



2010郑州投资理财文化节系列活动之三

晚报邀专家为您买保险把关

如果您想请专家做保险规划,打个电话我们就能帮您办

一直想买保险,却不知道怎么办?已经买了保险,却发现该买的没有买,买的却用不上?工作太忙碌,没有时间去保险公司咨询相关业务?不喜欢被保险业务员无休止的“电话骚扰”?抑或是不知道哪家保险公司信誉好,值得信赖……

现在好了,这些疑惑或许都可以通过晚报解决。本报在举办2010年郑州投资理财文化节期间,特别推出“保险专家面对面”系列活动。届时,我们将根据市民需求,为其连线省内知名保险公司的业内人士,为您详细给出具体的投保方案以及建议等。相信通过专家的指点迷津,您的保险方案一定会更加完善,性价比更高。

随着国民生活水平的提高,市民的投保意识也在不断提高。越来越多的人明白,保险是一种非常好的理财工具,它最大的功能是保障家庭现金流,保障未来生活不因风险发生而被彻底改变。保险在家庭理财中是风险管理工具,而非投资工具。买保险,保障放在第一位。然而,由于保险行业竞争日趋激烈,各公司在承保、费用、理赔、服务等方面标准不一,参差不齐,造成我市保险市场略显混乱。此外,保险业务员流动性强,水平参差不齐,业务能力欠佳等原因,造成市民对保险公司的口碑不太高,甚至带有负面情绪。正如一位市民抱怨道:“保险买了一大堆,却没有几张保单真正适合自己。我不怕花钱买保险,只希望钱一定花在刀刃上。”

晚报记者 倪子

特别提醒

如果您正好想买保险,但是不知道配备哪些险种,或者您已经买了保险,想给自己的保单做个“体检”,以便做些险种补充,都可以拨打本报保险热线电话67655029,或者发送电子邮件至zzwbjr@163.com(来信时请注明您的姓名、联系方式、保险需求、家庭信息、年收入等,方便本报与您取得联系)告诉我们您的要求。我们将为您连线优秀的保险规划师,为您量身打造最适合您的保险规划。

还等什么,现在就拿起电话咨询吧。

权威发布

7月末我省贷款增加1562亿

中信银行·国信证券股林高手大赛第二周 冠亚军累计收益近两成

中信银行郑州分行协办的“金太阳”中国股市实盘竞技大赛正如火如荼地进行,开赛两周以来选手们的表现可圈可点,上周五A股的显著反弹为大赛中的各位选手带来了不俗战绩。

赛事回顾:

上周五单日收益率前十大选手,收益率均超过7%,江西赛区周冠军“天aa”选手以11.02%的战绩获得全国日收益冠军,该选手周五在早盘于23.7元的低位介入002176江特电机,并逢高卖出002112三变科技,稳获全国日冠军。佛山赛区“董惠仪”、山西赛区“赵培华”、广西赛区“lbb”和成都赛区“彭耀宇”四位选手,以9.81%至9.91%的收益率,分列单日收益排名第2至5名,相关选手持有000806银河科技、000901航天科技、600038哈飞股份和000585东北电气,周五均封涨停。

河南赛区第二周冠、亚、季军分别被“zpeng8800”、“张婷婷”、“秋风秋雨愁满楼”夺得,收益率分别是4.43%、4.09%、3.74%,周战绩不分伯仲。

总收益率方面,绵阳赛区的“车表果”,操作稳健,凭借002190成飞集成,以20.61%的收益率先克群雄荣登冠军宝座;而北京赛区“打狼人”持股002166莱茵生物,以19.49%的微弱劣势屈居次席。全国总收益率前十的选手,两周的收益率均超过15%。目前河南赛区选手“秋风秋雨愁满楼”以13.32%的总收益率排名全国第16位。

中信理财资讯台:

中信银行在业内首推炒股理财套餐服务,既能实现客户每日炒股资金的灵活使用,又能在闭市后提高投资者综合收益。只需一次签约,客户资金便可实现闭市后自动按通知存款计息,真正实现炒股客户“资金自动转,收益日日升”。

为配合炒股客户节假日投资需求,中信银行近日发行了包括保本浮动收益型理财产品“假日赢”、“假期赢”在内的多款超短期理财产品,尤其是“假日赢”,是专门为股市的投资者量身打造的,每周三至周五可以购买,周五购买当天就能起息,预期收益超出了活期储蓄利息3.5倍以上,同时周日晚上就返还资金,不影响投资者周一入市使用,受到了广大股民的追捧。

赛事安排:

凡满足(T-1日)人民币资产≥1万元的国信证券客户均可报名参赛。经过全国选拔赛、半决赛考验后晋级的20强选手,每人将获得主办方提供的30万元资金进行最后搏杀,决出大赛总冠军。总决赛冠军将获得价值55万元的奔驰E260豪华轿车一台(十年使用权)。

本次比赛还设“月收益”大奖,全国当月收益前三名的选手,将获Nokia 3G手机一部;各赛区当月总收益率第一名,也将获得价值1800元的红岁茶叶礼包。

咨询及报名时间截止到10月15日;赛区选拔赛时间为8月1日至10月31日;实盘半决赛时间为11月1日至11月30日;全国总决赛时间为12月6日至12月31日。有意报名者可到郑东新区国信证券商务内环路营业部或中信银行各营业网点咨询办理。 晚报记者 来从严

记者昨日从中国人民银行郑州中心支行了解到,截至7月末,河南省金融机构人民币各项存款余额为22474.4亿元,较年初增加3299.4亿元;各项贷款余额为14999.6亿元,较年初增加1562.1亿元。

数据统计显示,截至7月末,河南省金融机构各项存款余额为22474.4亿元,同比增长21.3%;较上月增加57.6亿元,同比多增161.5亿元;较年初增加3299.4亿元,同比多增22.7

亿元。其中,河南省金融机构储蓄存款余额为12711.9亿元,同比增长15.3%;较上月增加46亿元,较年初增加1504.5亿元。

7月末,河南省金融机构各项贷款余额为14999.6亿元,同比增长18.2%;较上月增加92.5亿元,较年初增加1562.1亿元。其中分项目看,河南省金融机构单位经营贷款余额为6300.1亿元,较年初增加749.3亿元。其中,短期经营贷款余额为4551.4亿元,较上月

增加5.4亿元,较年初增加338.4亿元;中长期经营贷款余额为1748.7亿元,较年初增加410.9亿元。个人贷款及透支余额为3344.2亿元,较年初增加600.6亿元。其中,个人消费贷款余额为1437亿元,较上月增加42.1亿元,较年初增加330.5亿元。个人消费贷款中个人住房贷款较上月增加35.9亿元,较年初增加276.3亿元。

晚报记者 来从严

买保险慎选付款形式



案例回顾:日前,王小姐接到一个保险推销电话。对方声称是平安电话车险销售人员,表示投保平安电话车险可享更多优惠。但唯一要求就是:缴纳保费必须是现金,不能刷卡。王小姐表示考虑一下,要求对方留下联系方式时,该销售人员却不肯留下联系方式,只说让王小姐先考虑考虑并会再打过来。

面对如此诱人承诺,王小姐觉得有些蹊跷。事后才知道,自己所遇到的推销人员其实是假冒平安电话车险的骗子。他们借用电话车险的名义,向车主们承诺各种名目的增值服务,但往往所承诺的一些服务都被夸大了,理赔时根本无法兑现。对于这样的假冒推销行为,广大车主怎样来辨别真伪呢?

点评:平安电话车险的专家提醒,车主选择电话购买车险时,首先要识别保险公司的官方直销电话号码。保监会规定:全国任何一家经过授权电销牌照的保险公司,均设立

唯一的全国电销营运中心和投保呼入号码。经营电话车险业务的保险公司,只有一个全国统一投保呼入号码和一个全国统一呼出号码,其他任何形式的推销号码均属假冒。最保险的投保方法是认准保险公司官方在各主流媒体上公布的直销电话,主动拨打保险公司的呼入电话。

同时提醒各车主,车险投保时,不要轻信给现金,尽量采用POS机器刷卡、银行转账等形式付费,避免中间人在代收保费的过程中,利用现金交易私自扣投保人的保费,在理赔时遭到不足额赔付。 倪子

新通商集团 北京正道恒业影视文化传媒有限公司投资3000万元巨资奉献 大型主旋律胶片电影《让爱回家》郑州拍摄星光盛典暨通商财富会2010第三届高端客户联谊会成功举行

通商创业投资担保 专业、快捷、灵活、透明

- 各类房产融资贷款担保业务
- 车辆质押融资担保业务(非营运车)
- 工程履约担保业务
- 短期“过桥”融资担保业务
- 银行担保合作业务
- 信用类贷款担保业务
- 投资理财咨询类业务
- 其他相关担保业务



河南通商创业投资担保有限公司
地址: 郑东新区CBD商务内环路9号龙湖大厦14层
办公电话: 0371-60310117 60310118

欢迎访问公司网址
www.tongshangdb.com
总机: 0371-60310111
传真: 0371-60310112

诚信通商 创业兴邦

理财融资专线: 400-777-8711