

永乐商业大厦店 开启8月家电市场让利潮

本周起,永乐以空调、冰箱、电风扇、饮水机等应季产品以及彩电、手机、电脑为让利狂风的“风眼”,引爆8月绿城郑州家电市场的让利促销狂潮。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图



到永乐的卖场消费者络绎不绝

本周永乐首掀西南“惠”风

本周末,永乐商业大厦店7周年店庆正式掀起永乐8月“巨惠风暴”的头阵,以全场低至7折的清凉低价答谢消费者的支持与厚爱。

本次店庆,价格直降将作为最重要的让利方式,空调、彩电等优势品类将低于市场平均售价30%以上,还会让消费者体验购物一站式服务等国际领先的消费模式,永乐商业大厦店,将以旗舰风范将所有资源优势,继续依靠“低价格、专业服务、知名品牌”这三件得力武器抢占市场,巩固在西区的霸主地位,据了解,店庆期间,永乐商业大厦店的特价商品近40%,普惠商品优惠率平均达30%,礼品总额为200万,直降金额超过500万。价值上百万元的特价机囊括了彩电、冰洗、数码、手机、电脑、空调、小家电在内的全线商品,最高降价幅度突破60%。很多高端品和新品,如平板电视、对开门冰箱、滚筒洗衣机、变频空调等也出现在商业大厦店的特价阵营中,放量供应,满足消费者需求。

据悉,为给桑拿周降温,永乐亿元备货联合三星等国内外知名品牌,重点推广节能空调和节能冰箱。

巨惠风暴 多种优惠随心选

据悉,本周末的永乐“巨惠风暴”得到了厂家的鼎力支持,海尔等家电知名品牌全线参与“巨惠风暴”,大规模让利的同时,永乐还加强了服务的投入力度。永乐电器的售后服务部负责人介绍,为保证空调旺季销售的安装工作,永乐与各个空调服务网点签订了“快捷服务”军令状,并专聘空调送货专线和安装专线,确保空调24小时安装到位。

日前,永乐电器开通“以旧换新”便民通道,也就是“送新机同时收旧机”服务。通常市民要自带旧机到商场接受评估后,才能“以旧换新”,如今消费者只要先到永乐各门店买新机,登记旧机情况,永乐送货上门时将旧机回收,既方便了顾客的运输又不耽误使用电器。永乐电器的负责人介绍,除了让消费者享受国家10%的补贴外,还可以享受永乐、厂家等三重让利,现场体验现金补贴,体验一站式服务。

截至昨日,永乐的家电“以旧换新”活动已成交4000单左右。目前每天都有将近千人在永乐预约了以旧换新业务。永乐告知消费者:家电以旧换新将于明年年底截止。

经过两周的准备,国美陇海中路店已经完成新模式门店改造,今天盛大开业。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图



国美陇海中路店外景

国美陇海中路店今天开业

购单件满500元送200元

记者了解到,在开业期间,国美电器还准备了解暑饮料,免费向购物的顾客发放,与此同时,购单件满一定金额还送液晶电视,套购的话,赠礼更多;消费者不仅在预存订金的同时获赠电饭煲,而且在开业活动期间,订金还可以十倍增值。

消费者还可以同时参加我省刚刚启动的家电以旧换新服务,只要有彩电、冰箱(冰柜)、洗衣机、电脑、空调这五类旧电器,都可以享受政府10%的补贴。也就是说,消费者李先生,家里有一台旧洗衣机,根据国美收旧工作人员按照国家收旧标准评估后,可以卖30元,国美付给李先生30元收走旧电器并发放以旧换新凭证,李先生持该凭证在国美陇海中路店开业期间购一台市场价为2000元的空调,这时候,政府补贴10%,也就是200元,国美在开业期间直降100元,那么最终李先生1700元就可以买走这台空调,直接节省了300元。

陇海中路店3C产品销售区扩容

随着国美电器卖场向新模式转变,3C产品的品牌丰富度、销售区域都得到了扩展。

近期,国美电器一直开展的3C学生节暑假促销活动,也为广大手机、数码、电脑爱好者提供了更多优惠。其中,针对数码产品,还开设了单反相机训练营。据悉,暑假期间,国美电器还与中关村在线联手举办了“寻找全民游戏超人”2010国美杯电子竞技明星擂台挑战赛,让年轻时尚的消费者充分感受到游戏的魅力与乐趣。届时国美电器在核心门店设立了擂台,为参赛选手搭建10台主流配置游戏PC、两台50英寸液晶电视,竞技项目包括实况足球2010、魔兽Dota 1v1等当下热门游戏。

随着家电以旧换新工作在我省深入开展,国美电器在此前已经全面接受消费者预约,各门店预约人数逾2000人。电视机、冰箱(柜)、洗衣机、空调、电脑五类家电最高均可享受30%的补贴,也就相当于在市场价的基础上直降30%。彩电、空调这两类消费者比较关注的电器,以旧换新来国美,价格最高直降30%左右。国美积极响应国家“以旧换新”号召,利用覆盖全省的服务网络,并派出2000人的专业配送队伍、600辆的配送车辆,专门负责零售配送和废旧电器回收工作。



导购人员认真向消费者讲解空调的相关性能

上周五开展全面延长营业时间的活动后,受到了消费者的一致好评,自本周起,五星电器将继续延长营业时间,凡在早10点前至五星各门店购买指定品牌型号空调,即可享受即买即送即装服务;晚18点后来五星购物的消费者,购空调满999元加送精美礼品。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图

以旧换新 五星一站补贴优惠多

五星可实现货到2小时安装

据了解,进入酷暑以来,五星傍晚以后的空调销量,占到一天销量的30%,最高可达50%。

晚上促销力度大,既聚集人气,也能让消费者享受到实惠。为延长营业时间,五星全省各门店的员工们放弃了正常的休息,克服夜间下班的种种不便,以最饱满的精神状态迎接消费者。五星表示,延长营业时间意味着商家的电费,用人成本等也随之提高,但是为了给消费者带来更多的购物时间,五星依然坚持继续做出延长营业时间的决定。记者在五星亚细亚新概念旗舰店了解到,自延长营业时间后的一周以来,晚间的购物人流比平时增加了近三成,大部分人是冲着五星电器优质的服务和低廉的空调价格来的。五星已为空调配送、安装做好充分准备,千辆配送车、万名安装员工全力投入战斗,消费者可以在预约第二天某一时段准时送货的基础上,再预约另一时间段上门安装,最快可实现货到2小时安装。为快捷地提供空调安装服务,五星增加了充足的安装人员。目前五星电器依据客流量将工人调配到主城不同片

区,可实现最短的时间上门安装。

一个电话一站补贴

顾客只要拨打身边五星电器“以旧换新”预约电话,向五星表明“出售旧机”的意愿,即可根据提示登记家中旧电器的基本情况和相关顾客信息,五星电器会在第一时间安排物流上门回收旧家电,在核对旧机与预约登记中描述的情况相符后发放“以旧换新凭证”及旧机款。

顾客持本人身份证和“以旧换新凭证”至卖场即可选购新机。这里,五星电器再次提醒消费者,家电“以旧换新”政策并不要求消费者出售的旧机和购买的新机属同一家电品类。顾客在出售旧家电以后,凭相关单据再购买“冰箱”“洗衣机”“空调”“彩电”“电脑”5类商品中的任意一种都可以享受国家10%的补贴。另外,在五星电器选购新机的同时,顾客仍然可以同时参与卖场及厂家的促销活动。消费者携带销售小票至卖场收银台付全款,之后凭“购物发票”“本人身份证”“以旧换新回收凭证”等证件至卖场以旧换新补贴领取处办理以旧换新手续并直接领取政府专项补贴款。

以旧换新 苏宁四店联动

家电以旧换新工作自上月底正式启动以来,受到了中标企业和市民的普遍欢迎,7月27日启动当天一个小时后就在苏宁电器兴华南街店产生了河南家电以旧换新回收/销售第一单。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图



苏宁电器卖场销售火爆

四大旗舰首度联手 让利幅度超预期

为推动家电以旧换新工作,河南苏宁也特别于本周在全省范围内31家连锁店携手工厂进一步加大了促销力度,继续助推家电以旧换新三重补贴,在省会郑州更是四大旗舰携手联动促销。据了解,有苏宁四大旗舰之称的棉纺路店、南阳路店、郑东新区宝龙店、花园路中环店本周将年度首次携手联动促销,届时将采用多种让利方式回馈消费者。

近期,苏宁为响应国家家电以旧换新政策实施,推动家电以旧换新政策及早取得成效,不但于第一时间梳理执行流程,扩大宣传,并且还主动加大促销力度,全面实施三重补贴的让利方式,即国家补贴10%,苏宁电器补贴10%~20%,苏宁电器合作工厂补贴10%~20%。本周苏宁电器四大旗舰携手促销,旨在进一步加大促销力度,期待在8月第一个周末全面引爆家电市场。套购商品,还有机会享受超值大礼,比如累计满1960元可有机会获赠冰箱一台,累计购物达到1.96万元最高可享受42英寸液晶电视或2P惠而浦空调柜机。

苏宁空调满1000元送600元

近日连续高温,4日更是出现38.9℃的高温,打破8月上旬40年的高温纪录,受高温天气影响,以空调为主的制冷类电器的旺销再度被提上日程。据了解,为保障降温应急需求,苏宁电器已紧急联合惠而浦、新科、日立等十大品牌第一时间启动了一级响应预案,本周将全面启动让利销售。

据了解,本周末苏宁电器空调在让利方面非常明显,加上以旧换新三重补贴让利,优惠力度更加突出,比如新科1.5P豪华冷暖挂机,市场价2099元,以旧换新价仅1889元;美的大1P豪华冷暖挂机,市场价1149元,以旧换新价仅2024元;海尔大1P豪华冷暖挂机,市场价2249元,以旧换新价仅2024元;志高1.5P豪华冷暖挂机,市场价2390元,以旧换新价2151元。除此之外,空调方面还将参与商场整体让利活动,购空调单品满1000送600元的活动,内含直降200元,返200元礼金券,再送200元礼品,另外和其他品类套购,更有机会获赠冰箱、42英寸液晶电视、2P惠而浦空调柜机等大礼。