

金融资讯

中信网银跨行支付通过验收

日前,中信银行网银跨行支付系统顺利通过人民银行总行验收,8月底将作为第一批参与者接入人民银行网银支付跨行清算系统。网银跨行支付系统是中国现代化支付系统中重要应用系统之一,主要支持网上跨行支付业务的处理,实现各参与者网上支付系统的互联互通,提高网上银行支付的整体服务水平。该系统具有支持客户7*24小时的网上跨行各项支付、查询业务处理的功能。业务指令逐笔发送、实时轧差、定时清算、实时获取业务处理结果。网银跨行支付系统的建立,提高了客户网银跨行业务支付效率,提升了中信银行网上银行服务水平,满足了客户网银跨行支付实时结算的需要,是该行稳定优质客户、竞争新客户的又一有效手段。 尹政

工商银行举办八一军银联谊会

在中国人民解放军建军83周年到来之际,工商银行河南省分行营业部隆重举办“庆‘八一’军银联谊会”。省行行长刘卫星、省行副行长兼营业部总经理许杰、省行副行长薛文才及相关部门负责人参加联谊会。中国人民解放军及中国人民武装警察部队驻郑部队代表应邀出席联谊会。刘卫星首先代表中国工商银行河南省分行向部队首长、驻豫部队全体指战员致以节日的祝贺和亲切的慰问;对驻豫、驻郑部队长期以来对工商银行业务的发展给予的充分信任和支持表示感谢。同时,出席联谊会的驻郑部队部分代表在联谊会上发表了热情洋溢的讲话,对工商银行多年来对部队的支持表示衷心感谢,今后将一如既往地与之合作,军银携手,共谋发展。 张晓辉

交行与重点企业签约合作

7月26日,交通银行与省重点企业全面战略合作签约仪式在郑举行。签约仪式上,交行分别与河南煤业化工集团、河南交通投资集团、中平能化集团、河南投资集团、河南铁路投资有限公司五家我省重点企业签署了战略合作协议,将向五家企业合计提供1266亿元的综合授信额度。省市领导在致辞中说,希望交行以此为契机,进一步加大对河南省重点企业、重点项目的金融支持力度,为河南省经济发展提供更方便、更优质的服务。根据协议,交行将在流动资金贷款、项目融资、创新型业务等方面为河南五家重点企业提供全方位金融服务;认真做好落实工作,加强与重点企业的沟通和联络,加快业务的推进速度,共同为河南经济发展做出新的努力。 全权

中国平安积极理赔南京爆炸事故

7月28日,南京城北栖霞区栖霞路塑料四厂发生爆炸事故。事故发生后,平安产险、寿险、养老险均第一时间启动应急预案,全面开展调查、理赔工作。截至7月28日下午6时,平安产险已接到财产损失报案22笔,其中企业报案11笔,个人报案11笔;公司接到车险报案超过50笔,已查勘车辆40余辆。根据该数据计算,已明确的财产险、车险损失金额超过220万元,并有部分损失仍在测算中。另外,平安寿险、养老险已全面组织业务人员对客户进行回访排查,并开通绿色通道。29日上午起,平安寿险、养老险已在当地重点医院导医台、急诊、外科住院部等处开通报案电话,确保第一时间确认出险客户,迅速开展理赔工作。 徐松

2010郑州投资理财文化节即将登场
共同见证绿城理财变迁
拨打本报热线67655763即可参与

2007年,首届郑州投资理财文化节在万众瞩目中呱呱落地。一直以来,她秉持“全面、专业、服务、引导”的宗旨,现已成为金融行业最具品牌、最具权威的理财盛会之一。今年,第四届郑州投资理财文化节即将盛大开幕,这无疑又将成为省会市民津津乐道的热点话题之一。您对本届投资理财文化节有何期待?请告诉我们,我们希望与您一起共同见证投资理财的精彩生活。 晚报记者 倪子

2007年,本报首届投资理财文化节初次登台亮相,小试锋芒。她的举办,为当时火爆的理财市场注入了一剂催化剂,引发了省会投资者的理财热潮。这一年,被大家唤作“理财元年”。

2008年,第二届投资理财文化节总结经验、大胆创新,推出“财富宝典——2008郑州投资理财平面展”大型活动。本报与省会各家金融机构联手,借助本报平面媒体的优势,推出大篇幅的理财报道,加深了省会市民对理财概念的理解,促使了百姓对理财知识的掌握及灵活运用。

2009年,银行、保险等金融行业高管逐一亮相本报高端访谈;16个版全彩担保机构平面展特刊,让省会各界再次对本报投资理财文化节刮目相看。

2010年,经过四年的成长与发展,这个被业内人士、广大市民亲切称为郑州真正意义上的市民理财文化节,又将迈着矫健的步



伐走进大众视线。这一年,她将以丰富的经验,崭新的面貌,实实在在满足省会市民对理财资讯和投资专业指导的渴望。

一直以来,郑州晚报十分注重对广大投资者进行风险收益平衡教育和理财方式教育,致力于推广正确的投资理财文化。我们努力使投资者认识到,理财不仅仅是投资赚钱,更是一种生活方式。

本届投资理财文化节开幕在即,您对该活动有何好的建议、好的想法,或者有何要求、有何期待,欢迎致电本报热线13592553707、67655763,或者发送电子邮件zzwbj@163.com告诉我们。我们将以积极的行动力度,为您打造一个财富新天地。

国信证券与中信银行联手
炒股实盘竞技大赛开幕



8月2日,“金太阳”中国股市实盘竞技大赛在深圳正式拉开帷幕,国信证券与中信银行

郑州分行联手发出河南赛区股林英雄召集令——招募河南股林高手,与全国50个赛区的选手决战巅峰!

“金太阳”中国股市实盘竞技大赛是由财联社集团、深圳证券信息有限公司联合主办的全国性大型股票投资实盘竞技活动,此次

竞赛河南赛区唯一指定券商为国信证券郑州营业部,唯一指定银行为中信银行郑州分行,郑州晚报作为特约媒体对活动进行全程报道。为配合活动开展,中信银行与国信证券将联合为参赛选手提供全方位金融服务方案,在炒股之余为选手提高综合投资收益。同时,中信银行将在活动期间开展多种形式的客户活动。

8月24日,国信证券、中信银行郑州分行将联合举办河南赛区“私募基金经理高端论坛”,届时私募基金明星经理——从容投资董事长吕俊、国信金理财投资总监卢柏良及国内知名公募基金经理将与选手齐聚一堂,畅谈市场风云变幻,分享投资心得! 倪子

2010中国股市实盘竞技大赛赛程安排:
咨询及报名时间:2010年8月2日~10月15日

河南赛区选拔赛:2010年8月2日~10月31日

实盘准决赛:2010年11月1日~11月30日
全国总决赛:2010年12月6日~12月31日
颁奖晚宴:2011年1月

奖项设置:
1.总决赛冠军大奖(1名):奔驰E260豪华轿车。
2.总决赛亚军、季军奖(2名):劳力士蚝式恒动探险家型天文台表。
3.总决赛精英奖(7名):新苹果iPAD平板电脑。

4.总决赛入围优胜奖(20名):价值4600元红岁精品红茶礼盒。

5.选拔赛全国当月优胜奖(3名):NOKIA 3G手机。

6.选拔赛河南赛区当月冠军:价值1800元的红岁精品红茶礼盒。

同时,中信银行签约客户将享受国信证券服务升级特别礼包!
报名规则和方法:

2010年10月15日之前,凡满足(T-1日)人民币资产≥1万元的新、老客户均可到国信证券或国信证券在中信银行网点驻点报名参赛。详情请咨询国信证券或中信银行各网点。

海富通 幸福投资
客服热线:40088 40099 www.hffund.com

周期非周期指数投资大赛
即将开赛

8月2日,海富通基金与东方财富网合作开展的“海富通周期/非周期指数投资黄金大赛”将正式开赛,大赛为期三个月。

上证周期行业50指数和上证非周期行业100指数是今年2月3日,由中证指数有限公司正式发布的一对创新型的主题指数。

据介绍:上证周期行业50指数、上证非周期行业100指数是以上证全指指数样本股为样本空间,根据证监会行业分类,从金融保险、采掘、交通运输仓储、金属非金属、房地产等5个具有较强周期性特征的行业中挑选规模大、流动性好的50只股票构成上证周期行业50指数样本股,而从剩下

的17个其他行业中挑选规模大、流动性好的100只股票组成上证非周期行业100指数样本股。

根据国信证券的分析报告:基于对该指数的ETF产品能够为投资者提供有效的行业轮动配置工具,投资者可以根据对周期和非周期行业的判断,在市场目前尚未推出行业指数ETF的背景下,直接通过投资上证周期行业50指数以及相应的非周期行业100指数ETF产品,在最短的时间内、以最便捷的方式完成对周期性行业和非周期性行业的配置。

目前,大赛的报名工作正在网上开展,据悉,已有上万名投资报名参加该项大赛。 来从严

财建富行 巧巧理财

选择适合您的证券投资基金

证券投资基金(简称基金)是指将众多投资者的资金集中起来,

形成独立财产,以投资组合的方式进行证券投资的一种利益共享、风险共担的集合投资方式。基金投资的起点通常为人民币1000元,定期定额投资最低起点为人民币100元。

按照投资对象的不同,以及风险、收益的高低依次为:股票型(投资股票占比60%以上)、混合型(投资股票占比一般为30%~80%之间)、债券型(投资债券占比80%以上)、货

币型(只投资于货币市场)。为了方便个人及家庭理财,按照投资期限长短基金分别为:股票型适合五年以上的长期投资,可用于养老规划积蓄养老金;混合型适合三年以上的中长期投资,可用于储备子女教育金使用;债券型基金适合二年以上中期投资,是需求获得较稳定收益的资产的首选,货币型基金适合一年左右的短期投资,主要用于管理家庭及个人的应急资金。

根据上面介绍,基金投资您选对了吗?
更多理财产品介绍,请登陆建行网站“巧巧理财”专栏查询,网址: http://www.ccb.com/ha/ 金水

金融资讯

中行连续获评最佳贸易融资银行

日前,香港《贸易金融》杂志公布了2010年度亚洲地区贸易融资类最佳银行评选结果。中国银行连续第四年获得“中国最佳贸易融资银行”奖项。贸易金融一直是中国银行的核心和优势业务。2009年,中国银行集团国际结算量超过1.4万亿美元,保持全球领先地位。境内行外币贸易融资余额、外币保函余额及市场份额保持中国市场第一,出口双保理业务量稳居全球第一,贸易金融业务成绩斐然。今年以来,中国银行把握进出口回暖有利时机,进一步巩固业务领先优势。上半年,境内行完成国际贸易结算量的市场份额较上年末进一步上升;出口双保理业务继续保持全球第一,境内行外币贸易融资余额、外币保函余额及市场份额也继续领先国内同业。在跨境贸易人民币结算业务方面,中国银行一直保持着市场领先优势。今年上半年,中行办理跨境贸易人民币结算1457笔。 倪子 熊承义

建设银行品牌价值同业领先

在近期出版的美国《福布斯》杂志上发布了“2010中国品牌价值50强”,建设银行以962亿元的品牌价值荣膺第3位,位列中资银行之首。《福布斯》同时公布的上榜评述为:建设银行整体金融专业形象领先;基建贷款和住房金融领先,风控水平较高,良好的客户基础使得建行的不良率在四大行中最低。近年来,建行深入贯彻“以客户为中心”的经营理念,不断深化经营管理体制改革,继续推进战略转型,公司治理、风险管理、产品服务创新水平和品牌价值均实现了跨越式提升。截至2010年3月末,建行资产总额已达101243.82亿元,历史性地突破10万亿元,年化平均股东权益回报率为24.51%,不良贷款率为1.35%。 金水

市郊联社三道防线防暑降温

正值盛夏,天气炎热,农信社一线人员体力消耗,防暑降温工作尤为突出。郑州市市郊农村信用合作联社领导十分关心员工身体和工作,深入一线进行慰问,为各网点带去绿豆、凉茶、风油精等消暑食品和药物,并提醒员工在炎热的天气中要注意身体消暑。同时,为营业网点配备了医药箱,并提供仁丹等应急药物,为客户做好防暑应急措施。此外,还要求各网点对空调设备进行拉网式检修,取保降温设备到位。郑州市市郊联社精心构筑了三道防线,确保了“防暑降温”措施的执行到位。 白皓 鲁长在

华泰人寿河南保费收入超5亿

自2008年入驻河南以来,华泰人寿河南分公司经过两年的创业历程,实现了一次次突破:业务从无到有;团险渠道取得创新和突破;重点城市机构开设已达8家;员工队伍由2008年的400余人到现在的2000多人;市场排名稳步上升,目前在入驻河南的外资保险公司中无论业务或人均居第一;截至6月,公司累计实现保费收入5亿多元,先后为2万多名客户提供了医疗、养老、理财等产品和服务;衡量公司经营水平和业务质量的关键指标——个险13月续率指标83%、银保期缴13月续率94%,达到行业优秀水平。该公司负责人张金伟表示,作为一家商业保险公司,他们将不断找准自身服务的定位和切入点,在意外伤害保险、医疗补充、养老补充、理财服务等方面积极主动地发挥作用。 倪子