分表示骂完之后很爽。

买家 lin289 说:新鲜事物必来尝试!顶一个!

买家雕刻缘分评价:不错嘛,先解气再开导,胜读十年书!

“我**0”评价了一个字:爽!

买家 linzi2007n 说:不错,有创意!

“去澳洲70”评价说:不错,挺解气的,有创意。经典!

记者体验

卖家服务十分周到

这种“挨骂店”的店家是怎么诱导顾客发泄的?真的什么话都可以骂吗?

记者选择了旺旺发泄,在淘宝网上支付了1.5元费用之后,开始了自己的发泄体验。

记者:付过款就可以开始了是吗?

店主:是的。

记者:付过了,你确认一下。

店主:好的,可以开始了。

记者:呃,对着你我还真难开口的,咱俩无冤无仇的,你能诱导我一下不?

店主:我看不出你和狗有什么不一样,你看起来是有点人样!

记者:是这样的,最近工作压力很大,很郁闷,很想冲领导发火。

记者:你来真的啊,那就对骂么?是这样不是?那我这不是付钱挨你骂了?

店主:你来骂呀!

记者:我……哈哈,还真骂不出。

店主:我配合一下你骂呀,还要配合吗?

记者:好吧,你去死好了!怎么会有你这种老板,天天欺压手下,你不就是手里有点权么?欺负别人你就那么高兴?我问你全家!

店主:我擦,没见过你这样的下属!小心我炒了你!

记者:你该好好去学一下怎么当老板,一点领导艺术都不懂,要人干活就要让人心情舒畅才能有效率,哪有你这样动不动就威胁要炒人的,你白痴啊你……

在整个发泄的过程中,店主一直扮演着顾客想要发泄的对象的角,并在适当的时候“煽风点火”,让买家骂得更酣畅淋漓些。

10分钟的时间一到,店主就提醒正在骂人的记者。

发泄时间结束后,记者又与店主交谈了几句。据店主讲,他是刚开的店,除了提供发泄服务以外,还有其他的配套服务,比如想办法帮买家减压,给买家提供解决问题的对策等。

为什么会想到开这个“挨骂吧”?店主说是因为他的工作性质,需要每天都挂在网上:“反正闲着也是闲着,就想了这个点子看能不能挣点小钱花。”

	淘宝挨骂/骂人店 1元/10分钟 随你骂 疏解压力, 解决烦恼	¥ 1.00 运费: 0.00	北京	最近成交5笔
	挨骂店 1.5元随你骂 疏解压力 解决烦恼	¥ 1.50 运费: 0.00	广东 深圳	最近成交1笔

(网络截图)

网友意见

开展业务的店家是在“炒作”

记者在网上就付费骂人的事情调查了网友们的意见,出乎意料的是,竟然是一片反对声,且反对的人立场分明地分为几大派:

A:不划算派

“一佳”:要是选择电话发泄的话,那电话费还得我出?这人骂的,也太不划算啦,呵呵,我不会花钱骂他的。愿意花钱去骂人的是追求新鲜感、刺激感的吧?

“阳光”:电话里骂不过瘾啊,找个没人的地方想骂多久骂多久,何必花钱呢?

B:无聊派

“文子”:吃饱了撑的,消费后说爽的是商家的托。

“潮汐”:无聊,闲的,那么多小白。

C:严肃派

“大爱”:这个付费骂人的服务,售后怎么办?怎么能对一个无辜的人开骂呢?作为被骂的人,心理真的能承受得了吗?

“花花掌柜”:炒作!这种服务到底怎样才算满足顾客的要求啊?起码的标准都没有,根本就是在炒作自己的店,赚点击率好卖自己其他的商品!

心理专家

这种解压手段不科学、不可取

随着社会的发展,人们的生活和工作压力越来越大,压力到了一定程度,必须有一个消解的渠道。

就是这种每个人必须解压的现状,催生了“挨骂吧”的存在。

但这种简单的解压方式是否可取?市八院心理专家孔德荣认为,这种做法很不科学。

孔德荣说,骂人作为一种压力的宣泄途径,可能暂时会缓解骂人者心理压力,但不是最佳途径,并不能从根本上解决问题。最重要的一点,作为职业挨骂人的心理可能会受到负面影响。

缓解个人压力的最佳方法要利己不损人,付费骂人的方式显然不符合这一点。而且骂人是一种不文明的行为,本来就不应该提倡的做法,再运作到商业层面上来,更不合适。

如何健康减压,心理专家支招

怎样才算科学健康的减压手段呢?孔德荣建议,想要缓解生活或者是工作上的压力,可以通过以下方式放松身心:

1.倾诉不良情绪,遇上事儿了别在心里窝着,找自己的亲友或者朋友倾诉,寻求他们的开解和意见;

2.专业治疗,找专业的心理医师寻求帮助;

3.音乐疗法,在舒缓的音乐中放松身心;

4.兴趣转移法,放下烦恼自己的问题,选择自己喜欢的事情去做,比如去旅游,去运动一下,去品尝美食等,缓解一下心理压力。