

手机阅读成时尚 潜在用户超2亿

用手机看书吧,别OUT了

近日,中国电信“天翼阅读”平台已经进入测试阶段,电信用户不仅可以在手机端或者电脑端访问天翼阅读的主页,同时针对天翼阅读的客户端软件也已经在官网上提供下载。而此前,中国移动、中国联通也已经推出了手机阅读器。

至此,三家运营商的电子阅读平台都已经推出,在3G时代,用手机阅读小说、图书、手机报已经成了一项新的时尚。

晚报记者 祁京
通讯员 张娇 梁攀云 朱琳文
晚报记者 白韬/图



我国手机阅读市场规模呈剧增趋势

现状

运营商手机阅读齐上线

中国电信“天翼数字阅读平台”整合了方正、浙江出版集团、中信出版社、盛大文学、新浪网、龙源期刊等知名合作伙伴的内容资源,通过各种终端为用户提供小说、杂志、漫画和多媒体资讯等各种内容和信息的产品。

中国移动推出电子阅读最早,今年5月就正式推出手机阅读业务,目前,中国移动已经推出支持移动阅读业务的400多款手机

终端及8款电子阅读终端。为推出更多适合手机阅读的作品,中国移动还与中国作家协会、中国出版集团、中国编辑学会、国家图书馆签署了战略合作协议。

中国联通也展开“手机阅读”业务平台的建设和运营,并面向全国用户提供服务。目前中国联通已经签约50家内容合作伙伴,签约内容超过5万本。

原因

潜在用户群超2亿

运营商为何热衷于推广手机阅读,直接的原因就是因为手机阅读市场的巨大。

据了解,由于手机阅读相关业务的普遍性、适用性,业界人士普遍认为如果算上手机报等彩信类阅读媒体,手机阅读在用户中的普及率超过三成,这将是一个超过2亿用户的市场。相关数据也显示,中国数字出版产业总值已经达到了750亿元,其中手机阅读市场规模2013年将突破百亿元大关。

“2009年是中国无线宽带的元年,3G成功推出,手机阅读市场也将进入成熟的拐点。”中国移动手机阅读基地总经理戴和忠曾表示,随着3G的推广,手机阅读将进入一个新的快速发展时期。

随着3G竞争的深入,内容服务竞争将逐渐成为主导,谁拥有更多的内容服务谁就将赢得更多的用户。运营商数字阅读平台的推出,也是为了进一步打破3G应用匮乏的局面。

使用提醒

收费方式各有不同

目前,三家运营商的手机阅读资费各不相同。中国移动推出了按次付费、包月付费两种付费方式。若用户对某一本书感兴趣,可以按次点播把这本书买下来。根据内容不一样,书的价格不一样,通常在1~10元;若用户只想看一本书中的某些章节,可以按章节来付费,平均一个章节在0.04~0.12元;此外,用户还可以选择按月付费。目前,中国移动手机阅读业务有3元、5元两种包月方式,其中5元包月可以阅读大约50本图书。

中国联通的手机阅读平台则计划于8月15日推出单本计费、按章计费 and 包月计费三种计费方式。另外,中国联通手机阅读业务的用户可以采用“中间账户”进行支付,同时既可以选择话费支付,也可以选择支付宝、财付通等第三方支付工具作为“中间账户”进行支付。

而由于天翼阅读平台还在测试之中,手机用户可以通过WAP页面或者手机客户端进行阅读体验,历史军事、都市言情等内容目前都可以免费阅读。

市场动态

运营商花钱转向营销

消费者:你促销我偷乐

近日,工业和信息化部电信管理局发布了一份统计数据:三大运营商截至5月底完成的投资额与去年同期相比下降。有业内人士分析,这说明运营商在完成3G网络基本布点后,将投资重点转向营销,让消费者得到更多更直接的实惠。

晚报记者 祁京

运营商网络投资下降

近日,工业和信息化部(下简称“工信部”)网站登载了一组让业内颇为震惊的数据:截至2010年5月底,三家电信企业实际完成投资为111.5亿元。根据此前估算,2010年三家运营商3G投资预计950亿元。不过上半年过去了,实际投资额却远远低于预期。

根据公布的数据,中国电信实际完成投资62.2亿元,占全年计划的23%。中国移动实际完成投资37.2亿元,占全年计划的8.3%。中国联通完成了12.1亿元的投资,仅占全年投资计划的5.3%。

相比之下,去年运营商的投资惊人,仅以3G投资为例,据工信部网站最新数据显示,截至2009年年底,国内三大电信运营商完成3G基站建设约32.5万个,累积完成3G投资约1609亿元,这还不包括2G及宽带等其他投资。

营销投资开始上升

工信部分析,至于目前3G投资完成额较少原因主要有三个。一是上半年三大电信运营商主要新开展项目招投标的前期工作,尚未开展大规模的3G网络建设。二是去年是3G网络建设的元年,初期网络投资规模较大,今年3G网络建设已进入网络延伸覆盖和完善补网阶段,投资规模相对减少。此外,网络设备价格持续下降。

郑州本地运营商则表示,今年更多的投资偏向于营销。今年3G手机被列入主要营销内容,运营商纷纷推出大力度补贴。目前,移动和联通均推出了零元购3G手机的活动,补贴力度比去年上升了很多。而河南电信开展了大规模的“激情3G翼起来 购机有礼欢乐送”活动,只要预付一定的话费,就可以实现“零元购机”。

另外,话费预存、礼品存送活动也投入了大量的资金,从而使消费者获得了更多的实惠。

行业 >>>

手机“携号转网”郑州用户还得等

有媒体报道,携号转网有望于10月中旬开始试商用。

据介绍,移动号码可携带作为贯彻电信改革的配套政策,工业和信息化部先在天津、海南开展试点工作,如果政策试点成功,将在全国范围内推广。

运营商内部人士表示,天津和海南试点已经有一段时间了。暂时还没听说郑州何时开始,要看国家相关部门安排。不过,郑州手机用户今后实现携号转网是有可能性的。
祁京

郑州移动 >>>

为南水北调移民提供网络服务

中牟县将在8月份迎来首批南水北调淅川县移民2645人,郑州移动在移民村基站的建设过程中突出“三强化”,以确保为辖区内大规模的移民搬迁工作提供优质网络服务,也为淅川县移民能够在中牟“留得住、稳得下、可发展”作出贡献。

郑州移动工作人员为能够赶在8月20日移民分批搬迁入住之前完成工程建设任务,充分利用现有资源,在保证工程施工质量的前提下,科学安排,提升施工进度,在8月8日提前开通了官渡移民村和黄河鸡场两个移民村新建站,为即将到来大规模移民搬迁工作提供了强有力的网络支撑,受到了一致好评。
祁京

郑州联通 >>>

小灵通转网有不少优惠

郑州联通已经率先推出了小灵通转网政策,小灵通转网折日可以送话费,转入新网预存话费最高可获得1500元的额外话费。

为鼓励小灵通用户转网,郑州联通从终端和资费方面推出了两项优惠政策。在终端方面,如果用户转网后购买郑州联通指定的10款机型,不仅可以享受到30~50元的折旧补贴,还能获得270元的分摊话费,同时还能获得相应的礼品。比如小灵通办理转网业务,选择购买价格为399元的天语D92手机,可以享受50元的折旧补贴,只需支付349元,同时,还能获得270元的分摊话费和保温水杯礼品一个。

除了这项优惠之外,还有另一项优惠政策。如果用户不想购买指定的10款手机,想购买其他手机,郑州联通还提供了存话费送话费活动,根据用户预存话费金额不同赠送不同的话费。用户最低预存100元分摊话费,就可以获得100元的分摊话费,最高预存1000元分摊话费,可以获得1500元分摊话费。
祁京 薛曼曼

郑州电信 >>>

“优孕通”为孕妇贴心服务

近期,郑州电信针对育龄妇女推出“优孕通”产品,以每天下发短消息或彩信的形式对孕育群体进行指导和服务。主要内容包括手机通信服务、网络服务、信息宣传等服务形式。

其主要特点包括以下几方面。一、超低辐射,绿色环保。采用郑州电信CDMA绿色手机及服务网络,具有低辐射、绿色环保等优势,将手机对人体的辐射伤害减少到最低,有效保护母亲和胎儿的健康。二、周周有方案,天天有指导。在孕前6个月,孕期长达280天的孕育旅程中,每日主动为用户提供一期手机彩信/短信指导方案;每周提供一期网络指导方案。三、专家参与,权威指导。指导内容融合北京九喜生育健康医学研究院长期科研成果,邀请卫生部生育健康重点实验室、北京大学生育健康研究所等国内多个权威学术部门的顶尖专家参与。
祁京 朱琳